Modelo de Negocios CANVAS para el proyecto JOBBEY

Socios Clave

- Personas interesadas en aumentar sus ingresos en trabajos cortos y puntuales.
- Empresas que requieran personal específico.
- Proveedores de servicios en Cloud.
- Inversionistas.

Actividades Clave



- Desarrollar la aplicación.
- Promocionar entre agrupaciones principalmente estudiantiles.
- Promocionar.

9

- Vincular personas capacitadas en diferentes oficios.
- Posicionar la marca.
- Gestionar estadísticas basadas en calificaciones y niveles de actividad para el control de calidad.

Propuesta de Valor

intermediación con empresas

vinculación contractual.

- Fuente de ingresos adicional a quienes

tengan la disponibilidad para realizar un

trabajo esporádico, que esté relacionado

con su oficio y que no necesite de una

para prestarlo.



- Acceso a una red de personas interesadas en prestar servicios de calidad a través de trabajos temporales. Eliminando la especializadas en un servicio a ser directamente con quien está capacitado
- Atención personalizada de quejas y reclamos. - Beneficios en tiempos de notificación v

perfil requerido para estos.

- Notificar oportunidades de empleos

temporales à personas que cuenten con el

comisión a trabajadores mejor calificados. - Facilidad de pago por medios electrónicos.

Relación con el Cliente

- Respuesta rápida a comentarios v sugerencias.
- Fidelización post-venta automatizada
- Entre más use la aplicación más aparece en la búsquedas.

Segmento de clientes



- Personas que necesitan de alguien que realice un trabajo temporal va sea porque no tienen el conocimiento para realizarlo o porque simplemente quieren pagar porque alquien más lo haga.
- Personas a las que les es compleio encontrar talento confiable para solucionar un problema específico.
- Personas que estén interesadas en aumentar sus ingresos aplicando los conocimientos relacionados a su oficio en trabajos temporales.

Recursos Clave



- Infraestructura tecnológica en Cloud.
- Talento en áreas relacionadas a la
- economía digital.
- Datos de analítica.
- Personas especializadas en un oficio.
- Información sobre las tendencias en trabajos temporales.

Canales



- Redes sociales.
- Buscadores.
- Ads en sitios Web con segmentación similar.
- Relaciones externas y posicionamiento de
- Aplicación móvil Android.
- Aplicación móvil iOS.



- Aplicación Web.

Estructura de Costos

- Empleados base.
- Infraestructura tecnológica.
- Publicidad y mercadeo.
- Cultura Organizacional.



Flujo de Ingresos

- Cobro por publicar un servicio.
- Cobro de membresía para mantener los anuncios un tiempo determinado.
- Publicidad en la aplicación.
- Paquetes de membresía.



