

Resumen sobre Información de Empresa Telefónica

Carlos Solsona Álvarez
Cesar Torres Martinez
Javier García Seller
Oskar Denis Siodmok
Steven Adrados Khunliang

9 de noviembre de 2020

1. Introducción

Se quiere realizar un estudio de los datos de una empresa telefónica para el cual se ha proporcionado una hoja de datos con una muestra de 188 clientes. En concreto, con los siguientes tipos de datos: género, permanencia, coste mensual, coste acumulado, servicio telefónico y servicio de internet.

2. Análisis de la permanencia y edad de los clientes

Realizado un análisis de la permanencia (en meses) de los clientes, se observa que la empresa presenta pérdidas abruptas de clientes a partir de los 10 meses, aun así esta pérdida no supone ni un cuarto de los clientes totales (figura 1) ya que la mayoría permanece con la compañía. Tras este umbral los clientes se mantienen constantes con el paso del tiempo con una mayor estabilidad entre los 40 y 70 meses (figura 2). Respecto a la edad de los clientes, existe una gran dispersión aunque la gran mayoría se agrupa entre los 35 y 65 años (figura 3).

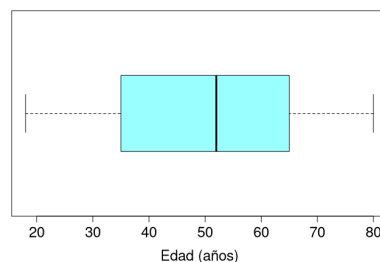
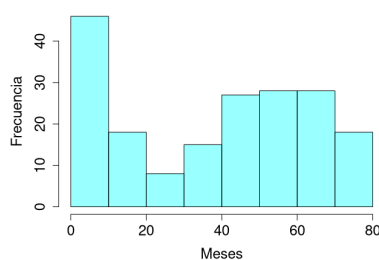
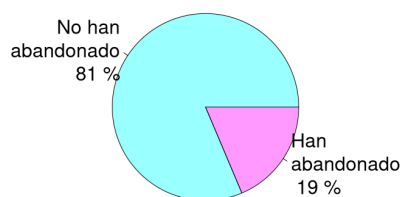
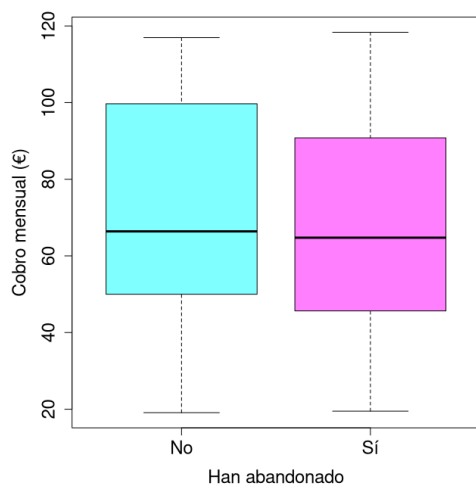


Figura 1: Proporción de clientes que han abandonado.

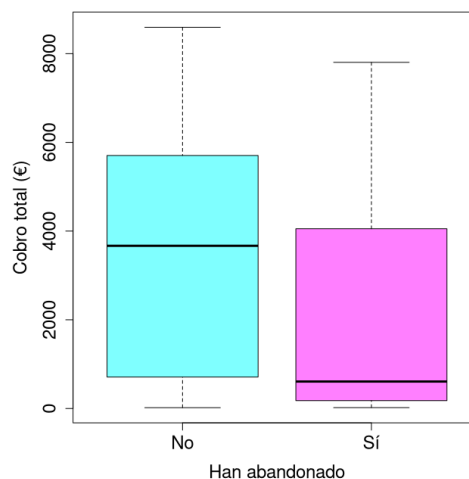
Figura 2: Histograma de la permanencia según los meses.

Figura 3: Diagrama de cajas de la edad de los clientes.

No sería prudente justificar los abandonos con los precios ya que estos se mantienen cerca de la media (como se observa en la figuras 4a y 4b). Esto sugiere que los abandonos son causados por otros factores.



(a) Cobros mensuales.



(b) Cobros acumulados.

Figura 4: Diagramas de cajas de los cobros de los clientes según si han abandonado o no.

3. Análisis de servicios contratados

Como se observa en la figura 5, la mayoría de clientes tienen un móvil contratado. Lo mismo pasa con el internet. Aun así, entre ADSL y Fibra óptica hay una diferencia mínima de clientes (figura 6). Entre las posibles causas de este hecho, especulamos que podría deberse a la baja disponibilidad de la fibra o debido al precio más competitivo del ADSL, como se observa en las figuras 7 y 8.

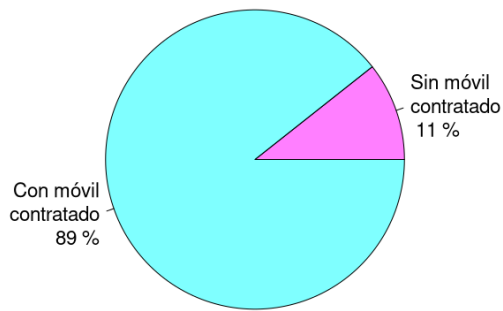


Figura 5: Proporción de clientes del servicio móvil

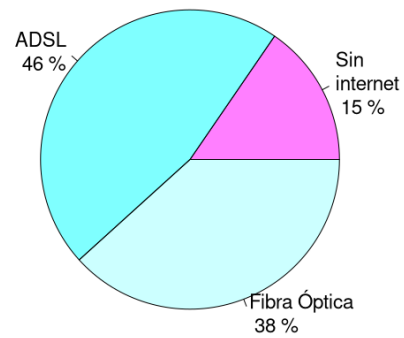


Figura 6: Proporción de tipos de red contratados.

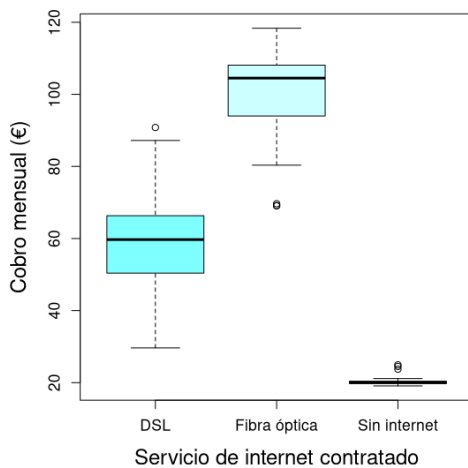


Figura 7: Proporción de clientes del servicio móvil

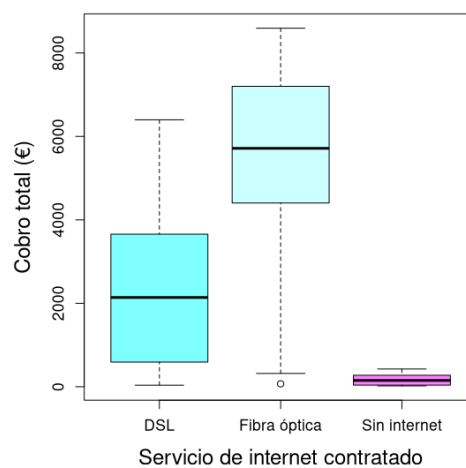


Figura 8: Proporción de tipos de red contratados.

4. Análisis de cobros

Con respecto a los pagos, mensualmente hay una notable dispersión de las cantidades pagadas por los clientes destacando que una gran mayoría de estos se encuentran en el rango de 50 y 100 € (figura 9). De forma acumulada los pagos más comunes llegan a 1000 € posteriormente estabilizándose en el rango de 1000 y 8000 € llegando a un máximo en 4500 € (figura 10).

Respecto al cobro según el género se observa que por lo general las mujeres pagan una cantidad ligeramente mayor que los hombres tanto de manera mensual como acumulada (figura 11).

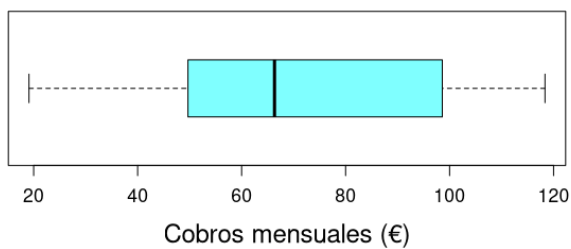


Figura 9: Diagrama de cajas de los cobros mensuales.

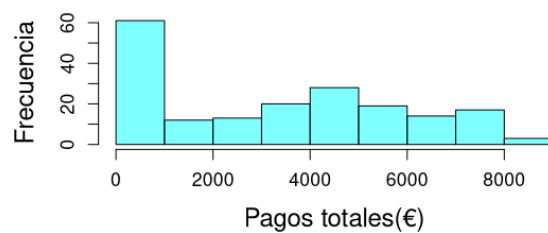


Figura 10: Histograma del cobro acumulado.

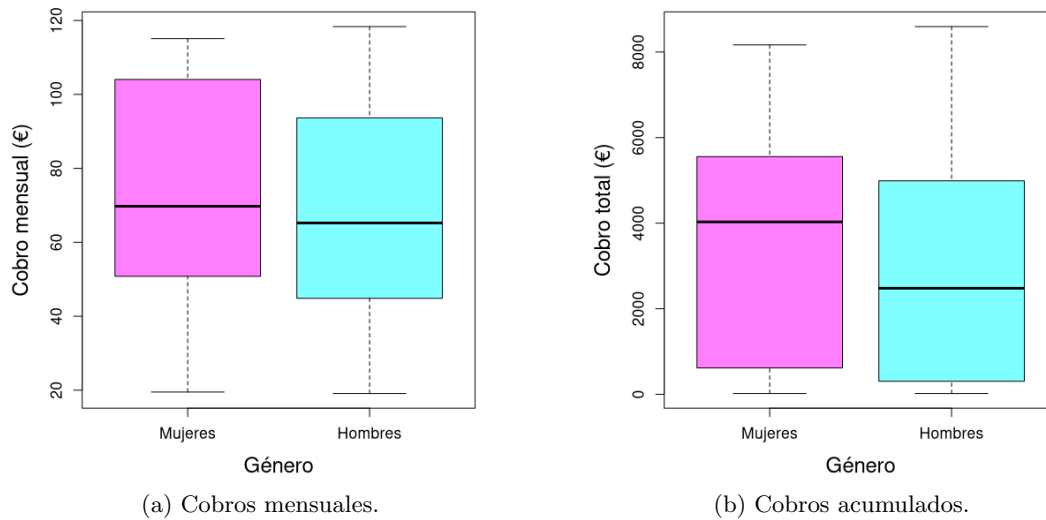


Figura 11: Diagramas de cajas de los cobros de los clientes según su género.

Con el análisis de la permanencia en meses de los clientes junto a sus cobros (figura 12) distinguimos dos principales tipos de clientes, un primer grupo que tiende una permanencia más bien corta con pagos entre bajos y moderados y un segundo grupo con altos pagos y larga permanencia. Distinguiendo el género (figura 13) se llega a la conclusión que las mujeres generalmente pagan más que los hombres con una diferencia de un pequeño umbral. Bajo el mismo razonamiento, por lo general, las mujeres son más propensas a abandonar la compañía ante un mismo cobro mensual, otra vez con una diferencia casi mínima.

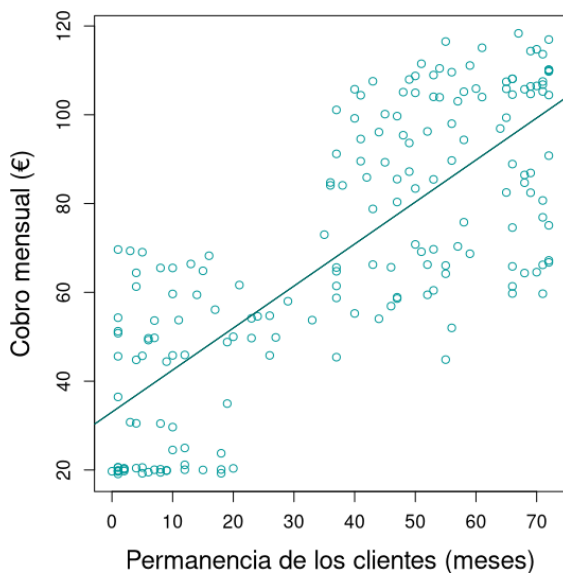


Figura 12: Relación entre los abandonos de los clientes respecto a sus cobros mensuales.

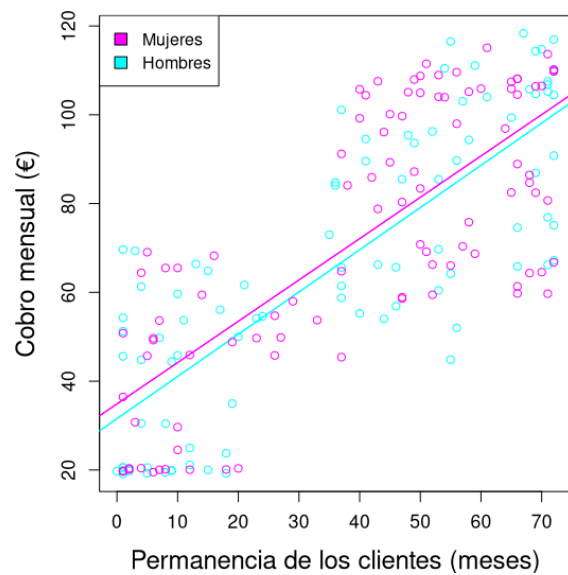


Figura 13: Relación entre cobros mensuales y permanencia pero distinguiendo el género.

5. Anexo

Código fuente: <https://github.com/Denis-urjc/estadistica-practical1-codigo-fuente>