리디 주식회사 회사소개

2013년 12월



Agenda 1. 서비스 소개

2. 회사 소개

- Agenda1. 서비스 소개2. 회사 소개

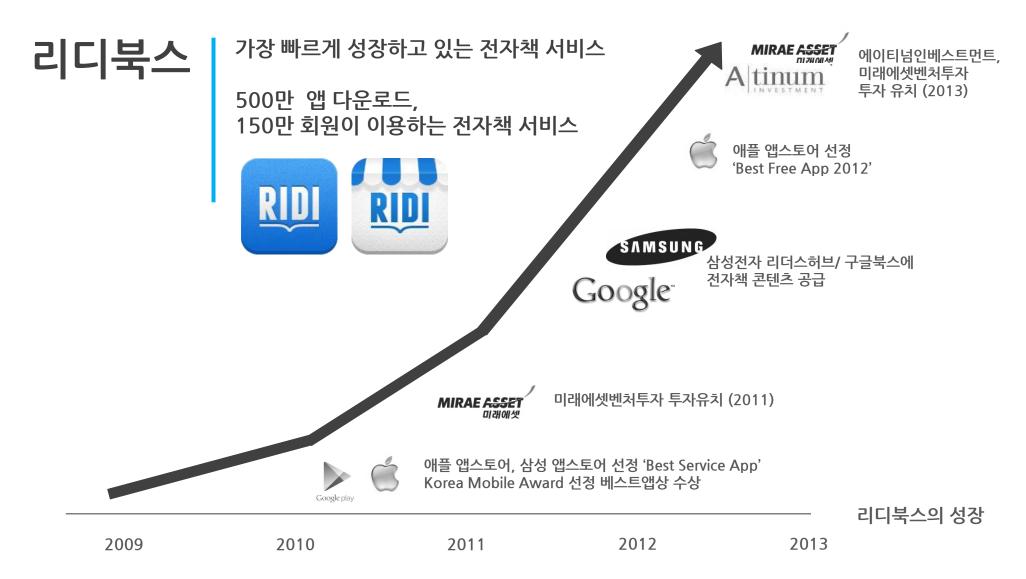


리디북스

스마트폰 / 태블릿PC에서 전자책을 구매하고 읽을 수 있는 서비스





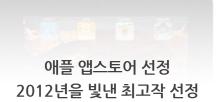




리디북스 특장점 (1)

최상의 독서 경험을 제공하는 서비스 모든 iOS 및 안드로이드 기반 스마트폰과 태블릿PC에 최적화



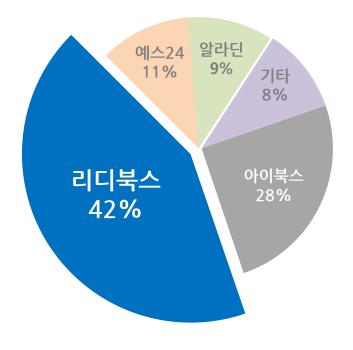


애플 앱스토어 평점	구글 플레이 평점
3.0	4.2
2.0	3.0
2.5	2.2
2.5	3.8
	3.0 2.0 2.5



리디북스 특장점 (2)

타 경쟁사 대비 압도적인 전자책 매출 우위



베스트셀러 '스티브 잡스' 전자책 판매량 비교* (2011.12~2012.03 민음사)





. ..

리디북스 (3)

국내 전자책 업계 최초로 제공하는 개인맞춤형 추천 서비스: '나를 위한 추천책'

사용자가 과거에 구매하였거나 관심을 보였던 전자책 경험 이력을 총망라하 여 구매 가능성이 가장 높은 도서를 개개인별로 추천해주는 맞춤형 서비스

전자책 판매의 롱테일 실현

RIDIBOOKS 내카트 24 최근본책 20 마이리디 214 리디북스 나를 위한 추천책 Pick! 리디북스 개인화 추천 장사이시대 채덮리 부인의 연인 2 통찰력을 길러주는 3차 산업혁 장사의 시대 인문학 공부법 제레미 리프킨 그레고리 머과이어 저 안상헌 저 D. H. 로렌스 저 14,000원 3.2배 10,500원 카트 리디북스 개인화 추천 〈리디북스 "나를 위한 추천책 Pick!"〉

서점 메인 노출 종수 클릭&구매 전환율

카트달기

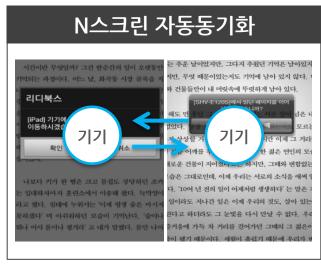


리디북스 특장점

업계 최고 개발 전문성 보유 → 타 경쟁사 대비 다양한 기능 및 편의 서비스 제공











리디샵

- 2012년 11월 베타 서비스 오픈
- 2013년 4월 새단장 오픈
- 태블릿PC + 리디캐시 , 태블릿PC + 전자책콘텐츠의 결합상품을 합리적인 가격에 판매하는 서비스
- 현재 Nexus7, iPad mini, iPad4 등의 다양한 태블릿 PC 판매
- 태블릿의 보급으로 전자책 독서환경 조성 및 전자책 시장 확대

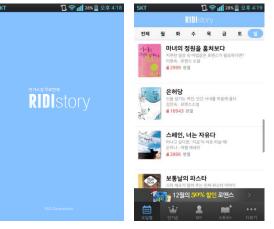






리디 스토리





당주에 의해 감금되었다는 소식을 듣고 올라온 늙은 당녀들의 소리였다. 유현란에게 이미 이단자라는 말까지 들은 타라 온현의 압장은 난감했다. 은현의 눈에는 뙤약별에 뚫어앉아 선원들의 구맹을 요구하는 늙은 당녀들이 가런해 보이고, 그들의 눈에는 선원들을 가둔 어린 당주가 철없어 보일 타이니 말이다. 고심에 고심을 거듭하던 은현은 유현란을 은하당 ● 5층 항을 관리하는 선원으로 은파에 내가보에는 것으로 사건을 만락 지었다. 유현란은 필필 뛰었지만 어쩔 도리가 없었다. 백화대도 은하당 소유의 넓은 땅도, 그리고 당녀들의 마음도 모두차지하고 있는 은현이니 맞설 방법이 없다. 은파에 내려가기 전 유현란이 몰었다. "정녕 이단의 길을 걸으실 참이십니까?" "그 같이 이단인지 아닌지 전 모르겠어요. 저는 다만 당녀들이 행복하기만 바랄 뿐이에요."

- 인기 로맨스 소설 무료 연재 서비스 (앱)
- 2013년 3월 Android 앱 론칭
- 2013년 4월 iOS 앱 론칭
- 회원가입이 필요 없이 즐기는 앱
- 매일매일 새로운 연재소설 업데이트
- 리디북스에서 제공하던 최상의 독서환경 구현
- 관심책으로 선택시 자동 알림 서비스 제공
- 연재분마다 댓글 및 좋아요로 독자들 사이의 공감대 공유 가능



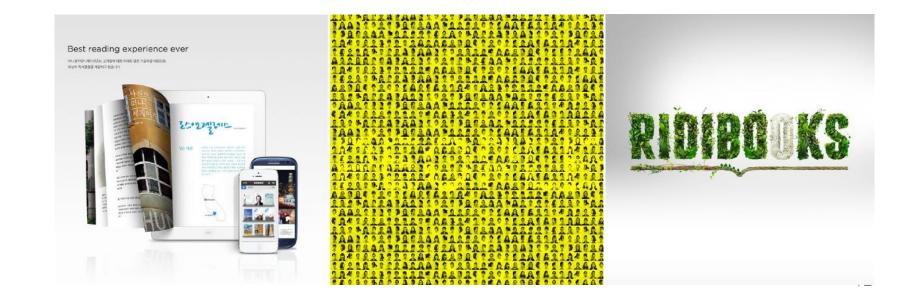
- Agenda 1. 서비스 소개 2. 회사 소개



회사소개

책을 읽는 가장 쉬운 습관! 태블릿 MUST-USE, 리디북스를 서비스하는 Ridi

- 변화하는 전자책 업계의 대표 주자
- iOS 및 Android 스마트폰/태블릿PC에서 사용할 수 밖에 없는 필수 불가결한 전자책 서비스를 만드는 회사
- 고객중심, 무한신뢰, 지속성장의 핵심가치를 실현하는 회사





회사철학

세상에 반드시 필요한 서비스, MUST-USE

이 시대의 필수불가결한 제품과 서비스, 없어지면 크게 불편하게 될 것들, 사용할 수 밖에 없는 것들을 우리는 "MUST-USE"라고 부릅니다.

리디북스의 모든 구성원은 리디북스를 만드는 본인과 리디북스를 사용하는 사람들이 반드시 사용할 수 밖에 없는 MUST-USE 서비스를 제공하기 위해 고민합니다.



조직문화

"반드시 필요한 서비스를 만들기 위해, 꼭 필요한 일만 한다"

우리의 모든 의사결정과 행동은 MUST-USE에 기반하며, MUST-USE 서비스를 만들기 위해 노력하고 있습니다.

"사람을 보고 일을 생각하며, 일을 보고 사람을 찿지 않는다"

우리는 개개인의 재능을 존중하며, 본인의 관심과 역량에 맞게 얼마든지 프로젝트를 제안하고 업무 영역을 스스로 설정할 수 있도록 돕습니다.

"말보다는 실행!"

우리는 말하는 사람이 아닌 실행하는 사람을 존중하는 문화를 가지고 있습니다. 더 좋은 서비스를 만들기 위해, 꼭 필요한 일이 있을 때 주저 없이 움직일 수 있는 열정 가득한 인재들로 가득합니다.

감사합니다