



# RETO **OXXO**

Emilio Guillen-Marco Paytuvi-Alejandro  
Rojas-David Aguirre

# CASO ABORDADO

- Predicción de éxito para nuevas tiendas Oxxo propuestas.
- Analisis de características clave a contemplar.



# VALOR DE NUESTRO **MODELO**

1

Debido al desbalance de clases, propusimos tratar como variable “target” la proporción de éxito en vez de una variable binaria.

2

Se generaron diferentes modelos con sus variables significativas para cada tipo de entorno.

3

La calidad de predicciones del modelo en general no es la ideal, pero es funcional para predecir la proporción de éxito de Oxxos que superan la meta por más de 1.6 veces.



# MODELO **PREDICTIVO**

Hiperparámetros por entorno

Hogar

Base

Receso

Peatonal

Filtros

Entorno

Hogar xBase x

Receso xPeatonal x

Segmento Maestro

Hogar Reunión x

Oficinistas xClásico x

Parada Técnica x

Barrio Competido x



# Simulador de predicción por entorno

Ingresa los datos de una tienda y selecciona su entorno para predecir su clase de cumplimiento.

ENTORNO\_DES

Receso

MTS2VENTAS\_NUM

80,00

-

+

NIVELSOCIOECONOMICO\_DES

BC

PUERTASREFRIG\_NUM

8

-

+

SEGMENTO\_MAESTRO\_DESC

Parada Técnica

dist\_comp\_directa

800,00

-

+

LID\_UBICACION\_TIENDA

UT\_CARRETERA\_GAS

num\_comp\_directa

10

-

+

dist\_comp\_indirecta

200,00

-

+

num\_comp\_indirecta

8

-

+

 Predecir Clase de Cumplimiento

La clase de cumplimiento estimada para este registro es: Alto

Hiperparámetros por entorno

- Hogar
- Base
- Receso
- Peatonal

Filtros

Entorno

- Hogar
- Base
- Receso
- Peatonal

Segmento Maestro

- Hogar Reunión
- Oficinistas
- Clásico
- Parada Técnica

Indicadores clave

Tiendas analizadas	Promedio de RATIO_CUMPLIMIENTO	Tiendas debajo de la meta
940	2.19	35

Mapa de tiendas

Mapa de tiendas

