Débats  
Steve Abd Al Karim  
  
L'autre fait une postulation d'un point de vue  
  
Quand il dit : qu'on penses-tu? Il faut faire attention car il vous nous amener sur son terrain, son vietnam. La il est leader il a des alliés, il connait son vietnam comme un vietcong  
Il ne faut pas manger l'ameçon, sinon on est mort  
  
Il faut garder le leadership. Reprendre la postulation avec les mêmes mots pour monter à l'autre qu'il est écouté  
  
En fait cette postulation c'est comme une citadelle imposante.   
  
En reformulant la postulation, on force l'autre à ouvrir les portes pour qu'on l'explore  
Il s'agit alors de trouver les pints faibles, les brèches pour en parler. Ainsi on peut commencer a montrer les points faibles de la postulation.  
On pose des questions en exploitant ces brèches pour mettre l'autre sur la défensive   
Avec ceci on n'a meme pas besoin de presenter un argument  
On utilise ses propres armes contre lui et comme ça on detruit son postulat avant même d'entrer en martière