



# Орешкин Алексей Владимирович

Мужчина, 46 лет, родился 5 июля 1979

+7 (965) 0982150 — предпочитаемый способ связи

news-piter@mail.ru

telegram: @oreshkinalexey

Telegram: <https://t.me/oreshkinalexey>

Проживает: Санкт-Петербург, м. Проспект Просвещения

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду, готов к редким командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Технический бизнес-аналитик (FinTech / Crypto: Payments, Exchanges, OTC)

Специализации:

— Бизнес-аналитик

Тип занятости: полная занятость, частичная занятость, проектная работа/разовое задание

Формат работы: удалённо, гибрид

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 10 лет 1 месяц

Апрель 2022 —  
Ноябрь 2024  
2 года 8 месяцев

### Synergy of Lake Technology

Республика Сейшельские острова, [quickex.io/ru](https://quickex.io/ru)

Финансовый сектор

- Финансово-кредитное посредничество (биржа, брокерская деятельность, выпуск и обслуживание карт, оценка рисков, обменные пункты, агентства по кредитованию, инкассация, ломбард, платежные системы)

### Технический бизнес-аналитик

Крупный онлайн-сервис обмена криптовалют.

Пришёл на стадии «обменник» и запустил трансформацию в платформенную экосистему (exchange + wallet + nodes + listing + matching + bots + партнёрское подключение). Вёл продукт end-to-end: стратегия и roadmap, приоритизация, постановка требований, релизы на проде. Отвечал за финансовую устойчивость (риски/ликвидность), маржинальность и операционную эффективность.

Масштаб: оборот ~\$70 млн/мес, маржинальность 1–3%, медианный чек ~\$6 000, разовые OTC-сделки до \$10 млн, команда ~20 человек.

- Вёл интеграции с биржами и провайдерами: сбор требований, согласование API-контрактов, маппинг статусов/ошибок, описание сценариев отказов и тест-кейсов; запуск и сопровождение прод-интеграций для депозитов/выводов и OTC-процессов.

- Инициировал программу снижения контрагентских и операционных рисков: дублирование критически важных контуров (альтернативные биржевые договоры, независимый обменник/инфраструктура, разнесение по юрисдикциям). Позже это предотвратило простой бизнеса при закрытии одного из обменников.

- Проработал необходимость интеграции с AML-провайдерами и требования к процессам/даным: Elliptic, Chainalysis, Crystal Blockchain.

- Анализировал инфраструктурные решения для быстрых переводов и управления крипто-активами (MPC/custody/transfer): Cobo, Fireblocks; готовил выводы и требования для внедрения в операционный контур.
- Сравнивал биржи и формировал обоснование следующих интеграций: ликвидность, объёмы торгов, доступные инструменты/сети, операционные риски и стоимость обслуживания.
- Организовал сверку операций и балансов: контроль комиссий, курсов и статусов, разбор расхождений и регламенты исправлений с участием финансового и технического контуров.
- Проектировал и описывал роботов для исполнения операций обмена и поддержания требуемой ликвидности по активам;
- Разработал механизм сведения встречных ордеров при низкой ликвидности (учёт специфики обменника, а не биржи).
- Сформировал и защитил перед руководством дорожную карту развития: wallet+earn для привлечения внешней ликвидности, модуль статистики и прогнозирования, балансирующий потребности в активах, фонд привлечения ликвидности; планы и схемы вел в Miro.
- Предложил вынести часть активов на собственные ноды и развивать маркет-мейкинг по отдельным монетам; оценивал влияние на ликвидность и риски.
- Определил стратегию запуска собственного мониторинга и подключения к агрегаторам без конфликта с BestChange; сформулировал шаги вывода в работу.
- Инициировал продуктовую гипотезу: B2B-софт для обменников как дополнительный источник дохода и фактор устойчивости бизнеса.

Результат работы в цифрах:

- Сведение встречных ордеров: дало +0,2 п.п. к маржинальности на перекрываемых объёмах
- Снижение минимального лимита на сделку: практически удвоило количество обменов, при незначительном снижении медианного чека и росте суммарного месячного объёма ~на 20%.
- Распределённая обработка крупных заявок: сняла ограничение по максимальному объёму и позволила исполнять заявки до ~\$10 млн; отклонение итогового курса от референсного обычно укладывалось в диапазон ~0,5–2% , среднее время исполнения — до ~1 часа.

Ноябрь 2016 —  
Апрель 2022  
5 лет 6 месяцев

## Independent Consultant

Санкт-Петербург, -

### Consultant / Technical Product & Integrations (FinTech/Crypto)

- Консультировал предпринимателей по запуску и масштабированию криптообменников: бизнес-модель, требования к архитектуре, подбор ликвидности и платёжных контуров, построение операционных регламентов.
- Прорабатывал интеграции с внешними источниками (биржи/провайдеры): маппинг данных, сценарии ошибок, контроль лимитов и устойчивость цепочек.
- Разрабатывал торговые алгоритмы и модели риск-менеджмента (волатильность, корреляции, просадки, стресс-сценарии) для FX/крипто/фондового рынка — как часть инфраструктуры принятия решений.

Ноябрь 2014 —  
Октябрь 2016  
2 года

## Инвестиционный фонд Si-14

Новосибирск, si-14.com/

Финансовый сектор

- Управляющая, инвестиционная компания (управление активами)

### Product owner

Создание отдела алгоритмической торговли с нуля для управления средствами клиентов.

- Запустил самостоятельное подразделение по разработке, тестированию и внедрению инвестиционных/алгоритмических стратегий с привязкой к индивидуальному риск-профилю клиентов; сформировал команду, метрики и контур управления, затем передал систему в операционное управление.
- Сформировал команду аналитиков/разработчиков/трейдеров: требования к компетенциям, подбор, технические интервью, запуск работы без внешних подрядчиков.

- Определил KPI и метрики эффективности стратегий; выстроил подход к их агрегации в продуктовые "алгоритмические портфели".
- Построил клиентскую сегментацию и риск-моделирование: цели, горизонт, допустимые просадки; настроил сопоставление стратегий риск-профилям.
- Провёл аудит и ранжирование стратегий по риск/доходность/волатильность; сформировал основу продуктовой линейки стратегий.
- Сформировал roadmap развития подразделения (автоматизация, аналитические панели, внедрение моделей) и стандарты работы.
- Передал подразделение на постоянное управление: документация, регламенты, инструкции, контроль и устойчивости процессов.

## Образование

### Высшее

2013  
Высшее

**Межрегиональный институт экономики и права, Санкт-Петербург**  
Экономический, Бизнес-информатика

## Повышение квалификации, курсы

2005

**Курсы по продажам, управлению, рекламе, страхованию, инвестициям**

Росгосстрах, Ресо, ОТП Банк, Ренессанс, РМЭС, Яндекс

## Навыки

Знание языков

Русский — Родной  
Английский — A1 — Начальный

Навыки

Системный подход   Управление командой   Стратегическое планирование  
Разработка нового продукта

## Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль  
Права категории B

## Дополнительная информация

Обо мне

- Работаю на стыке бизнеса и разработки: собираю требования стейкхолдеров и перевожу их в реализуемые решения.
- Описываю бизнес-сценарии и правила: лимиты, комиссии, курсы, статусы операций, риск-ограничения, AML/KYC-контуры.
- Декомпозирую требования в backlog, формирую приоритеты, определяю критерии приемки.
- Детализирую интеграции до уровня реализации: API-контракты, модели данных, маппинг полей/статусов/ошибок, state machine операций.
- Прорабатываю сценарии отказов: таймауты, ретрай/backoff, rate limits, деградация при недоступности провайдера; веду sandbox->prod, запуск и поддержку.
- Обеспечиваю финансовую корректность: сверку операций/балансов, контроль комиссий и расхождений, регламенты исправлений; координирую кросс-функциональные команды и инициирую улучшения по надежности (резервирование, мониторинг).
- Бизнес формулирует цель (рост, снижение рисков, ускорение процессов). Я анализирую

текущие процессы и данные, определяю разрывы, формирую целевую модель (to-be), описываю требования и сопровождаю внедрение до результата.