

# Reporte de Clínica Dental

Fecha de generación: 9/11/2025

Período: 31/12/2024 - 30/12/2025

## Análisis General

### Análisis de Reporte de Clínica Dental

#### Resumen Ejecutivo

El presente reporte, generado el 9 de noviembre de 2025, abarca el periodo del 1 de enero al 31 de diciembre de 2025, aunque los datos financieros y operativos reflejan la situación hasta la fecha de generación. La clínica presenta un balance financiero preocupante, con egresos que superan significativamente a los ingresos, resultando en un déficit considerable. Esta situación se ve agravada por una alta proporción de citas y tratamientos con pagos pendientes, lo que impacta directamente el flujo de caja.

A nivel operativo, se observa una gestión de inventario con productos críticos bajo mínimos, lo que podría afectar la continuidad del servicio. La agenda muestra una gran cantidad de citas programadas, pero con un bajo porcentaje de pagos registrados. Los planes de tratamiento, aunque activos, no han sido finalizados y acumulan un monto significativo por cobrar.

Es imperativo tomar acciones correctivas inmediatas para estabilizar la situación financiera y optimizar los procesos operativos. La implementación de políticas de cobro más estrictas, una gestión de gastos más eficiente y un control de inventario proactivo serán clave para la sostenibilidad y el crecimiento de la clínica.

#### Observaciones Clave por Área

##### Finanzas:

- \* La clínica opera con un balance negativo sustancial de -15,498, con egresos (20,060) que cuadruplican los ingresos (4,562).
- \* Se identifican egresos significativos por compra de materiales (Resinas) y gastos recurrentes (Internet, Mantenimiento, Viáticos), algunos de los cuales aparecen duplicados en el registro, lo que podría indicar un error de registro o una doble compra.
- \* Los ingresos provienen de un número limitado de pagos, con montos individuales relativamente bajos en comparación con los egresos.

##### Agenda:

- \* De un total de 14 citas, 13 (aproximadamente el 93%) se encuentran en estado "pendiente" de pago, y solo 1 ha sido "pagada".
- \* Existe una concentración de citas futuras en pocos pacientes (Diego Torres y Adrián Castro), lo que podría indicar una dependencia de un grupo reducido de clientes.
- \* La alta tasa de citas pendientes de pago sugiere una debilidad en las políticas de cobro o seguimiento.

##### Inventario:

- \* Dos productos críticos, "Agujas Cortas" y "Agujas Largas", se encuentran por debajo de su stock mínimo recomendado, con 55 y 30 unidades respectivamente, frente a un mínimo de 100.
- \* La falta de estos insumos esenciales puede generar interrupciones en la prestación de servicios y afectar la experiencia del paciente.

##### Tratamientos:

- \* Todos los planes de tratamiento activos (3 de 3) tienen saldos pendientes de cobro, sumando un total de 2,200.

\* Ninguno de los planes de tratamiento ha sido finalizado, lo que implica que hay servicios prestados que aún no han sido completamente remunerados.

\* Los tratamientos más comunes son "Plantilla Prueba Materiales" y "A", lo que podría indicar áreas de especialización o promoción.

## Recomendaciones Prácticas

### Finanzas:

\* Implementar políticas de cobro más estrictas, como el requerimiento de un anticipo para tratamientos o citas de alto valor, o el pago completo al finalizar el servicio.

\* Realizar una auditoría detallada de los egresos para identificar y corregir posibles duplicidades o errores de registro, y buscar oportunidades de optimización de costos con proveedores.

\* Establecer un presupuesto mensual y un seguimiento riguroso del flujo de caja para asegurar la viabilidad financiera.

### Agenda:

\* Establecer un proceso de seguimiento proactivo para las citas con pagos pendientes, contactando a los pacientes antes de la cita para confirmar el estado del pago.

\* Considerar la implementación de un sistema de recordatorios de pago y confirmación de citas que incluya información sobre el saldo pendiente.

\* Evaluar la posibilidad de solicitar un depósito al momento de agendar citas para tratamientos específicos.

### Inventario:

\* Realizar una compra urgente de "Agujas Cortas" y "Agujas Largas" para reponer el stock mínimo y evitar interrupciones en el servicio.

\* Establecer un sistema de gestión de inventario que incluya alertas automáticas para reordenar productos antes de alcanzar niveles críticos.

\* Revisar y ajustar los niveles de stock mínimo para todos los insumos críticos, basándose en el consumo promedio y los tiempos de entrega de los proveedores.

### Tratamientos:

\* Desarrollar planes de pago claros y transparentes para los pacientes, con fechas de vencimiento definidas para cada abono.

\* Implementar un proceso de seguimiento para los planes de tratamiento activos, asegurando que los pagos se realicen según lo acordado y que los planes se finalicen administrativamente una vez completados.

\* Ofrecer incentivos para el pago anticipado o el pago total de los tratamientos, como pequeños descuentos o beneficios adicionales.

## Finanzas

Total Ingresos: Bs. 4562.00

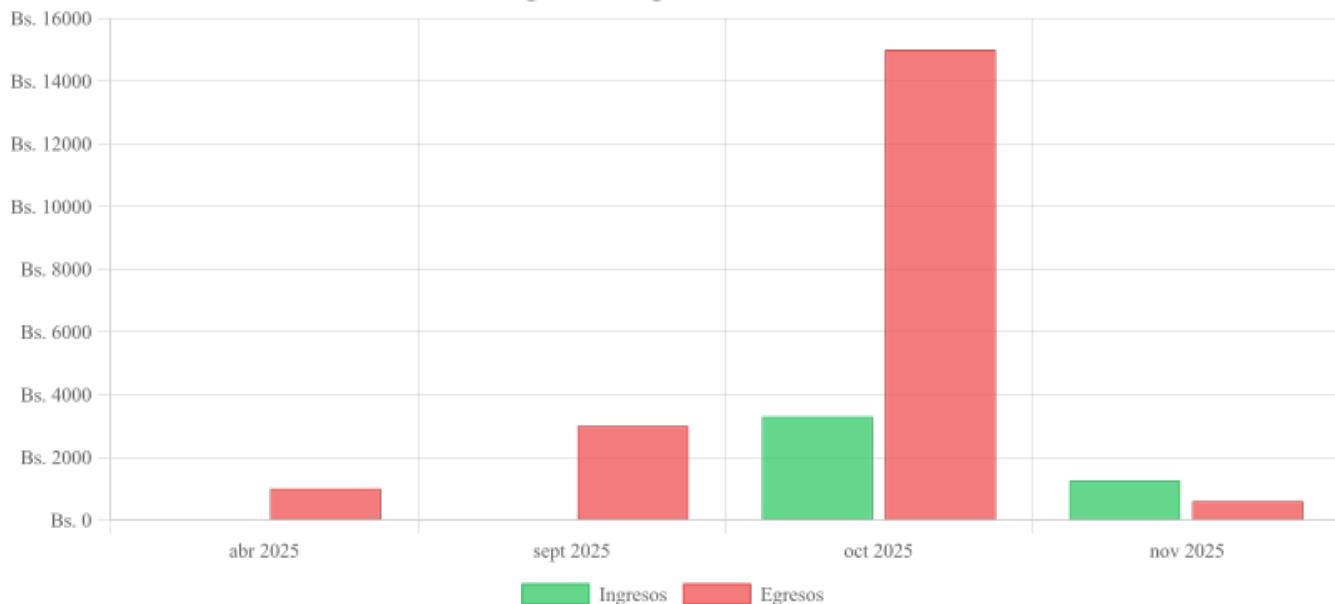
Total Egresos: Bs. 20060.00

**Balance: Bs. -15498.00**

Cantidad de pagos: 11

Cantidad de egresos: 12

**Ingresos vs Egresos Mensuales**



### Últimos Pagos:

- 18/10/2025 - N/A: Bs. 400.00
- 22/10/2025 - N/A: Bs. 800.00
- 4/11/2025 - N/A: Bs. 800.00
- 8/11/2025 - N/A: Bs. 350.00
- 6/11/2025 - N/A: Bs. 100.00
- 27/10/2025 - N/A: Bs. 450.00
- 24/10/2025 - N/A: Bs. 200.00
- 21/10/2025 - N/A: Bs. 1000.00
- 19/10/2025 - N/A: Bs. 250.00
- 17/10/2025 - N/A: Bs. 200.00

# Agenda

Total de citas: 14



## **Citas por estado:**

- Pendientes: 13
- Pagadas: 1
- Canceladas: 0
- Sin paciente: 0

## **Próximas Citas:**

- 20/12/2025, 1:00:00 p. m. - Diego Torres
- 12/12/2025, 1:00:00 p. m. - Diego Torres
- 26/11/2025, 1:00:00 p. m. - Diego Torres
- 4/12/2025, 1:00:00 p. m. - Diego Torres
- 10/11/2025, 1:00:00 p. m. - Diego Torres
- 28/12/2025, 1:00:00 p. m. - Diego Torres
- 18/11/2025, 1:00:00 p. m. - Diego Torres
- 27/11/2025, 1:00:00 p. m. - Adrián Castro
- 15/12/2025, 1:00:00 p. m. - Adrián Castro
- 9/11/2025, 1:00:00 p. m. - Adrián Castro

## Tratamientos

Total de planes: 3

Planes activos: 3

Planes finalizados: 0

Total por cobrar: Bs. 2200.00

Tratamientos Más Comunes



### **Tratamientos más comunes:**

- Plantilla Prueba Materiales: 2 veces
- A: 1 veces

## **Inventario**

Total de inventarios: 4

Total de productos: 18

Productos con stock bajo: 2

### **Alertas de Stock Bajo:**

- Agujas Cortas (Inv 5): 55 (mínimo: 100)
- Agujas Largas (Inv 5): 30 (mínimo: 100)