# 内容创业进化论

# 2018年内容创业年度报告



竞争加速、适者生存的内容大森林里

内容创业者的焦虑和希望

#### PART. 01

# 用户选代

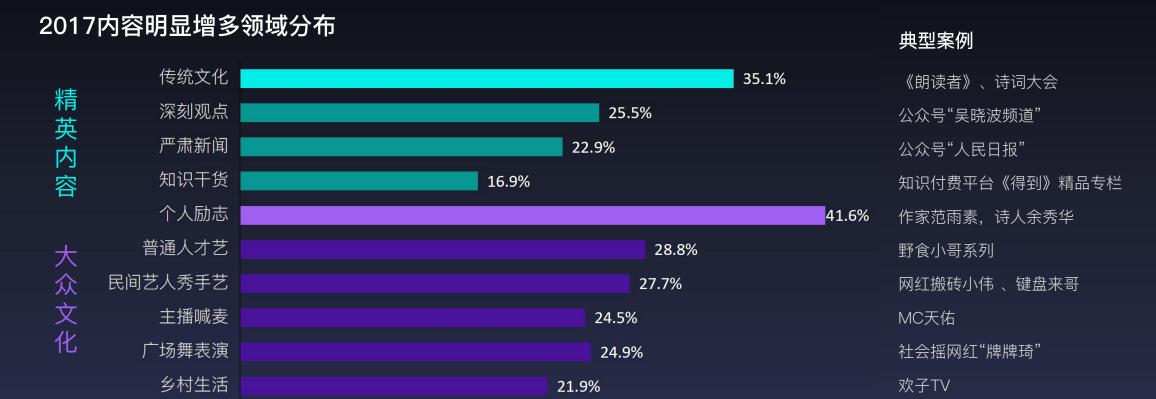
内容下沉 常求多元 表达欲释放

技术全面渗透, 上网行为成熟

用户构成多样化,反哺内容创业生态

# 内容下沉,精英大众共筑内容产业

新榜调查数据显示,互联网用户结构越发多元,用户覆盖低龄与高龄,地域不断向三四线城市及农村渗透,内容话题设置也由精英主导,向大众共同创造内容拓展。



数据来源:新榜与问卷网联合发起的针对内容消费者的问卷调查, 样本数N=1992

## 内容需求多元,垂直细分领域仍有蓝海

新榜调查数据显示,尽管内容和资讯总量巨大,但仍有近半数用户表示现有的个人兴趣类内容并不能满足需求,众多个性化的垂直 领域仍存在蓝海。调查还表明,近40%的用户愿意为满足个人知识需求而付费,亲子、人文、教育等领域将仍然是内容创业者深耕 的方向。

#### 现有内容和资讯满足用户需求的程度

大众内容	个人兴趣内容	占比
$\bigcirc$		38.3%
$\bigcirc$	$(\mathbf{X})$	43.6%
X		13.7%

#### 喜马拉雅年度销售额增长TOP6的课程类型

内容类型	增长率
TOP1 亲子儿童	981.94%
TOP2 人文历史	673.83%
TOP3 外语尖货	522.77%
TOP4 商业财经	481.45%
TOP5 情感生活	364.73%
TOP6 个人成长	294.73%

数据来源:2017年12月,新榜与问卷网联合发起的针对内容消费者的问卷调查, 样本数N=1992;喜马拉雅平台数据,数据周期为2016年1月-2017年11月

4.5%

# UGC表达欲释放,短视频将大行其道

智能机普及,流量越来越便宜,极低的创作门槛让UGC的表达欲望被激发,让人人都可参与创作、编辑、分享的短视频迎来风口;数据显示,过去半年,64.7%的用户观看短视频时间增多,用户日均观看短视频时长近半小时。



数据来源:月独立设备数来源于艾瑞2017年12月;64.7%来源于2017年12月新榜与问卷网联合发起的针对内容消费者的问卷调查,样本数N=1992

#### PART. 02

# 分化加周

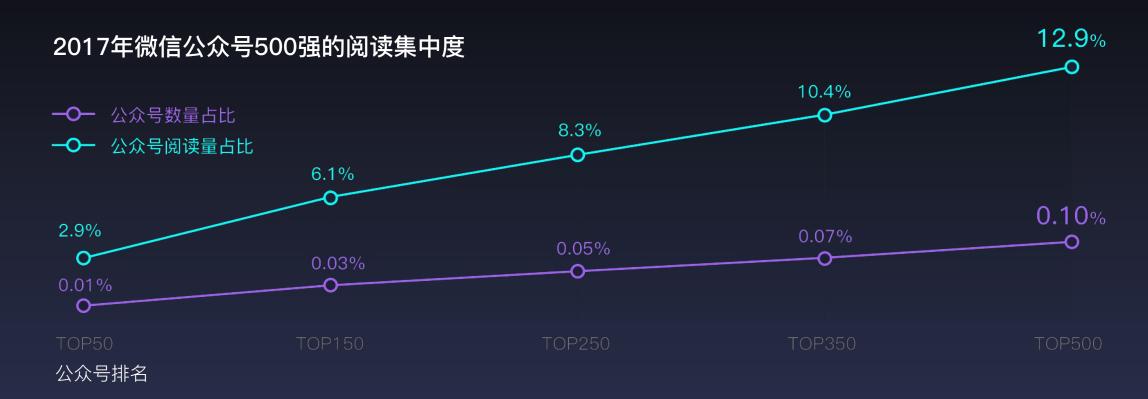
流量聚焦|收入聚焦|资本聚焦|MCN遍地开花

从鱼龙混杂到门槛重新树立

内容价值回归,头部内容的品牌效应 更加明显,竞争升级,格局确定

# 流量聚集,头部内容霸屏,传播效果集中

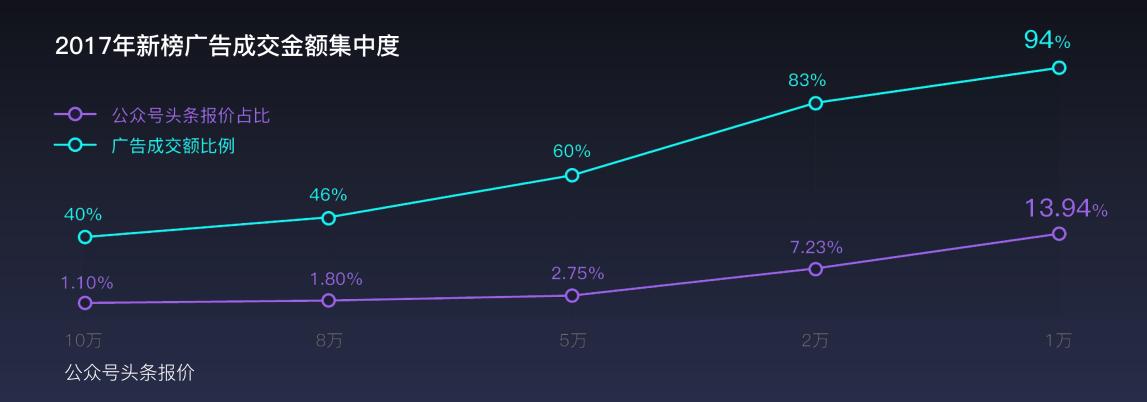
能够稳定、批量输出高质量内容的头部创业者,在覆盖范围、传播影响力、用户粘性方面具有很大的优势;根据新榜统计,2017年 微信公众号共产生近42万篇10W+文章,其中近52%的来源于500强账号,阅读集中度显著。



数据来源:新榜大数据

## 收入聚集,内容创业者贫富分化加剧

新榜广告平台的数据显示,94%的广告费用投给了报价在1万以上的公众号,四成广告费用投给了报价超过10万的头部大号。 草根小号、搬运号的营销价认可度下降,头部内容的品牌效应闪光,内容创业者贫富分化加剧。



数据来源:新榜大数据

# 资本聚集,投资人从"广泛撒米"到"集约头部"

2017年各类机构对内容创业者的投资金额超过 50亿元(人民币),B轮及B轮后融资占比21%,头部创业者拿走了73%的投资金额。

	内容创业者	轮次	融资金额	投资机构
内容持续性强	日日煮	B轮	1亿元	K11郑志刚、阿里巴巴创业者基金领 投,信智资本跟投
	女神进化论	A轮	千万级融资	时尚资本、德同资本
商业模式成熟	有车以后	B轮	1亿+元	国内四家顶级机构投资
	年糕妈妈	B轮	6000万	紫牛基金、经纬中国追加投资
	一条	C轮	4000万+美元	宽带资本、鸥翎投资领投
MCN机构	新片场	定向增发	1.47亿	孚惠资本、永桐资本等
	二更	B+轮	1亿元	云锋基金领投,源码资本跟投
工具类	小鹅通	A轮	3000万元	喜马拉雅FM

数据来源:网络公开数据

## MCN遍地开花,顺势而为的内容新生态

头部创业者通过搭建MCN模式,一是连接更多的内容创作者,让内容更加多元化、规模化,延长生命周期;二是提供较为专业的运营、发行功能,塑造新IP,打造内容集群;三是构建更稳定的商业链条,实现多元变现。



数据来源: 网络公开数据

### PART.03

# 价值革新

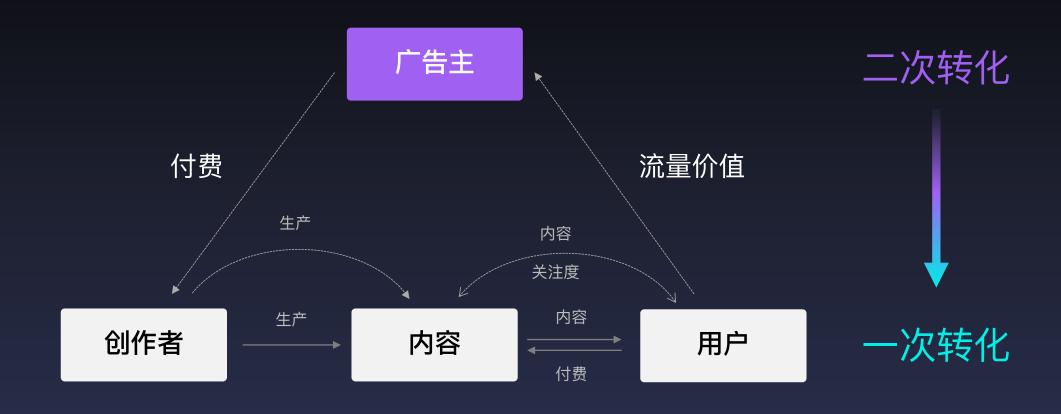
用户价值凸显 从内容到服务 多元变现

内容创业者的价值观

从流量价值到用户价值转变

# 深耕用户,直接转化内容价值

知识付费、内容电商等用户直接对内容付费的模式缩减了价值转化流程,改变了传统广告盈利的二次转化形式。



# 产品和服务升级,驱动价值革新

 $\bigcirc$  1

从倚重增量 到盘活存量

线上社群运营+线下体验 加强用户认同感、组织感 02

从服务读者 到服务用户

构建与用户"深互动"场景 满足不同场景的内容接收习惯  $\bigcirc \exists$ 

从浅层信息 到深度服务

契合用户的内容需求+配套产品 精准定位用户,优化用户体验 )4

从广告为主 到多元变现

新变现渠道小程序的出现 知识付费、OMO新模式的应用

## 深度链接用户,创造超额价值

互联网人口红利愈发微弱,头部创业者通过不断挖掘用户的深层次需求,提供丰富的内容产品和深度服务,并借助精细化运营来实现与用户的强关系链接,发掘内容价值。



十点读书

- 读书、电影、娱乐等 垂类资讯产品
- 内容电商产品
- 知识付费产品

- 图文
- 音频
- 短视频
- 小程序

• 十点好物的每个产品都 会有一篇产品软文,将 用户带入产品场景,推 动用户完成购买

- 留言沟通
- 线上社群共读
- 线下读书会

- 参与感
- 倾听感
- 陪伴感

#### 产品体系

#### 多元介质

#### 深化场景

#### 用户互动

#### 价值链接



年糕妈妈

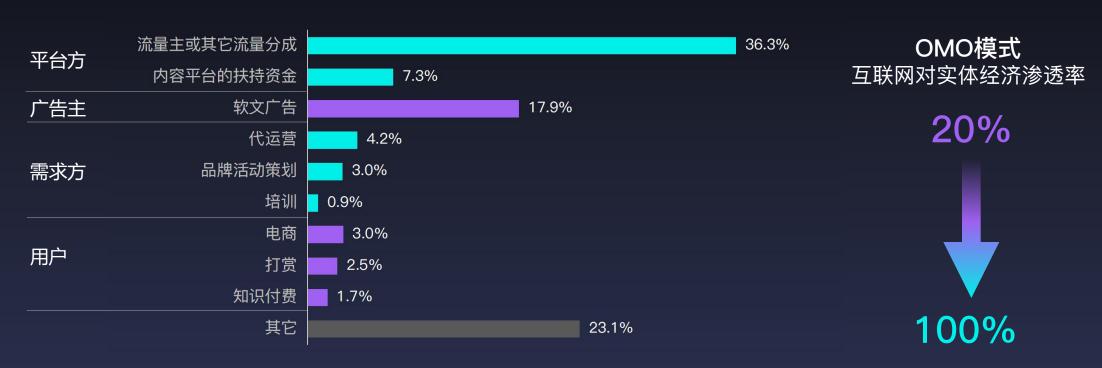
- 母婴电商平台
- 育儿、孕产、早教资 讯产品矩阵
- 知识付费产品

- 图文
- 漫画
- 音频
- 视频
- 小程序
- 给购物车中有商品但未购买的用户,发送图文信息及优惠券,增强粉丝付费转化
- 在线互动答疑
- 线下互动体验
- 科学养育理念
- 信任感

## 多元商业模式带来更大想象空间

新榜调研数据显示,平台分成、广告植入仍然是内容创业者的主流变现方式,而新型变现方式如知识付费、内容电商、专业服务等 开始被应用,OMO时代的到来,内容也能成为连接线上和线下的利器。

#### 微信公众号500强的阅读集中度

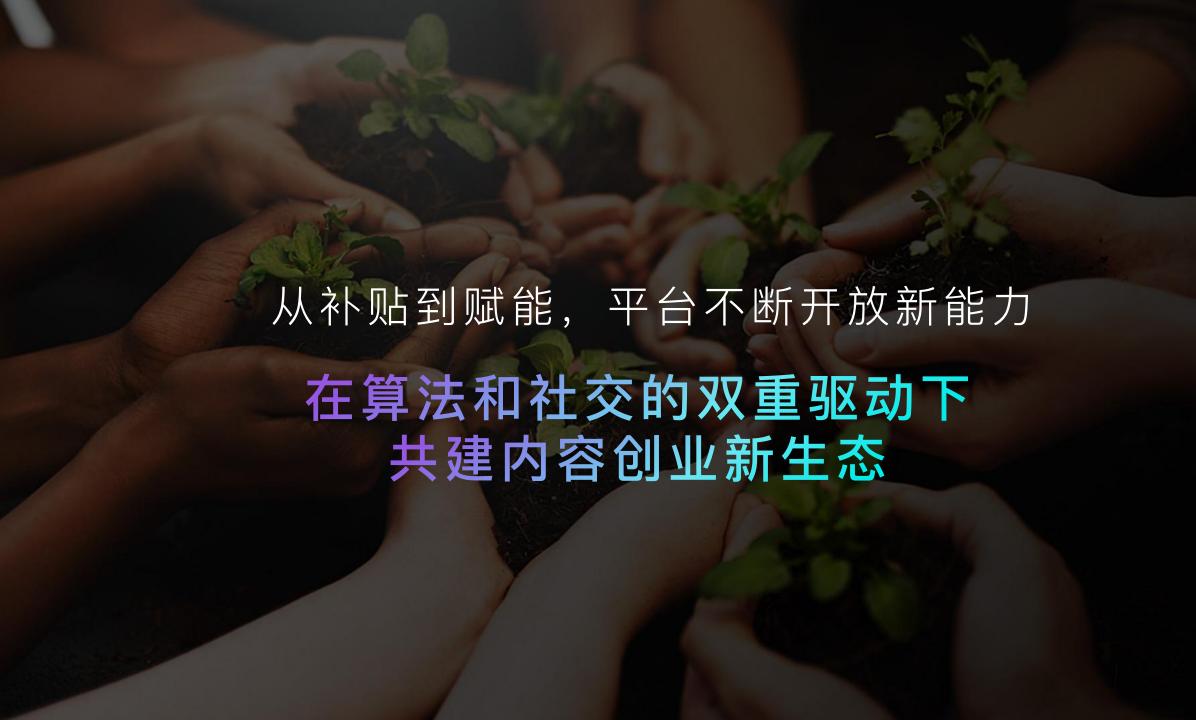


数据来源: 2017年12月,新榜与头条号、插坐学院联合发起的针对内容创业者的问卷调查, 样本数N=2887;20%、100%来源于创新工场联合创始人汪华

#### PART. **04**

# 平台赋销

平台补贴 深度赋能



# 授之以鱼: 平台倾囊争夺优质内容

从2016年延续至今的平台补贴大战愈发升级,为争夺内容创业者,各大平台数以亿计地倾囊投入,而未来内容平台将重点扶持优质 头部账号、垂直领域内容以及独家内容。



头条号

千人百万粉计划、礼遇计划



西瓜视频

3+X计划



悟空问答

10亿补贴计划



360快视频

100亿快基金计划



微博

联合出品基金扶持MCN



凤凰新闻

10亿扶持自媒体



大鱼号

W+量子计划、大鱼计划



企鹅号

百亿计划



腾讯QQ

百万新青年计划



百家号

百亿分润计划



网易号

MCN扶持



搜狐号

星图计划

数据来源: 2017年、2018年网络公开数据

# 授之以渔: 开放新能力, 为内容创业者深度赋能

平台与内容创业者的关系不仅是流量上的相生相长,彼此之间的合作也越来越多;同时,平台通过产品研发和运营投入,提供更多与粉丝接触的界面,开放更多新能力,深度赋能。



数据来源: 2017年、2018年网络公开数据

### 今日头条: 由智能推荐走向智能社交

#### 产品矩阵

内容创作与分发平台: 头条号

社交媒体: 微头条

国内

问答社区: 悟空问答

短视频:西瓜视频、抖音短视频、火山小视频

娱乐社区: 内涵段子

海外

TopBuzz Tik Tok

TopBuzz Video HypStar

Musical.ly Flipagram

News Republic

#### 平台赋能

创作工具: 热词分析、正版图库、双标题

分发机制:粉丝保底+推荐加权

粉丝增长: 千人百万粉计划

平台补贴:流量分成、千人万元计划、礼遇计划

商业变现:内容电商、短视频创意中插、联合出品

创业孵化:今日头条创作空间

版权保护: 灵石版权保护系统、全网维权、维权赔付、

版权认证证书、24小时侵权投诉渠道

### PART.05

# 分工细化

内容的标准化生产 产业的专业化服务

分工协作

是产业进化的标志

# 内部分工明确,内容生产流程标准化

越来越多内容创业者脱离作坊式的粗放生产,通过团队分工,明确各个环节的工作流程,形成自己的内容生产方法论,保证内容输出的高水准和规模化。

咪蒙: 标准化文章产出流程



得到: 订阅专栏的标准化、规模化生产流程



# 第三方服务商涌现,加速内容产业进化

在内容产业的各个环节,都有企业或机构提供专业服务,满足内容创业者在内容生产和传播过程中的各项需求,服务领域分工越来越细。这些服务商,或发挥技术专长提高内容生产的效率,或连接资源帮助内容创业者解决人、物、钱的难题,他们与内容创业者一起,生长成完整而繁荣的内容产业链。

创作	开发	运营	变现	其他
正版图片	手机建站	客服	电商	空间
创作设备	第三方应用	调研	内容付费	培训
榜单数据	小程序	表单管理	广告投放	推广
素材管理	H5	CRM		版权
编辑排版				投融资



### 中国领先的内容商业枢纽







流量扶持



广告对接



导购营销



电商分销



行业认证



资本对接



平台分发



版权开发

# 内容营销服务

聚合KOL的能量 & 整合营销服务

品牌推广

头部流量

媒介资源

广告策略

多平台投放

投放数据监测

内容电商

垂直腰部流量

电商导购

实物/内容分销

效果营销

中长尾流量

品牌曝光

移动端SEO优化

效果转化

提供以KOL自媒体原生广告为特色的移动端全渠道投放、营销创意策划、营销活动执行等专业服务



#### 截至2017.12.14 新榜有赚订单预算总额

(包含品牌推广、效果转化等广告营销和电商导购, 自媒体结款便捷, 不找拖欠理由)

# 内容数据服务

以权威数据,提供移动端全平台内容数据服务

#### 新媒体榜单

#### 线上数据查询工具

#### 定制化分析报告

公众号

微博

头条号

**PGC** 

小程序

API接口

分钟级监测

账号回采

文章搜索

号内搜

口碑舆情

品牌营销

评估咨询

行业研究

2017公众号年度数据回顾H5的 PV

# 内容创业服务

针对内容创业痛点,提供贯穿全程的一条龙创业服务

引流	社群	活动	孵化	其他
线上线下涨粉	新榜俱乐部	新榜大会	经纪	招聘
公众号交易	新榜成长营	百咖大赏	投资	培训
		城市行沙龙	办公	版权
				法务



新榜俱乐部成员 粉丝总量

# ②2018 新1

#### 万帧 大賞 CHOICE AWARD

# 新IP: 百咖大赏

百咖大赏是新榜基于社交媒体大数据、消费大数据、行业意见领袖评分, 综合考量进行的最具消费流行潜力的消费推荐大赏。通过品牌联合、跨界 发声、百咖云集,线上线下多渠道、跨平台活动,使每一次的百咖盛会成 为备受行业与消费者关注的热点事件。

首届百咖大赏以美妆行业开启,线下活动"颜值影响力盛典"携手百位知名美妆KOL,于2017年12月8日在上海W酒店隆重举行。2018年,百咖大赏将延展至更多行业领域。

助 秀 创

资源整合

IP打造

多平台分发

流量扶持

广告代理

电商变现

# 新服务: 小而美

新榜向"小而美"的原创内容创作者提供孵化经纪服务,聚焦于时尚、情感、 生活方式等领域。

新榜旗下团队将提供资源整合、IP打造、多平台分发、流量扶持、广告代理、电商变现等全方位服务,让独特而美好的灵魂安心创作,烦心的事儿我们来搞定!

# 快・真・准

10W+自媒体

4000平台在线广告主

2000家供应商

# 新产品: 自媒宝

自媒宝是新榜有赚基于阅读计价的广告投放产品,让每一个阅读数都可以赚钱。广告主通过自媒宝自助设定投放预算、分类、地域等,历史阅读数上限保障真实性,进度效果实时监测。

自媒宝拥有40万自媒体的历史阅读数据作为上限保障,确保您投放的阅读 数均是真实有效。

广告主1分钟即可完成建项,平台审核完毕后可秒级自动派(接)单,即使当日投放也可迅速完成。自媒宝的每一篇投放均有实时监测,推文10分钟内即可在线查阅经过研判的文案内容,更有实时的阅读数更新助你掌握曝光动态。

#### 智能绑定

媒体主与广告主小程序 智能绑定,一步到位

#### 自助交易

全程自动化交易,需求 科学匹配,按效果计费

#### 无缝体验

小程序和公众号实现无缝链接体验,效果转化效率升级

# 新客群: 小程序

小程序小游戏如何找到高效的分发渠道? 如何与公众号、社群流量结合? 2018年,新榜全力服务于小程序开发运营者,提供便捷绑定流量通道,让你的用户不仅"用后即走",还能回来!

已开启内测 相约在春季 ...



# THANKS!

上海看榜信息科技有限公司