



PLAN DE NEGOCIO CODINGIST

GÉNESIS M. OJEDA ROSA

CURSO: CULTURA EMPRENDEDORA

SECCIÓN: 74010

PROF. EFRAÍN COLLAZO QUILES

18/ABRIL/2022

CODINGIST

- Es una empresa dedicada a brindar **servicios** de desarrollo de software y consultoría tecnológica.
- Se especializa en el desarrollo de páginas web, servicios en la nube y consultoría en soluciones.
- Sus clientes son empresas y gobierno.



HORARIO Y UBICACIÓN

- La empresa se ubica en el edificio Maramar Plaza, 101 St. Patrick Ave, Guaynabo, 00968.
- La empresa tiene como horario de las 8:00 am. – 5:00 pm.



MISIÓN

- La misión de Codingist es diseñar y desarrollar las soluciones de software a cada problema **individual** que el cliente solicite de manera costo efectiva, rápida, segura y de alta calidad.

VISIÓN

- La visión de Codingist es ser una empresa reconocida en todo Puerto Rico e internacionalmente por su servicio de excelencia.

ESTRUCTURA COMERCIAL



ESTRUCTURA COMERCIAL

Director

- Dirige la compañía.
- Maneja proyectos y se asegura que las metas se cumplan.

Gerentes

- Maneja el diseño y la ejecución del proyecto.

Supervisores

- Maneja el plan de la ejecución del proyecto.

Empleados

- Manejan la solución del proyecto.

ESTRUCTURA COMERCIAL

Personal de
limpieza /
runner

- Maneja la limpieza del edificio.
- Busca los materiales necesarios si hacen falta.

Recursos
humanos

- Maneja el reclutamiento de empleados.

Finanzas y
contabilidad

- Se encarga de las finanzas, nómina y facturación.

Secretaria/
repcionista

- Se encarga de atender a los clientes.

EMPLEADOS

- Los primeros empleados podrán ser los que cumplan con los requerimientos de la compañía, los cuales son tener mínimo un bachillerato ciencias de computadoras o ingeniería en software, tener las certificaciones vigentes que son proveídas por la compañía y tener experiencia en el ámbito laboral de al menos 5 años.
- Estos empleados tienen 18 días de vacaciones y 15 días de enfermedad al año.
- Cuentan con la opción de ejercer su labor presencial, virtual o híbrido.

SATISFACCIÓN

- Codingist pretende satisfacer en el mercado la solución de problemas utilizando herramientas de la tecnología para abarcar lo que el cliente necesite.
- Nuestros servicios logran satisfacer estas necesidades, ya que nuestros empleados cuentan con la experiencia y estrategias necesarias para buscar alternativas, llegando a la solución de una manera costo efectiva, rápida, segura y de calidad.

SERVICIOS

Desarrollo en páginas web

- Actividades informáticas dedicadas a la creación, diseño, despliegue y compatibilidad de software.

Servicios en la nube

- Uso de una red de servidores remotos conectados a la internet para almacenar, administrar y procesar datos, servidores, bases de datos, redes y software.

Consultoría en soluciones

- Se realiza una investigación de la empresa para buscar soluciones a los problemas que enfrentan los clientes.

COMPETENCIA



Fortalezas		
TrueNorth	Rock Solid	Nagnoï
Aseguramiento de ingresos	Desarrollo de software	Análisis de data
Manejo de tecnología	Implementación	Almacén de análisis
Manejo de proyectos		Informes empresariales
Desarrollo de aplicaciones		Predicción de análisis

COMPETENCIA



Debilidades		
TrueNorth	Rock Solid	Nagnoï
Costo \$\$\$\$	Costo \$\$\$\$\$	Costo \$\$\$\$
Manejo de proyectos (tiempo de entrega)	Consultoría en soluciones	Garantía
Calidad	Calidad	Calidad

Codingist	
Fortalezas	Debilidades
Costo 8% menos que la competencia	Es una compañía nueva
Rapidez de entrega	
Garantía de 6 meses	
Consultoría online y presencial	
5% de las ganancias son para la fundación American Cancer Society	
Calidad	
Los empleados pueden elegir en ejercer su labor presencial, virtual o híbrido	

COMPETENCIA VS CODINGIST

Ejemplo de solución de software en la nube con repositorio de datos incluyendo dashboard de análisis de negocio

Compañía	Costo del aplicativo	Tiempo de entrega	Garantía del aplicativo
Codingist	\$175,000	6 meses	6 meses
TrueNorth	\$190,000	8 meses	3 meses
Rock Solid	\$185,000	7 meses	0 meses
Nagnoi	\$195,000	9 meses	3 meses

PLAN DE VENTA

- Codingist planea introducirse al mercado promocionándose en diferentes plataformas, la cual su audiencia principal sea empresas y gobierno que interesen en servicios de programación, páginas web y consultoría en tecnología.
- Se presentarán los servicios en eventos de tecnología en la isla.
- Se harán visitas directas a empresas.
- La venta inicial es en pueblos del área metropolitana presencial y el resto de la isla virtual.
- Pueden visitar la página web de Codingist o sus redes sociales.

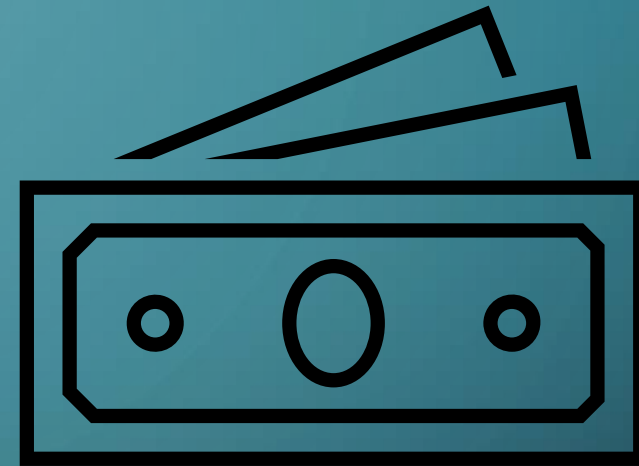
PERMISOS NECESARIOS

1. Patente Municipal
2. OSHA (P.R. y E.U)
3. Departamento del trabajo
4. Departamento de hacienda
5. Departamento de bomberos
6. Departamento de policía
7. Departamento del estado
8. Departamento de justicia
9. Departamento de recursos humanos
10. Permiso de uso



FINANCIAMIENTO

- Inicial
 - Préstamo del banco.
- Desarrollo
 - Soluciones vendidas al cliente.
 - Contrato de servicios de consultoría.
 - Contrato de servicios de mantenimiento.



FINANCIAMIENTO (ANUAL)

**Costos recurrentes
aproximado
\$1,410,000 -
\$2,580,000**

Agua y luz \$18,000
Internet comercial \$42,000
Artículos de limpieza \$1,000
Renta de 8,000 p2 y permisos \$120,000
Personal \$1,230,000 - \$2,400,000

**Costo aproximado
de compras no
recurrentes-
\$123,800**

Promoción \$20,000
Estaciones de trabajo \$99,800 Incluye todo el equipo de trabajo (escritorios, computadoras, sillas, printers etc.)
Equipo de internet \$1,000
Alarmas \$3,000

**Costo aproximado
total inicial
\$2,118,800**

Incluye 1 año de pérdida (\$1,995,000)

FINANCIAMIENTO

Costos no recurrentes (detallado)

34 Computadoras y equipos de trabajo c/u = 2,100

29 sillas c/u = 200 (supervisores y empleados)

2 sillas c/u = 300 (Gerentes)

3 silla c/u = 400 (Director, Finanzas/contabilidad y Recursos humanos)

34 escritorios y cubículos c/u = \$600

Costo de empleados (anual)

(26) Empleados – \$25,000 – \$60,000

(4) Supervisor - \$40,000 - \$70,000

(2) Gerente - \$60,000 - \$100,000

(3) Director, recursos humanos y financiador/contador – \$100,000 – \$120,000

PROYECCIONES FINANCIERAS A FUTURO

- Ampliar el edificio.
- Ampliar los servicios que se ofrecen.
- Contratación de mas empleados.
- Bajar el costo del servicio.