

Шлях айтішника









Або велика корпорація

- Багато людей і проектів
- Точно є круті професіонали, в яких є чого навчитися
- Процеси
- Велика компанія зацікавлена в вирощуванні спеціалістів "з нуля" для себе

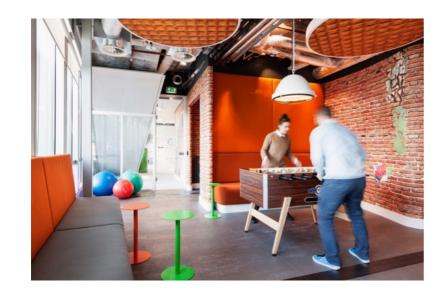


Плюси

- Комфорт і стабільність :)
- Багато різних проектів, технологій, підходів
- Добрий старт для кар'єри
 - зрозуміти, як взагалі працює комерційна розробка софта



Мінуси







Мінуси

- Комфорт і стабільність :)
- Відв'язаність внеску працівника від винагороди
- Ви ресурс
- Ваш вплив на продукт
 - Між вами і користувачем ланцюг менеджерів



Продуктова компанія

(невелика)

- Менш різнорідні проекти
- Менша плинність кадрів
- Ви працівник із своїм специфічним skillset
- Ваш вплив на продукт



Як вибрати компанію

- Має подобати профіль компанії, що вона робить, яке воно
 - не йдіть на "будь-яку" роботу
 - бо це буде більша частина вашого життя
- Не треба змінювати роботу часто



Як вибрати компанію

- Намагайтеся працювати на глобальний ринок
 - Володійте англійською



Як вибрати компанію

- (якщо вже займатися найманою працею)
- Обирайте велику успішну компанію
 - Навчать корисного







Freelance

(невеликі проекти, що ви робите solo)

- Весь ваш час належить вам
 - Навчитись ним керувати
- Вам платять за роботу
 - перекури та гра в теніс не оплачуються



Freelance

- Будуть проміжки без проектів
 - Навчитись планувати чергу проектів
 - Планування персональних фінансів



Як почати

- Обрати біржу і завести профіль
- Обрати нішу (найскладніше)
- Зробити портфоліо
- Зняти корону з голови



Як почати

- Зняти корону з голови (бути скромним)
 - почати з невеликої ставки
 - репутація і відгуки від задоволених клієнтів



- Завжди надавати бездоганний сервіс
 - клієнти будуть повертатися і приводити знайомих



- Постійне вдосконалення навичок
 - Професійні
 - Комунікативні
 - Бізнесові



- Звужувати (!!!) нішу
 - клієнти будуть краще розуміти, що їм потрібні саме ви



- Репутація, ім'я, "Я бренд"
 - Ставитися до своїх послуг як до бізнесу
 - Піарити себе (напр. безкоштовний навчальний контент в інтернеті)



Freelance

Плюси та мінуси

- Багато свободи
- Багато відповідальності



Головний ресурс

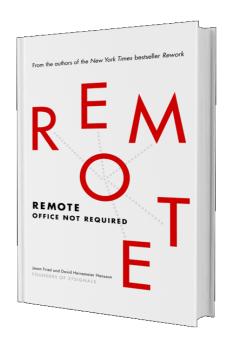
- Для фрилансера його репутація, історія успішних проектів
 - Навички обов'язково, бо без них це не вийде



Remote work

у більшій команді

- Свобода, дисципліна як у фрилансера
- Командна робота, стабільність як в компанії
- Комфорт залежить від вас





Своя компанія

- Залишається мета "зробити дуже крутий продукт"
- "Business thinking" чому і хто цей продукт купить
- Треба бути підприємцем
- Треба знатися на законодавстві





Своя компанія

Бонуси

- Все буде так, як ви вирішите
- У вас буде багато відповідальності
- 0% впевненості в завтрашньому дні
 - і обов'язок давати 100% впевненість своїм працівникам



Своя компанія

Плюси та мінуси

- Максимальна свобода
- Максимальна відповідальність



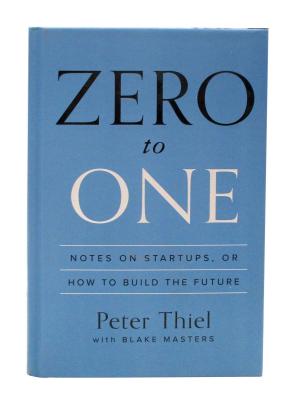
Що таке стартап

Стартап - це ідея бізнесу, який може стати глобальним

99,7%

Інвестиції

Розуміти людей і бізнес, в якому ви робите продукт





Стабільність і комфорт

Свобода і відповідальність

Найманий працівник

Інді-девелопер



В будь-якому разі...





В будь-якому разі

- Людина має бути корисною
- Треба бути крутим професіоналом
 - розвиватися в усіх напрямках
- Треба мати добру самооцінку
 - поважати себе
 - поважати інших людей та обставини



Гроші?



Ваш головний ресурс



Ваш головний ресурс

сильна, динамічна особистість



Ваш головний ресурс

сильна, динамічна особистість

- Ваша звичка вчитися, відкритість до нового
- Повага до оточуючих людей і їх думок
- Проактивність, вміння впливати на процеси, в яких ви берете участь
- Ваша мультидисциплінарність, букетом яких саме різногалузевих знань ви є



Отже

- Треба самовдосконалюватися
 - вчити нове
 - вчити фундаментальне
- Робити собі ім'я
 - Open Source проекти, StackOverflow
 - Писати статті, книжки, робити виступи, навчати
- Будьте інженером



Stay hungry. Stay foolish.

