

RAPPORT DE RECRUTEMENT

Société : OPUS

Date : 4 juin 2025

Objet : Recrutement Expert Financier & Modélisation Numérique

Candidat : Simon DOS ANJOS

Rédacteur : Florian PAYET, CEO

Responsable hiérarchique : Valentin ARAGNOU, CTO

1. CONTEXTE ET BESOIN

1.1 Analyse des besoins stratégiques OPUS

Suite à l'analyse SWOT de juin 2025, OPUS a identifié des **besoins critiques** :

Faiblesses identifiées :

- Expertise financière limitée pour la levée Série A (3,5M€)
- Optimisation technique des capteurs IoT insuffisante
- Modélisation prédictive perfectible (95% → 98% précision cible)

Opportunités à saisir :

- Levée de fonds dans fenêtre 12-18 mois
- Optimisation coûts capteurs pour modèle économique
- Différenciation technique face aux géants tech

1.2 Définition du poste

Intitulé : Expert Financier & Modélisation Numérique IoT

Rattachement : Valentin ARAGNOU, CTO

Type de contrat : CDI

2. PROFIL CANDIDAT : SIMON DOS ANJOS

Finance & Business

- Modélisation financière avancée (valorisation)
- Business plan et levée de fonds (Series A/B)
- Analyse de marché et benchmarks concurrentiels
- KPIs et tableaux de bord investisseurs

Modélisation & IoT

- Algorithmes d'optimisation (génétique, essais)
- Traitement signal et filtrage numérique
- Machine Learning (regression, clustering, deep learning)

- Calibration et validation modèles IoT

Technologies

- **Langages** : Python, R, MATLAB, C++, SQL
 - **IoT** : Azure IoT Hub, AWS Greengrass, LoRaWAN
 - **Finance** : Bloomberg, Refinitiv, Monte Carlo simulations
 - **Outils** : Git, Docker, Kubernetes, Power BI
-

3. MISSIONS ET RESPONSABILITÉS

3.1 Volet Financier (40% du temps)

Support Levée de Fonds

- **Business plan détaillé** : Modélisation financière 5 ans
- **Valorisation OPUS** : Méthodes DCF, comparables, venture capital
- **Due diligence investisseurs** : Préparation data room financière
- **Pitch deck financier** : Slides métriques et projections

Pilotage Performance

- **Tableau de bord investisseurs** : KPIs temps réel
- **Analyse rentabilité** : Marge par ville, coût d'acquisition client
- **Optimisation pricing** : Modèles élasticité prix SaaS
- **Reporting mensuel** : P&L, cash-flow, burn rate

3.2 Volet Technique (60% du temps)

Optimisation Capteurs IoT

- **Modélisation comportement trafic** : Algorithmes prédictifs
- **Calibration capteurs** : Réduction biais et amélioration précision
- **Optimisation coûts** : Sélection capteurs optimal cost/performance

Innovation Produit

- **Algorithmes propriétaires** : Différenciation technique vs concurrence
 - **Validation modèles** : A/B testing et métriques performance
 - **Intégration IoT** : Architecture capteurs avec cloud hybride
 - **Veille technologique** : Benchmark solutions concurrentes
-

4. INTÉGRATION DANS L'ÉQUIPE

4.1 Reporting et collaboration

Rattachement hiérarchique : Valentin ARAGNOU (CTO)

- **Objectifs techniques** : Amélioration précision IA 95% → 98%
- **Optimisation coûts** : -20% coût capteurs en 18 mois

Collaboration transversale

- **CEO (Florian)** : Support levée fonds, reporting investisseurs
- **Tech Lead (Damien)** : Intégration modèles dans architecture
- **Équipe Cyber** : Sécurisation algorithmes et données IoT
- ans
- 🎓 **Formation continue** : Budget 5k€ certifications IoT

7. CONCLUSION

Simon DOS ANJOS représente un **recrutement stratégique majeur** pour OPUS. Son profil unique finance/technique lui permettra de jouer un rôle clé dans :

1. **Succès levée Série A** (3,5M€) grâce à son expertise business plan
2. **Innovation produit** avec optimisation capteurs et modèles IA
3. **Crédibilité investisseurs** par sa track record et double expertise

ROI estimé : Contribution levée 3,5M€ + innovation = ROI 35x sur 3 ans

Recommandation finale : RECRUTEMENT IMMÉDIAT

Signatures :

- *Florian PAYET, CEO*
- *Valentin ARAGNOU, CTO*

