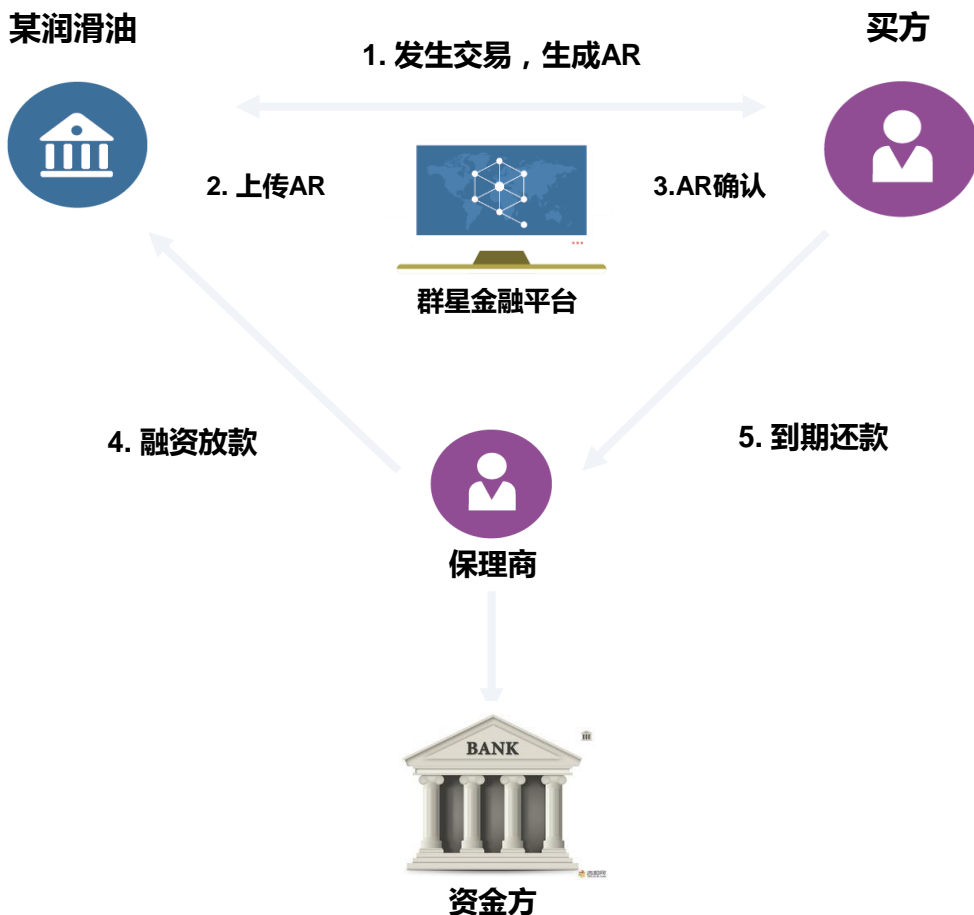


群星金融平台供应链金融项目介绍-某润滑油下游代理商保理项目

融资结构图：



群星金融平台提供的服务，包括不限于线上自动化操作，分账户管理，资金还款清分，线上还款通道，均免费提供给交易各方使用

项目介绍：

1、项目背景：

- 1) 卖方介绍：于2002年5月在北京成立，系位列世界500强中国石化旗下集润滑油生产、研发、储运、销售、服务于一体的专业化公司，是亚洲最大、国际领先的润滑油产销集团，品牌润滑油多年保持国内润滑油行业第一品牌位置，年销售额近200亿元。
- 2) 买方介绍：本次项目涉及十几家代理商，此类代理商主要面对各大型整车厂。
- 3) 贸易基础描述：卖方与目标买方多年交易，最长可达十几年交易历史，近年无坏账。

2、应收账款资产介绍：

- 1) 应收账款规模：8-10亿元
- 2) 首期融资规模：2000-3000万元
- 2) 买方数量：15家
- 3) 账期：30-60天
- 4) 额度：平均额度为500万元，最大的买家授信额度2000万元，最小的买家几十万元

3、拟保理融资计划：

- 1) 融资目的：改善DSO周转，希望通过融资促进销售，增加客户粘性，美化财务报表
- 2) 还款来源：买家为第一还款来源
- 3) 通过群星金融网实现线上明保理操作
- 4) 要求实现T+0或T+1放款

4、风控措施：

- 1) 信息流：卖方保证逐笔提交全部真实交易数据，并由买方通过群星金融网进行线上应收账款转让确认（明保理确权）。交易双方的操作过程使用数字证书电子签名，符合国家电子签名法具有法律效力，保障应收账款的真实、有效、不可撤销性。
- 2) 资金流：基于项目流程对融资资金闭环管理设计，群星金融平台可提供银行账户体系支持，确保资金用途及流向的有效控制。
- 3) 信用管理：卖方沿用现在的信用管理体系对经销商进行严格管理来保证应收账款的质量，并承担渠道管理责任（停止供货，存货调剂，停止合作）。
- 4) 增信手段：平台可协助安排贸易信用保险。