

白皮书

优化领导者人才补给线: 员工领导者

作者: JIM CONCELMAN

DDI 领导力发展部门 副总裁

本文包括:

- 基层领导者面临的转变
- 基层领导者成功典范
 (Success ProfileSM)
- 评估和发展基层领导者
- 本层级常见问题的类型

当询问人力资源经理他们的企业如何挑选新的基层领导者时,答案通常是: "技术最好的个人贡献者。"但当问到这种方式是否有效时,回答通常是: "无效"。公司渴望寻找更好的方法来选择和发展新的领导者。他们也希望通过更加有效的方式提高现有基层领导者的技巧和能力,使其能够应对复杂且不断变化的商业挑战。总而言之,领导补给线™的开端在于基层。

企业必须认真地选择和发展基层领导者, 因为这些人员需要担任许多复杂和不断变 化的角色。在担任一些角色时,领导者需 要设置目标并使人员为责任负责,进而提 高绩效。基层领导者根据基本目标而努 力,确保人员、过程和战略之间产生协同 效应,完美地实现业务目标。他们必须使 员工参与其中,营造的工作环境应当让员 工愿意努力,感觉自豪和展示出工作所有 权。这些领导者也需要吸引,发展和保留 人才,确保拥有正确技能和动机的人员在 正确的时间担任正确的职位,满足业务需 求。

基层领导者必须拥有履行这些关键角色的能力,才能实现企业战略。

挑战

首次担任基层领导者面临的转变挑战也许 是最大的。基层领导者必须能够鼓励和吸 引他人,同时应对复杂性和模糊性,并且 建立由新的同事和高级管理人员组成的网 络。一些重大的挑战包括:

- 建立一个成功的团队,并与他人合作完成工作,一些团队成员可能位于不同的地点甚至时区。新任领导者面临的一大挑战是辅导之前的同事。
- 更加努力地实现公司的目标,更加深入 地了解企业的业务。基层领导者需要将 日常任务与更大的目标相联系。尽管他 们无需盲目地遵从"公司路线",但代 表企业的领导者依然需要展示"领导气 质"。
- 建立一个更高且更大的网络,培养一个包含个人贡献者和其他人员的同事团队,并且与更高级的管理人员进行有效合作。这需要优秀的社交、影响和合作技巧,以及管理企业内更多人员的信心。

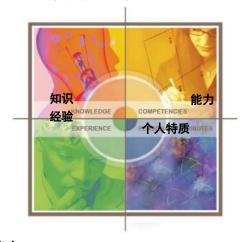
其中一大挑战是首次担任领导角色,企业 该级别的领导者应当具有哪些特点?

员工领导者成功典范

一个成功的基层领导者应当具有独特的技能、知识、经验和个人特质组合(见图 1)。这些是成功典范(Successful ProfileSM)的组成部分。



图 1:成功典范的组成部分



能力

基层领导者应当具有的重要能力和技巧包括:

- 使用适当的方法和灵活的交际方式建立高凝聚力团队,同时促进团队目标的完成。
- 发展和使用合作关系,促进工作目标的完成。
- 提供及时的辅导和反馈,帮助他人增强完成任务或解决问题所需的知识和 技能。
- 通过多种媒介向个人或团队清晰的传 达信息和理念,传达方式具有吸引力, 并且可以帮助他们理解和记得信息。
- 确认、理解问题和机会;通过对比不同来源的数据以获得结果;使用有效的方法选择行动计划或者发展适当的解决方案;考虑现实、限制或可能的后果之后再采取行动。
- 向适当人员分配决策执行权力和/或任务责任,最大化企业和个人的效率。
- 为个人和团队设置高目标;使用衡量 方法监测对于目标的进展情况;在达 到或超过目标的同时,从成就和持续 的改善中获得满足感。
- 运用适当的人际风格和技巧使员工接受理念和计划;同时根据任务、情况和个人涉及程度改变自身的行为。

• 为自己和他人执行行动计划,确保高效率地完成工作。

知识

基层领导者需要:

- 深入了解业务单位的产品、服务及客户。
- 了解业务流程,并且理解自身团队在企业中的任务及角色。
- 能掌握企业的整体业务,包括公司战略、 竞争情况、供应链和财务指标等的知识。

经验

对于经验的通俗定义是"这名领导者过去做过什么",但这还不够,我们必须以"成功"二字来区隔高效领导者与低效领导者。

成功领导者的重要经验应包括:

- 领导一个跨部门团队或特殊项目团队。
- 在绩效周期内管理他人的绩效。
- 为员工的当前和未来角色提供培训和发展。
- 提供与绩效相关的反馈。
- 与其他团队或业务单元紧密合作。

个人特质

现任基层领导者和有志成为基层领导者的 人员应当具有以下特质:

- 吸引、鼓励他人与之紧密合作。
- 对于遇到的挑战保持积极的看法,充满自信和乐观情绪。
- 拥有积极和坚强的成就导向,努力获得成功。
- 在使用结构化的方式进行角色制定,或管理自己和他人时展现出自律。
- 在工作和道德方面保持高标准。
- 获得他人的信心,并与直属下级建立互信关系。
- 展现出持续的学习倾向,并且能够快速 地运用新的知识解决问题。



评估员工领导者

确定成功典范后,应当使用大量的评估工具,帮助企业对个人进行衡量,并与典范中包含的能力,知识,经验和个人特质进行比较。促使企业对基层领导者进行评估的原因通常有三个,分别为:

- 1. 评估领导者在当前角色中的表现。
- 2. 查看领导潜力以及领导力发展的可 能性。
- 3. 确定个人对于新的角色、工作或工 作类别的就绪度或适应度。

评估绩效

现任基层领导者在其角色中的表现如何? 需要确定哪些优势或发展领域才能提高绩效?使用两种工具可以解决这些问题:

- 多角度评估:任何 360 度评估工具如果要发挥效果,现任基层领导者必须在其职位上至少任职一年。来自同事、主管和直接下属的反馈能揭示其优势和发展需求。DDI的"多角度评估"(Leadership Mirror®)通过在线方式有效地收集信息,而"目标反馈"(Targeted Feedback®)方法进一步确认最重要的三个优势和发展领域,使领导者可以专注于发展努力。这些高效工具可以评估该级别领导者的能力。
- **绩效管理:** DDI的"达成最佳绩效" (Maximizing Performance[®])帮助基层领导者了解自身责任。通过年度绩效目标,能力衡量和发展计划,使领导者专注于重点,并能够根据绩效目标评判是否成功。

评估潜力

根据不同的需求,应当采用不同的方法选择和擢升正确的人选担任基层领导角色,并判断其发展需求。在一个健全的多层级领导补给线上,找出基层领导层级的高潜质人才是关键的一步。在考虑领导角色时,技术能力和以往的绩效仅为"基本门槛",并非擢升决策的唯一标准。

擢升和发展投资决定应当基于对于候选人 的总体评估。以下工具可以帮助企业确定 候选人的潜力:

- 测试和分析:测试和分析不仅可以用于选择基层领导者,也可以用于确认有潜力的新领导者。这些高效、低成本的工具可以用于评估大量的候选人。例如,DDI的适职测试(Career Batteries)和领导力素质测试(Leadership Insights Inventory)使用测试问题格式来解释领导者成功所需的核心技能和特质。测试和分析很容易管理,并且为候选人在领导职位上实现长期成功的潜力提供宝贵的见解。
- **行为面试:** 进行到这个阶段,很重要地是要发现候选者正式或非正式领导经验、动力或志向的信息。"目标选才"(Targeted Selection®)为基于行为的面试,是一种可以有效收集这类信息的工具。这个方法是通过检验以往的行为,对未来的行为进行预测,久经验证、极为有效。所有的面试问题皆是根据组织里基层领导者的成功典范(Success Profile®)中重要的能力,而设计出来的。我们已经在第2页对此进行过详细说明。

评估就绪度

领导补给线的一个重要功能就是在管理阶梯上擢升领导者。辨别判断一个人能够成为领导者是不够的;企业需要确保此人已准备就绪,无需较长的学习曲线,便可以担任新的角色,快速产出优秀的绩效。以此为目标,在选择评估就绪度的工具时,必须考虑三个重要的变数:

- 风险: 如果此人不适合新的职位,会产生怎样的风险?
- **数量**: 需要评鉴多少人?



角色:在为某个职位作出选择决定时,使用那些工具(模拟、练习、调研、测试等)可以获得最具相关性的信息以做出决定?

在基层领导者的级别,最重要的变数通常 是领导者的角色。基层领导者需要作出主 要的转变:从管理自己到管理他人。基层 领导者的失职会造成很大的影响,因为他 们直接面对客户,并且负责管理、激励与 发展基层员工。企业通常让技术最好的员 工担任领导职位,但常有闪失。通过评估 领导就绪度,领导力的就绪度,企业可以 在候选人就职之前避免代价昂贵的错误。

潜力和就绪度是不一样的,需要不同的工具。有潜力成为领导者的个人贡献者需要发展一些重要领域,才能担任基层领导者。以下工具非常适合确定候选人的就绪度,以及需要哪些发展来促使候选人做好准备。

行为评鉴: 行为评鉴以未来为导向, 用于评估未来和现任领导者管理和 激励工作团队、发展和保留人才的 技能和就绪度。DDI 的评估人才: 员工领导者(Assessing Talent: People Leader®)平台使用模块化的 网络模拟, 判断个人贡献者和领导 者的发展需求。由于行为评鉴在模 拟环境中讲行, 因此既可以观察个 人贡献者在领导角色中的表现,并 预测他们在未来领导角色上的表现, 帮助他们决定自己是否适合这一工 作。如果需要易于提供的行为评估, DDI的领导力就绪度评鉴使用类似 干测试的行动准则问题来快速并准 确地评估重要领导者的能力。

发展基层领导者

DDI的调研显示高效的基层领导者通过 辅导和发展获得结果,推动实现业绩、 鼓励诚实和信任、建立合作关系(团队 内外)、运用个人力量影响他人,并能明智地选择人才。因此,领导力发展计划在为短期和长期业务需求提供可行的解决方案时,必须考虑到这些能力。基层领导力发展必须专注于行为变化和能力发展。

DDI的研究显示多种方法会对学习和发展产生极大的影响。学员通过快速、参与式、互动活动(例如模拟、技能练习、学习地图、发现式学习,与工作相关的案例研究)获得技能和能力。通过正确组合传统和虚拟教室与网络培训,以及在线绩效支持和在职学习,可以提高应用、学习满意度和熟练程度。"混合学习"方式也可以减少培训成本。一些解决方案在发展基层领导者的基本能力方面具有重要作用。

• 教室或网络培训: DDI通过备受赞誉的 "互动管理: 卓越领导者"(IM[®]:EX[®]) 系列提供教室(传统和虚拟)和网络培训课程。这些课程发展成功典范中的能力和技巧,包括建立合作关系,培训,授权,领导变革,鼓励他人和解决冲突。

个人贡献者发展系列(IM: ExP)中的一些课程可以用于培养基层领导者的技能。

- 在线绩效支持:培训结束后,领导者在 应对一些挑战时可能需要帮助,或者需 要重温在培训中学习到的技能。许多企 业提供在线领导支持图书馆,例如 DDI 的在线绩效和学习(OPAL®)工具,领 导者可以随时获得支持。OPAL中包含 信息、行动计划、评估、工作表、绩效 工具和视频,领导者可以掌握自己的发 展或解决工作中遇到的问题。
- **在职学习**: DDI 课程和优秀的实施计划 推动在职应用和持续的发展。使用工作



• 特定情境,应用工具和计划,推动 "非正式"学习,在"正式"培训后持续 运用学习到的技能。

常见企业客户情境

以下是企业客户对于该级别领导者提出的 一些常见要求。

• 加快新任基层领导者的发展

大多数新任基层领导者很难掌握成功 必须的基本领导技能。为了减少获取 这些技能所需的时间,他们通常在任 职后的 90 到 120 天内接受结构化的 培训计划,并且经常接受管理人员的 辅导和反馈。

• 提高领导和互动能力

有经验的领导者通常需要技能支持来 应对艰难的挑战,或者主动积极地掌 控自身对组织做出的绩效、工作及贡 献。

• 培养辅导技能

基层领导者需要提供员工成功和改善 的日常辅导或者发展推动团队绩效所 需的人际沟通互动和辅导技巧。

• 建立客户导向的团队

领导者及其团队在提供卓越服务时要 展示出能力和信心,提升客户的忠诚 度而能够回头、介绍新客户和保持关 系。

• 推动绩效和责任

基层领导者必须采取果断的行动,传

达清晰的责任, 在冲突升级前进行处理。

• 激励和保留人才

基层领导者对于企业的人才具有极大的 影响力。他们需要计划和辅导员工的发 展、建立充满信任和成长的环境,鼓励 员工实现企业目标。

• 领导团队和优化团队成功

企业通常需要为领导者提供实施和领导 高绩效团队的技能。为了让团队从一开 始就取得成功,领导者需要为团队成员 提供工具,使其了解团队发展的各个阶 段并且依次完成。

当评鉴和发展连接后,领导补给线才会开始运作。无论企业是要发展现任领导者的能力,或者要加快新领导者的发展,只有将评鉴和综合发展计划相结合,才能获得完全准备就绪的领导者。

更多信息

如需了解关于领导力以及"优化领导补给线" 系列的其他白皮书,请访问

www.ddiworld.com/leadershippipeline.

关于作者

Jim Concelman 担任 DDI 领导力发展部门的 副总裁。Jim 从事咨询,领导力发展和研发 活动的时间超过 18 年。他也是 DDI 著名互 动管理领导力发展课程(IM: EX®)的主管,这是一套在全球备受赞誉的领导力发展系统。

