



VÅRT FELLES MÅL FOR DEG SOM INNKJØPER

- I rollen som Innkjøper i en Superia Cars-forhandler er jobben din å hente inn biler som selskapet kan selge videre til sine kunder. Du kan hente inn bil på totalt tre måte:
 - Vi selger bilen til bileier i formidling
 - Vi kjøper bilen fra bileier, under forutsetning av at den er fri for feil og mangler og at vi sitter igjen med en bruttotjeneste på minimum 26.000 etter at vi har solgt den videre til ny kunde.
 - Vi kan kjøpe bilen fra bileier her og når under forutsetning av at han aksepterer et bud i størrelsesorden 60-100.000kr under markedspris
- Etter en oppstartsperiode på 3 måneder, vil ditt budsjett være å få inn 13 biler pr måned.
- Målet er at du innen 3-6 måneder skal ha bygget deg opp en bilpark på minst 40 biler til salgs!
 - Våre avdelinger skal ha som målsetning å selge 25% av den til enhver tid gjeldende bilparken selskapet har inne. Dette gjelder også din bilpark.
 - Med 40 biler i parken, vil selskapets selger da altså kunne selge 10 av dine biler hver eneste måned. Det er mange fordeler med det:
 - Det vil synes på lønns slippen din. Selges det 10 av dine biler pr måned skal du tjene svært godt i jobben din.
 - Når du kommer opp i denne parkstørrelsen trenger du strengt tatt bare å vedlikeholde parken. Dvs, hvis det selges 10 biler en måned er du nødt til å hente inn 10 biler for å holde parken vedlike, og sånn sett ha samme inntekspotensialet neste måned.
 - Muligheten for å oppnå bonuser vil være mye større dersom parken din er stor som utgangspunkt.
 - Du blir lagt merke til og danner grunnlag for en fremtidig karriere/forfremmelse
- Som Innkjøper bør derfor ditt mål være å bygge en bilpark med minst 40 biler, så raskt som mulig og senest innen 6 måneder (!!)

DETTE TJENER DU SOM INNKJØPER

FASTLØNN: 10.000KR

PROVISJON PR BIL INN UTOVER 10 BILER: 1.000KR

PROVISJON PR SOLGTE BIL: 3.000KR

TOPPROVISJON: 35% AV ALL BRUTTOFORTJENESTE > 26.000KR

BONUSPROGRAM 2025:

V/5 BILER SOLGT I EGEN PARK/MND: 3.500KR

V/7 BILER SOLGT I EGEN PARK/MDN: 15.000KR

V/10 BILER SOLGT I EGEN PARK/MND: 25.000KR

* alle provisjoner og bonuser er beregnet med bakgrun i opsjonsbiler

Får du altså solgt 10 biler i egen bilpark med en gjennomsnittlig bruttofortjeneste på 30.000kr/bil pr måned, samtidig som du når budsjettet ditt på 13 biler inn per måned, vil du tjene:

82.000KR / MND = 984.000KR / ÅR

DETTE ER GRUNNEN TIL AT DU SKAL BYGGE EN PARK PÅ 40 BILER, FORDI DET VIL GI DEG EN MONEY-MAKING ASSET SOM BARE STÅR OG GÅR, OG SOM DU BARE ER NØDT TIL Å VEDLIKEHOLDE VED Å FÅ INN LIKE MANGE BILER SOM DET DU SELGER!

Å BYGGE EN BILPARK PÅ 40 BILER KREVER INNSATS, STAMINA OG ÆRGJERRIGHET I EN PERIODE, MEN NÅR DU FØRST KOMMER DEG DIT VIL JOBBEN BLI MYE ENKLERE OG MORSOMMERE...
...OG LIVET BLIR GODT Å LEVE!