

社群助推传统门店

全民社群 6 期 [2018] 第 05011 之 2 号文

有人在吗?今天忙到现在,上午有几个人的问题,我觉得还是趁群解散之前,跟大家最后聊聊。

大家的问题就是:我做实体门店的,我做传统生意的, 社群跟我好像没多大关系啊?那么一会我跟大家讲讲,传统 门店,你上课到底能不能帮到你呢?

我给你带来大约 **15** 分钟的分享。解答完这个问题,我就从各个 **1** 元学习群,退出。

要听的来一波 7 哈。今天给大家送大礼!想要礼物的!都出来哈!想要礼物的都出来!打 7,我看看要准备多少个人的礼物,没打 7 的,没有礼物领取哈。



哈哈一说有礼物,都跑了出来。看来还是礼物的诱惑比较大啊。礼物就是:我为全民社群真爱学员,精心准备了非常非常多的干货。

原本是 8 节课,但是,我决定给大家增加多 3 节课,只要在今天报名真爱学员的,都可以在 12 天学习 11 节课(中午加课,而且都是经典的实战案例,看了就懂的)。

明晚 18 点后报名的,就不再享受加课福利。



这就是你们接下来在真爱群学习的课程



如果你们超过明晚 18 点报名,就不能学习到这么多课 只能学习 8 节课。接下来,我想问大家,愿意继续上真爱群 的学习课程的。来一波 9。

好,谢谢大家!那么只要现在报名的,都可以在 12 天的时间,多听几节课程,并且我们的报名学习是免费的。就是你支付 52 元给我们的助教。

那么在我们课程结束后,我们会退回你 **52.1** 元。代表我多爱你一点,免费请你来上课,要不要来上课,不但免费,还给你免费多送三节课。

真爱群正式课程表 (12天8节正课)

- 1、60分钟轻松学会攻心文案
- 2、三步打造牛逼引流系统
- 3、一招秒变社群销讲师
- 4、拆解万能成交公式
- 5、两大裂变系统解决持续化成交
- 6、如何用社群让业绩翻倍
- 7、社群如何结合个人快速落地
- 8、破解销售困局



对于爱学习的人,我更愿意给他们发福利。因为但凡优 秀的人,都能够把时间分配好,都知道把时间分配到最有价 值的地方。

福利讲完了,最后说下,大家关心的问题,如果我是做传统门店的,比如服装店,比如蛋糕店,比如茶叶店,比如饭点,比如电器店,那我如何通过社群来做好自己的门店生意呢?

那么我要非常开心的告诉你,**我们将会在6月份开展 第三期实体门店的社群帮扶促销活动。**我们已经有实体 门店社群落地方案,你们去听话照做,就能挣钱。

我们帮助你们通过实体门店,用社群的方式来引流,快速获得目标客户,而且是源源不断的目标客户,然后进行 2次裂变。三次裂变。

可能很多传统人会不懂什么叫裂变?

很简单,你现在的门店客户,买过一次东西后你很难激活人家让他持续来你这里买东西。即便有个别人也经常来,

但是你很难解决,让他帮你持续不断的带朋友来买东西(不是传销不是直销不是微商的模式)。

如果,我们有这样的方案,让你的门店能**实现门店每天都有源源不断的来客人,客人持续的帮你带朋友来店里购**物。请问,这样的方案,这样的课程你要不要来上?

最后我说一句,我在各群的分享就彻底画上句号,然后 我就彻底退出各群了,因为我要去服务我的真爱学员,要给 他们做更好的服务。

如果免费让你听课,而且这么用心的团队你都不来,那么,你也不要来了。

劝来的,不是我要的。你主动来的,我珍惜你,你不主动,那么你就继续呆在原处吧。

好了,我分享完毕。谢谢大家的陪伴!真爱群,不见不散!

不知道怎么报名的,请立即联系你的助教老师(拉



你进群的老师), 然后给他支付 52 元。我们上完课会给你退 52.1 元!

不知道怎么报名的,请立即联系你的助教老师(拉你进群的老师),然后给他支付 52元。我们上完课会给你退 52.1元!

不知道怎么报名的,请立即联系你的助教老师(拉你进群的老师),然后给他支付 52 元。我们上完课会给你退 52.1 元! 重要的话 说三遍。

那么现在,立即去付款吧!5月12日18点后,你付款,我就不退你的52元了。就当你请我吃饭的钱了。

好,再见!