

Guia: Encontrar Contatos de Liderança por Cargo e Departamento

Este guia ensina como usar o nó Data Stone no n8n para prospectar contatos corporativos (nome, cargo, e-mail, telefone) de áreas específicas como Qualidade, Perdas e Prevenção.

Qual endpoint usar?

Para buscar **contatos corporativos por cargo e departamento**, o endpoint correto é a **Prospecção B2B de Pessoa**:

```
POST /api/v1/b2b/persons
```

Esse endpoint permite filtrar decisores e colaboradores por cargo, senioridade, departamento, além de cruzar com filtros de empresa (CNAE, porte, UF, etc).

O endpoint `/companies` retorna apenas dados cadastrais e sócios. Para chegar nos **colaboradores operacionais**, é necessário usar o módulo B2B de Pessoa.

Passo 1: Descobrir os filtros disponíveis

Antes de prospectar, é útil consultar quais filtros e valores estão disponíveis na base da Data Stone.

Opção A — Pelo n8n (HTTP Request)

Adicione um nó **HTTP Request** com:

- **Método:** GET
- **URL:** `https://api.datastone.com.br/v1/b2b/filter-structure`
- **Header:** `Authorization: Token SUA_API_KEY`

Esse endpoint retorna a estrutura completa de filtros aceitos (cargos, departamentos, senioridade, etc).

Para ver as opções válidas de cada filtro, consulte também:

- **URL:** `https://api.datastone.com.br/v1/b2b/filter-options`
-

Passo 2: Prospectar contatos por cargo/departamento

No n8n usando o nó Data Stone

1. Adicione o nó **Data Stone** ao workflow
2. Em **Resource**, selecione **B2B Pessoa**
3. Em **Operation**, selecione **Prospectar**
4. Preencha os campos:

Página: 1

Por Página: 20

Filtros Pessoa (JSON): Aqui você define cargo/departamento. Exemplo para buscar gerentes e coordenadores de Qualidade e Prevenção:

```
{  
  "cargos": [  
    "Gerente de Qualidade",  
    "Coordenador de Qualidade",  
    "Gerente de Prevenção de Perdas",  
    "Coordenador de Prevenção de Perdas",  
    "Responsável de Perdas",  
    "Analista de Qualidade",  
    "Supervisor de Prevenção"  
  ]  
}
```

Filtros Empresa (JSON): Opcional. Serve para restringir o tipo de empresa. Exemplo para buscar apenas em indústrias e varejo de SP:

```
{  
  "uf": ["SP"],  
  "segmento": ["Indústria", "Varejo"]  
}
```

1. Clique em **Test step** para executar

Importante sobre os nomes dos filtros

Os nomes exatos dos campos dentro de `filtros_pessoa` e `filtros_empresa` dependem do que a API aceita. Para descobrir os nomes corretos:

1. Execute o endpoint `GET /b2b/filter-structure` (como explicado no Passo 1) — ele retorna todos os campos aceitos
2. Execute o endpoint `GET /b2b/filter-options` para ver os valores válidos de cada campo (por exemplo, a lista de cargos disponíveis)

Passo 3: Paginação dos resultados

A busca B2B retorna resultados paginados. Para percorrer todas as páginas:

1. Na primeira execução, anote o valor de `chave_cache` retornado na resposta
2. Nas próximas execuções, preencha o campo **Chave Cache** com esse valor e incremente o campo **Página** (2, 3, 4...)
3. Repita até não haver mais resultados

Isso evita cobranças duplicadas e garante consistência nos dados.

Passo 4: Enriquecer um contato específico

Se você já tem o LinkedIn, e-mail ou ID de um contato e quer mais dados:

1. No nó **Data Stone**, selecione **B2B Pessoa > Enriquecer**
2. No campo **Contato (JSON)**, informe os dados que você tem:

```
{  
  "url_linkedin": "https://linkedin.com/in/nome-do-contato"  
}
```

Ou por e-mail:

```
{  
  "email": "contato@empresa.com.br"  
}
```

1. (Opcional) Preencha **URL Webhook** se quiser receber o resultado de forma assíncrona
 2. Clique em **Test step**
-

Passo 5: Enriquecer em lote

Para enriquecer vários contatos de uma vez:

1. Selecione **B2B Pessoa > Enriquecer em Lote**
2. No campo **Contatos (JSON Array)**:

```
[  
  {"url_linkedin": "https://linkedin.com/in/contato1"},  
  {"url_linkedin": "https://linkedin.com/in/contato2"},
```

```
{"email": "contato3@empresa.com.br"}  
]
```

1. (Opcional) Preencha **URL Webhook**

2. Execute

Exemplo de workflow completo no n8n

Abaixo está a sequência sugerida de nós para automatizar a prospecção de contatos de Qualidade e Prevenção de Perdas:

```
[Trigger Manual ou Schedule]  
↓  
[Data Stone - B2B Pessoa - Prospectar]  
    filtros_pessoa: cargos de qualidade/prevenção  
    filtros_empresa: segmento + UF  
    ↓  
[IF - Verificar se há resultados]  
    ↓  
[Data Stone - B2B Pessoa - Enriquecer em Lote]  
    enriquecer contatos retornados  
    ↓  
[Google Sheets / CRM / Planilha]  
    salvar os dados finais
```

Resumo dos endpoints

Objetivo	Resource	Operação	Endpoint
Buscar contatos por cargo	B2B Pessoa	Prospectar	POST /b2b/persons
Enriquecer 1 contato	B2B Pessoa	Enriquecer	POST /b2b/persons/enrich
Enriquecer vários	B2B Pessoa	Enriquecer em Lote	POST /b2b/persons/enrich/bulk
Ver filtros aceitos	HTTP Request	GET	/b2b/filter-structure
Ver opções dos filtros	HTTP Request	GET	/b2b/filter-options
	Empresa		GET /companies

Objetivo	Resource	Operação	Endpoint
Dados cadastrais empresa		Consultar por CNPJ	
Buscar filiais	Empresa	Buscar Filiais	GET /company/search/filial

Dúvidas frequentes

Os contatos operacionais (não-sócios) estão disponíveis? Sim. O módulo B2B Pessoa da Data Stone tem uma base de mais de 4 milhões de decisores. Use os filtros de cargo e departamento para encontrar colaboradores operacionais.

Posso filtrar por departamento "Qualidade" ou "Prevenção de Perdas"? Sim. Consulte o endpoint `/b2b/filter-options` para ver os nomes exatos de departamentos e cargos disponíveis na base, e use esses valores no campo `filtros_pessoa`.

Preciso de um plano específico? O módulo B2B requer acesso ao plano de Prospecção B2B da Data Stone. Se você já tem acesso à API com token, verifique com o suporte da Data Stone se seu plano inclui o módulo B2B.

Como saber os nomes exatos dos filtros? Execute `GET /b2b/filter-structure` com sua API Key. A resposta lista todos os campos e tipos aceitos nos filtros.