



RESUMEN EJECUTIVO

El uso de aplicaciones de salud móvil (mHealth) y de dispositivos vestibles es cada vez mayor. Más del 52% de los usuarios de smartphones recolectan información relacionada con salud en sus teléfonos. Solo en el 2016, las descargas de aplicaciones de salud móvil alcanzaron un total de nada más y nada menos que 3,2 mil millones. Los datos relacionados con salud son un recurso muy valioso tanto para los particulares como para todas las partes interesadas en la industria de bienestar, deportes y salud basada en datos.



Sin embargo, los usuarios que generan estos datos no pueden acumularlos, compartirlos ni monetizarlos. Además, debido a que no poseen los medios para interconectarse a datos existentes, la industria no ha podido revelar todo su potencial para el beneficio de todos los actores del mercado. El auge de las aplicaciones de salud móvil aún no ha cumplido con la promesa de que la tecnología digital empodere a los individuos, resultando en un mejor cuidado de la salud y en un mercado de bienestar y deportes más conectado.

El ecosistema Lympo resuelve este problema. Impulsado por datos de bienestar y fitness generados y controlados por los usuarios, Lympo permitirá el intercambio de valor a través de la introducción de los tokens de utilidad LYM. La meta de Lympo es un ecosistema en donde los datos sean usados eficientemente por todas las partes interesadas de la industria y en donde todos sean recompensados justamente. Está conformado por tres pilares: 1. El monedero fitness de Lympo, 2. un mercado y 3. la paltaforma de financiación colectiva (crowdfunding) de Lympo.



2. Los tokens pueden ser usados paracomprar bienes y servicios en unmercado partiendo de una plataformaLympo existente que une a más de 500profesionales fitness y que luego seexpandirá a una amplia red de bienes yservicios de deportes, bienestar ysalud.

1. El monedero digital fitness de Lympo y elmecanismo de recompensas al usuario son elnúcleo central del ecosistema Lympo. El monederofunciona como una entrada al ecosistema Lympo ypermite a los usuarios ser recompensados entokens LYM por sus logros de estilo de vidasaludable.





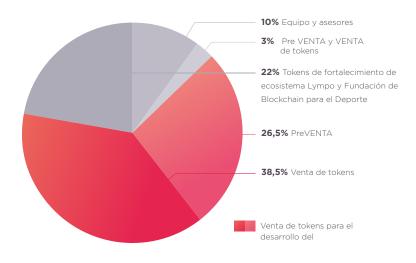
3. Finalmente, los tokens LYM serán usados en laplataforma de financiación colectiva de Lympo parainvertir en innovadoras empresas basadas en datosde la industria, lo cual contribuirá al crecimiento deeste nuevo ecosistema.

El ecosistema Lympo parte de la plataforma existente la cual permite a los usuarios encontrar el major entrenador personal con +500 profesionales fitness la cual opera enLituania, www.lympo.lt, y se está expandiendo aCalifornia, EE.UU y Melbourne, Australia.

Un apasionado grupo de emprendedores, profesionales de la salud y el deporte y talentos de la tecnología

buscan recaudar fondos en la preventa para hacer una prueba de concepto functional que permita a cualquier persona conseguir tokens mientras vive un estilo de vida saludable. Una junta de asesores versátil y experimentada incluyendo expertos en blockchain para la ciencia, consultores en uso de blockchain para el sector público, especialistas de salud y expertos en tecnología garantizan la mejor asesoría para que Lympo haga a las personas más saludables con la ayuda de la innovación blockchain.

DISTRIBUCIÓN DE TOKENS



OFERTA DE TOKENS

- Oferta total de tokens: 1.000.000.000 de LYM
- Hard cap total: 14.625 ETH = 650 mlns. de LYM
- Soft cap: 15%

PREVENTA

- 265 mlns. de LYM = 5000 ETH
- Bono del 20% para los primeros 90 mlns. de LYM
 1 ETH = 60.000 LYM
- Los otros 175 mlns. de LYM 1 ETH = 50.000 LYM
- Enero 23 Febrero 3 (o mientras dure la oferta)

VENTA DE TOKENS

- 385 mlns. de LYM = 9625 ETH
- 1 ETH = 40.000 LYM
- Febrero 17 Febrero 28

 (o mientras dure la oferta)

