



BELUGA PAY

BELUGA Pay **BELUGA Foundation**

de Sistemas de punto de venta de Fiat y Cripto
descentralizado

🌐 support@belugapay.com

Nota: esta no es una oferta de valores y no ofrecemos esta venta de tokens a ciudadanos o residentes de Estados Unidos, Canadá, Singapur o la República Popular de China.

Los términos y condiciones están sujetos a cambios sin previo aviso

SPANISH
10.13.2017

Tabla de contenidos

3.	Abstracto
4.	Utilidad del token BBI
07	Oportunidad de mercado
11	BELUGA Liderazgo comprobado
15	Ecosistema de pago de BELUGA
15	Beluga disfruta del apoyo bancario
16	Plan de expansión
17	Hoja de ruta de BELUGA
18	Descripción del producto
19	Terminal de punto de venta Beluga
20	Beluga RestoPay
22	BDesglose de venta de Token BBI
23	Detalle de venta de Token BBI

Abstracto

In 2017, more than 2 billion adults and up to 39% of the total global population still do not have access to a bank account. In developing countries, that number is even higher.

En 2017, más de 2 mil millones de adultos y hasta el 39% de la población mundial total todavía no tienen acceso a una cuenta bancaria. En los países en desarrollo, ese número es aún mayor. Según la base de datos de inclusión financiera del Banco Mundial, a partir de 2015, casi dos tercios de las poblaciones de solo cinco países: Indonesia, Filipinas, Nigeria, Colombia y Perú (un total combinado de 630 millones de personas) permanecen sin acceso a la banca. Si uno incluye a todos los países de ingresos medianos y en desarrollo, ese número asciende a 3.000 millones de personas sin acceso a una cuenta bancaria, y mucho menos acceso a herramientas financieras básicas, como una tarjeta de débito. A pesar de los avances realizados por las tecnologías financieras en las últimas décadas, está claro que el acceso a servicios financieros simples del siglo XXI sigue siendo sorprendentemente bajo.

Los pagos digitales son la solución que proporcionará la entrada a la inclusión financiera para estos miles de millones de personas. Dicho esto, la exclusión financiera aún persiste, en gran parte, porque la mayoría de los comerciantes con datos demográficos desatendidos todavía operan solo en efectivo. Estas micro y pequeñas empresas (HSH) - los vendedores de alimentos locales, puestos de gasolina, kioscos de teléfonos móviles - las líneas de vida para la mayoría de la gente, representan más de USD 6.5 trillones en transacciones anuales. Sin embargo, menos del 10% de estos comerciantes aceptan actualmente pagos digitales.

Además, la infraestructura financiera actual desincentiva aún más los pagos digitales para los HSH. Los terminales de pago implican procesos de aplicación largos e ineficientes, la conectividad históricamente ha sido deficiente y el pago con tarjeta los honorarios son demasiado altos para justificar la operación en cualquier cosa que no sea efectivo. Del mismo modo, los proveedores de servicios han visto pocas razones para invertir en la infraestructura para incorporar a estos miles de millones de personas en el sistema financiero digital moderno.

La tecnología Blockchain y las criptomonedas ofrecen la oportunidad de cambiar eso. En un contexto de creciente adopción de dispositivos móviles (la base mundial de usuarios de teléfonos inteligentes aumentará en ~ 1.600 millones en los próximos 3 años), la barrera para que las personas realicen transacciones de forma segura, transparente y conveniente nunca ha sido menor. BELUGA busca aprovechar estas nuevas tecnologías para desarrollar una plataforma de transferencia de activos de código abierto. Al proporcionar las herramientas para que las pequeñas empresas y sus clientes en los países en desarrollo se vuelvan digitales, es la misión de BELUGA ayudar a los miles de millones que no cuentan con servicios bancarios a formar parte de un sistema financiero global más nuevo, mejor y más justo.

BELUGA será totalmente compatible en todas las jurisdicciones en las que opera, con estrictos procesos Conozca a su cliente (KYC) y Anti lavado de dinero (AML).

Utilidad del token BBI

Membresía

- BBI puede comprar membresías de Beluga Pro con herramientas avanzadas de análisis y CRM

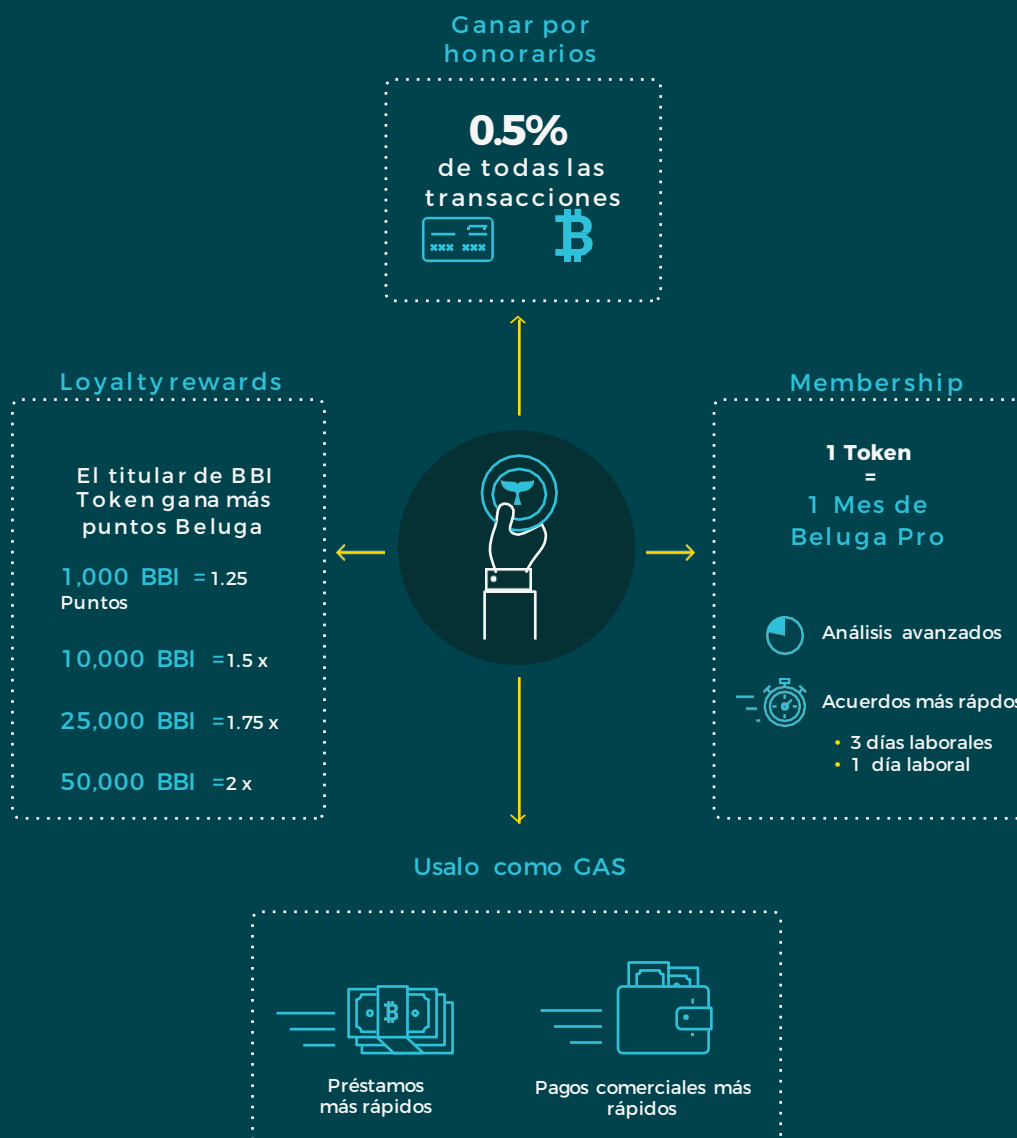
Factorización

- BBI se utiliza para aumentar las velocidades de depósito comercial de tres días hábiles a uno

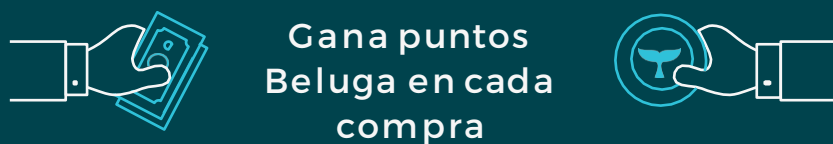
Recompensas de lealtad

- BBI se usa para recompensas (similar a Air Miles)

Beneficios para Titulares de token BBI



Beneficios Puntos Beluga



Usalo como
puntos



Viaje



Hotel

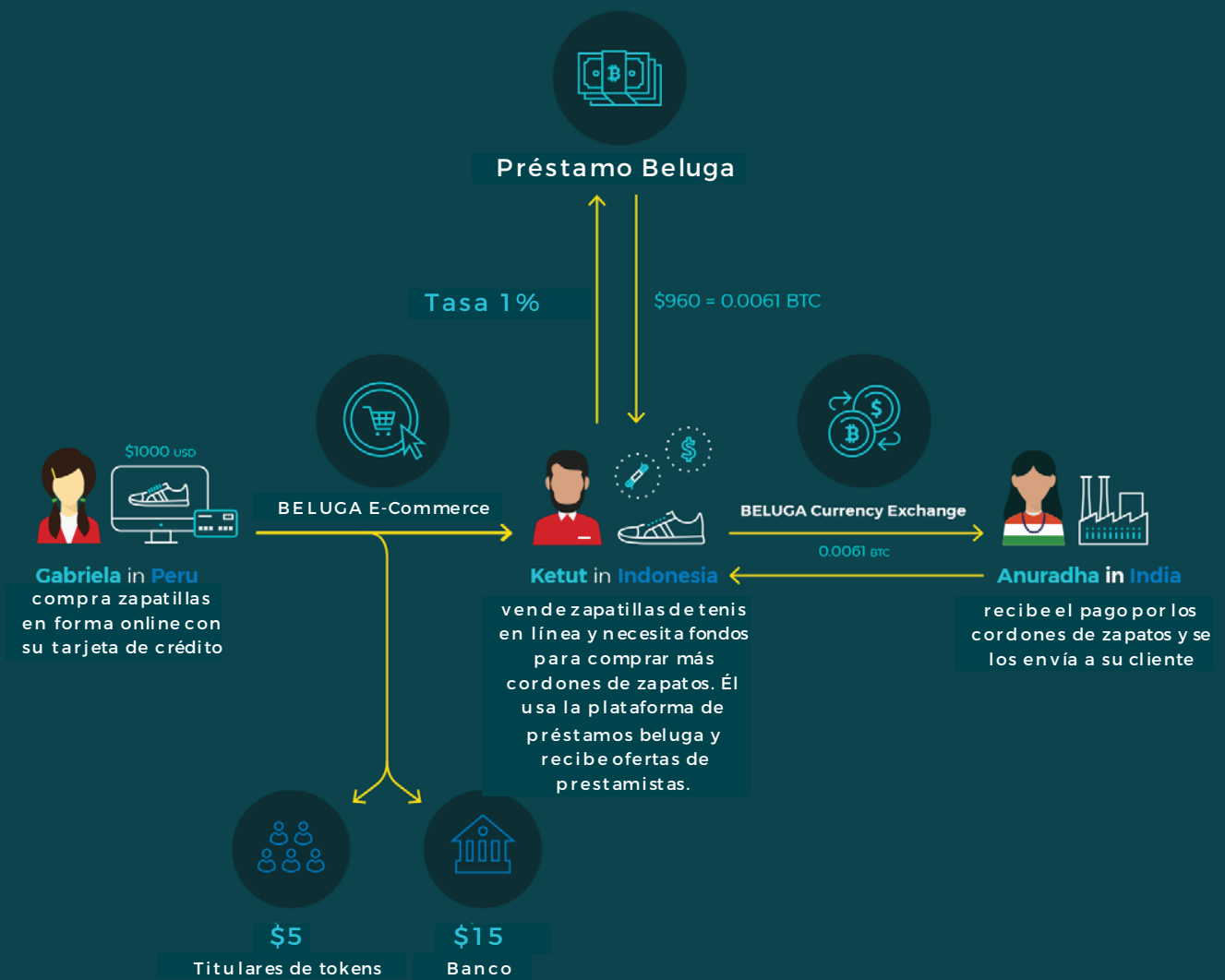


Entretención



Descuento

Caso de ejemplo de uso BBI



BELUGA Punto de venta, BELUGA Edición Restauran, BELUGA Peer 2 Peer y las plataformas de suite de datos de pago de BELUGA permitirán transacciones en monedas Fiat y Cripto. Puede comprar o vender sus productos y servicios en monedas Fiat y Cripto en Beluga de manera más eficiente que nunca.

Todas nuestras plataformas están diseñadas para funcionar en una Blockchain común de BELUGA con el fin de brindar una experiencia unificada a los comerciantes y facilitarles la vida.

Cómo funciona

01

El consumidor compra un producto o consume un servicio de un comerciante que usa uno de nuestros productos. Por ejemplo, un cliente pide comida en un restaurante usando la aplicación de BELUGA edición restaurantes.

02

El consumidor realiza el pago por el producto o servicio utilizando la moneda Fiat (por ej. \$ USD) o la moneda Cripto (Bitcoin, Ether o BBI)

03

Si el pago se realiza utilizando una tarjeta de crédito en Moneda Fiat, el comerciante puede decidir utilizar tokens BBI para recibir un Depósito instantáneo de comerciante* en lugar de tener que esperar los dos días hábiles tradicionales para que ocurra el acuerdo.

04

Si el pago se realiza utilizando criptomoneda, se inicia el proceso de liquidación y el pago al comerciante de forma que la criptomoneda respectiva se transfiera instantáneamente.

05

Los puntos de lealtad se acumulan para los consumidores en cada compra de un producto y servicio. Los puntos de fidelidad para los comerciantes se acumulan en cada venta de un producto y servicio

06

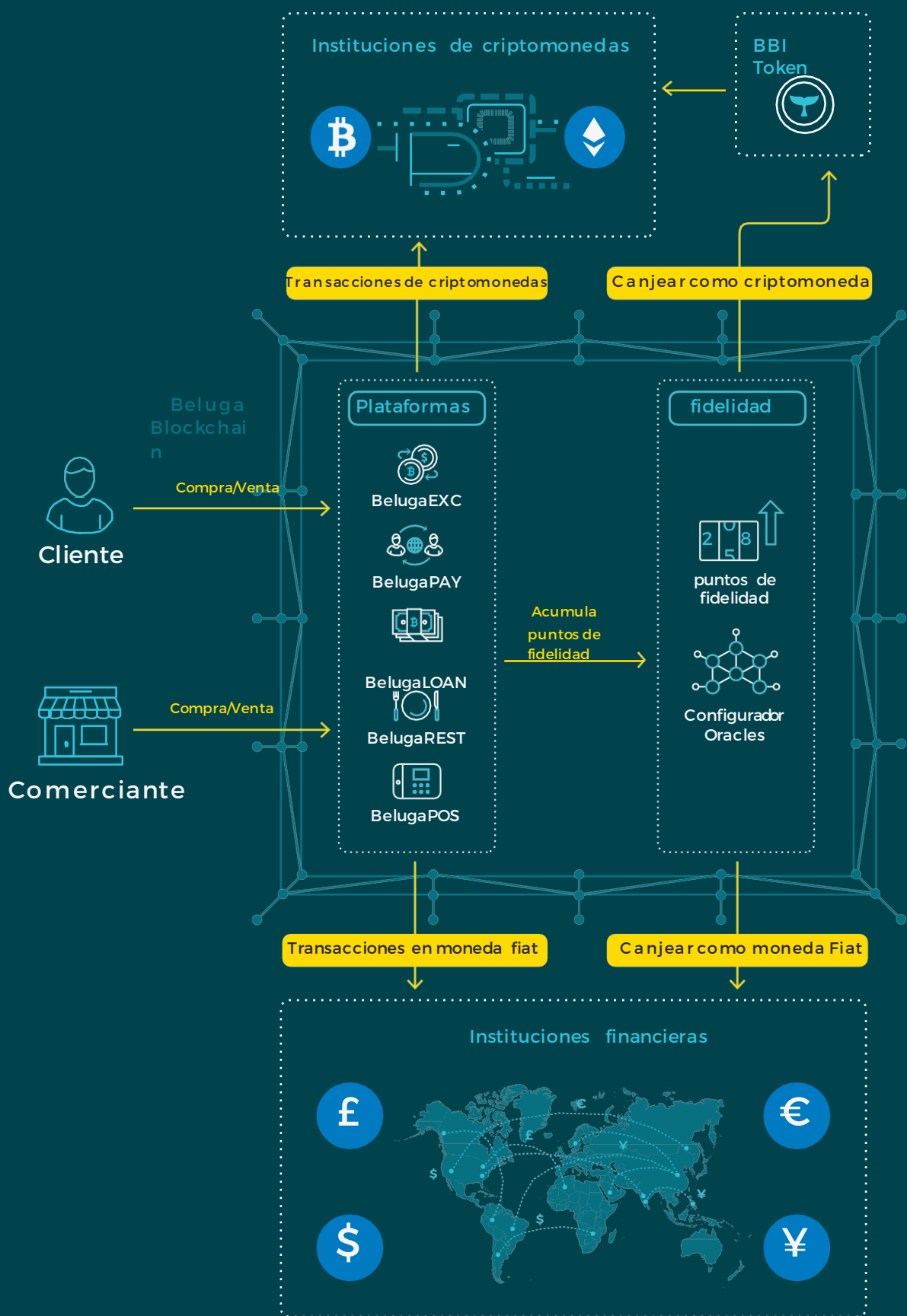
Los puntos de lealtad se pueden canjear cuando el consumidor o el comerciante obtienen suficientes puntos.

07

Los puntos de fidelidad se canjean en la forma de monedas Fiat o la moneda criptográfica BBI de BELUGA u otras criptomonedas

08

La relación de puntos con monedas se calcula utilizando los configuradores integrados y basados en Oracle en función de la dinámica del mercado.

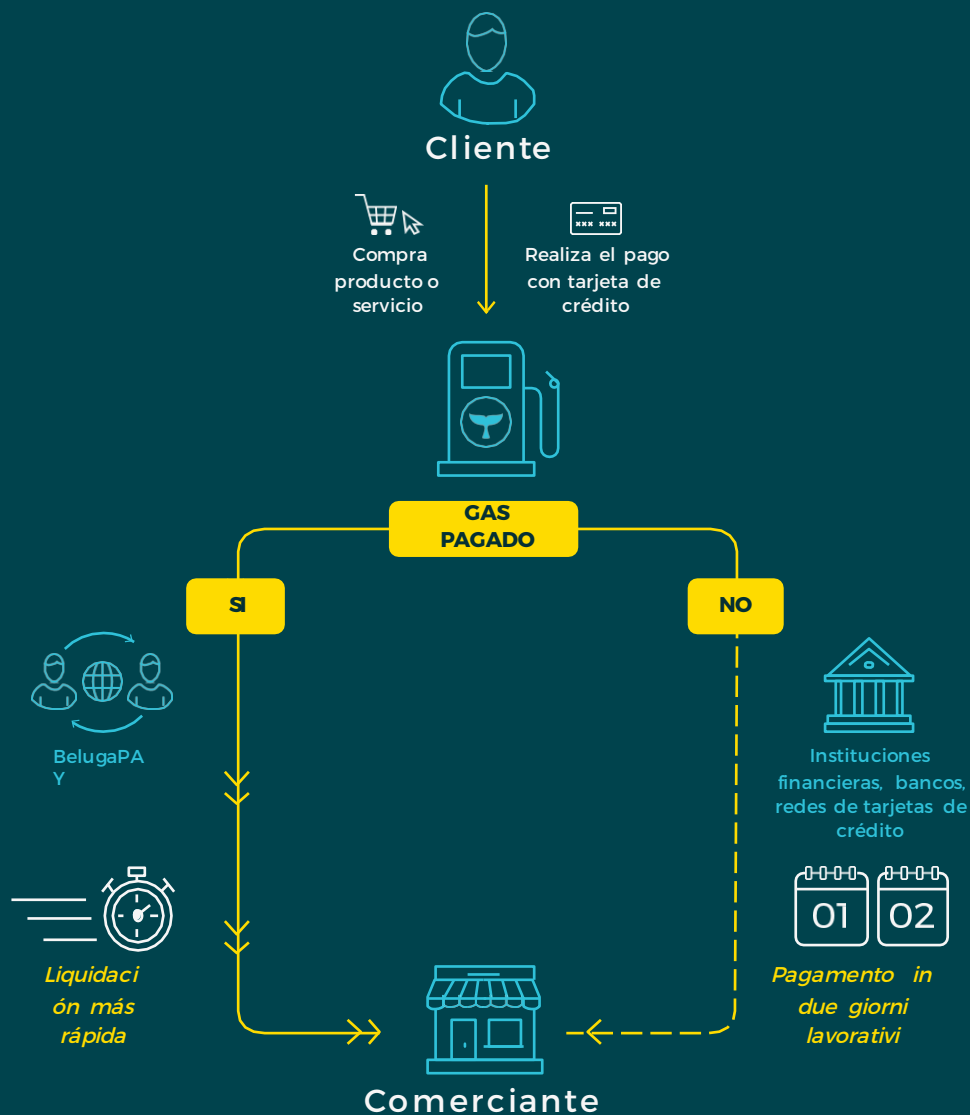


BBI Gas para adelantos de depósitos comerciales

BBI GAS se introduce en el ecosistema de BELUGA para proporcionar a los comerciantes un opción muy necesaria opción para aumentar la velocidad de los procesos financieros después de una venta exitosa hecha con tarjeta de crédito. Normalmente, cuando un consumidor compra un producto o servicio de un comerciante el sábado o el viernes por la noche con una tarjeta de crédito o débito, el comerciante recibirá el pago por el producto o servicio después de dos días

hábiles, que sería el miércoles. En el mundo en desarrollo, esta falta de acceso a los fondos paraliza el crecimiento empresarial.

Ahora, con BELUGA, los comerciantes pueden recibir depósitos instantáneos de mercancías para comprar más productos, pagarles a sus empleados para hacer crecer sus negocios sin demora.

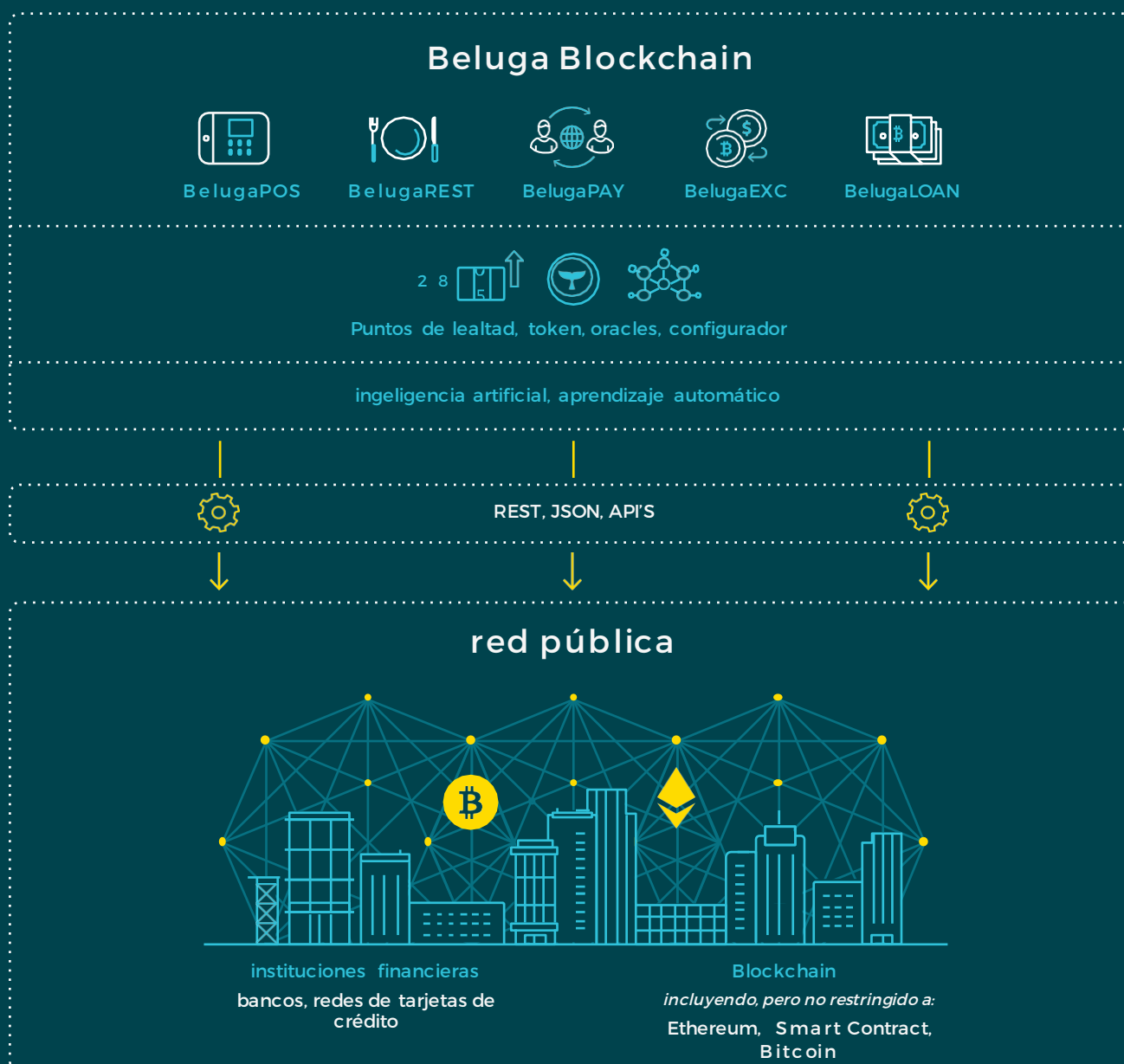


Arquitectura de bloques BBI

La solución de BELUGA es un modelo de cadena de bloques híbrido donde la plataforma BELUGA core junto con la lealtad y las capacidades de AI se encuentran en un entorno de Blockchain privado de BELUGA y las billeteras y los balances de tokens se guardan y transfieren entre direcciones al nivel de Blockchain público.

La arquitectura de BBI tiene la intención de admitir cientos de criptomonedas diferentes para agregar flexibilidad a los titulares de criptomonedas.

La comunicación entre el blockchain privado y público se realiza a través de REST, JSON u otras API.



Oportunidad de mercado

El sector de la tecnología financiera es un mercado masivo y en crecimiento.

Existen grandes empresas de tecnología tradicional que funcionan como buenos mercados para el éxito, pero que no han logrado brindar verdaderas soluciones para los comerciantes en los países en desarrollo y soluciones para el mercado de criptomonedas:

Nombre de la compañía	Fecha de fundación	Market Cap a partir del 2 de agosto del 2019
First Data Corp.	1971	\$16.8B USD
Paypal	1998	\$70.65B USD
Square Inc.	2009	\$9.75B USD

En Beluga creemos que el matrimonio entre los sistemas de pago tradicionales y el mercado de criptomonedas presenta una gran oportunidad para tener un impacto en la vida de millones de personas. El ecosistema de procesamiento de pagos actual incluye varios intermediarios como adquirentes, emisores, puertas de enlace, redes de tarjetas e ISO

Red de tarjetas



Puertas de enlace



Adquisidores y procesadores



Emitidores



ISOs & MSPs



Beluga tiene la intención de trabajar con todas las partes necesarias para proporcionar las transacciones más rentables y seguras, pero en el futuro intentará simplificar el proceso tanto como sea posible.

BELUGA Equipo de liderazgo comprobado

Los dos objetivos de la Fundación Beluga:

01

Adquirir las tecnologías y licencias bancarias para seguir siendo totalmente compatible.

02

Distribuir tecnología bancaria de fuente abierta a emprendedores y empresas Pymes.



Alex Avila

Chief Executive Officer

Alex es un evangelista de blockchain y diseñador de productos. Alex es el cofundador del predecesor de Beluga, Espiralapp.com. Actualmente, Alex también es consultor de ejecutivos de coaching de Citigroup sobre las mejores prácticas de tecnología de cadena de bloques y emprendimiento. Alex abandonó EGADE Business School y obtuvo un certificado en Design Thinking de CEDIM Design School.



Hugo Munguía

Chief Technology Officer

Hugo es un desarrollador fullstack y entusiasta de blockchain. Hugo es el CTO del predecesor de Beluga y escribió su primera línea de código, Espiralapp, y lidera todas las integraciones técnicas con socios y certificaciones. Hugo se graduó de la Universidad de Guadalajara.



Saravana Malaichami

Chief Data Officer

Saravana es una desarrolladora de blockchain y cofundadora de Smartchainers. Saravana es oradora habitual en blockchain y fintech events en India. Saravana tiene más de 15 años de experiencia en desarrollo. Saravana se graduó de la Universidad Leichsteister.



Marifer Avila

Jefe de la felicidad del cliente

María lidera los esfuerzos en la administración estratégica de cuentas y la satisfacción del cliente. María manejó cuentas de clientes anteriormente en Deloitte. Maria estudió Finanzas en ITESO.



Carlos Roca

Chief Financial Officer



Alan Milke

Software Architect



Alejandro Muñoz

UX/UI Designer



Diego Gonzalez

Product Lead



Wendy Rodriguez

Chief Comercial Officer



Maty Morales

Head HR



Yeudiel Vazquez

Fullstack Web Developer



Antonio Martinez

Fullstack Mobile Developer



Oscar Cardenas

Blockchain Researcher



Leo Lopez

Fullstack Backend Developer



Ricardo Robles

Banking Operations & Relations



Andrea Figueroa

Administration



Claudia Diaz
Quality Assurance



Marisol Morales
Customer Happiness



Alder Ortiz
Legal



Angel Romero
Frontend

Consultores



Don Dodge

Don es actualmente Abogado de Desarrolladores en Google y también es asesor de Google Ventures.

Don fue anteriormente el Director de Desarrollo de Negocios para el Equipo de Negocios Emergentes de Microsoft. Don también es un veterano de varias startups: Forte Software, AltaVista, Napster y Bowstreet.



Arturo Galván

Actualmente, Arturo está a cargo de definir y ejecutar la estrategia de crecimiento de su última empresa, Naranya, en América Latina y ahora en otros mercados emergentes del mundo, incluida China, estableciendo el primer ecosistema móvil diseñado para las realidades de los mercados emergentes a través de su plataformas principales: Naranya Pay (una plataforma de micropagos que permite a los consumidores usar su cuenta de teléfono móvil como moneda digital), Naranya Market (un mercado móvil para productos digitales) y Naranya Ads (publicidad móvil). Arturo construyó y vendió su compañía de tecnología por \$ 300M USD +.



Francisco Diaz-Mitoma Jr.

Francisco es arquitecto de software y cofundador de Revenue.com, Bowhead Health y Playsino. Diaz-Mitoma tiene más de una década de experiencia en el desarrollo de plataformas escalables en línea y fue honrado como Forbes 30 menores de 30 años en 2012. Francisco se graduó de la Universidad McGill.



Kyle Kemper

Kyle Kemper es un Director Ejecutivo en la Asociación Blockchain de Canadá. Un evangelista en las comunidades de Bitcoin y Blockchain.



Lawrence Cisneros

Lawrence se centra en garantizar que los comerciantes y clientes estén bien protegidos en el ecosistema de Beluga. Lawrence se graduó de la Facultad de Derecho Gould de la Universidad del Sur de California y es miembro activo de la Barra Legal de California.



Alex Yamashita

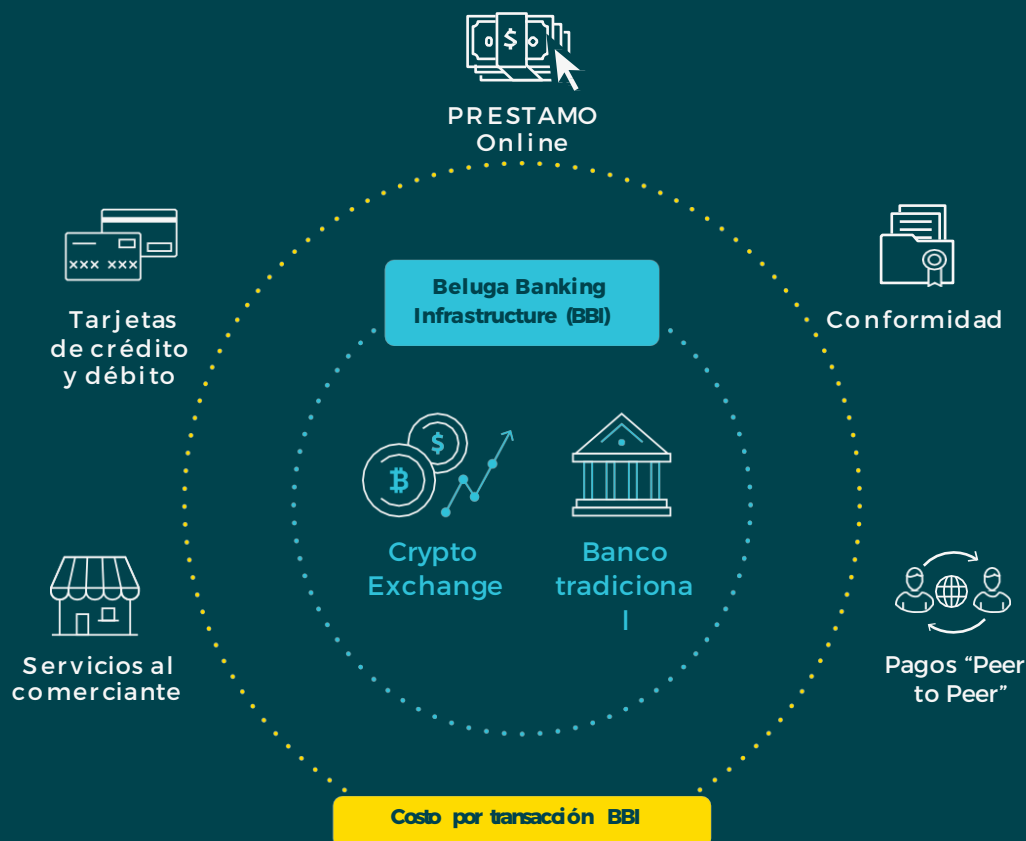
Alex Yamashita es entusiasta del cifrado y emprendedor/inversor en campos que van desde el bienestar y la hospitalidad hasta la tecnología. Ex vicepresidente de CLSA y Goldman Sachs, Alex ha invertido en compañías como MapD Technologies (mapd.com) y ha recaudado capital a través de financiamiento creativo y estructuras de préstamos para empresas como Rooftop Drones. Su interés en Beluga se debe a su extenso tiempo haciendo negocios en Indonesia, donde fue testigo de primera mano de las ineficiencias, los grandes obstáculos y el amiguismo resultante que afecta a las poblaciones con una alta densidad de personas no bancarizadas.



Jason Carl Kline

Jason es un profesional de negocios estratégico, cuantitativo y creativo, con experiencia como ingeniero y analista en informes financieros y modelado, desarrollo comercial y proyectos enfocados en los ingresos dentro de las industrias, incluyendo; publicidad, finanzas, fabricación, productos de consumo, tecnología web y móvil.

Ecosistema Bancario BELUGA



BELUGA disfruta del apoyo tradicional del banco

A diferencia de otros competidores de crypto bancos, los productos FIAT y de tarjetas de crédito de BELUGA están activos y han estado en el mercado durante varios años con el adecuado respaldo bancario. Además de tener productos y licencias verificables en vivo, el banco adquirente de BELUGA es una institución financiera con más de \$ 70 mil millones en activos. BELUGA tiene una sociedad con el banco de propiedad nacional más grande de México y cotiza en bolsa con más de 20,000 empleados y 1,200 sucursales.

La filial de Beluga Espiral Technologies de México S.A. De C.V. ha estado trabajando con Banorte desde 2015 ofreciendo productos de punto de venta a comerciantes. Beluga tiene la intención de replicar este modelo de ganar el apoyo de los bancos locales al ingresar a los países en desarrollo para proporcionar la eficiencia de la red.

A través de la venta de tokens de BBI, BELUGA tiene la intención de incorporar criptopagos y distribuir sus productos a nivel mundial.

Plan de expansión BELUGA



Banca del
gobierno



Punto de
venta de
empresas
Whitelabel



Pago de
puerta de
enlace



Transferencia
Peer to Peer



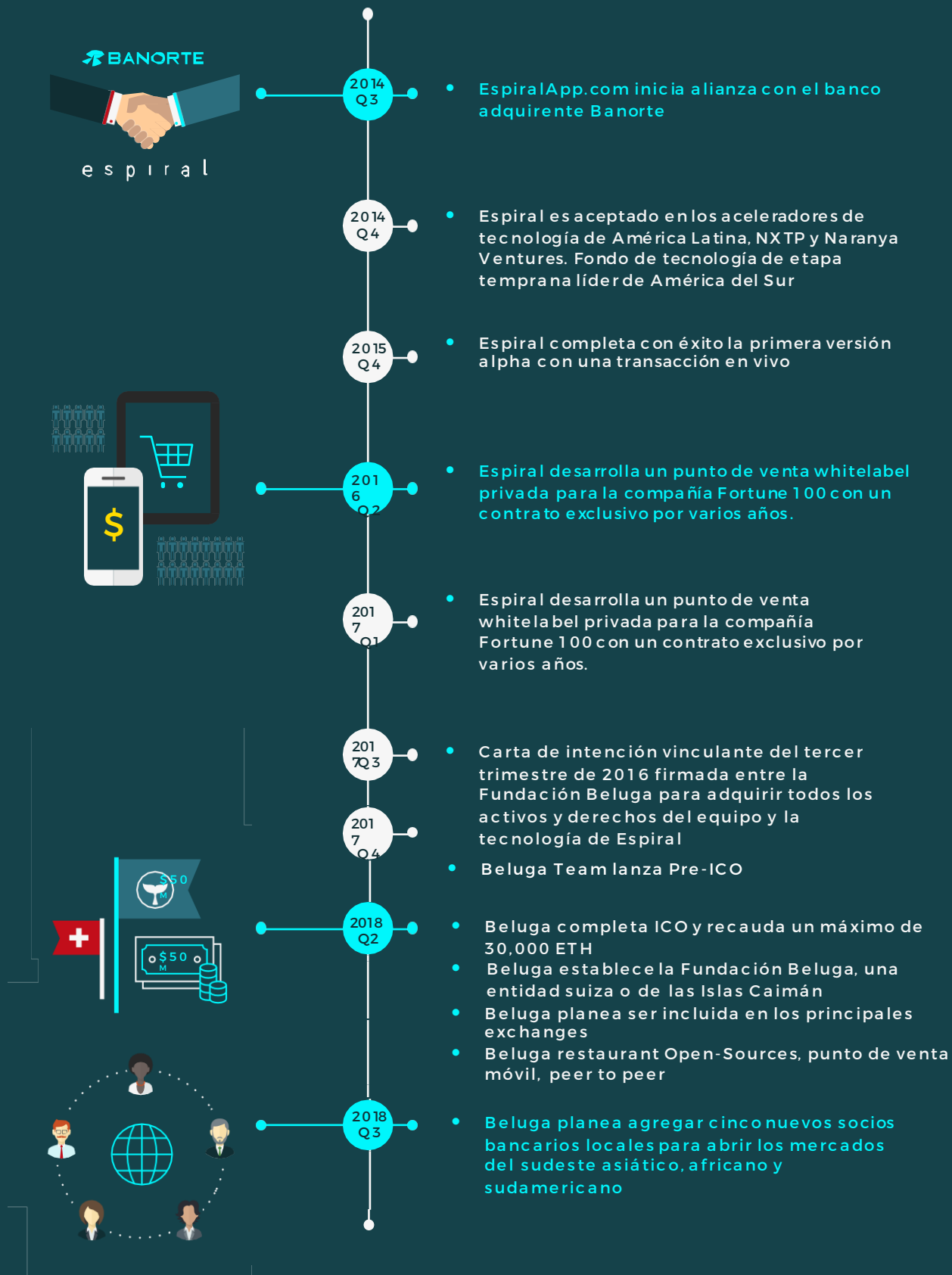
Punto de venta
del comerciante

Beluga cree que la mayor oportunidad de crecimiento se encuentra en las naciones en desarrollo donde existe la tecnología (teléfonos inteligentes), sin embargo, la competencia de las grandes empresas tradicionales no ha convertido a la mayoría de los comerciantes no bancarizados.

A continuación, se incluye una pequeña lista de muestra de países y regiones que se ajustan al perfil:

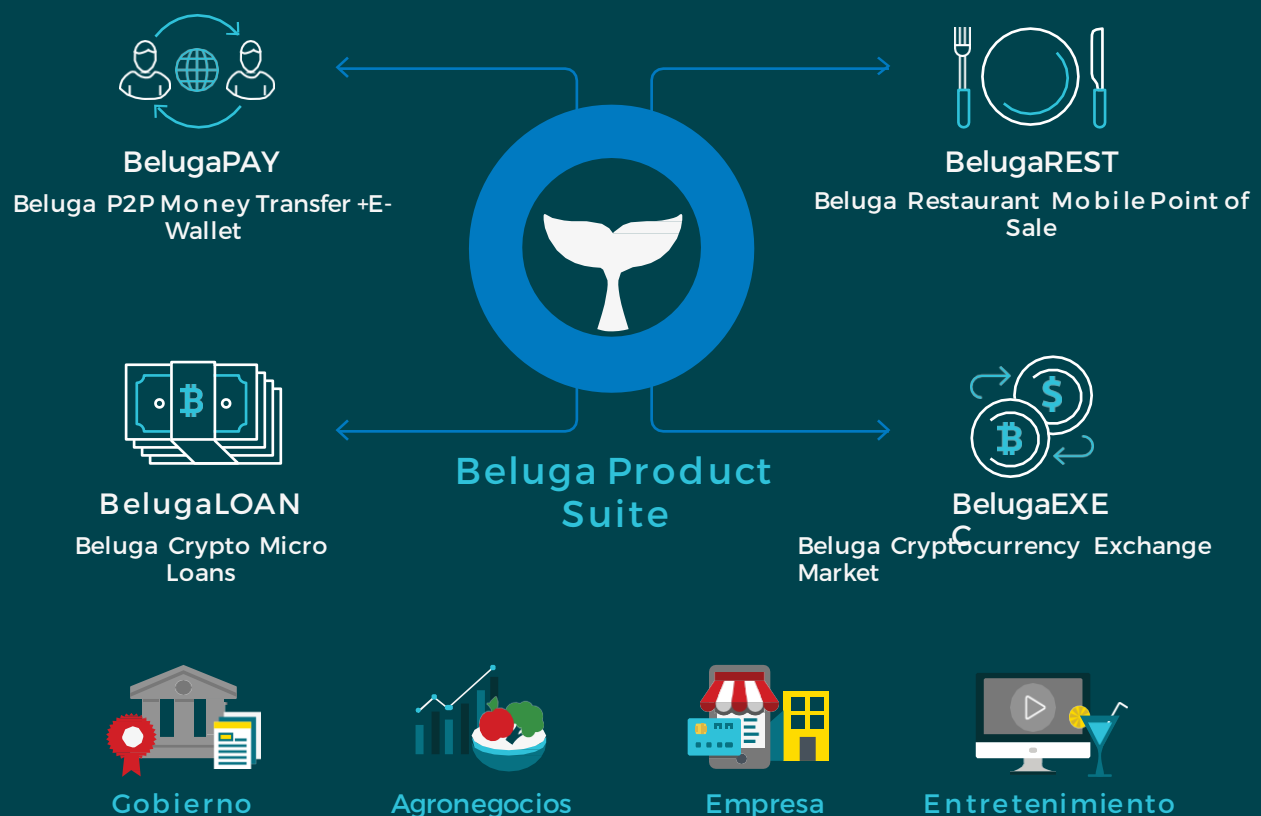
- Myanmar
- Colombia
- Cuba
- Indonesia
- Peru
- Haiti
- Ghana
- Ivory Coast
- Congo
- Ecuador
- Dominican Republic

Hoja de ruta BELUGA



Descripción del producto

Beluga cree que el mundo puede ser un lugar mejor con soluciones de pago abiertas y validadas para conectar a los comerciantes, los consumidores en una criptografía híbrida y un entorno bancario tradicional.



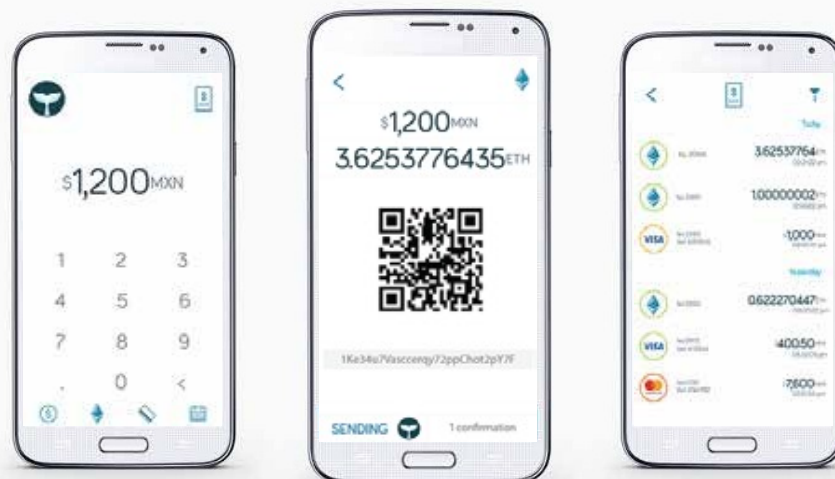
Durante los últimos 3 años, Beluga ha desarrollado un conjunto de herramientas de pago:

- Aplicación de punto de venta móvil para iOS y Android
- Software de restaurante para administrar clientes, menús y personal
- Tecnología de pago entre pares iguales (peer to peer)

Nuestros productos actuales están en beta con clientes en vivo

Por favor, póngase en contacto con support@belugapay.com para una demostración con un especialista en productos Beluga

Terminal de punto de venta Beluga



La aplicación BELUGA punto de venta (POS) se encuentra actualmente en alfa privada en iOS. Nuestra solución POS whitelabel construida para Dupont está disponible aquí.



Los comerciantes pueden aceptar VISA, Mastercard y (trabajo en progreso)

AMEX

Reembolso, recibos impresos, reembolsos parciales



Agregar, administrar y ver el inventario y los mejores vendedores en inventario

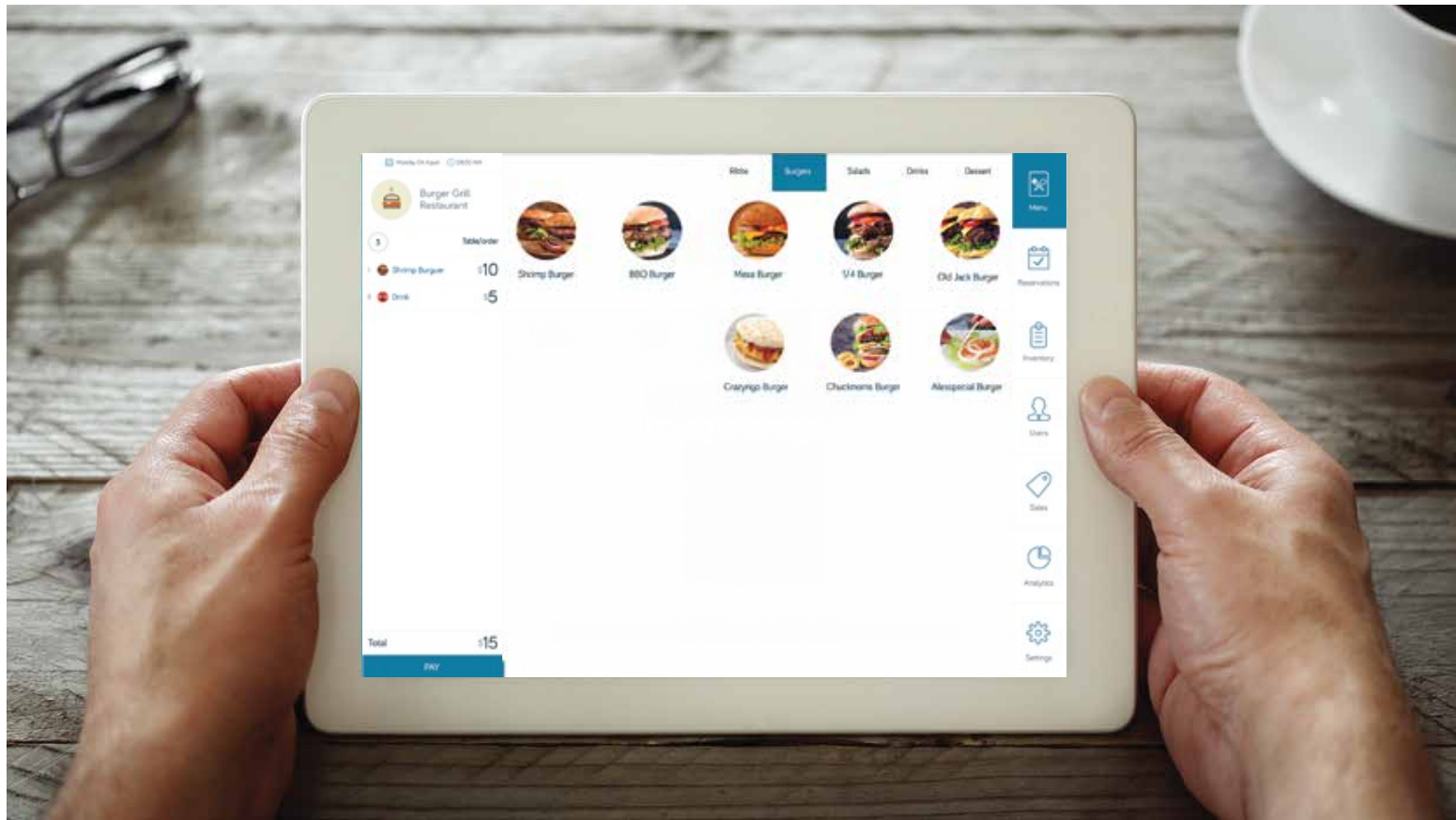
Recibos de correo electrónico



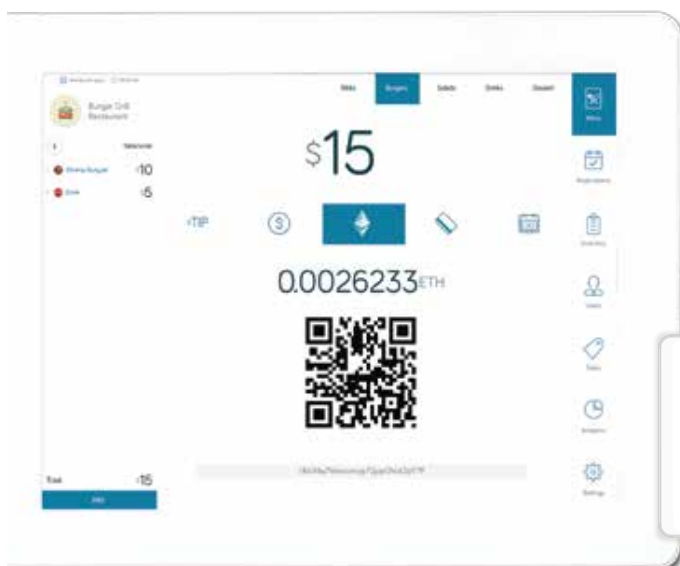
Marque las transacciones como pagadas en efectivo

	2017	2018	2019
Estimar la tasa de crecimiento	-	400%	800%
Procesamiento promedio estimado (USD)	\$ 4,000,000	\$ 50M	\$400M

BELUGA RestoPay



BELUGA ofrece un sistema de gestión de la industria de alimentos y bebidas para pequeñas y medianas empresas, todo a través de una tablet que está conectada a un servidor local que se actualiza con frecuencia a la nube. Esto permite que la empresa funcione incluso cuando Internet no es óptimo.



Planeamos abrir código fuente de todo nuestro código BelugaREST, lo que permite a los propietarios de negocios desarrollar soluciones que se adaptan a sus necesidades y diseños específicos. Esto permitirá que nuestros comerciantes procesen todos los pagos a través de nuestras plataformas de la Fundación Beluga, lo que ayuda a aumentar los ingresos y los costos para el comerciante y el consumidor.



Características principales de BELUGA RestoPay



Tomar reservas



Gestionar inventarios, tablas y personal

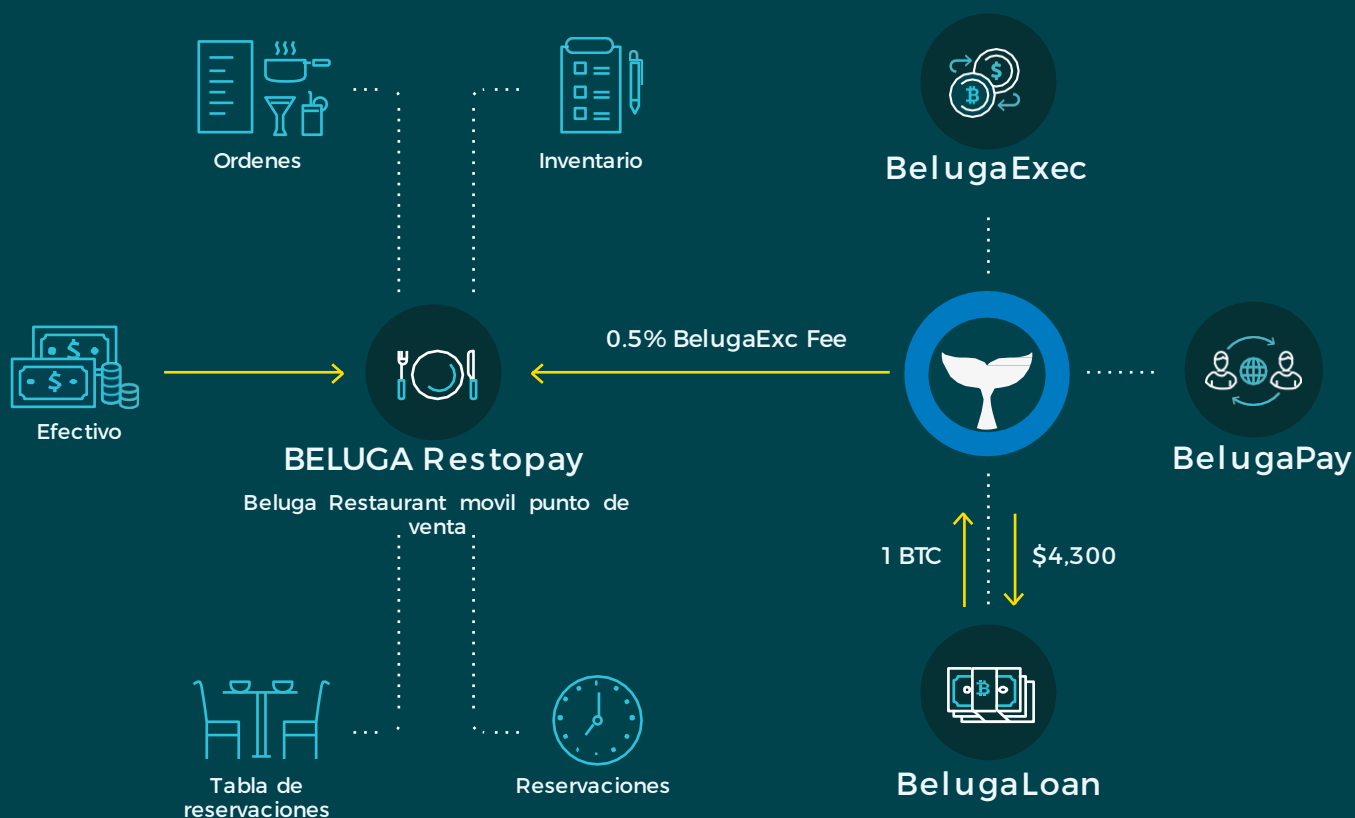


Dividir cuentas

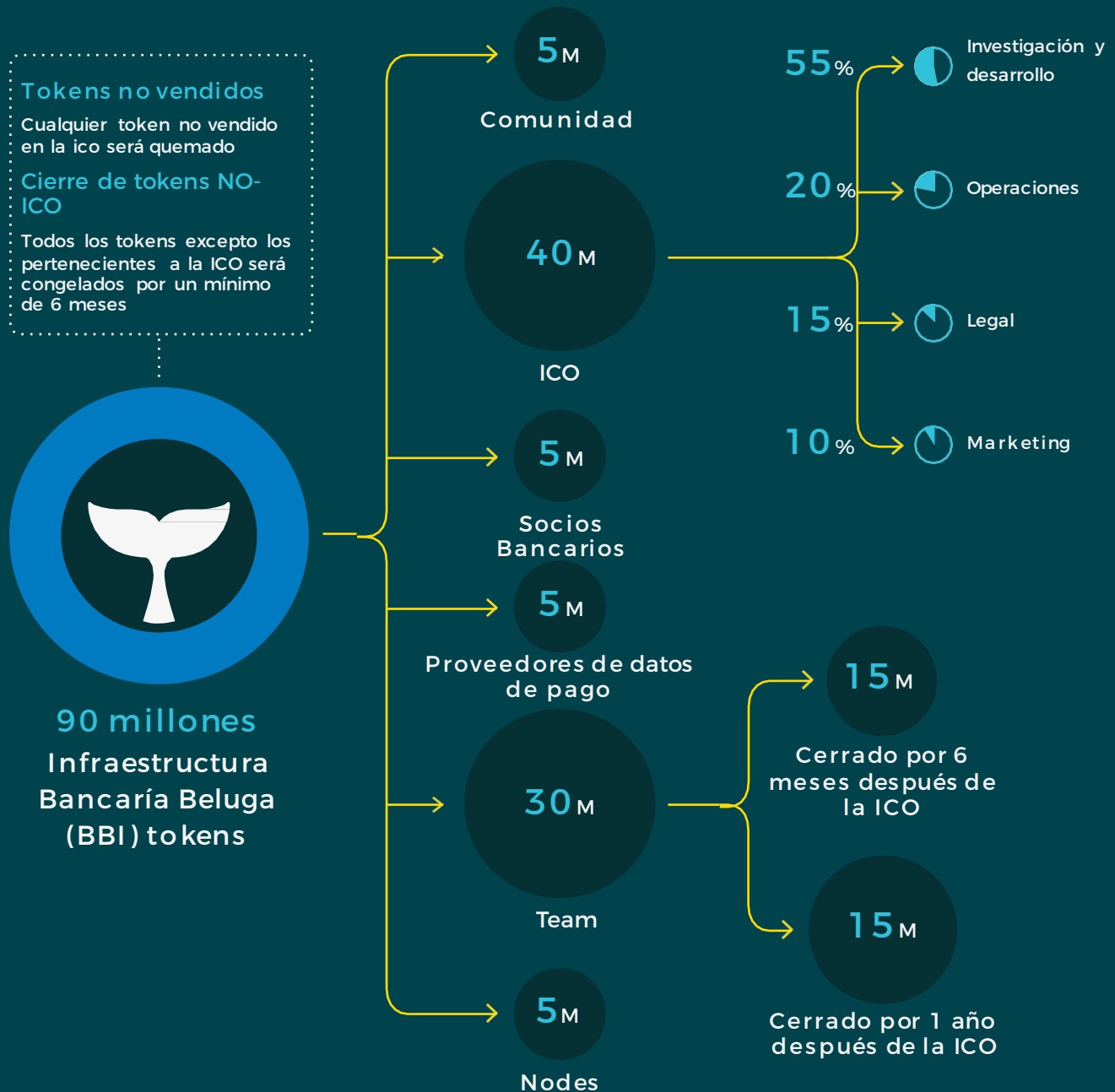


Enviar pedidos a cocina y bares

Cómo funciona BELUGA RestoPay



Venta de tokens BBI



La venta de tokens no está disponible para EE. UU, China y Singapur para ciudadanos o residentes canadienses.

Los números enunciados son estimados y están sujetos a cambios donde necesitaremos distribuir fondos en el futuro para expandirnos agresivamente.

Si es posible durante que durante la investigación y el desarrollo, usaremos los tokens BBI como un incentivo adicional para desarrollar el apoyo de la comunidad de desarrolladores para reducir los costos.

Detalles venta de tokens BBI

Fases:

01

Está en manos de la empresa canadiense Beluga Inc. El IP será transferido a la Fundación Beluga sin fines de lucro con la misión de avanzar en herramientas y servicios para los comerciantes no bancarizados.

02

La Fundación Beluga se incorporará como organización sin fines de lucro en Suiza o las Islas Caimán, que son conocidas por la protección de la propiedad intelectual, las leyes de privacidad y los marcos de criptomoneda favorables.

Token

Beluga Banking Infrastructure (BBI)

Suministro fijo

90,000,000 BBI Tokens

Comienzo ICO

1 de marzo de 2018

Término ICO

31 de marzo de 2018

Plataforma

ERC20 Token

Exchanges

Listado el Abril de 2018

	Bonus	Prices	Start Date	End Date
Pre-sale	10%	1 ETH = 1054.94 BBI Tokens	Jan. 3, 2017	Jan. 31, 2018
	5%	1 ETH = 1007.00 BBI Tokens	Feb. 1, 2018	Feb. 28, 2018
ICO	N/A	1 ETH = 960.00 BBI Tokens	Mar. 1, 2018	Mar. 31, 2018

FECHAS IMPORTANTES

Lanzamiento de Token & Trading comienza el 31 de marzo de 2018

JOIN THE BELUGA COMMUNITY



support@belugapay.com