|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | *Designed for:* | | | | | *Designed by:* | | *Date:* | | *Version:* |
| **Mission Model Canvas** | | Otus-mlops-2025-09 | | |  | | Dmitriy Pnev | 23,0 | /10/2025 |  | 0.0.1 |
|  |  |  | | | | |  | |  | | |
| **Key Partners** | **Key Activities** | | **Value Propositions** | | | **Customer Relationships** | | | **Customer Segments** | | |
| **Поставщики данных: обучения модели**  ****Облачные провайдеры**** (Yandex Cloud, AWS, Azure): для размещения инфраструктуры.  ****Вендоры средств безопасности:**** для обеспечения защиты данных.  **Команды поддержки интегрируемых сервисов:** при разработке интеграции  **Команда внешних консультантов (при необходимости)**: для аудита модели и архитектуры. | **R&D в области ML:** разработка, обучение и валидация моделей.  **Разработка и интеграция ПО:** создание API-модуля, интеграция с платежной системой.  Р**абота с данными:** ETL, обработка, обогащение, обеспечение конфиденциальности.  **Мониторинг и поддержка:** отслеживание производительности, дрифта данных, переобучение модели. | | **Для банка:**   * Снижение финансовых потерь до ≤ 500 тыс. руб./мес. * Соответствие уровню конкурентов (≤2% пропущенных мошеннических операций). * Сохранение клиентской базы за счет низкого уровня ложных блокировок (<5%). * Автоматизация процессов безопасности.   **Для клиентов банка:**   * Защита их денежных средств от мошенников. * Минимальное вмешательство в легитимные операции. | | | | **Тесное сотрудничество на проектной основе:** регулярные совещания, демонстрации результатов.  **Техническая поддержка и прозрачная отчетность:** по метрикам качества (FPR, F2-Score) и бизнеса (снижение ущерба). | | **Ключевой заказчик:** Руководство и IT-департамент коммерческого банка.  **Конечные пользователи:** Операторы и аналитики безопасности банка.  **Косвенные потребители:** Клиенты банка, пользующиеся онлайн-платежами. | | |
|  | | **Channels** | |
|  | | **Прямые продажи:** Внутренняя инициатива, исходящая от руководства банка.  **Внедрение:** Прямая интеграция силами внутренней IT-команды банка и приглашенных специалистов. | |
| **Cost Structure** | | | | **Revenue Streams** | | | | | | | |
| **Основные затраты:**   * Облачная инфраструктура: ~5-7 млн руб. (вычисления, хранение, сетевой трафик). * ФОТ специалистов (Data Scientist, ML Engineer, DevOps). * Лицензии на ПО (если используются коммерческие ML-библиотеки или системы мониторинга).   **Бюджетное ограничение:** 10 млн руб. (без учета ФОТ). | | | | **Для банка (источник экономии, а не прямого дохода):**   * Сохраненные средства: Прямое предотвращение убытков от мошенничества. * Сохраненная клиентская база: Удержание клиентов за счет высокого качества сервиса и безопасности. * Экономия на операционных расходах: Снижение затрат на ручной анализ и расследование инцидентов. | | | | | | | |
| Designed by: The Business Model Foundry ([www.businessmodelgeneration.com/canvas](http://www.businessmodelgeneration.com/canvas)). Word implementation by: Neos Chronos Limited ([https://neoschronos.com](https://neoschronos.com/)). License: [CC BY-SA 3.0](https://creativecommons.org/licenses/by-sa/3.0/) | | | | | | | | | | | |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | *Designed for:* | | | | | *Designed by:* | | *Date:* | | *Version:* |
| **Business Model Canvas** | |  | | |  | |  |  |  |  |  |
|  |  |  | | | | |  | |  | | |
| **Key Partners** | **Key Activities** | | **Value Propositions** | | | **Customer Relationships** | | | **Customer Segments** | | |
|  |  | |  | | | |  | |  | | |
| **Key Resources** | | **Channels** | |
|  | |  | |
| **Cost Structure** | | | | **Revenue Streams** | | | | | | | |
|  | | | |  | | | | | | | |
| Designed by: The Business Model Foundry ([www.businessmodelgeneration.com/canvas](http://www.businessmodelgeneration.com/canvas)). Word implementation by: Neos Chronos Limited ([https://neoschronos.com](https://neoschronos.com/)). License: [CC BY-SA 3.0](https://creativecommons.org/licenses/by-sa/3.0/) | | | | | | | | | | | |