BUSINESS	PESQUISA - FORNECEDORES		
	Nome:		BUSINESS
	Cargo:		
Idade:	Setor:	Tempo de Empresa:	Data:
1. Como está o merca	ado da X? Qual é a	a perspectiva para os próximos	s 5 anos?

BUSINESS	Nome:		BUSINESS			
	Cargo:					
Idade:	Setor:	Tempo de Empresa:	Data:			
		1				
1. Como está o mercad	o da X? Qual é	a perspectiva para os próximos	5 anos?			
R:						
2. Como avalia o nível de frequência de vendas, o volume e o mix de produtos?						
R:						
3. Qual é o nível de participação e flexibilidade nas negociações de compras, para aproveitar campanhas e política de incentivos.						
R:						
4. Como avalia a velocidade de tomada de decisão para aproveitar as oportunidades no X?						
R:						
5. Como avalia a promoção, exposição e reposição dos produtos de sua marca nos clientes? Acha que exploram bem a imagem dos produtos?						
R:						
6. Como avalia o nível de criatividade e participação em novas ideias e projetos?						
R:						
7. Frente aos outros o produtos?	concorrentes d	o X, como avalia a participaçã	ão das vendas de nossos			
R:						

8. Como é o nível de relacionamento com os setores comercial, financeiro e operacional?
R:
9. Quais são as ameaças ao mercado para o X?
R:
10.Quais são as melhores oportunidades?
R:
11. A participação do X quando comparada com outras empresas vai crescer, diminuir ou se manter nos próximos 5 anos? E quais as desvantagens em relação as outras empresas?
R:
12. Quais são os pontos fortes do X comparando com o mercado? (mínimo 03 e máximo 05).
R:
13. Quais os pontos fracos ? (mínimo 03 e máximo 05).
R:
14. Quais são as maiores empresas desse segmento e as maiores referências no Brasil? (mínimo 03 e máximo 05).
R: