CURRICULUM VITAE

Nombre Completo: David Antonio Cordova Ponce

Dirección Completa: Rpt San José 2 block "E" psj 18 #104

Números telefónicos: 2290-4764 7131-9188 Correo electrónico: dcponce22@gmail.com

Fecha nacimiento: 11/Febrero/1989



EXPERIENCIAS LABORALES Y HABILIDADES PROFESIONALES

SERCOMCA

Supervisor de producción

Descripción del puesto: Reporte de producción, Reporte y solución de errores, Documentación de Inventario, Creación y actualización de manuales de procesos, Inventario de suministro, Capacitación del personal, Evaluación de aspirantes para operador digital, Creación de memos para envió a bodega.

Periodo: Septiembre 2016 a la fecha

Testing

Descripción del puesto: Control de calidad de las diferentes versiones de HOP y creación de manuales.

Periodo: Mayo 2016

Operador Digital

Descripción del puesto: Clasificación de documentos, digitalización de documento, Ingreso de información por campos, archivado de documentos.

Periodo: Agosto 2015 a Septiembre 2016

Referencia: Fabricio Carballo / Project Manager

Tel: 7069-4117

Banco Citi de El Salvador

Operador de call center

Descripción del puesto: Soluciones rápidas a problemas de clientes de cuentas bancarias, tarjetas de crédito, usuarios de banca en línea, Venta de productos bancarios.

Periodo: Enero 2014 - Mayo 2015

Referencia: Yesenia León / Supervisora

Tel: 2212-2000

El Salvador asistencia

Operador de call center

Descripción del puesto: Coordinación y toma de datos para asistencia vial de vehículos asegurados

Referencia: Ana Gladys Beltrán / Team Leader

Tel: 2267-7100

EDUCACION

Escuela especializada en ingenierías ITCA – FEPADE
 Técnico en ingeniería en sistema informático (3 ciclos)

Colegio Joyas de Ceren
 Bachillerato general con diplomado en programador analista, 2006

OTROS CURSOS REALIZADOS

- Junio 2013, Competencias básicas del ejecutivo de ventas externas. Impartido por Agape y financiado por el programa de USAID para mejorar el acceso al empleo è INSAFOR.
- Julio 2017, Desarrollo de habilidades para supervisores de producción.

OTROS DATOS PERSONALES

Estado civil: SolteroDUI: 04053561-3

• **NIT:** 0614-110289-141-9

AFP: 32548246002ISSS: 110895577

• Licencia de conducir: 0614-110289-141-9

REFERENCIAS PERSONALES

Lic. Erick Hernández Tel: 7939-5962
 Karla Pineda Tel: 7150-8019
 Walter Orellana Tel: 7008-3574







El Instituto Salvadoreño de Formación Profesional (INSAFORP) en el marco de la iniciativa "Asocio para el Crecimiento" firmado entre los gobiernos de El Salvador y los Estados Unidos de América, en coordinación con el

Programa de USAID para mejorar el Acceso al Empleo

Otorga el presente diploma de participación a:

David Antonio Córdova Ponce

Por haber finalizado con éxito el curso de

COMPETENCIAS BÁSICAS DEL EJECUTIVO DE VENTAS EXTERNAS Y HABILITACIÓN PARA EL TRABAJO

Con una duración de 40 horas, impartido por la Asociación Ágape de El Salvador en el período comprendido del 3 al 7 de junio de 2013, en Hotel Villa Real, San Salvador

Programa de USANO para Mejorar el Acceso al Empleo

Director Programa de USAID para

Mejorar el Acceso al Empleo

San Salvador, 7 de mayo de 2013

Ing. Carlos Enrique Gómez
Director Ejecutivo del INSAFORP

CONTENIDO DE LA ACCIÓN FORMATIVA

COMPETENCIAS BÁSICAS DEL EJECUTIVO DE VENTAS EXTERNAS Y HABILITACIÓN PARA EL TRABAJO

Prospectar y valorar clientes Planear la aproximación de los clientes Realizar presentaciones y demostraciones del producto Tratar objeciones Cerrar ventas Realizar seguimiento de post venta Habilitación para el trabajo Elaborar hoja de vida Proactividad Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal Control emocional	FORMACIÓN TÉCNICA	40 HORAS
Planear la aproximación de los clientes Realizar presentaciones y demostraciones del producto Tratar objeciones Cerrar ventas Realizar seguimiento de post venta Habilitación para el trabajo Elaborar hoja de vida Proactividad Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal	Ventas	24 horas
Realizar presentaciones y demostraciones del producto Tratar objeciones Cerrar ventas Realizar seguimiento de post venta Habilitación para el trabajo Elaborar hoja de vida Proactividad Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal	 Prospectar y valorar clientes 	
Tratar objeciones Cerrar ventas Realizar seguimiento de post venta Habilitación para el trabajo Elaborar hoja de vida Proactividad Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal Control emocional	 Planear la aproximación de los clientes 	
Cerrar ventas Realizar seguimiento de post venta Habilitación para el trabajo Elaborar hoja de vida Proactividad Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal	 Realizar presentaciones y demostraciones del p 	roducto
Realizar seguimiento de post venta Habilitación para el trabajo Elaborar hoja de vida Proactividad Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal Control emocional	 Tratar objectiones 	
Elaborar hoja de vida Proactividad Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal Control emocional	 Cerrar ventas 	
Elaborar hoja de vida Proactividad Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal Control emocional	 Realizar seguimiento de post venta 	
Amabilidad Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal Control emocional	The state of the s	
Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitosa Autoconfianza Comunicación interpersonal Control emocional	 Proactividad 	
Autoconfianza Comunicación interpersonal Control emocional	 Amabilidad 	
Comunicación interpersonal Control emocional	 Asistir a entrevistas y superarlas de forma exitos 	sa
Control emocional	Autoconfianza	
Control emocional	Comunicación interpersonal	FORMACIÓN AND
	 Control emocional 	Viet III
DANIMAR STATE OF THE PARTY OF T	Orector	artia
Lie Oscar Alfonso García	Asociación Ágape de El S	Salvador





JOYAS DE CEREN CENTRO EDUCATIVO

Por cuanto:

David Antonio Córdova Ponce

Ha Complementado y Aprobado Satisfactoriamente Los Estudios De Informática Como:

Técnico Programador Analista

Por Tanto Se Le Otorga El Presente:

Diploma de Aprobación

San Salvador, 10 de Diciembre de 2006



PROF. EMERSON RUIZ Informática







El Instituto Salvadoreño de Formación Profesional

hace constar que

David Antonio Córdova Ponce

ha finalizado con éxito el seminario

Desarrollo de Habilidades para Supervisores de Producción

Con una duración de 16 horas, impartido en la ciudad de San Salvador, por el Centro de Formación Universidad Centroamericana "José Simeón Cañas", UCA, en el marco del "Programa de Formación Continua Desarrollo de Competencias Gerenciales".

Antiguo Cuscatlán, a los ocho das de mes de julio de 2017

Ing. Carlos Enrique Gómez Benítez
Director Ejecutivo del Insaforp

CONTENIDO DEL CURSO:

- 1. Introducción
- 2. El papel de Jefe del Supervisor
- 3. Habilidades del supervisor
- 4. El liderazgo
- 5. Comunicación efectiva
- 6. Trabajo en equipo
- 7. Manejo de conflictos
- 8. Delegación
- 9. Conclusiones

Carlos/Ferrufino
Director de Postgrados UCA