



BELUGA PAY

BELUGA Pay **BELUGA Foundation**

Dezentraler Fiat & Crypto Point of Sale System

🌐 support@belugapay.com

Bitte beachten Sie: Dies ist kein Wertpapierangebot und wir bieten dieses Angebot nicht für Bürger oder Einwohner der Vereinigten Staaten, Kanadas, Singapurs oder der Volksrepublik China an.

Die Geschäftsbedingungen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

GERMAN
10.13.2017

Inhaltsverzeichnis

3.	Abstrakt
4.	BBI-Token-Dienstprogramm
07	Marktchance
11	BELUGA bewährte Führung
15	BELUGA Pay Ökosystem
15	Beluga genießt traditionelle Bankunterstützung
16	Erweiterungsplan
17	BELUGA Roadmap
18	BELUGA Produktübersicht
19	Beluga Point of Sale Terminal
20	Beluga RestoPay
22	BBI Tokensale Aufschlüsselung
23	BBI Tokensale Details

Abstrakt

Im Jahr 2017 haben mehr als 2 Milliarden Erwachsene und bis zu 39% der Weltbevölkerung noch immer keinen Zugang zu einem Bankkonto. In Entwicklungsländern ist diese Zahl sogar noch höher.

Nach Angaben der Financial Inclusion Datenbank der Weltbank sind ab 2015 fast zwei Drittel der Bevölkerung von nur fünf Ländern - Indonesien, Philippinen, Nigeria, Kolumbien und Peru (insgesamt 630 Millionen Menschen) - noch ohne Bankkonto. "Wenn man alle mittleren Einkommens- und Entwicklungsländer mit einbezieht." steigt diese Zahl auf satte 3 Milliarden Menschen an, ohne Zugang zu einem Bankkonto, geschweige denn Zugang zu den grundlegenden Finanz-Tools wie eine Bankkarte. Trotz der Sprünge durch Finanztechnologien in den letzten Jahrzehnten, ist der Zugang zu den einfachen Finanzdienstleistungen des 21. Jahrhunderts erschreckend niedrig."

Digitale Zahlungen sind die Lösung, die diesen Milliarden Menschen den Zugang zu finanzieller Inklusion ermöglicht. Finanzielle Ausgrenzung bleibt jedoch größtenteils bestehen, weil die meisten Kaufleute in unterversorgten Bevölkerungsgruppen immer noch nur mit Bargeld handeln. Diese Mikro- und Kleinunternehmen (MSMs) - die lokalen Lebensmittelverkäufer, Tankstellen, Handyschalter - die Rettungsleinen für die meisten Menschen, repräsentieren jährlich über 6,5 Billionen USD an Transaktionen. Dennoch weniger als 10% dieser Händler akzeptieren derzeit digitale Zahlungen.

Darüber hinaus führt die derzeitige Finanzinfrastruktur zu einer weiteren Abschwächung des digitalen Zahlungsverkehrs für MSMs. Zahlungsterminals sind lange, ineffiziente Anwendungsprozesse, die Konnektivität war in der Vergangenheit schlecht und die Gebühren für Kartenzahlungen sind zu hoch, um einen Betrieb in Bargeld zu rechtfertigen. Auch für die Dienstleister gab es daher wenig Grund, in die Infrastruktur zu investieren, um diese Milliarden Menschen in das moderne digitale Finanzsystem zu bringen.

Blockchain-Technologie und Kryptowährungen bieten die Möglichkeit, das zu ändern. Vor dem Hintergrund der zunehmenden Akzeptanz mobiler Endgeräte (die globale Basis an Smartphone-Nutzern wird in den nächsten drei Jahren um ca. 1,6 Milliarden zunehmen) ist die Hürde für Menschen, die potenziell sicher, transparent und komfortabel Geschäfte abwickeln können, nie niedriger gewesen. BELUGA will diese neuen Technologien nutzen, um eine Plattform für den Transfer von Open Source-Assets zu entwickeln. Durch die Bereitstellung von Tools für kleine Unternehmen und ihre Kunden in Entwicklungsländern, die es ihnen ermöglichen, sich digital aufzustellen, ist es BELUGAs Mission, die Milliardenbeträge aus dem Ausland in ein neues, besseres und gerechteres globales Finanzsystem einzubringen.

BELUGA wird in jeder Gerichtsbarkeit, in der es tätig ist, mit strikten Know Your Customer (KYC) und Anti-Geldwäsche-Prozessen (AML) vollständig konform sein.

BBI-Token-Dienstprogramm

Mitgliedschaft

- BBI kann Beluga Pro-Mitgliedschaft mit fortschrittlichen Analyse- und CRM-Tools erwerben.

Factoring

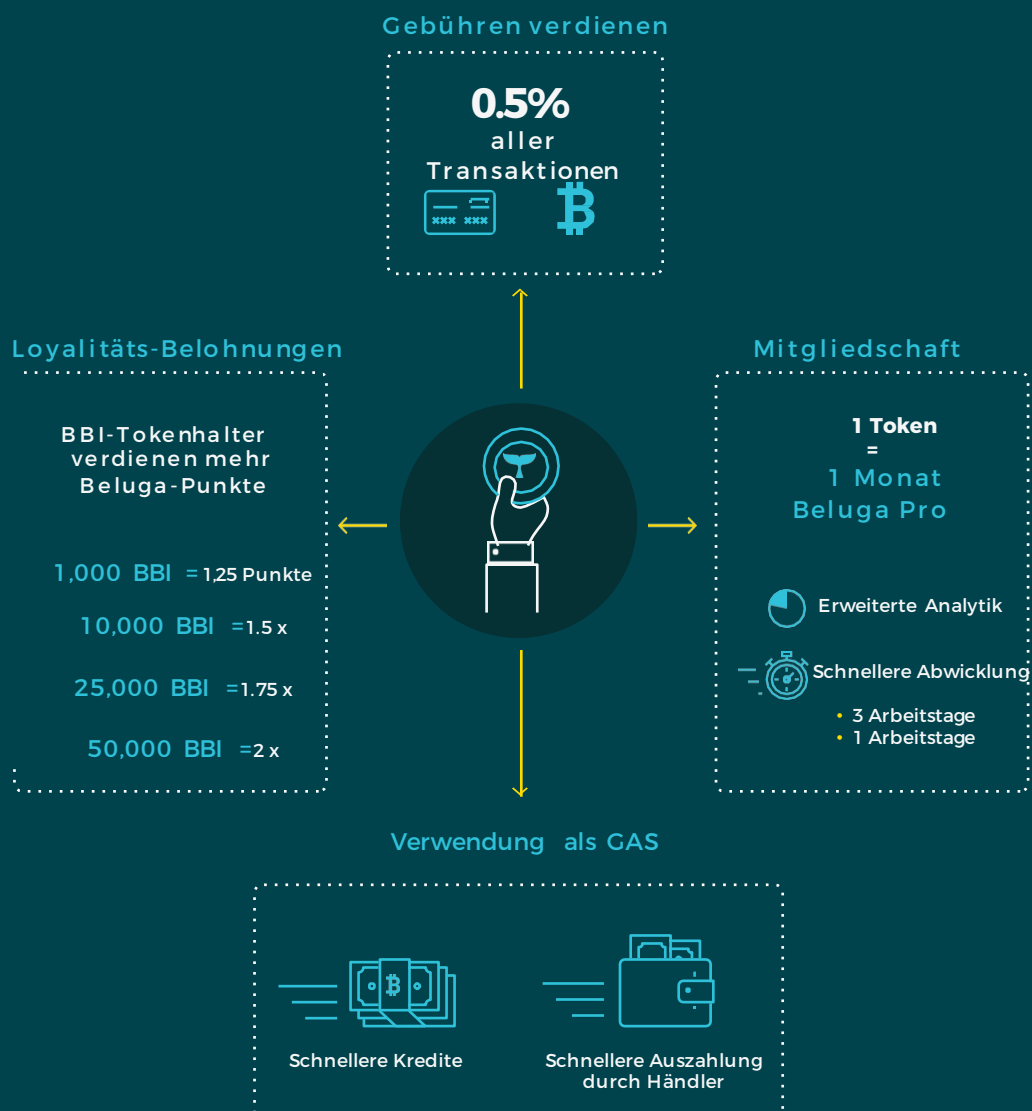
- Mit dem BBI wird die Geschwindigkeit der Einzahlung von drei Arbeitstagen auf einen Tag erhöht.

Loyalitäts-

Belohnungen

- BBI für Prämien (ähnlich Air Miles)

BBI Tokenhalter Vorteile



Beluga Punkte Vorteile



Verdienen Sie
Beluga-Punkte bei
jedem Kauf



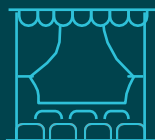
Als Punkte verwenden



Reisen



Hotel

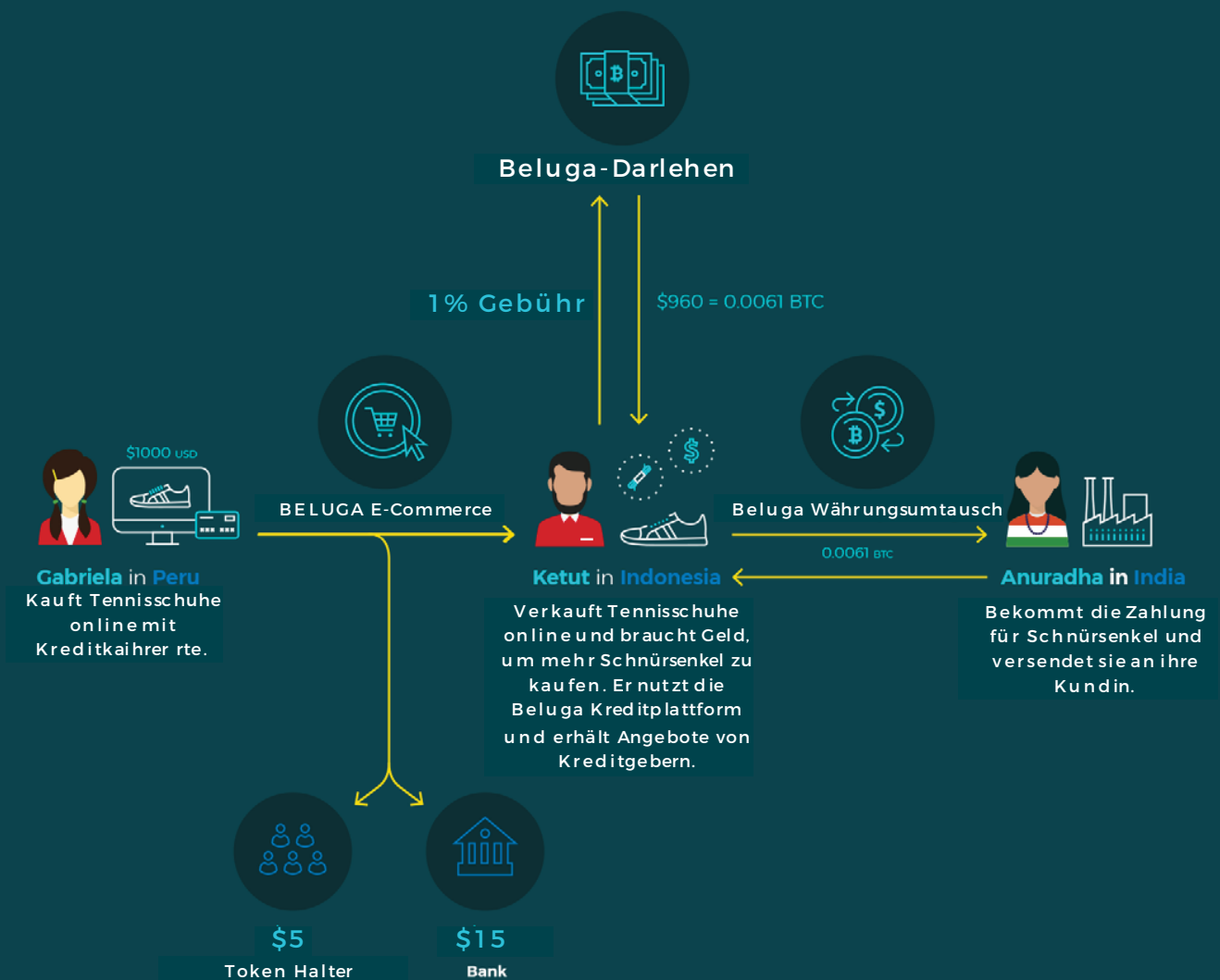


Unterhaltung



Rabatt

BBI-Beispiel Use Case



Die Plattformen BELUGA Point of Sale, BELUGA Restaurant Edition, BELUGA Peer 2 Peer und BELUGA Payment Data Suite ermöglichen Transaktionen in Fiat- und Crypto-Währungen. Sie können Ihre Produkte und Dienstleistungen in Fiat- und Crypto-Währungen in

Beluga effizienter als je zuvor kaufen oder verkaufen. Alle unsere Plattformen sind auf einer gemeinsamen BELUGA Blockchain aufgebaut, um Händlern ein einheitliches Erlebnis zu bieten und ihnen das Leben zu erleichtern.

So funktioniert es

- 01** Verbraucher kauft ein Produkt oder verbraucht einen Service von einem Händler, der eines unserer Produkte verwendet. Beispielsweise bestellt ein Kunde Essen in einem Restaurant mit der BELUGA-Restaurant Edition Application.
- 02** Der Verbraucher bezahlt das Produkt oder die Dienstleistung in Fiat Währung (z. B. \$USD) oder Crypto Währung (Bitcoin, Ether oder BBI).
- 03** Erfolgt die Zahlung mit einer Kreditkarte in Fiat-Währung, kann sich der Händler für die Verwendung von BBI-Token entscheiden, um eine Instant Merchant Deposit* zu erhalten, anstatt die traditionellen zwei Werktage auf den Zahlungseingang warten zu müssen.
- 04** Erfolgt die Zahlung in Kryptowährung, wird der Abrechnungsprozess angestoßen und die Zahlung an den Händler in Form der jeweiligen Kryptowährung sofort weitergeleitet.
- 05** Bei jedem Kauf eines Produkts oder einer Dienstleistung werden Treuepunkte für den Verbraucher gesammelt. Bei jedem Verkauf eines Produktes oder einer Dienstleistung werden Treuepunkte für Händler gesammelt.
- 06** Treuepunkte können eingelöst werden, wenn der Konsument oder Händler genügend Punkte gesammelt hat.
- 07** Die Einlösung der Treuepunkte erfolgt in Form von Fiat-Währungen oder der BELUGA-Krypto-Währung BELUGA oder einer anderen Krypto-Währung.
- 08** Das Verhältnis der Punkte zu den Währungen wird mit Hilfe von eingebauten Konfiguratoren und Orakeln auf Basis der Marktdynamik berechnet.

Verbraucher

Händler

Beluga
Blockchain

Kaufen/Verkaufen

Kaufen/Verkaufen

Kryptowährungs Institutionen

BBI-Marke

Kryptowährungen Transaktionen

Als Cryptocurrency einlösen

Plattformen

Loyalität



BelugaEXC



BelugaPAY



BelugaLOAN



BelugaREST



BelugaPOS

Treuepunkte
sammeln



Treuepunkte



Konfigurator

Fiat Währungstransaktionen

Als Fiat-Währung einlösen

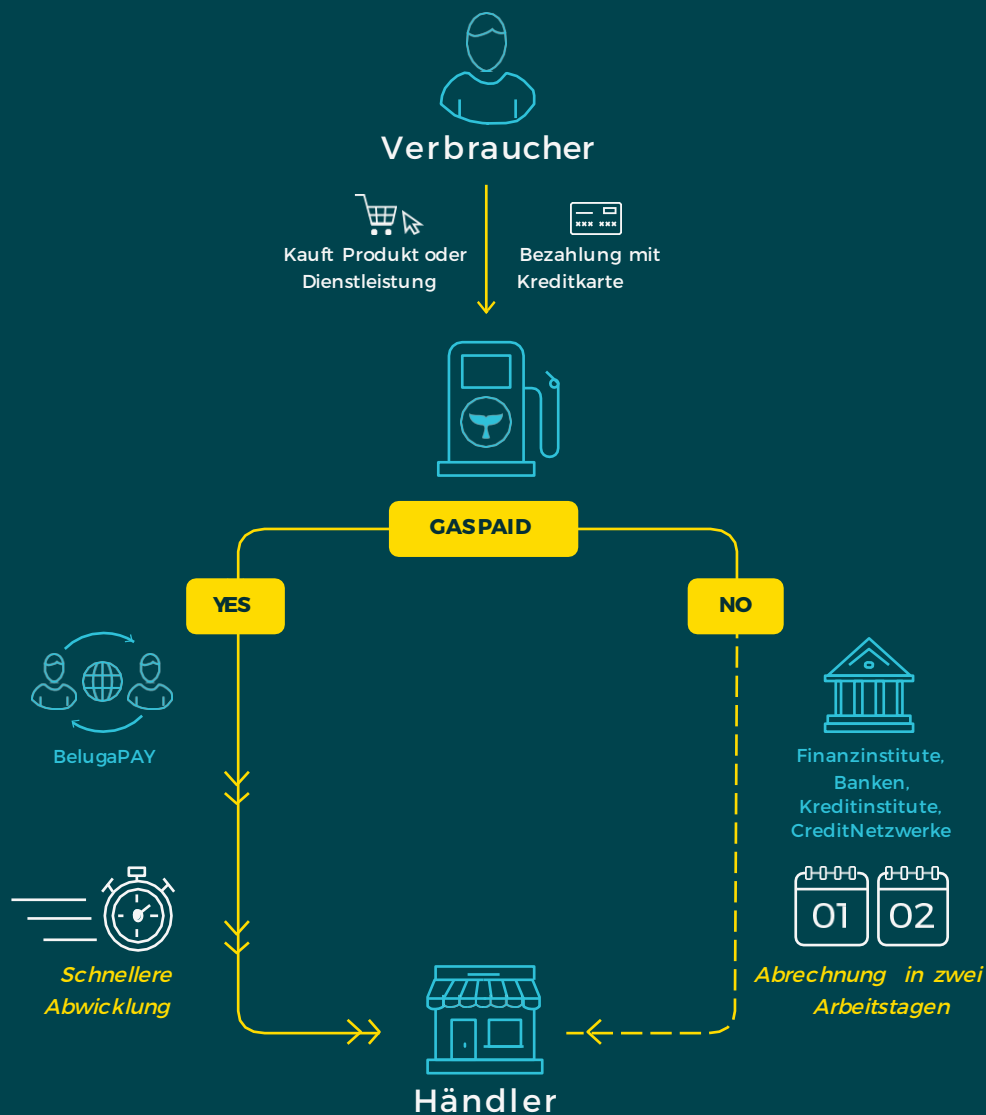
Finanzinstitutionen



BBI-Gas für Einzahlungsvorschüsse von Merchant Deposits

BBI GAS wird in das BELUGA-Ökosystem eingeführt, um Händlern eine attraktive und dringend benötigte Option zur Verfügung zu stellen, um den finanziellen Abwicklungsprozess nach einem erfolgreichen Verkauf mit Kreditkarten zu beschleunigen. Wenn ein Verbraucher ein Produkt oder eine Dienstleistung an einem Samstag- oder Freitagabend mit einer Kredit- oder Debitkarte bei einem Händler kauft, erhält der Händler die Zahlung für das Produkt

oder die Dienstleistung in der Regel nach zwei Werktagen, also am Mittwoch. In den Entwicklungsländern kann der fehlende Zugang zu Finanzmitteln das Wirtschaftswachstum behindern. Jetzt können BELUGA-Händler sofortige Einzahlungen von Händlern erhalten, um mehr Waren zu kaufen und ihre Mitarbeiter zu bezahlen, um ihr Geschäft ohne Verzögerung auszubauen.

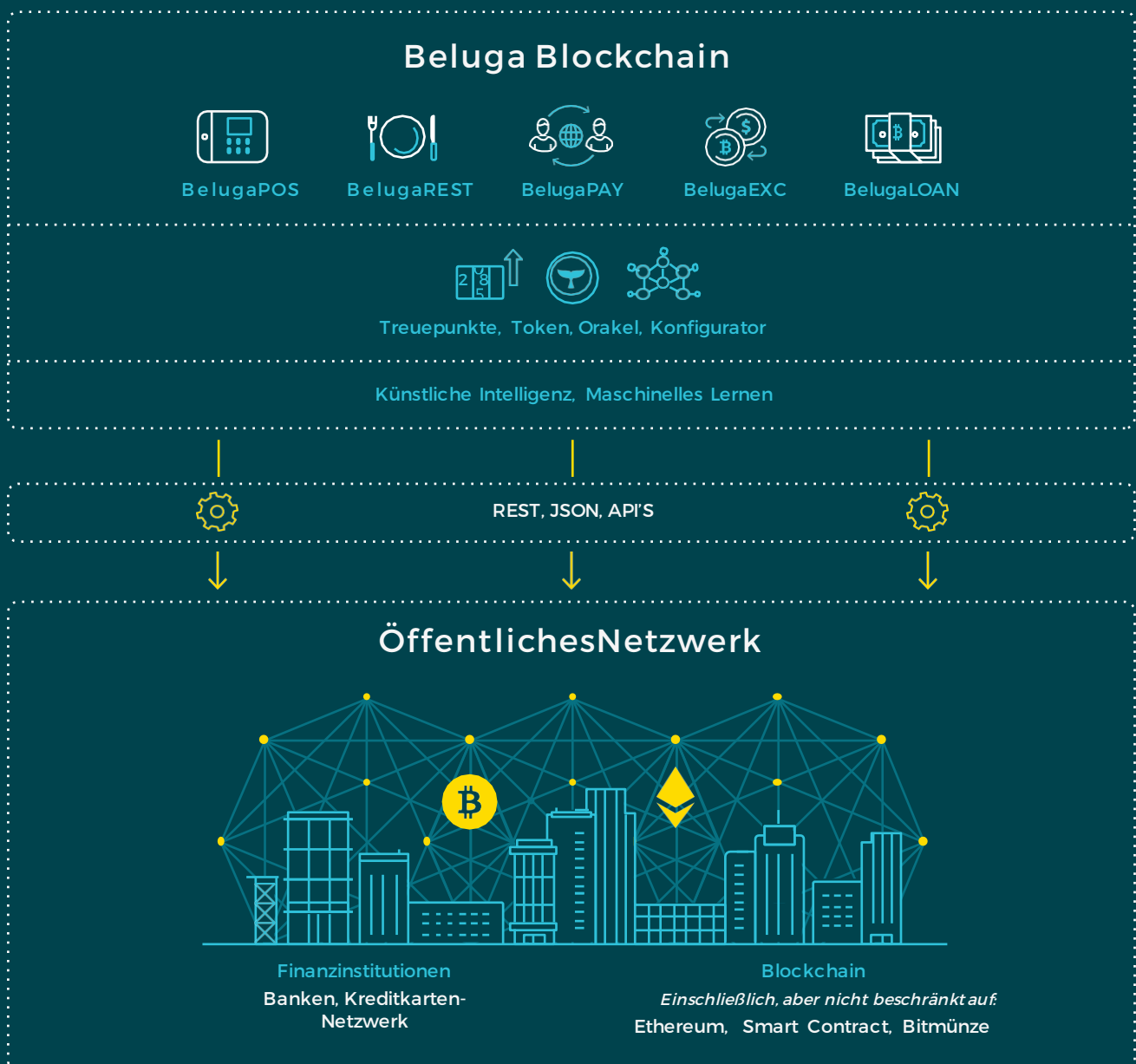


BBI-Architekturbausteine

BELUGAs Lösung ist ein Hybrid Blockchain Modell, bei dem die BELUGAcore Plattform zusammen mit Loyalität und AI Fähigkeiten auf einer BELUGA Private Blockchain Umgebung basiert und die Wallets und Token Balances zwischen den Adressen auf der Public Blockchain Ebene gehalten und transferiert werden.

Die Architektur des BBI sieht vor, Hunderte verschiedener Kryptowährungen zu unterstützen, um den Kryptowährungshaltern mehr Flexibilität zu bieten.

Die Kommunikation zwischen der privaten und der öffentlichen Blockchain erfolgt über REST, JSON oder andere APIs.



Marktchance

Der Finanztechnologie-Sektor ist ein riesiger und wachsender Markt

Es gibt große etablierte Technologieunternehmen, die als gute Märkte für den Erfolg dienen, es aber versäumt haben, wirklich Lösungen für Händler in Entwicklungsländern und Lösungen für den Kryptowährungsmarkt anzubieten:

Firmen Name	Gründungsdatum	Marktkapitalisierung ab Aug2/2019
First Data Corp.	1971	\$16.8B USD
Paypal	1998	\$70.65B USD
Square Inc.	2009	\$9.75B USD

Wir bei Beluga glauben, dass die Verbindung zwischen traditionellen Zahlungssystemen und dem Krypto-Währungsmarkt eine enorme Chance bietet, das Leben von Millionen Menschen zu beeinflussen. Das gegenwärtige Zahlungsverkehrs-System umfasst verschiedene Zwischenhändler wie Acquirer, Emittenten, Gateways, Kartennetzwerke und ISOs:



Beluga beabsichtigt, mit allen notwendigen Parteien zusammenzuarbeiten, um die kosteneffizientesten und sichersten Transaktionen zu ermöglichen.

BELUGA Proven Führungs team

Beluga Foundation verfolgt zwei Ziele:

01

Erwerb von Bankentechnologien und Lizenzen, um die volle Kompatibilität zu gewährleisten.

02

Verteilen Sie Open-Source-Bankentechnologie an Unternehmen und KMUs.



Alex Avila

Vorstandsvorsitzender

Alex ist ein Blockchain Evangelist und Produktdesigner. Alex ist Mitbegründer des Beluga-Vorgängers Espiralapp.com. Zur Zeit ist Alex auch Berater für Citigroup, der Führungskräfte über Best Practices der Blockchain-Technologie und des Unternehmertums coacht. Alex schied aus

EGADE Business School und erwarb ein Zertifikat in Design Thinking der CEDIM Design School.



Hugo Munguía

Vorstand Technik

Hugo ist ein Fullstack-Entwickler und Blockchain-Enthusiast. Hugo ist CTO des Vorgängers von Beluga und verfasste seine erste Code-Zeile Espiralapp und leitet alle technischen Integrationen mit Partnern und Zertifizierungen. Hugo hat sein Studium an der Universidad de Guadalajara abgeschlossen.



Saravana Malaichami

Verwaltungsrat

Saravana ist ein Blockchain Entwickler und Mitbegründer von Smartchainers. Saravana hält regelmäßig Vorträge bei Blockchain- und Fintech-Veranstaltungen in Indien.

Saravana hat über 15 Jahre Entwicklungserfahrung. Saravana schloss sein Studium an der Leichsteister Universität ab.



Marifer Avila

Kopf des Kundenglücks

Maria führt das Bestreben nach strategischer Kundenbetreuung und Kundenzufriedenheit an.

Maria war zuvor bei Deloitte für die Betreuung der Kundenkonten zuständig. Maria studierte Finanzwesen an der ITESO.



Carlos Roca

Finanzvorstand



Alan Milke

Software-Architekt



Alejandro Muñoz

UX/UI-Designer



Diego Gonzalez

Produktvorteile



Wenndy Rodriguez

Kaufmännischer Geschäftsführer



Maty Morales

Leiter HR



Yeudiel Vazquez

Voller Stapel Webentwickler



Antonio Martinez

Vollstapeliger Mobile Developer



Oscar Cardenas

Blockchainforscher



Leo Lopez

Vollstapel-Backend-Entwickler



Ricardo Robles

Bankgeschäft & Beziehungen



Andrea Figueroa

Verwaltung



Claudia Diaz
Qualitätssicherung



Marisol Morales
Kundenglück



Alder Ortiz
Juristisch



Angel Romero
Frontend Web Developer

Berater



Don Dodge

Don ist derzeit ein Entwickler Anwalt bei Google und ist auch ein Berater von Google Ventures. Zuvor war er Director of Business Development für Microsofts Emerging Business Team. Don ist auch ein Veteran mehrerer Startups: Forte Software, AltaVista, Napster und Bowstreet.



Arturo Galván

Arturo ist derzeit verantwortlich für die Umsetzung der Wachstumsstrategie seines jüngsten Unternehmens.

Naranya, in Lateinamerika und jetzt auch in andere Emerging Markets der Welt. Arturo hat seine Firma für 300 Millionen Dollar verkauft.



Francisco Diaz-Mitoma Jr.

Francisco ist ein Software-Architekt und Mitbegründer von Revenue.com, Bowhead Health und Playsino. Diaz-Mitoma hat über ein Jahrzehnt Erfahrung in der Entwicklung skalierbarer Online-Plattformen und wurde 2012 als Forbes 30 unter 30 ausgezeichnet.



Kyle Kemper

Kyle ist Exekutivdirektor der Blockchain Association of Canada. Ein früherer Evangelist in den Gemeinden Bitcoin und Blockchain.



Lawrence Cisneros

Lawrence konzentriert sich darauf, dass Händler und Kunden im Beluga-Ökosystem gut geschützt sind. Lawrence hat sein Studium an der Gould School of Law der University of Southern California absolviert und ist aktives Mitglied der California Legal Bar.



Alex Yamashita

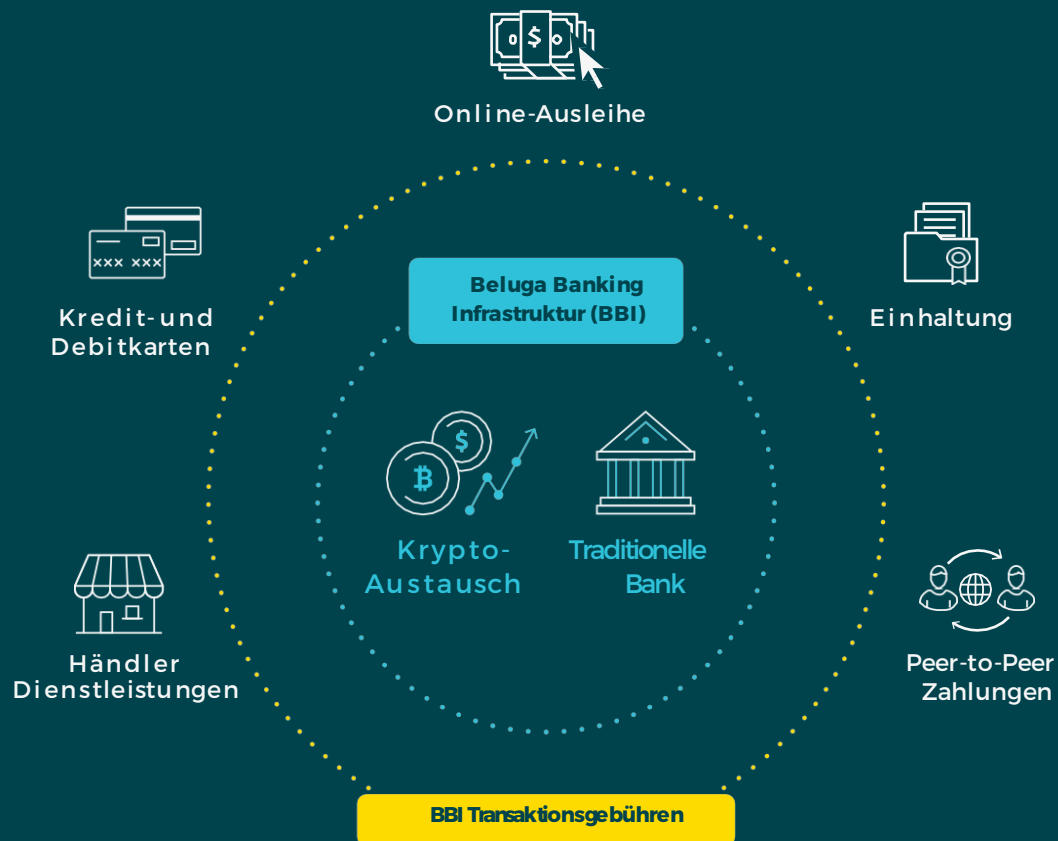
Alex Yamashita ist Crypto-Enthusiast und Unternehmer/Investor in den Bereichen Wellness, Hospitality und Technologie. Alex, ehemaliger Vice President bei CLSA und Goldman Sachs, hat in Unternehmen wie MapD Technologies (mapd.com) investiert und Kapital über kreative Finanzierungs- und Kreditstrukturen für Unternehmen wie Rooftop Drones gesammelt. Sein Interesse an Beluga rührt von seiner langen Zeit in Indonesien her, wo er die Ineffizienzen, die hohen Hürden und die daraus resultierende Vetternwirtschaft, von der Menschen mit einer hohen Dichte an ungebundenen Menschen betroffen sind, hautnah miterlebt hat.



Jason Carl Kline

Jason ist ein strategischer, quantitativer und kreativer Geschäftsmann mit langjähriger Erfahrung als Ingenieur und Analyst im Bereich Finanzberichterstattung und -modellierung, Geschäftsentwicklung und umsatzorientierte Projekte in Branchen wie Werbung, Finanzwesen, Produktion, Konsumgüter, Web- und Mobiltechnologien.

Ökosystem der BELUGA Bank



Beluga genießt traditionelle Bankunterstützung

Im Gegensatz zu anderen Cryptobank-Konkurrenten sind die FIAT- und Kreditkartenprodukte von BELUGA live am Markt und werden seit mehreren Jahren mit angemessener Bankbetreuung vermarktet. Zusätzlich zu den überprüfbaren Produkten und Lizenzen ist die BELUGA Acquiring Bank ein Finanzinstitut mit einem Vermögen von über 70 Mrd. USD. BELUGA hat eine Partnerschaft mit Mexikos größter inländischer Bank und ist mit über 20.000 Mitarbeitern und 1.200 Filialen börsennotiert.

Die Beluga-Tochtergesellschaft Espiral Technologies de Mexico S. A. De C. V. arbeitet seit 2015 mit Banorte zusammen und bietet Händlern Point of Sale Produkte an. Beluga beabsichtigt, dieses Modell zu replizieren, um lokale Banken bei der Einreise in Entwicklungsländer zu unterstützen und damit Netzwerkeffizienz zu erreichen. Durch den BBI-Token-Verkauf beabsichtigt BELUGA, Crypto-Zahlungen einzubetten und seine Produkte weltweit zu vertreiben.

BELUGA Erweiterungsplan



Staatliches
Bankwesen



Whitelabel
Enterprise
Point of
Sale



Zahlungs-
Gateway



Peer to
Peer
Transfer



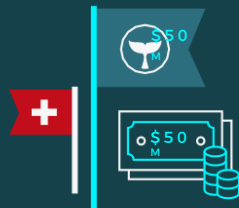
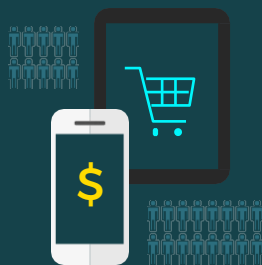
Händler Point
of Sale

Die größte Wachstumschance sieht Beluga in den Entwicklungsländern, in denen die Technologie existiert (Smartphones), aber der Wettbewerb durch die großen traditionellen etablierten Großkonzerne hat noch keine Mehrheit der unbankierten Händler umgewandelt.

Im Folgenden finden Sie eine kleine Beispielliste von Ländern und Regionen, die in das Profil passen:

- Myanmar
- Colombia
- Cuba
- Indonesia
- Peru
- Haiti
- Ghana
- Ivory Coast
- Congo
- Ecuador
- Dominican Republic

BELUGA Roadmap



2014
Q3

- Espiral - 2014 Q3 EspiralApp. com startet Partnerschaft mit der übernehmenden Bank Banorte

2014
Q4

- Espiral wird in Lateinamerikas führende Technologiebeschleuniger NXTP und NaranyaVentures aufgenommen. Südamerikas führender Early-Stage-Technologiefonds

2015
Q4

- Espiral schließt erste Alpha-Version mit Live-Transaktion erfolgreich ab

2016
Q2

- Espiral an Bord von 100 Händlern zu privaten Test-iOS- und Android Point of Sale-Systemen

2017
Q1

- Espiral entwickelt private Whitelabel-Verkaufsstelle für Vermögen. 100 Unternehmen mit einem exklusiven Mehrjahresvertrag

2017
Q3

- Absichtserklärung der Beluga Foundation zum Erwerb aller Vermögenswerte und Rechte an Espirals Team und Technologie unterzeichnet

2017
Q4

- Beluga Team startet Pre-ICO

2018
Q2

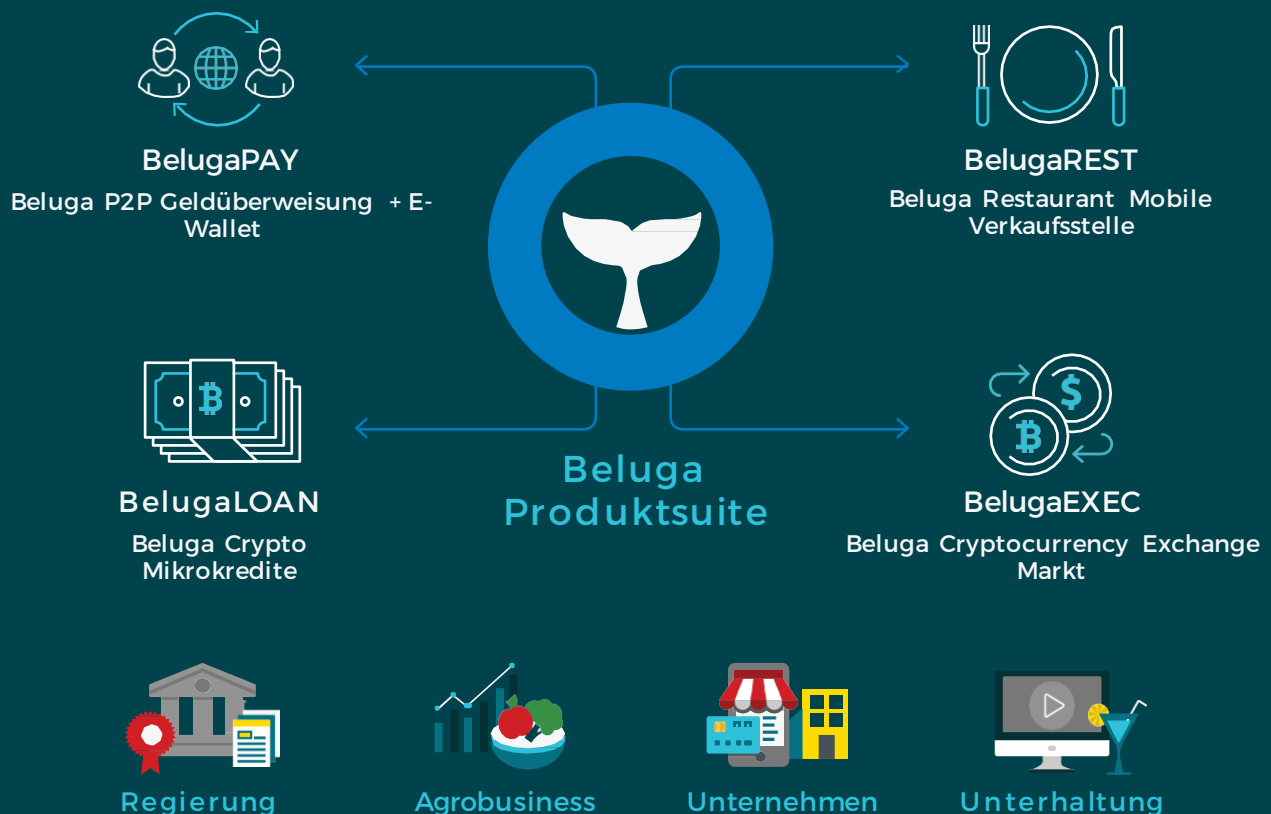
- Beluga schließt ICO ab und nimmt maximal 30.000 ETH
- Beluga gründet die Beluga Foundation, eine schweizerische oder kaimanische Einheit.
- Beluga plant Börsennotierung an wichtigen Börsenplätzen
- Beluga Open-Sources Restaurant, Peer-2-Peer, mobile Point of Sale Lösungen

2018
Q3

- Beluga plant fünf neue lokale Bankpartner vor Ort, um südostasiatische, afrikanische und südamerikanische Märkte zu erschließen

BELUGA Produktübersicht

Beluga glaubt, dass die Welt mit offenen und validierten Zahlungslösungen ein besserer Ort sein kann, um Händler, Verbraucher in einem hybriden Krypto- und traditionellen Bankenumfeld zu verbinden.



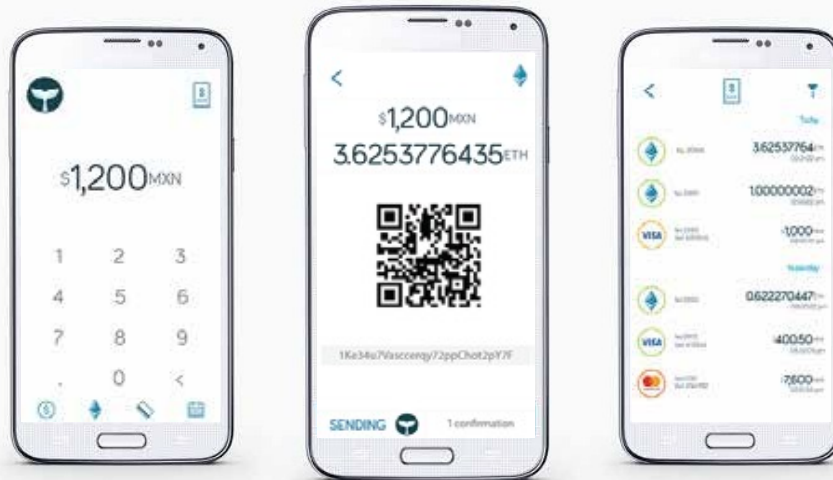
Beluga entwickelt seit 3 Jahren eine Reihe von Zahlungstools:

- Mobile Point of Sale Applikation für iOS und Android
- Restaurant-Software zur Verwaltung von Kunden, Menüs und Personal
- Peer-2-Peer-Zahlungs-Technologie

Unsere aktuellen Produkte befinden sich in der Beta-Phase mit Live-Kunden.

Bitte kontaktieren Sie support@belugapay.com für eine Demo mit einem Beluga Produktspezialisten

BELUGA Verkaufspunkt-Terminal



Die BELUGA Point of Sale (POS) App von BELUGA befindet sich derzeit unter iOS in privatem Alpha. Unsere POS Whitelabel-Lösung für Dupont ist hier erhältlich.



Händler können VISA, Mastercard und AMEX akzeptieren



Inventar und Bestseller im Inventar hinzufügen, verwalten und anzeigen



Transaktionen als bar bezahlt markieren



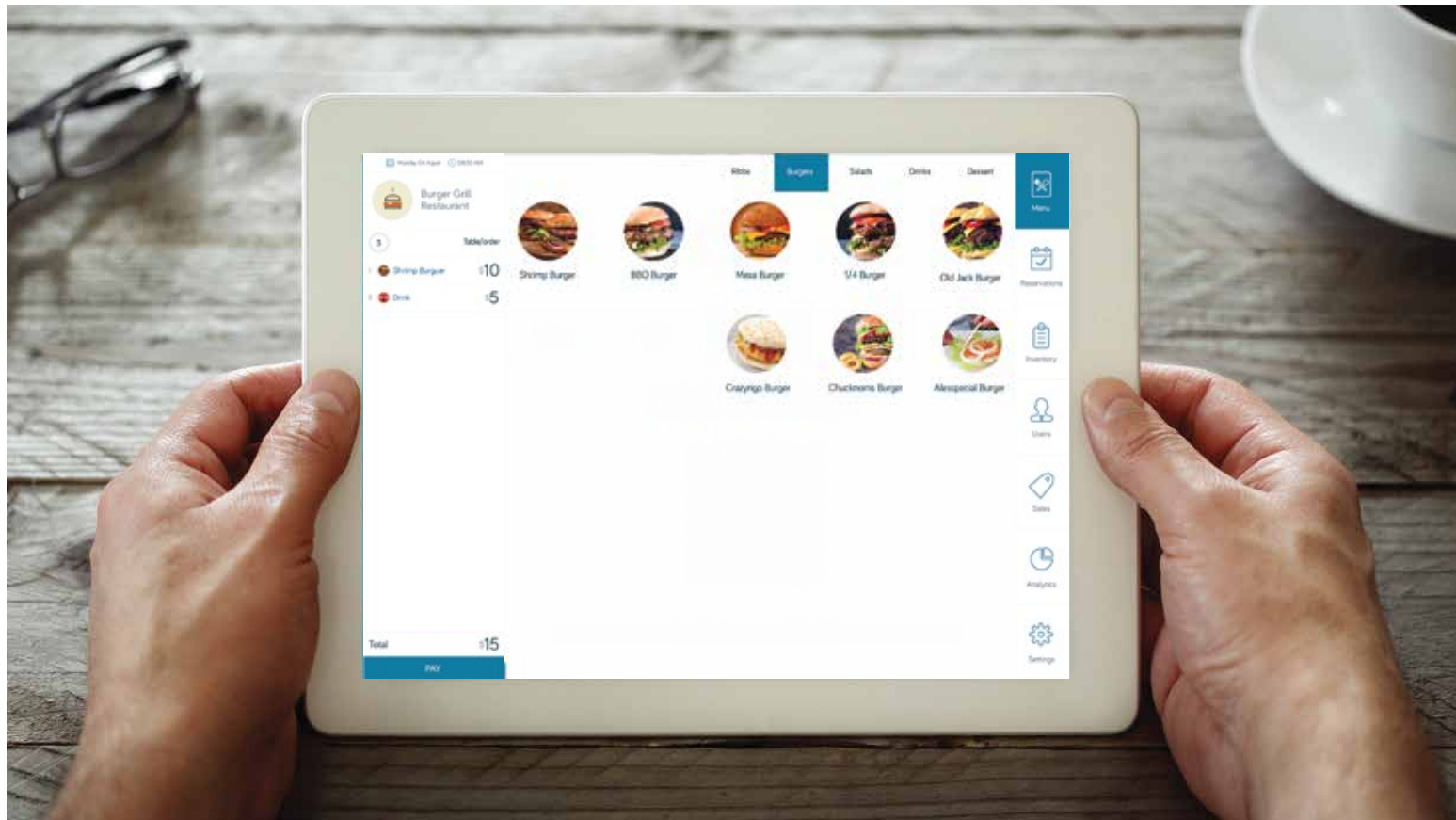
Rückerstattung, Druckbelege, Teilrückerstattung



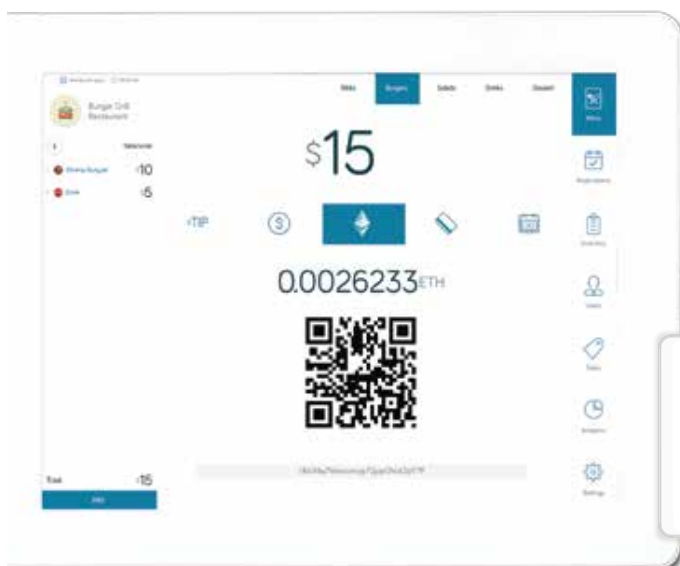
E-Mail Quittungen

	2017	2018	2019
Geschätzte Wachstumsrate	-	400%	800%
Geschätzte durchschnittliche Verarbeitung	\$ 4,000,000	\$ 50M	\$ 400M

BELUGA RestoPay



BELUGA bietet ein Managementsystem für die Lebensmittel- und Getränkeindustrie für kleine und mittlere Unternehmen an, alles über ein Tablett, das mit einem lokalen Server verbunden ist, der regelmäßig in die Cloud aktualisiert wird. So kann das Geschäft auch dann betrieben werden, wenn das Internet nicht optimal ist.



Wir planen, unseren gesamten BelugaREST-Code als Open Source zu öffnen, um die Geschäftsprozesse zu ermöglichen. Eigentümern Lösungen zu entwickeln, die auf ihre spezifischen Bedürfnisse zugeschnitten sind und Designs. Dadurch können unsere Händler alle Zahlungen abwickeln über unsere Plattformen der Beluga Foundation dazu beizutragen, Einnahmen zu erzielen und die Kosten sinken für den Händler und Verbraucher.



BELUGA RestoPay Hauptmerkmale



Nehmen Sie
Reservierung
en



Verwaltung von
Beständen,
Tabellen und
Personal

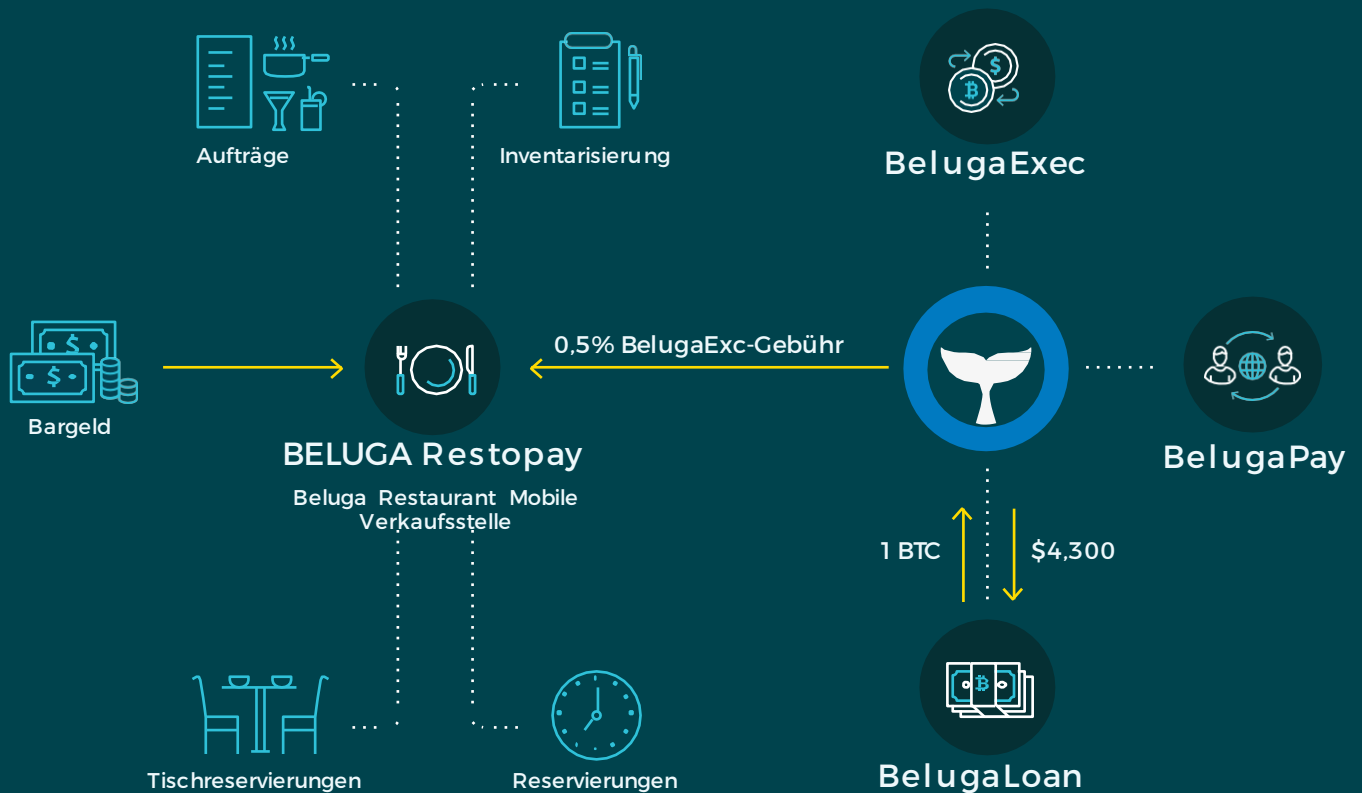


Rechnun
gen
splitten

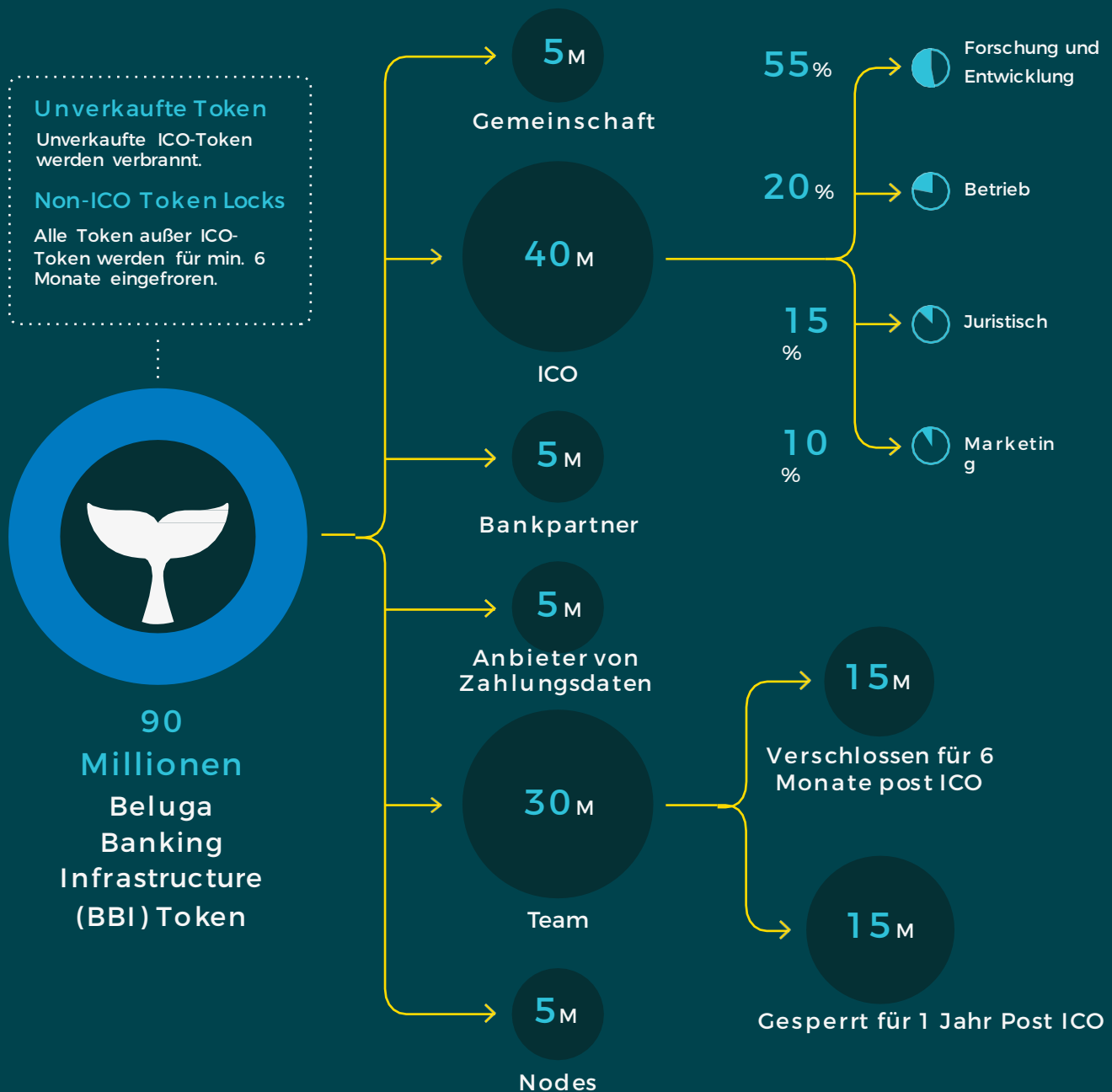


Bestellungen an
Küche und Bars
senden

So funktioniert BELUGA RestoPay



BBI Tokensale Aufschlüsselung



Der Tokenverkauf ist nicht für US-Bürger oder kanadische Staatsbürger oder Einwohner zugänglich. Die angegebenen Zahlen sind Schätzungen und können sich ändern.

Die tokensale Verwendung von Schätzungen der geschätzten Einnahmen wo wir in Zukunft Geldmittel verteilen müssen, um aggressiv zu expandieren.

Wenn möglich während der Forschung & Entwicklung werden wir verwenden die BBI-Token als zusätzlicher Anreiz, um die Unterstützung von Entwicklergemeinschaften zur Kostensenkung zu fördern.

BBI-Tokenverkauf Details

Phases:

01

Wird von der kanadischen Firma Beluga Inc. gehalten. Die IP wird an eine gemeinnützige Beluga Foundation übertragen, die sich zum Ziel gesetzt hat, Tools und Services für die unbanked Merchants voranzutreiben.

02

Die Beluga Foundation wird sich in der Schweiz oder auf den Kaimaninseln, die für ihren Schutz des geistigen Eigentums, ihre Datenschutzgesetze und günstigen Kryptowährungsrahmen bekannt sind, als gemeinnützig eingliedern.

Token

Beluga Banking Infrastructure (BBI)

Feste Versorgung

90,000,000 BBI-Marken

ICO startet

1. März 2018

ICO endet

31. März 2018

Plattform

ERC20 Token

Börsen

Start am April 2018

	Bonus	Prices	Start Date	End Date
Pre-sale	10%	1 ETH = 1054.94 BBI Tokens	Jan. 3, 2017	Jan. 31, 2018
	5%	1 ETH = 1007.00 BBI Tokens	Feb. 1, 2018	Feb. 28, 2018
ICO	N/A	1 ETH = 960.00 BBI Tokens	Mar. 1, 2018	Mar. 31, 2018

WICHTIGE TERMINE

Token Release & Trading beginnt am 31. März 2018

DER BELUGA COMMUNITY BEITRETEN



support@belugapay.com