



David Surreau

06 59 62 89 90

29 ans

Français

d.surreau@live.fr

Développeur Web

 **5 rue Villaret de Joyeuse**

75017 Paris

 www.linkedin.com/in/david-surreau

Compétences

Langues :

- Français : natif
- Anglais : niveau C1 (TOEIC : **955** sur 990)

Techniques :

- HTML/ CSS
- JavaScript - JQuery
- Bootstrap
- SQL - PHP
- WebServices
- Angular – React

Recommandations sur LinkedIn





Formation

2018-2019	Coding Academy by Epitech
2009-2014	KEDGE Business School Master Grande Ecole
2007-2009	I.U.T Bordeaux Montesquieu, Gestion des Entreprises et des Administrations (G.E.A.)



Expériences professionnelles

2016-2018	Missions pour le cabinet Palmer Consulting
2,5 ans	 ACCORHOTELS Project Management Officer (PMO) chez AccorHotels
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Accompagnement du Directeur de programme SIRH sur la mise en place et le suivi de l'évolution de l'ensemble du portefeuille projets (400 hôtels concernés, une centaine de collaborateurs impliqués) ➤ Collaboration avec l'ensemble des Chefs de projet pour assistance au pilotage et suivi de l'avancement des activités ➤ Pilotage stratégique : <ul style="list-style-type: none"> - Définition et mise en œuvre des processus de gestion de portefeuille projet - Définition et mise en place de reporting - Définition et mise en place de KPIs ➤ Pilotage opérationnel : <ul style="list-style-type: none"> - Travail en méthodologie agile - Préparation, rédaction et diffusion des comptes rendus des COPIL et COPROD - Mise à jour du planning consolidé - Compréhension des besoins métiers pour les traduire en action IT - Suivi et relance du plan d'action à travers le fichier PMO - Alertes sur les risques et décalages (planning, ressources) 	

2014-2015	Responsable de Rayon, Leroy-Merlin
18 mois	

- **Management** d'une équipe de **8 collaborateurs**
- **Gestion des emplois du temps** des collaborateurs (**Gestion des Temps** et des **Activités**) en fonction de **règles de gestion**
- **Gestion des absences** (arrêts maladie, déplacements, absentéisme)
- Gestion de la charge de travail avec **recrutement** de travailleurs saisonniers
- Gestion des **inventaires**

2012- 2013	Sales Manager, Customer Alliance, (année de césure, CDD, Berlin, Allemagne)
10 mois	

- Travail sur l'**E-réputation**
- Suivi de la relation client : **gestion d'un portefeuille clients**
- Travail sur le **parcours client**
- **Mise en place d'un moteur de réservation**
- Instauration d'un outil de **Price Analytics**
- **Recrutement, gestion et formation d'une équipe**
- Travail quotidien avec le CRM Sugar
- **Communication** de l'avancement des résultats à la Direction en soumettant des **rapports d'activités** comme le rapport des ventes