# 리디 주식회사 회사소개

2014년 12월



- Agenda1. 서비스 소개2. 회사 소개

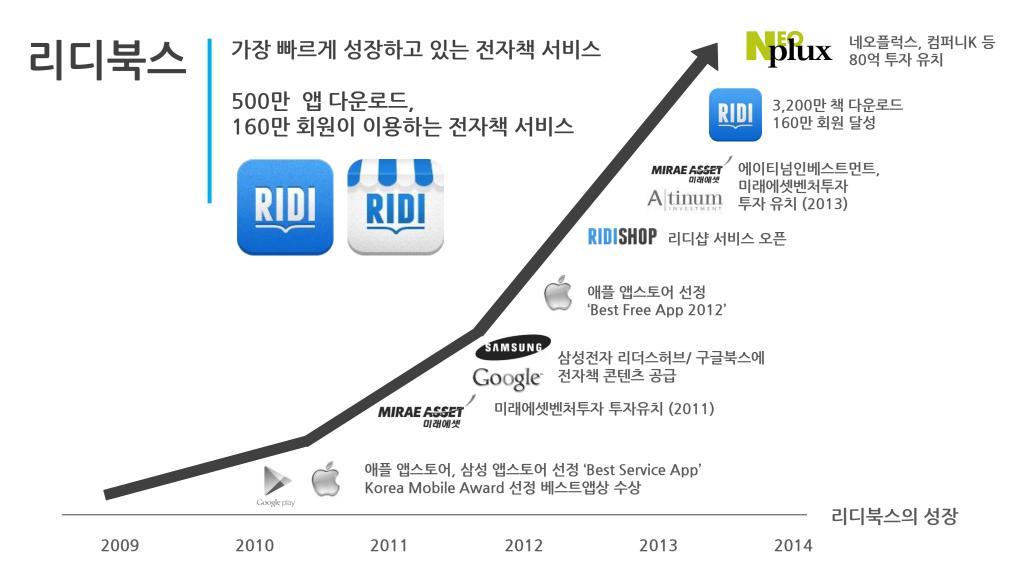


## 리디북스

### 스마트폰 / 태블릿PC / PC 에서 전자책을 구매하고 읽을 수 있는 서비스









## 리디북스 특장점 (1)

최상의 독서 경험을 제공하는 서비스 모든 iOS 및 안드로이드 기반 스마트폰과 태블릿PC에 최적화

저기채 애



애플 앱스토어 선정		
2012년을 빛낸 최고작 선정		

선시적 법	T 글 글네이 광점	애글 앱스토어 평심
리디북스	4.2	3
교보문고	3.2	2
예스24	2.7	3
네이버북스	3.8	2.5

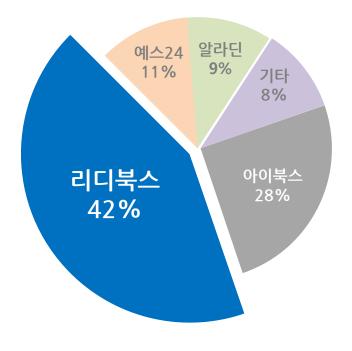
그그 프레이 펴져 - 에프 애스트이 편점

4



## 리디북스 특장점 (2)

#### 타 경쟁사 대비 압도적인 전자책 매출 우위



베스트셀러 '스티브 잡스' 전자책 판매량 비교\* (2011.12~2012.03 민음사)





## 리디북스 특장점 (3)

#### 국내 전자책 업계 최초로 제공하는 개인맞춤형 추천 서비스: '나를 위한 추천책'

- 사용자가 과거에 구매하였거나 관심을 보였던 전자책 경험 이력을 총망라하여 구매 가능성이 가장 높은 도서를 개개인별로 추천해주는 맞춤형 서비스
- 전자책 판매의 롱테일 실현



서점 메인 노출 종수 클릭&구매 전환율

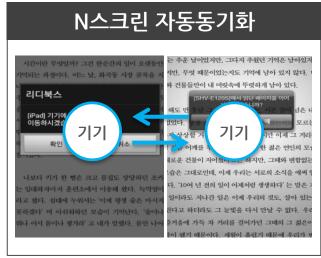


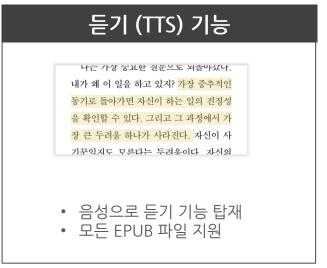
# 리디북스 특장점

#### 업계 최고 개발 전문성 보유 → 타 경쟁사 대비 다양한 기능 및 편의 서비스 제공









## 리디북스 특장점 (5)

#### 리디캐시로 가장 편리한 구매 경험 제공

\* 리디캐시란? 신용카드 번호, 휴대폰 번호 등 개인정보를 입력할 필요 없는 가장 편리한 결제 수단입니다



도서 / 태블릿 / 액세서리 구매



## 리디샵

- 2013년 4월 공식 오픈
- 전자책 독서에 필요한 하드웨어를 국내 최저가에 판매하는 서비스
- 현재 주요 태블릿 PC (아이패드, 넥서스, 갤럭시 등) 및 액세서리 판매
- 하드웨어의 보급으로 전자책 독서환경 조성 및 전자책 시장 확대











- Agenda
   1. 서비스 소개

   2. 회사 소개



## 회사소개

## 책을 읽는 가장 쉬운 습관! 태블릿 MUST-USE, 리디북스를 서비스하는 Ridi

- 변화하는 전자책 업계의 대표 주자
- iOS 및 Android 스마트폰/태블릿PC에서 사용할 수 밖에 없는 필수 불가결한 전자책 서비스를 만드는 회사
- 고객중심, 무한신뢰, 지속성장의 핵심가치를 실현하는 회사





## 회사철학

### 세상에 반드시 필요한 서비스, MUST-USE

이 시대의 필수불가결한 제품과 서비스, 없어지면 크게 불편하게 될 것들, 사용할 수 밖에 없는 것들을 우리는 "MUST-USE"라고 부릅니다.

리디북스의 모든 구성원은 리디북스를 만드는 본인과 리디북스를 사용하는 사람들이 반드시 사용할 수 밖에 없는 MUST-USE 서비스를 제공하기 위해 고민합니다.











## 조직문화



#### "반드시 필요한 서비스를 만들기 위해, 꼭 필요한 일만 한다"

우리의 모든 의사결정과 행동은 MUST-USE에 기반하며, MUST-USE 서비스를 만들기 위해 노력하고 있습니다.

#### "사람을 보고 일을 생각하며, 일을 보고 사람을 찿지 않는다"

우리는 개개인의 재능을 존중하며, 본인의 관심과 역량에 맞게 얼마든지 프로젝트를 제안하고 업무 영역을 스스로 설정할 수 있도록 돕습니다.

#### "말보다는 실행!"

우리는 말하는 사람이 아닌 실행하는 사람을 존중하는 문화를 가지고 있습니다. 더 좋은 서비스를 만들기 위해, 꼭 필요한 일이 있을 때 주저 없이 움직일 수 있는 열정 가득한 인재들로 가득합니다.

# 감사합니다.

마음속의 아름다움이란 그대의 지갑에서 황금을 끄집어내는 것보다는 그대의 서재에 책을 채우는 일이다.

-John Lyly, 1553-



99