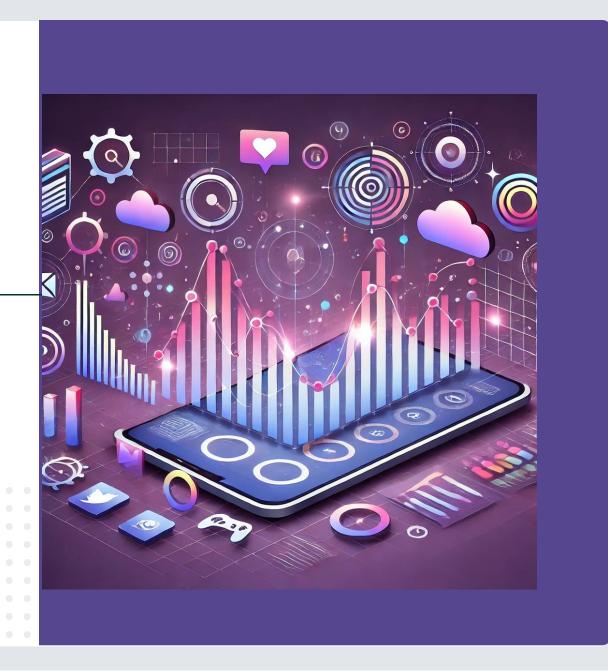
NAVEGANDO EL ECOSISTEMA DE APPS: EDA EN PLAYSTORE

EDA Deiene Artiagoitia, Bootcamp Data Science 24/25

EMPEZAR

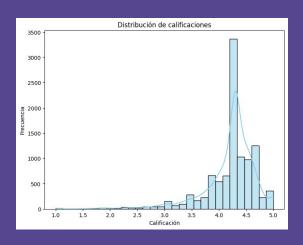


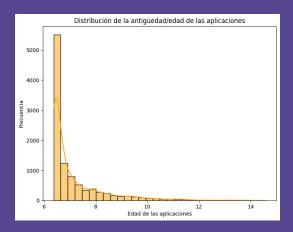
CONTEXTO Y OBJETIVOS

Estudio de aplicaciones de Google Play Store para identificar patrones y factores que influyen en su éxito.

- ¿Cuáles son las categorías con mejores calificaciones?
- ¿Existe relación entre calificaciones y descargas?
- ¿Apps gratuitas tienen mejores calificaciones?
- ¿Cómo influye el precio y la antigüedad?
- ¿Qué factores determinan el éxito de una app?







1. ANÁLISIS UNIVARIANTE

Distribución de Número de Instalaciones: Histograma con escala logarítmica.

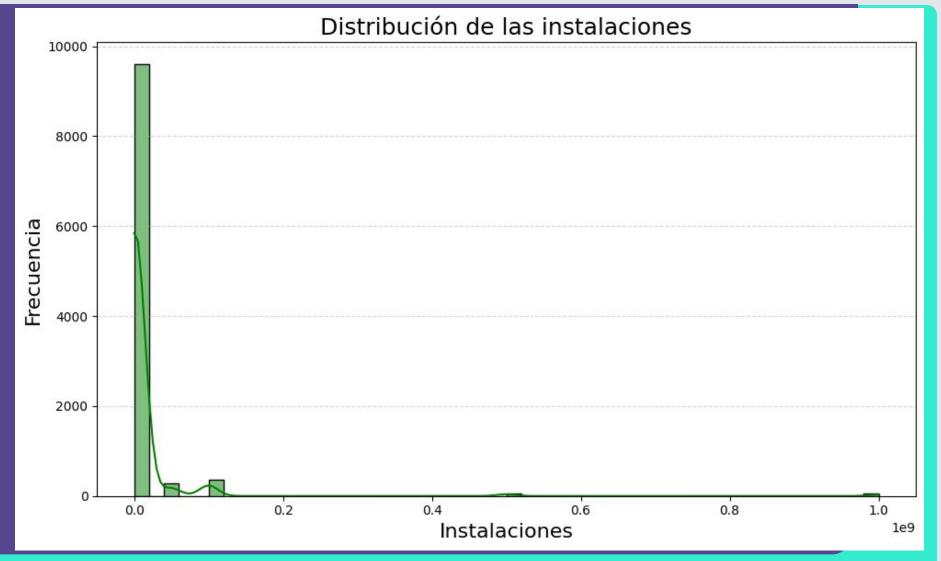
Distribución de calificaciones: Histograma

Distribución de Precios: Histograma con escala

logarítmica.

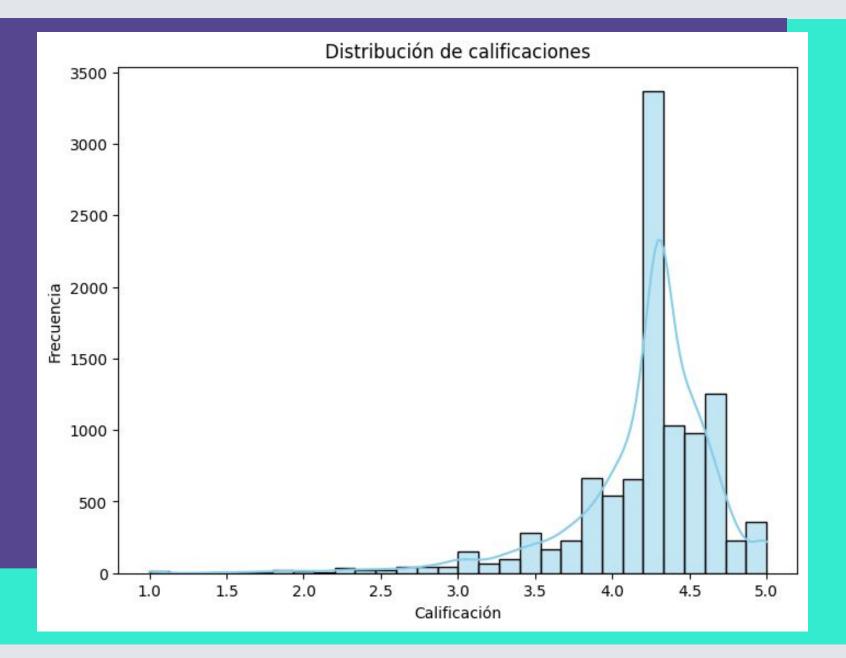
A LAS GRÁFICAS

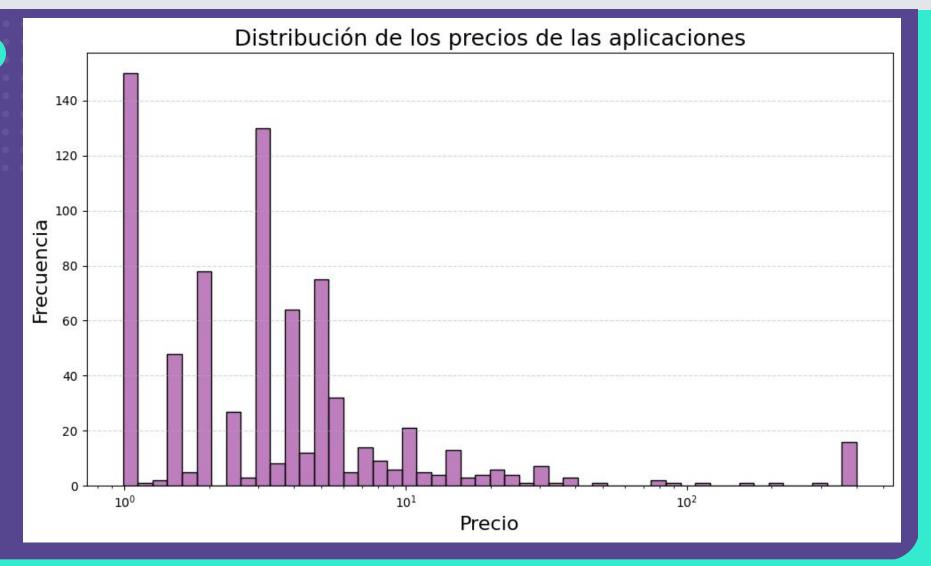




- La mayoría de las apps tienen descargas bajas, con pocas apps exitosas







La mayoría de las apps son gratuitas; existen pocos outliers con precios elevados.

2. ANÁLISIS BIVARIANTE

Rating vs. Category (Boxplot)

Rating vs. Installs (Scatter plot)

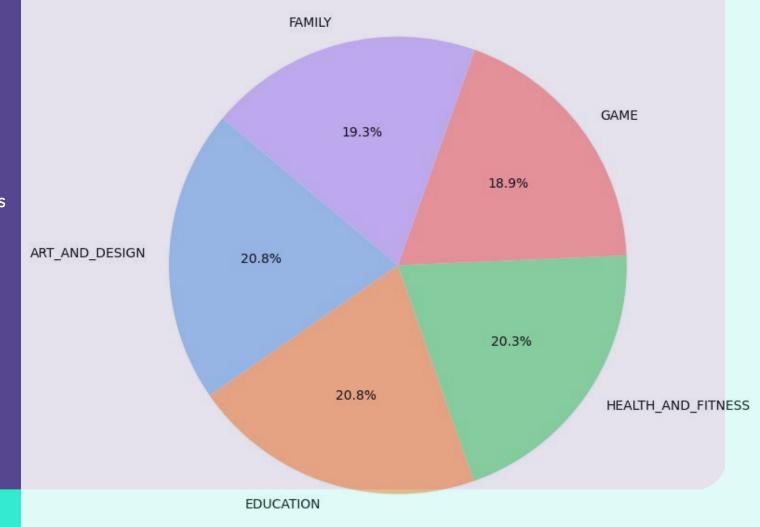
Price vs. Installs (Scatter plot con escala logarítmica)

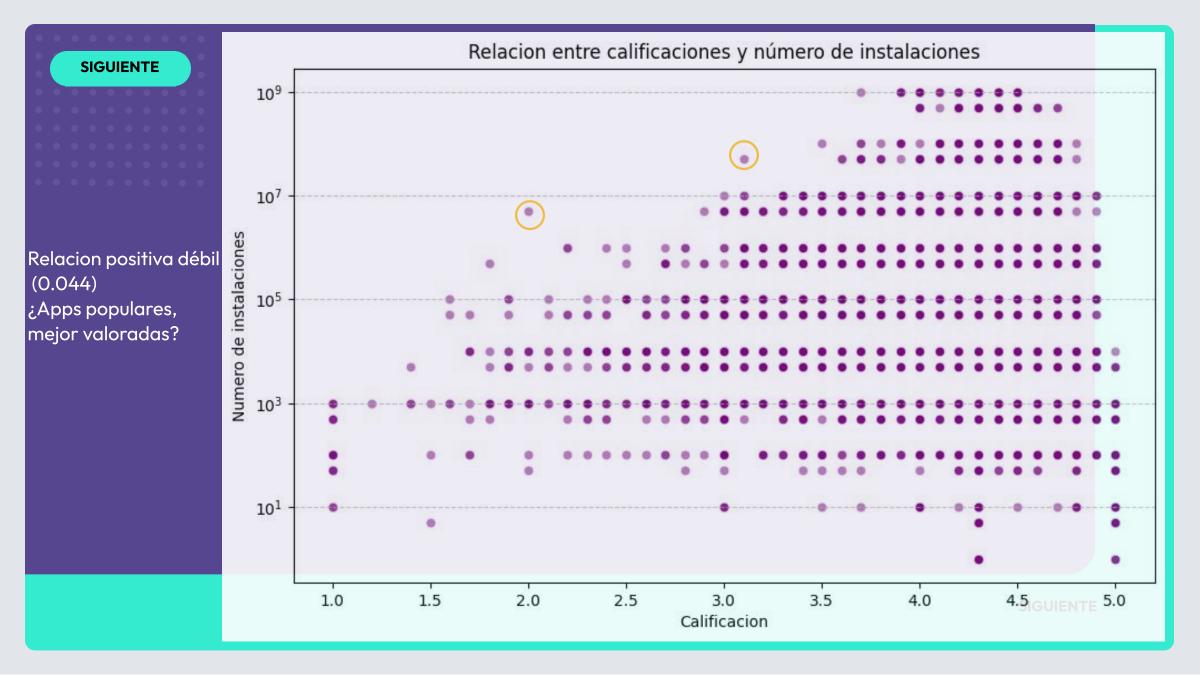
A LAS GRÁFICAS



Categorías mejor valoradas:
ART_AND_DESIGN y EDUCATION,
juntas más del 40% de las calificaciones
medianas más altas,
seguidas de cerca por
HEALTH_AND_FITNESS. Reflejan una
alta
satisfacción del usuario

Porcentaje de Calificaciones Medianas por Categoría





Apps gratuitas con + descargas



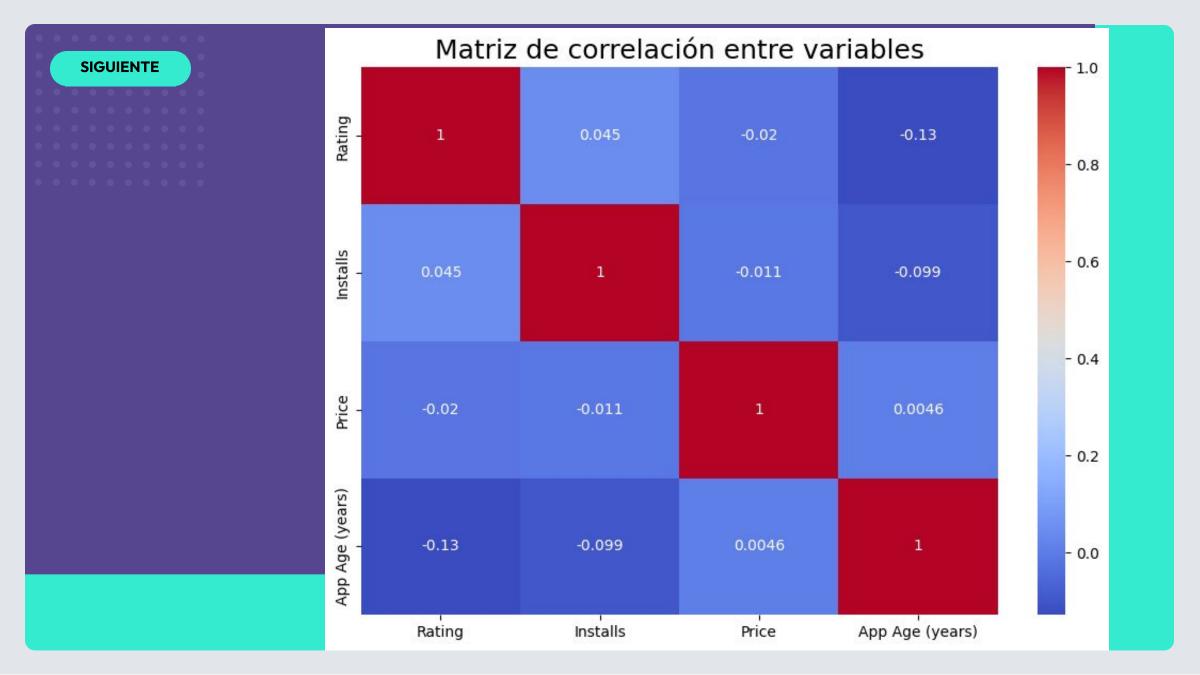


1. ANÁLISIS MULTIVARIANTE

FACTORES QUE INFLUYEN EN EL ÉXITO DE UNA APP:

Matriz de correlaciosn Gráfico de burbujas

A LAS GRÁFICAS



CONCLUSIONES

- 1. Las categorías nicho (ART_AND_DESIGN, EDUCATION) lideran en calificaciones.
- 2. Relación positiva débil entre calificaciones y descargas.
- 3. Las apps gratuitas son más exitosas en términos de descargas.
- 4. El precio influye negativamente en las instalaciones.
- 5. La antigüedad de la app tiene una influencia mínima en las calificaciones.

92.61%

DE LAS APPS SON GRATUITAS

RECOMENDACIONES

- 1. Promover modelos freemium: Apps gratuitas con funciones avanzadas de pago.
- 2. Enfocar esfuerzos en categorías nicho con mejores calificaciones.
- 3. Optimizar estrategias de precios: Precios accesibles y dinámicos basados en demanda.

¡GRACIAS POR LA ATENCIÓN!

