**Уважаемые участники регионального конкурса**

**«ИТ-ПРОЕКТ ГОДА 2016»!**

**ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА**

|  |  |
| --- | --- |
| **Общее описание:** | |
| Наименование проекта | *Безопасный умный дом* |
| Номинация проекта | *Лучший IT-проект среди учащихся средних образовательных учреждений* |
| Цель | *Разработка и создание умного дома с повышенной информационной и физической безопасностью* |
| Задачи проекта | *1) Создание защищенного сервера умного дома*  *2) Создание функциональных датчиков и устройств, взаимодействующих с сервером*  *3) Разработка веб-интерфейса и мобильного приложения для управления умным домом*  *4) Обеспечение информационной безопасности умного дома* |
| Предпосылки/проблематика для запуска проекта | *Современные умные дома на рынке не обладают достаточной защищенностью* |
| Рабочая группа (авторы) проекта | *Опякин Роман, Сатаев Эмиль* |
| Описание текущего этапа реализации. Сроки проекта | *Разработан прототип. В скором времени планируется тестирование всех систем* |
| Модули системы, функциональные возможности, элементы проекта | *Главный сервер, периферийные устройства, мобильное приложение с голосовым управлением* |
| Категории пользователей проекта | *Компании, производящие умные дома* |
| Используемые платформы, СУБД, средства разработки | *Backend – django, gunicorn, nginx*  *Frontend – bootstrap, jquery*  *Моб. приложение – Delphi XE8, Google Speech API*  *СУБД – sqlite3* |
| Наличие прототипа в виде работающего сервиса, приложения и т.п. | *Имеется прототип системы, включающий в себя сервер, мобильное приложение и датчики* |
| Стоимость разработки проекта | *40000р* |
| Описание мероприятий, проведенных в рамках проекта |  |
| Стратегия развития проекта | *Создание архитектуры*  *Продвижение на рынке*  *Маркетинг*  *Выход на мировой рынок* |
| **Инновационность проекта:** | |
| Обоснование актуальности проекта | *В Европе и мире, где уже развит рынок умных домов, остро стоит проблема взломов и атак на эти самые дома. В связи с популяризацией умных домов в России, ожидаемо, что возникнет похожая проблема. Для решения этой проблемы за рубежом разрабатываются стандарты безопасного взаимодействия. Аналогичные действия необходимы и в рамках российского рынка* |
| Новизна: отличие от аналогов или преимущества проекта по сравнению с аналогами | *От аналогов (например, Noolite) на рынке наш продукт отличается высокой степенью защищенности, а от (Apple) отличается относительно невысокой ценой* |
| Перспективность (возможность дальнейшего совершенствования проекта) | *Создание российского стандарта безопасности умных домов* |
| Выраженные инновационные и технологические преимущества | *Повышенная информационная безопасность* |
| Совместимость с имеющимися технологиями | *Интеграция с производителями IoT* |
| Возможность внедрения проекта/действующая практика внедрения | *Возможно внедрение в различные коммерческие и некоммерческие организации. Это позволит повысить их безопасность* |
| **Социальная значимость проекта:** | |
| Решение актуальной социальной задачи, применимость результатов проекта в социальной среде | *Наш проект решает проблему компрометации конфиденциальной информации* |
| Привлекательность для органов власти | *Повышение безопасности личных данных населения и предотвращение цифрового терроризма* |
| Привлекательность для образовательной сферы | *Повышение безопасности личных данных населения и предотвращение цифрового терроризма* |
| Общественная поддержка | *Пользователи положительно воспримут повышение личной безопасности* |
| Информированность общества о целях и результатах проекта | *После тестирования планируется массовое внедрение в повседневную жизнь всех людей* |
| **Коммерциализация проекта:** | |
| Экономический эффект от внедрения | *Значительно снизит убытки от взломов умных домов* |
| Возможность привлечения инвестиций | *Инвестиции с краудфандинговой платформы* |
| Период окупаемости | *2-3 года* |
| Рентабельность проекта | *~110%* |
| Масштабируемость проекта | *Неограничена* |
| Наличие заказчика/потенциального покупателя | *Производители умных домов* |
| **Регистрационные данные:** | |
| ФИО лица, заполнившего заявку | *Опякин Роман Сергеевич* |
| Организация | *Лицей №153* |
| Телефон | *89177465559* |
| Электронный адрес | *ssollos@yandex.ru* |