

VICENTE

DAVI D AMORIM

- Telefone 📞 +55 (84) 8711-9085
- E-mail ✉️ vicentedavid31@outlook.com
- Localização 📍 Natal/Rn
- GitHub 🐙 github.com/DavigfxSs

OBJETIVO PROFISSIONAL:

Como um desenvolvedor web apaixonado, meu objetivo é projetar e desenvolver soluções web inovadoras e centradas no usuário, que melhorem a experiência do usuário e impulsionem o crescimento dos negócios. Busco constantemente aprimorar minhas habilidades em tecnologias de front-end e back-end, trabalhando com equipes dinâmicas em projetos que desafiem minhas capacidades e contribuam para a transformação digital das organizações.

FORMAÇÃO ACADÊMICA:

Ensino Médio

2019 - 2023 • E. E CRISAM SIMINEA

Curso de profissionalização em vendas

2017 - 2019 • SENAC RN

EXPERIÊNCIA:

2021 - 2022 • Brisanet Telecomunicações S.A

Cargo/Função: Auxiliar de Escritorio

- Arquivamento de Documentos: Organizar e manter arquivos físicos e digitais para garantir fácil acesso e recuperação de documentos.
- Entrada de Dados: Inserir dados com precisão em planilhas, bancos de dados ou sistemas CRM, mantendo registros atualizados.
- Agendamento de Compromissos: Auxiliar no agendamento de reuniões e compromissos, e coordenar calendários para evitar conflitos.
- Gestão de Suprimentos de Escritório: Monitorar o inventário de suprimentos de escritório e fazer pedidos de reposição conforme necessário para garantir a disponibilidade de itens essenciais.

2022 - 2023 • Magazine Luiza S.A

Cargo/Função: Auxiliar de Vendas

- Engajamento com o Cliente: Auxiliar clientes fornecendo informações sobre produtos, respondendo perguntas e abordando preocupações para melhorar a experiência de compra e incentivar vendas.
- Suporte às Vendas: Preparar orçamentos, propostas e documentação de vendas, e auxiliar no processamento de pedidos para apoiar a equipe de vendas na conquista de metas e na prestação de um excelente atendimento ao cliente.

2022 - 2023 • Magazine Luiza S.A

Cargo/Função: Auxiliar de Vendas

- Chamadas Ativas: Realizar chamadas para clientes potenciais e existentes para promover produtos, serviços ou ofertas especiais, com o objetivo de gerar leads e impulsionar vendas.
- Atendimento a Inquéritos: Atender chamadas recebidas de clientes, fornecendo informações, respondendo a perguntas e resolvendo problemas de maneira profissional e eficiente.
- Documentação de Chamadas: Registrar detalhes das interações com clientes, incluindo feedback e resultados, no sistema CRM para manter registros precisos e apoiar ações de follow-up.

2024 • UpWork, Workana and +

Cargo/Função: Desenvolvedor Web Freelancer

- Desenvolvimento Personalizado de Websites: Criar e personalizar websites com base nas especificações dos clientes, garantindo um design responsivo e desempenho otimizado em diversos dispositivos e navegadores.
- Correção de Bugs e Otimização: Identificar e resolver problemas técnicos, além de otimizar a velocidade e funcionalidade do site para melhorar a experiência do usuário e o desempenho geral do site.
- Consultoria com o Cliente: Trabalhar em estreita colaboração com os clientes para entender suas necessidades, fornecer conselhos técnicos e oferecer soluções que estejam alinhadas com seus objetivos e visão para os projetos web.

HABILIDADES E IDIOMAS:

- Linguagens de Programação: Javascript, React.js, Typescript
- Ferramentas de Desenvolvimento: Html e Css
- Sistemas Operacionais: Node.JS.
- Banco de Dados: MySQL.
- Idiomas: Português e Inglês.