

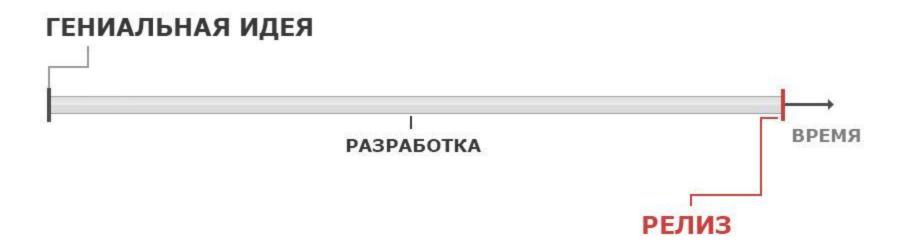
Чего хотят пользователи?

Методика создания успешных приложений и игр



Будни разработчика

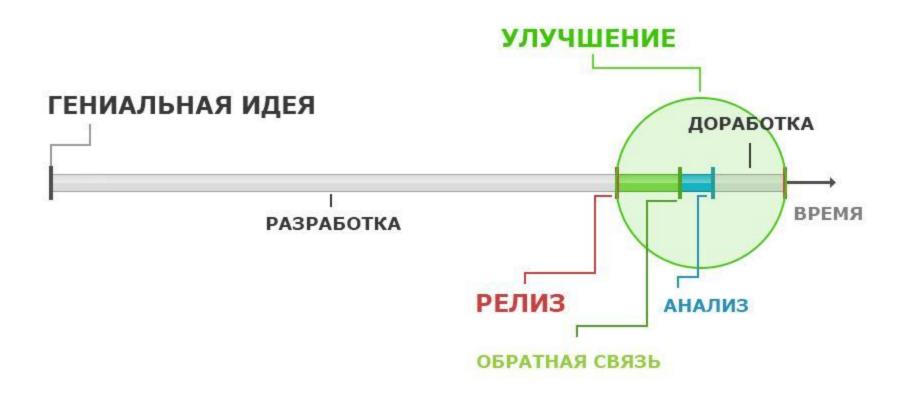




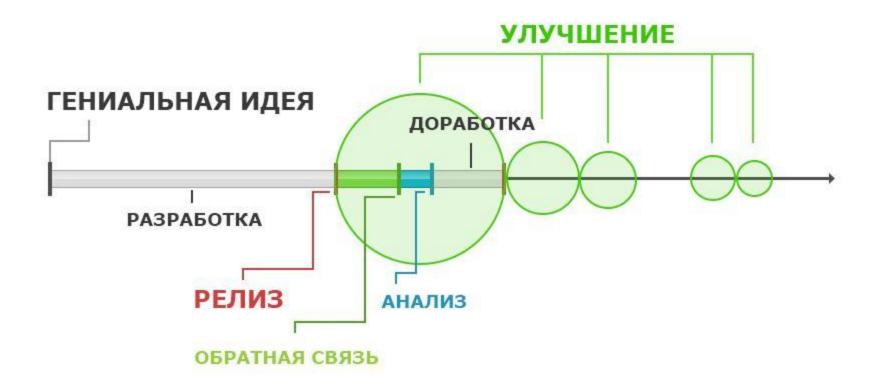








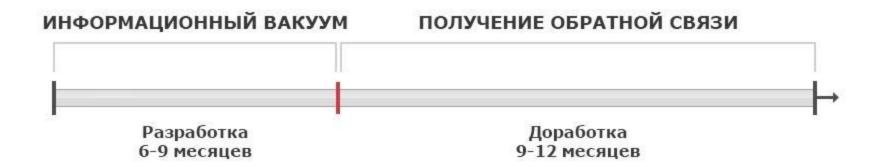






Точки роста







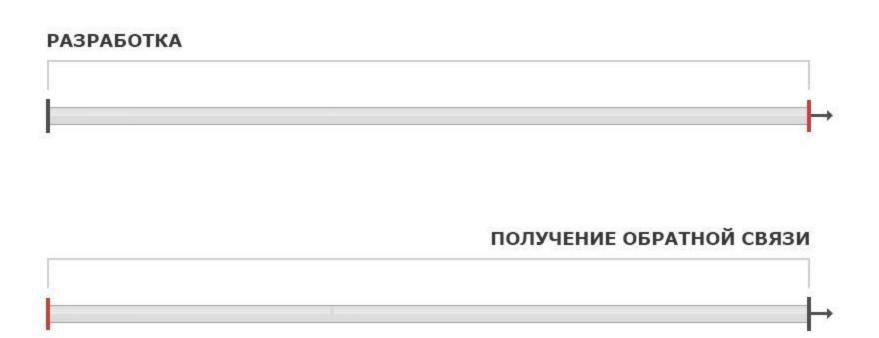
Разработка 6-9 месяцев ПОЛУЧЕНИЕ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ Доработка 9-12 месяцев



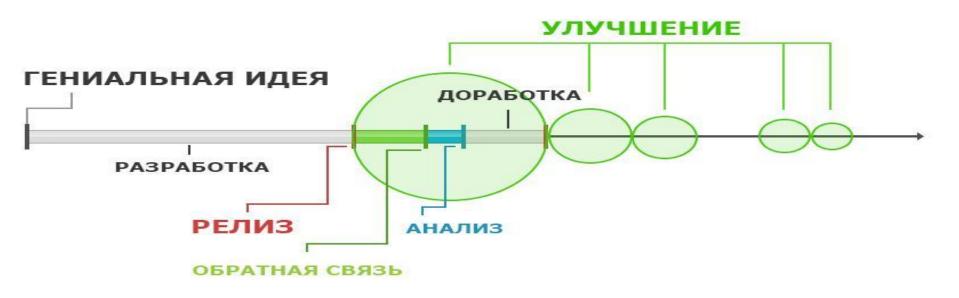


Точнее, вот так:

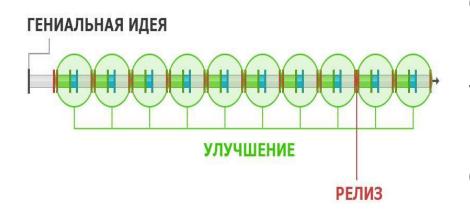








Разработка и постоянное получение обратной связи

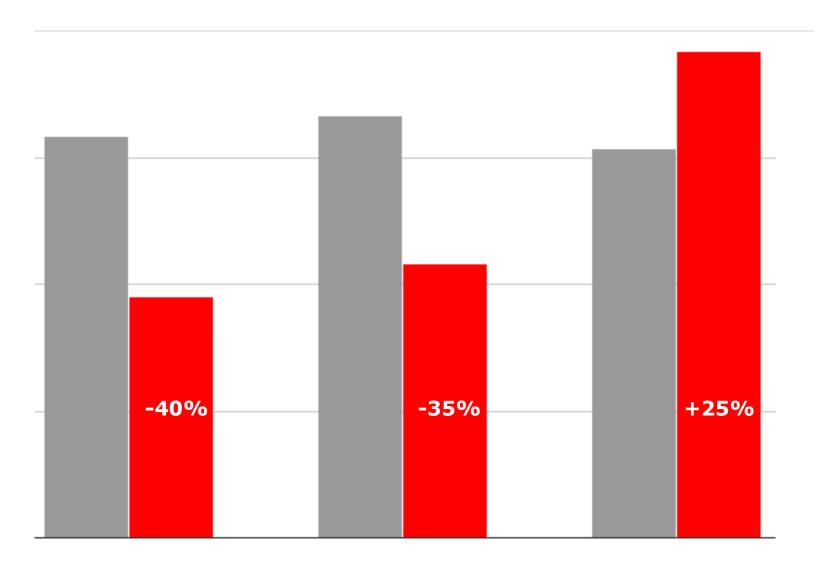


Плейтесты окупаются сразу

Сопровождение разработки плейтестами может сыграть ключевую роль в финансовом успехе проекта.

Плейтесты сокращают 80% и более времени и бюджета исправления проблем после релиза.





Время разработки

Бюджет проекта

Качество продукта



Гуру о плейтесте

- Valve, Mike Ambinder
- "For us, **playtesting is the most important part** of the game development process. It's not something we save for the end of the development, or use as a quality assessment (QA) or balancing tool. Instead, **it is the dominant factor** that shapes our decisions about what to release and when to release it."
- Valve, Kim Swift
- So how do you figure out if **your ideas are actually good? Playtest**, **playtest**, **playtest**. It is seriously one of the most important processes for game design. If players are learning the wrong things, It's not the player's fault it's your fault."
- Gamasutra.Com
- One of the most important elements in the lifecycle of game development is playtesting.
- Bungie, John Hopson, the user research design lead
- "You could learn this stuff by just asking people. I mean, what we want to know is whether people are having fun or not. And just asking them, or watching them play the game, can determine that. We don't need super-precise accuracy. For example, I can ask you right now to describe whether the room you're sitting in is warm or cold. And you could tell me. I don't need to stick a thermometer in the room to verify that."







Группы исследовательских методик по способу получения данных для анализа

Опрос

респонденты высказывают мнение, суждения, оценки, описывают процесс принятия решения, т.д.

Эксперимент

мониторинг изменений в поведении в связи с изменением исследуемого параметра в воссоздаваемой ситуации потребления

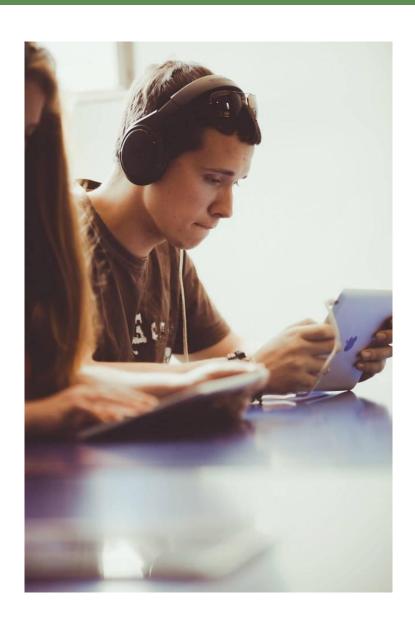
Наблюдение

комплексное изучение потребительского поведения в естественных условиях

Анализ вторичных данных

поиск и сбор данных на интересующую тематику из различных закрытых и открытых источников





Холл-тест

- На подконтрольной территории
- Продолжительность до 2-х часов

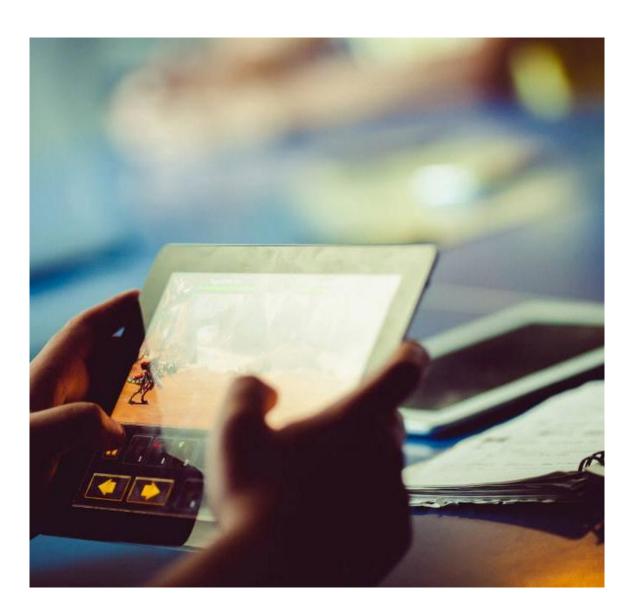
Ограничения

Не подходит для продуктов, требующих более длительного ознакомления:

- Сервис знакомств
- Виртуальный питомец
- Клиент социальной сети
- Навигатор

Т.Д.





Хоум-тест

- В ежедневной жизни (реальных ситуациях потребления)
- Продолжительность1 неделя.





Фокус-группа

(фокусированное групповое интервью)

- 6-12 человек
- 90-120 минут
- План беседы, модератор

Сведения

- как формируется мнение о продукте
- как принимаются решения о покупке
- представление ЦА о развитии продукта, его идеальных качествах



цена	\$ 0,99	\$ 1,99	\$ 2,99	\$ 3,99
количество	80	150	20	0
проголосовавших	80	130	20	U
количество покупок	250	170	20	0
Прибыльность	\$247,5	\$338,3	\$59,8	\$0

цена	\$ 0,99	\$ 1,99	\$ 2,99	\$ 3,99
количество	140	120	67	23
проголосовавших	140	120	07	23
количество покупок	350	210	90	23
Прибыльность	\$346,5	\$417,9	\$269,1	\$91,77

Оценить погрешность можно так:

$$a = \frac{1}{\sqrt{N}} * 100\%$$

Определение цены покупок для монетизации

- Показываем продукт
- Предлагаем варианты цены
- Просим назвать максимальную цену покупки из предложенных вариантов
- Определяем цену

Внимание!

Количественное исследование





Экспертный опрос

Источник концентрированных

- оценок и рекомендаций специалиста по улучшению качеств продукта сообразно принятых норм
- прогнозов развития рынка и потребления
- оценки перспективности проекта на определенном рынке





Эвристический анализ

Оценка продукта командой по набору эвристик (показателей)

Наибольший вклад

- Якоб Нильсен (Jakob Nielsen)
- Мелисса Федеров (Melissa Federoff)

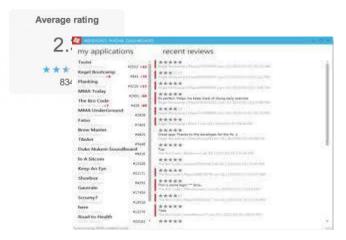
Ограничения

Субъективная методика. Испортить продукт так же легко, как улучшить.



- Комментарии и оценки в сторах (App Store, Google Play, Windows Phone Store, т.п.)
- Прямые отзывы через сайт разработчика
- Страницы разработчика в социальных сетях (Facebook, Twitter, Google+. т.д.)
- Страницы групп и поклонников жанров, платформ, т.д.
- Форумы игроков / разработчиков
- Обзоры, рецензии в профильных СМИ / блогах
- Форма обратной связи внутри приложения
- Модули учета статистики использования приложения (Flurry, т.п.)







Работает только ПОСЛЕ релиза.



Общедоступное информационное пространство позволяет получать и распространять информацию не только РЕАЛЬНЫМ пользователям...





Дополнительные каналы сбора данных





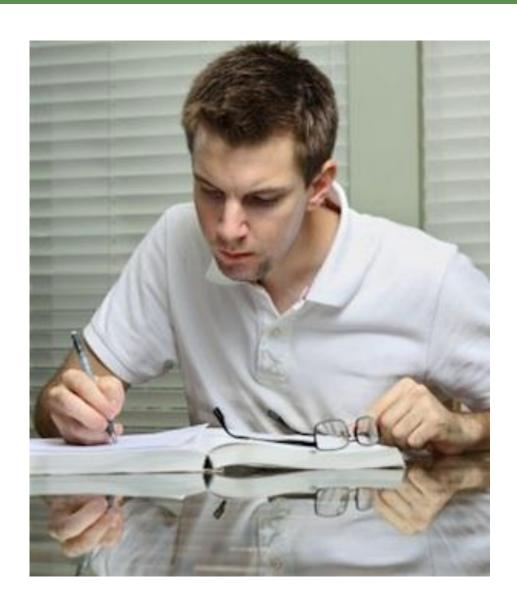
Мысли вслух

- Игрок детально объясняет свои мысли и действия наблюдателю
- Наблюдатель записывает важные моменты для сравнения с замыслом

Ограничения

- Хорошо играть и хорошо объяснят одновременно трудно.
- Поведение и суждения могут искажаться





Невключенное наблюдение

- Наблюдатель никак не вмешивается в игровой процесс и не коммуницирует с игроком. наблюдателю
- Наблюдатель записывает важные моменты для сравнения с замыслом

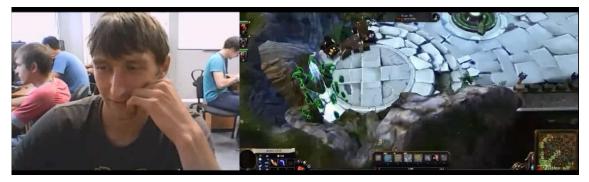
Ограничения

- Менее информативная методика
- Нет влияния на игрока более точный замер







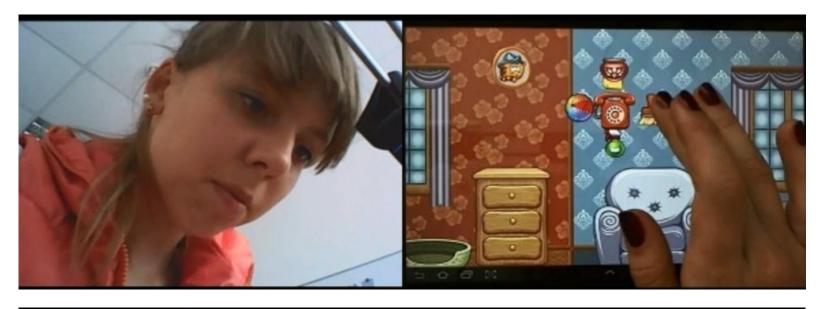


Видеорегистрация

- Параллельная видезоапись экрана устройства и лица респондента.
- Расшифровка и включение данных в анализ.

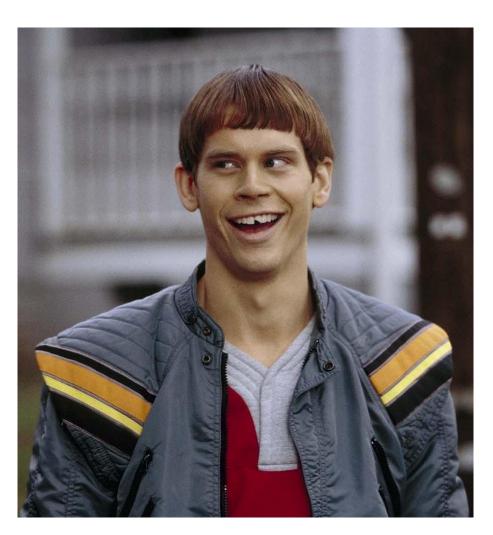
Игра:AlvegiaРазработчик:Digital Worlds







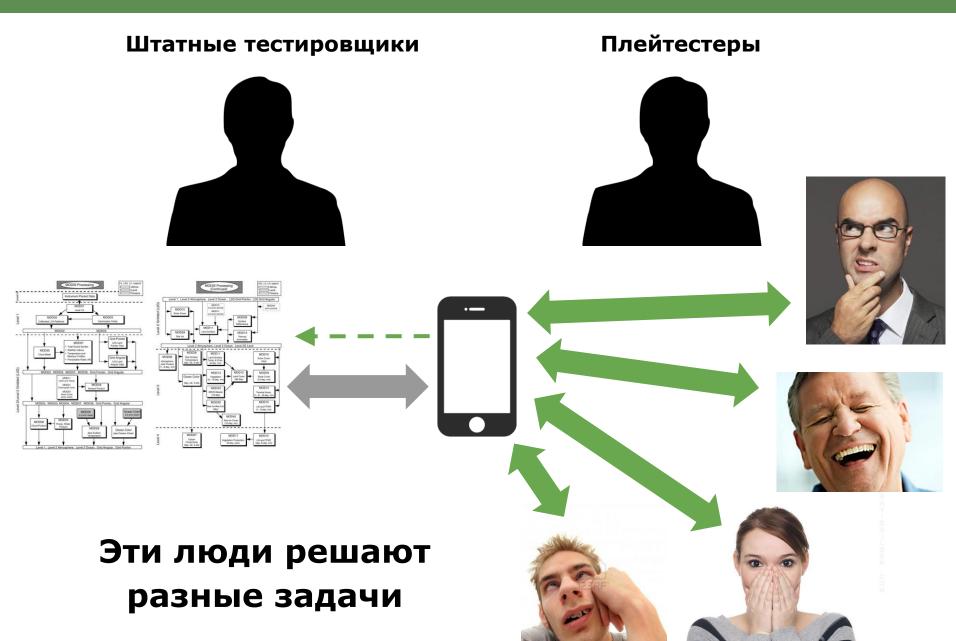




Важные замечания!

- Респондент может оценить только то, с чем у него есть опыт потребления/контакта.
- Если опыта не было раньше его можно создать (холлтест).
- Респондент НЕ может предложить вам, какое приложение сделать или рассуждать о том, с чем он не сталкивался ранее.
- Планируя исследование, ограничивайте время работы с респондентом. 2 часа – максимум, когда человек способен без пауз воспринимать и оценивать.







Этапы проведения исследования





Без ТЗ - результат X3

Какие решения будут приняты на основании полученных данных?



Все владельцы iPhone – это не ЦА!

- Работайте с ядром ЦА
- Для начала определите параметры точно(!), как для абсолютно реального человека.
- Допуски и дополнительные подгруппы ЦА зададите позже.

Параметры

- Пол
- Возраст
- Образование
- Род занятий
- Доход на члена семьи
- Используемая платформа (iOS, Android, т.д.)
- Какая идея объединяет вашу ЦА?
 Привычки, интересы, используемые приложения, соцсети, т.д.?





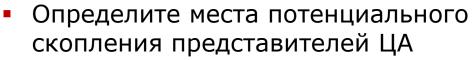


Понятность, однозначность, формализованность

- Однозначность инструкций
- Однозначность формулировок вопросов
- Шкалы оценок, варианты ответов.
 Минимум открытых вопросов. Высокая формализованность ответов облегчает анализ и повышает сопоставимость данных. Оценки от общих к подробным
- Сблокированность вопросов по темам
- Общие индикаторы для каждой итерации исследования.
 - общее впечатление от приложения
 - интересность приложения в целом
 - желание вернуться к пользованию
 - И Т.Д.







- ночные клубы с музыкой 80-х
- сеть Instagram.
- Т.Д.
- Просите рекрутированных рекомендовать знакомых (снежный ком)

Нам важно мнение только тех, кто покупает наш продукт.

Не подходят:

- Родственники
- Девушка
- Мама
- Лучший друг
- Т.Д.



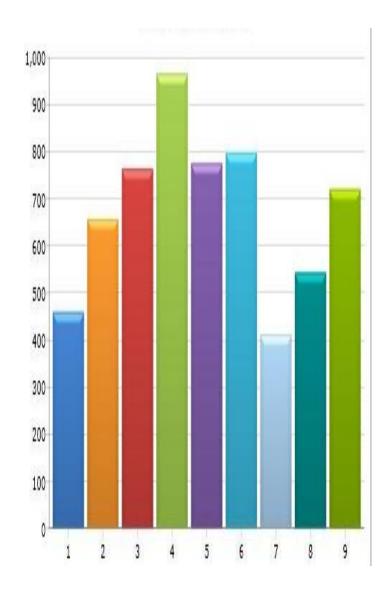




Полевой этап

- Смоделировать потребление в естественных условиях
- Провести замер без вмешательства в процесс потребления.
 - Не склонять к желаемым ответам
 - Не пояснять
 - Не агитировать
 - НЕ ВЛИЯТЬ!





Если в результатах все оценки позитивны - вы точно все сделали правильно? ;)

- Проверяйте данные на достоверность как минимум логикой – респондент мог быть не настроен и заполнить анкету бездумно.
- Визуализируйте данные это поможет выявить неоднородности и тенденции.
- Ищите закономерности
- Помните о законах статистики и погрешностях. 25 респондентов дадут отличный качественный материал, но не дадут точного количественного.

Оценить погрешность можно так:

$$a = \frac{1}{\sqrt{N}} * 100\%$$



Работа с результатами

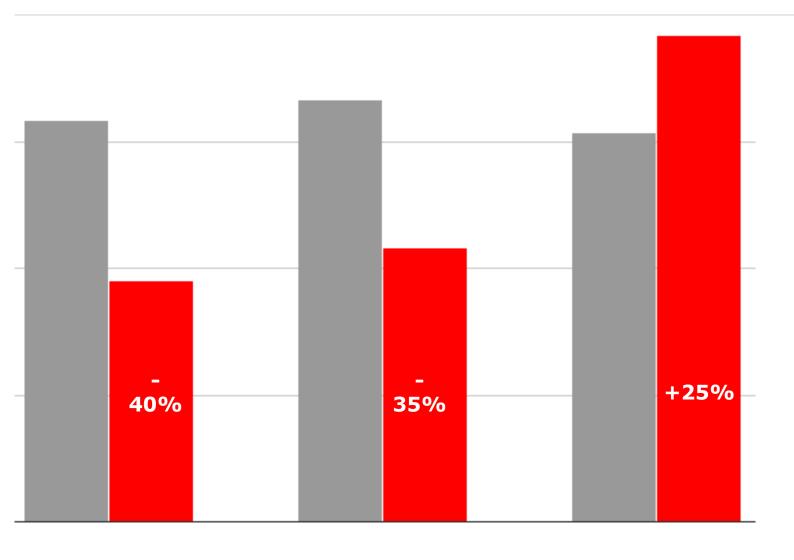




Несколько важных моментов

- Каждая деталь игры, каждое решение - это чье-то "дитя".
- Приглашайте команду к обсуждению возможных шагов, а не выслушиванию "отчета о недочетах".
- Говорите о "точках роста", "возможностях улучшения", а не о "проблемах" и "лажах".
- Если есть видео обязательно проиллюстрируйте проблемные моменты.
- Какими бы ни были заслуги и регалии членов вашей команды, их мнение не будет важнее мнения потребителя.





Время разработки

Бюджет проекта

Качество продукта





Спасибо за внимание!

Александр Дзюба +380 67 466 36 59 alexander@playtestix.com www.playtestix.com