



BELUGA PAY

BELUGA Pay **BELUGA Fondazione**

Decentralizzata per Sistemi di Punti Vendita Crypto & Fiat

🌐 support@belugapay.com

Per favore nota che: Questa non è un'offerta di securities e non offriamo la vendita di token ai cittadini o residenti degli Stati Uniti, Canada, Singapore o alle persone della Repubblica Cinese.

Termini e Condizioni possono essere soggette a cambiamento senza preavviso.

ITALIAN
10.13.2017

Indice

3.	Sommario
4.	Utilità dei token BBI
07	Opportunità di Mercato
11	Leadership Provata di Beluga
15	L'Ecosistema di Beluga Pay
15	Beluga Fruisce del Supporto Bancario Tradizionale
16	Piano di Espansione
17	Roadmap di BELUGA
18	Panoramica del Prodotto
19	Terminale del Punto Vendita di Beluga
20	Beluga RestoPay
22	La Vendita di Token BBI
23	Dettagli sulla vendita di Token BBI

Sommario

Nel 2017, più di 2 miliardi di adulti e fino al 39% della popolazione mondiale non ha ancora accesso ad un conto bancario. Nelle regioni in via di sviluppo, il numero è addirittura più alto.

In accordo con il Financial Inclusion Database della Banca Mondiale, nel 2015 circa due terzi della popolazione di 5 nazioni – Indonesia, Filippine, Nigeria, Colombia e Peru (sommati 630 milioni di persone) – rimangono senza banca. Se si includono tutti i renditi medi e le nazioni in via di sviluppo, questo numero aumenta a 3 miliardi di persone senza accesso ad un conto bancario, lasciate sole senza strumenti finanziari come una carta di debito. Nonostante i passi fatti nelle ultime decadi dalle tecnologie finanziarie, è chiaro che accedere alle semplici comodità del 21esimo secolo rimane difficile.

I pagamenti digitali sono la soluzione che fornirà l'accesso all'inclusione finanziaria di questi miliardi di persone. Detto ciò, l'esclusione finanziaria rimane ancora, in larga parte, perché molti commercianti in zone demografiche poco servite maneggiano solo contanti. Queste micro- e piccole aziende (MSMs) – i venditori di cibo locale, benzinai, chioschi di cellulari – che sono un'ancora di salvataggio per molte persone, rappresentano oltre 6.5 trilioni di USD in transazioni all'anno. Già meno del 10% di questi commercianti accettano i pagamenti digitali.

Inoltre, l'infrastruttura finanziaria attuale non incentiva i pagamenti digitali per le MSMs. I terminali per i pagamenti richiedono processi lunghi e inefficienti, gli storici sulla connettività sono deboli, e le tasse dei pagamenti con carte di credito sono troppo alte per giustificare transazioni non in contanti. Similmente, i fornitori dei servizi hanno visto poche ragioni per investire nell'infrastruttura per portare questi miliardi di persone all'interno del moderno sistema finanziario digitale.

La tecnologia Blockchain e delle cryptovalute offre un'opportunità per cambiare ciò. Con uno scenario di crescita nell'adozione di dispositivi mobile (l'utenza dell'uso di smartphone in tutto il mondo dovrebbe aumentare di circa 1.6 miliardi nei prossimi 3 anni), la barriera per fare transazioni in maniera sicura, trasparentemente e convenientemente non è mai stata così bassa. BELUGA punta a sfruttare queste nuove tecnologie per sviluppare una piattaforma open-source per trasferire asset. Fornendo così gli strumenti alle piccole aziende e ai loro clienti delle nazioni in via di sviluppo di diventare digitali, è la missione di BELUGA di aiutare i miliardi di persone senza banca a diventare parte di un nuovo, migliore ed equo sistema finanziario globale.

BELUGA sarà pienamente conforme con ogni giurisdizione in cui opera, con processi rigorosi di Know Your Customer (KYC) e Anti Money Laundering (AML).

Utilità dei Token BBI

Membership

- Coi BBI puoi comprare la Membership di Beluga Pro con analitiche avanzate a strumenti CRM

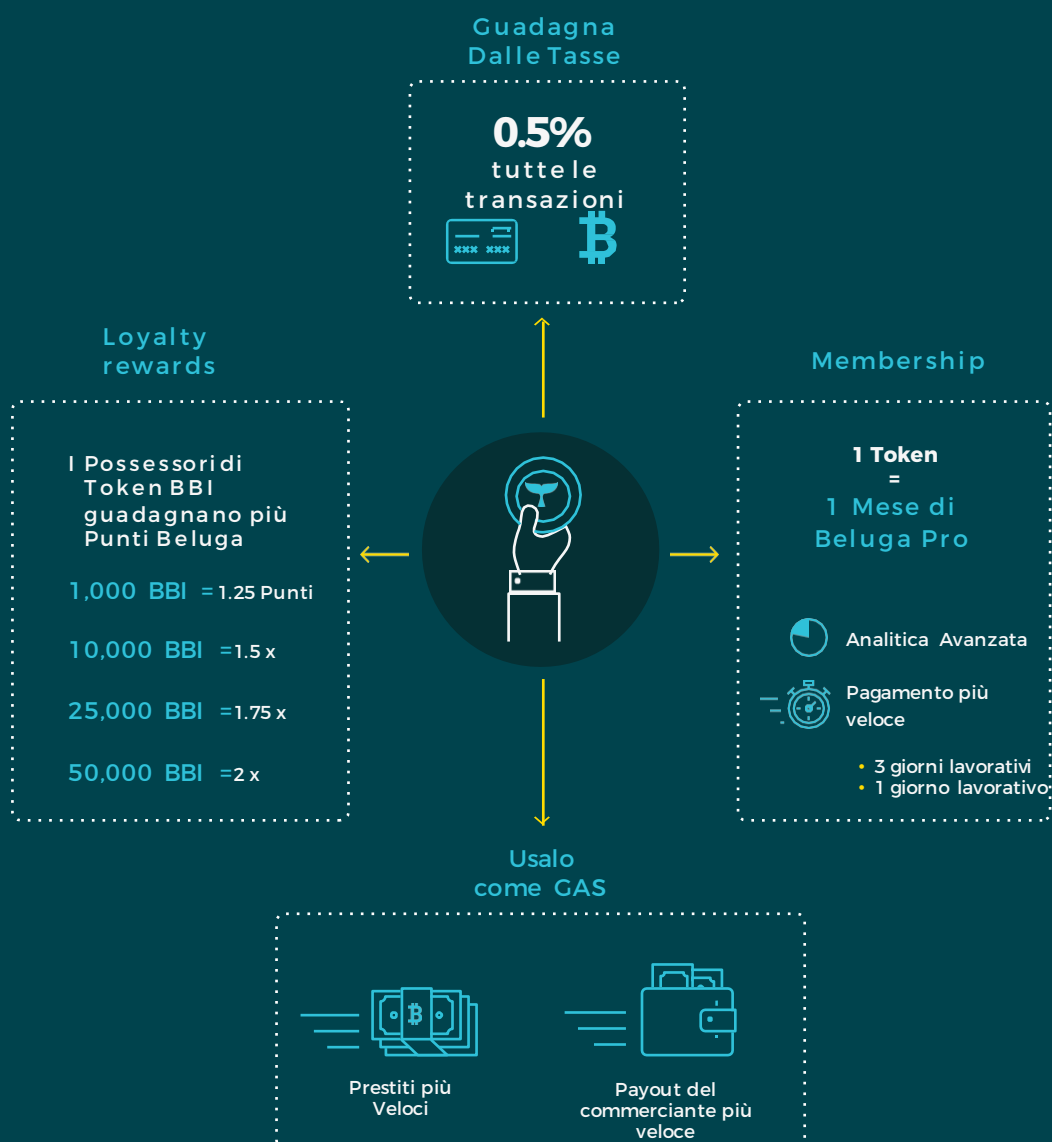
Il Factoring

- BBI è usato per velocizzare il deposito del commerciante da tre giorni lavorativi fino ad uno.

Premi per la Fiducia

- BBI è usato per ricompense (simile a Air Miles)

Benefici per i possessori di Token BBI



Benefici dei Punti Beluga



Guadagna Punti
Beluga ad ogni
acquisto



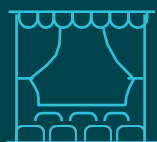
Usali come punti



Viaggi



Hotel

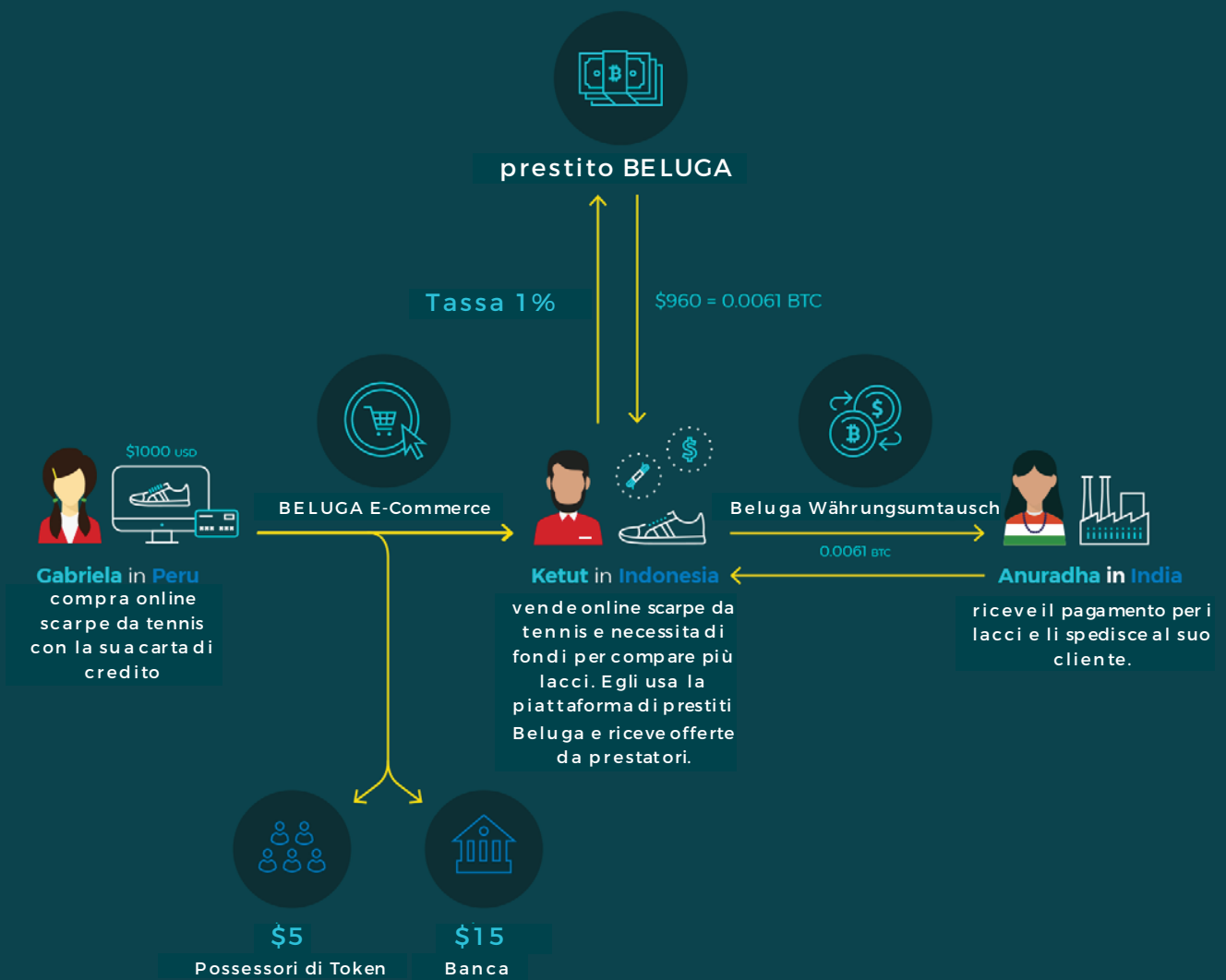


Divertimento



Sconti

Esempi di un Caso d'Uso di BBI

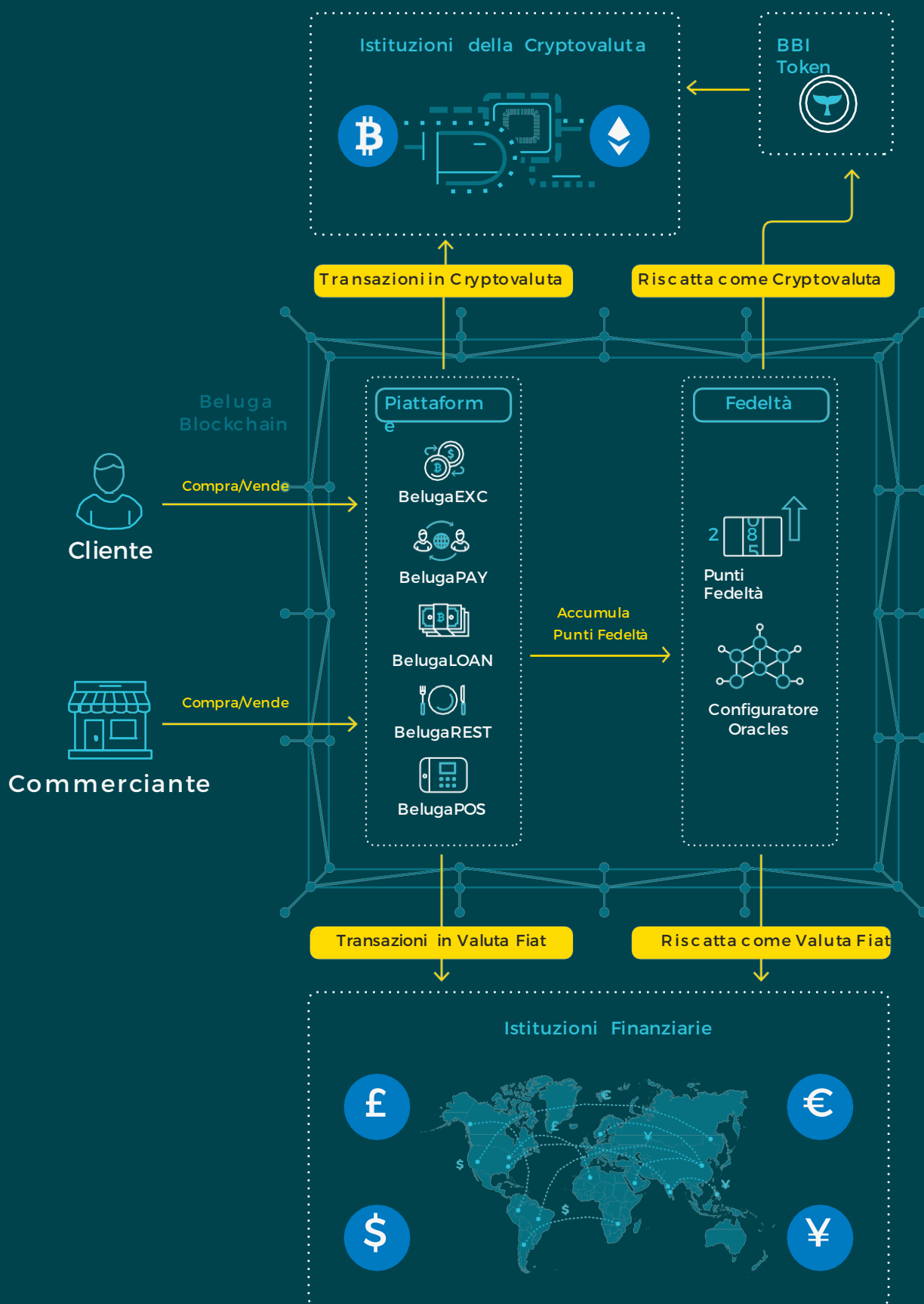


Le piattaforme di Punto Vendita BELUGA, BELUGA Restaurant Edition, BELUGA Peer 2 Peer e BELUGA Payment Data permettono di fare transazioni in Fiat e Criptovalute. Su Beluga puoi comprare o vendere i tuoi prodotti e servizi in Fiat e Criptovalute in maniera più efficiente,

come mai prima d'ora. Tutte le nostre piattaforme sono fatte per essere usate sulla comune Blockchain di BELUGA per dare un'esperienza unificata ai commercianti e per rendere la vita più facile.

How It Works

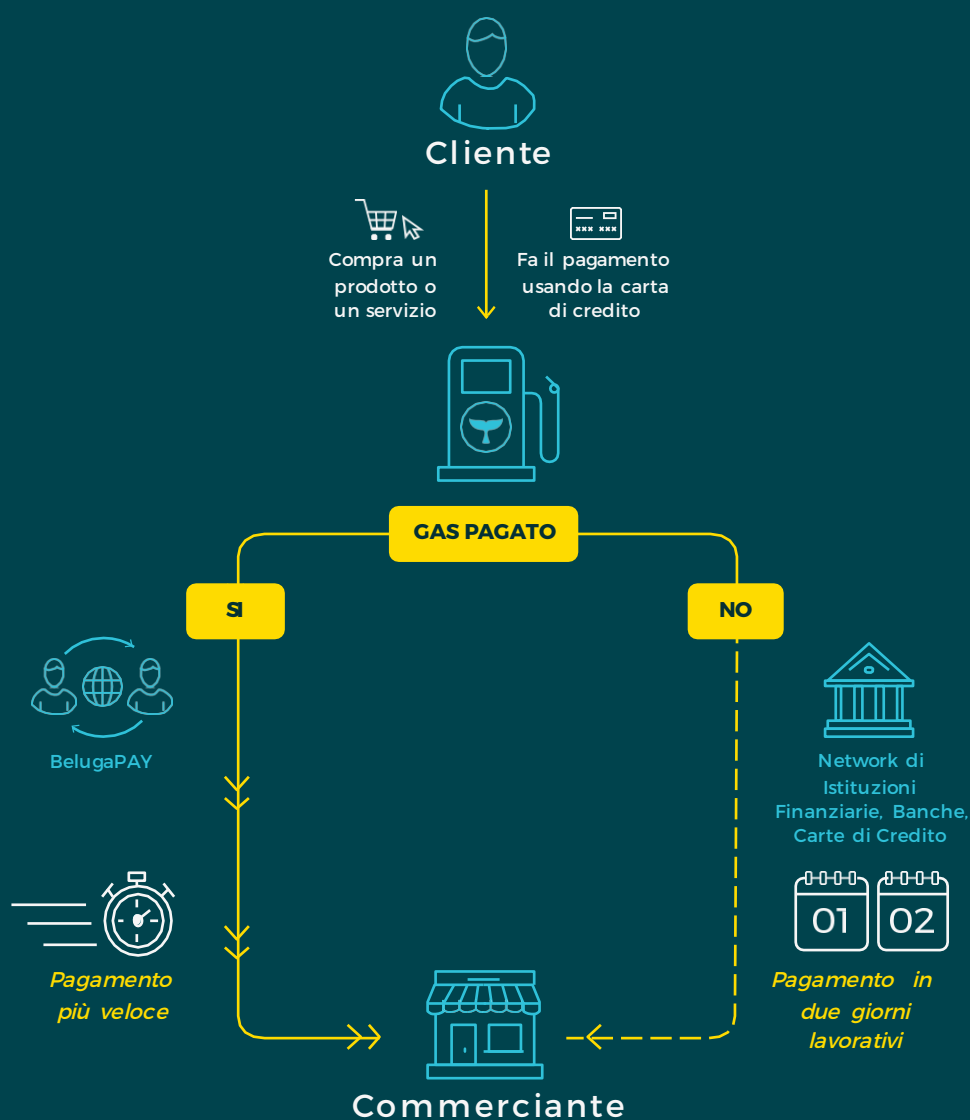
- 01** Il cliente compra un prodotto o sfrutta un servizio da un commerciante usando uno dei nostri prodotti. Per esempio il cliente ordina del cibo in un ristorante usando l'applicazione BELUGA Restaurant Edition.
- 02** Il cliente paga il prodotto o il servizio usando una valuta Fiat (es. \$USD) o una Criptovaluta (Bitcoin, Ether o BBI)
- 03** Se il pagamento è fatto usando una carta di credito con valuta Fiat, il commerciante può decidere di usare i tokens BBI per ricevere un Instant Merchant Deposit* invece di dover aspettare i due giorni lavorativi tradizionali per l'avvenuta del pagamento.
- 04** Se il pagamento è fatto usando la criptovaluta, il processo del pagamento è iniziato e il pagamento è trasferito istantaneamente al commerciante sotto forma della rispettiva criptovaluta.
- 05** I Punti Fedeltà sono accumulati dal cliente per ogni acquisto di prodotto o servizio. I punti fedeltà sono accumulati dal commerciante per ogni vendita di prodotto o servizio.
- 06** I punti fedeltà possono essere riscattati quando il cliente o il commerciante ne collezionano abbastanza.
- 07** I punti fedeltà sono riscattati in forma di valute Fiat o della criptovaluta BBI di BELUGA o in altre criptovalute
- 08** Il rapporto dei punti con le valute è calcolato usando configuratori integrati ed Oracles basati sulle dinamiche del mercato.



Il BBI Gas per gli Avanzamenti del Deposito Commerciale

BBI GAS è introdotto nell'ecosistema BELUGA per fornire ai commercianti un'opzione molto attraente e che serve molto per velocizzare il processo di pagamento dopo che una vendita è riuscita con successo con carte di credito. Normalmente quando un cliente il Sabato o Venerdì sera compra un prodotto o un servizio da un commerciante usando la carta di credito o di debito, il commerciante riceverà il pagamento per il prodotto o il servizio dopo due giorni lavorativi, che vorrebbe dire Mercoledì.

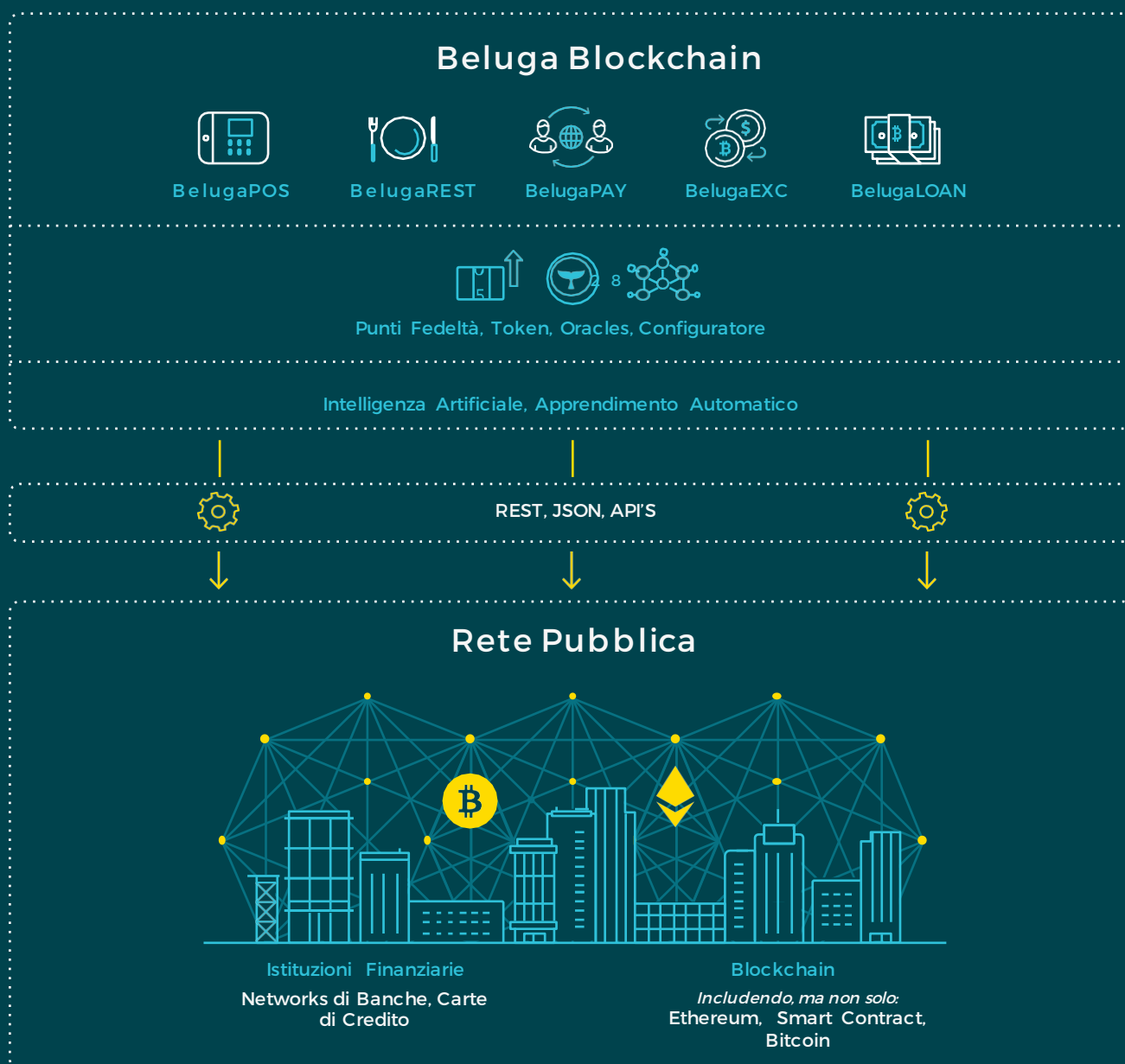
Nel mondo in via di sviluppo questa mancanza di accesso ai fondi può storpiare la crescita dell'azienda. Ora, con BELUGA i commercianti possono ricevere depositi in maniera istantanea per comprare più beni, pagare i loro dipendenti per far crescere la loro azienda senza ritardo.



Blocchi dell'Architettura BBI

La soluzione di BELUGA è un modello di Blockchain Ibrido dove la piattaforma BELUGAcore insieme alle capacità di Fedeltà e AI, si trova nell'ambiente della Blockchain Privata BELUGA, mentre i Wallets e i Bilanci dei Tokens sono tenuti e trasferiti tra indirizzi a livello della Blockchain Pubblica.

L'architettura di BBI intende supportare centinaia di differenti cryptovalute per aggiungere flessibilità ai possessori di cryptovalute. La comunicazione tra blockchain private e pubbliche è fatta attraverso REST, JSON e altre APIs.



Opportunità di Mercato

Il settore tecnologico finanziario è un mercato immenso e in crescita

Ci sono un gran numero di aziende tecnologiche che servono buoni mercati per il successo, ma che hanno fallito a fornire soluzioni concrete ai commercianti nelle regioni in via di sviluppo e soluzioni per il mercato delle cryptovalute:

Nome dell'Azienda	Data di Fondazione	Market Cap ad Ago 2/2019
First Data Corp.	1971	\$16.8B USD
Paypal	1998	\$70.65B USD
Square Inc.	2009	\$9.75B USD

Noi a Beluga crediamo che l'unione tra sistemi di pagamento tradizionali e il mercato delle cryptovalute presenti un'opportunità enorme per avere impatto sulla vita di milioni di persone. L'attuale ecosistema per il processamento dei pagamenti include vari intermediari come acquirenti, emittenti, Gateways, networks delle carte e ISOs:

Networks della Carta



Gateways



Acquirenti & Processori



Emittenti



ISOs & MSPs



Beluga intende lavorare con tutte le parti necessarie per fornire transazioni il più possibile efficienti a livelli di costo e sicure, ma nel futuro intende semplificare il processo il più possibile.

BELUGA Proven Leadership Team

I due obiettivi di Beluga Foundation:

01

Acquisire tecnologie e licenze bancarie per rimanere pienamente conformi.

02

Distribuire la tecnologia bancaria open-source alle imprese e alle PMI.



Alex Avila

Amministratore Delegato

Alex è un evangelista della blockchain e un designer del prodotto. Alex è il cofondatore del predecessore di Beluga, Espiralapp.com. Al momento Alex è anche un consulente per Citigroup dando lezioni esecutive sulle pratiche migliori nella tecnologia blockchain e imprenditoria. Alex ha abbandonato la EGADE Business School e ha guadagnato un certificato in Design Thinking dalla CEDIM Design School.



Hugo Munguía

Responsabile della Tecnologia

Hugo è uno sviluppatore Fullstack e un entusiasta della blockchain. Hugo è il CTO del predecessore di Beluga e ha scritto la sua prima linea di codice, Espiralapp, e porta tutte le integrazioni tecniche con partners e certificati. Hugo si è laureato all'Università di Gaudalajara.



Saravana Malaichami

Responsabile dei Dati Principali

Saravana è uno sviluppatore blockchain e co-fondatore di Smartchainers. Saravana è uno speaker regolare ad eventi sulla blockchain e fintech in India. Saravana ha oltre 15 anni di esperienza in sviluppo. Saravana si è laureato alla Leichsteister University.



Marifer Avila

Capo della Felicità del Cliente

Maria è addetta alla gestione contabile strategica e alla soddisfazione del cliente. Maria precedentemente ha gestito i conti cliente alla Deloitte. Maria ha studiato alla TESO.



Carlos Roca

Chief Financial Officer



Alan Milke

Software Architect



Alejandro Muñoz

UX/UI Designer



Diego Gonzalez

Product Lead



Wendy Rodriguez

Chief Comercial Officer



Maty Morales

Head HR



Yeudiel Vazquez

Fullstack Web Developer



Antonio Martinez

Fullstack Mobile Developer



Oscar Cardenas

Blockchain Researcher



Leo Lopez

Fullstack Backend Developer



Ricardo Robles

Banking Operations & Relations



Andrea Figueroa

Administration



Claudia Diaz
Quality Assurance



Marisol Morales
Customer Happiness



Alder Ortiz
Legal



Angel Romero
Frontend

Consulenti



Don Dodge

Don è al momento un Developer Advocate a Google ed è anche un consulente della Google Ventures. Don è stato precedentemente il Direttore dello Sviluppo Commerciale per il Team di Business Emergenti di Microsoft. Don è anche un veterano di molte startup: Forte Software, AltaVista, Napster e Bowstreet.



Arturo Galván

Arturo è al momento incaricato di eseguire la crescita strategica della sua ultima azienda, Naranya, in America Latina e ora in altri Mercati Emergenti, inclusa la Cina, Stabilendo il primo Ecosistema Mobile creato per le realtà dei mercati emergenti attraverso le sue piattaforme principali: Naranya Pay (una piattaforma di micropagamenti che permette ai clienti di usare il loro account mobile come moneta digitale), Naranya Market (un Marketplace Mobile per beni digitali) e Naranya Ads (pubblicità Mobile). Arturo precedentemente ha costruito e venduto la sua azienda tecnologica per \$300M USD+.



Francisco Diaz-Mitoma Jr.

Francisco è un architetto del software e cofondatore di Revenue.com, Bowhead Health e Playsino. Diaz-Mitoma ha oltre una decade di esperienza nello sviluppare piattaforme online scalabili ed è stato onorato da Forbes 30 under 30 nel 2012. Francisco si è laureato alla McGill University.



Kyle Kemper

Kyle Kemper è un Direttore Esecutivo della Blockchain Association of Canada. Uno dei primi evangelisti nelle comunità di Bitcoin e Blockchain.



Lawrence Cisneros

Lawrence si concentra nell'assicurarsi che i commercianti e i clienti siano ben protetti nell'ecosistema di Beluga. Lawrence si è laureato all'University of Southern California's Gould School of Law ed è un membro attivo del California Legal Bar.



Alex Yamashita

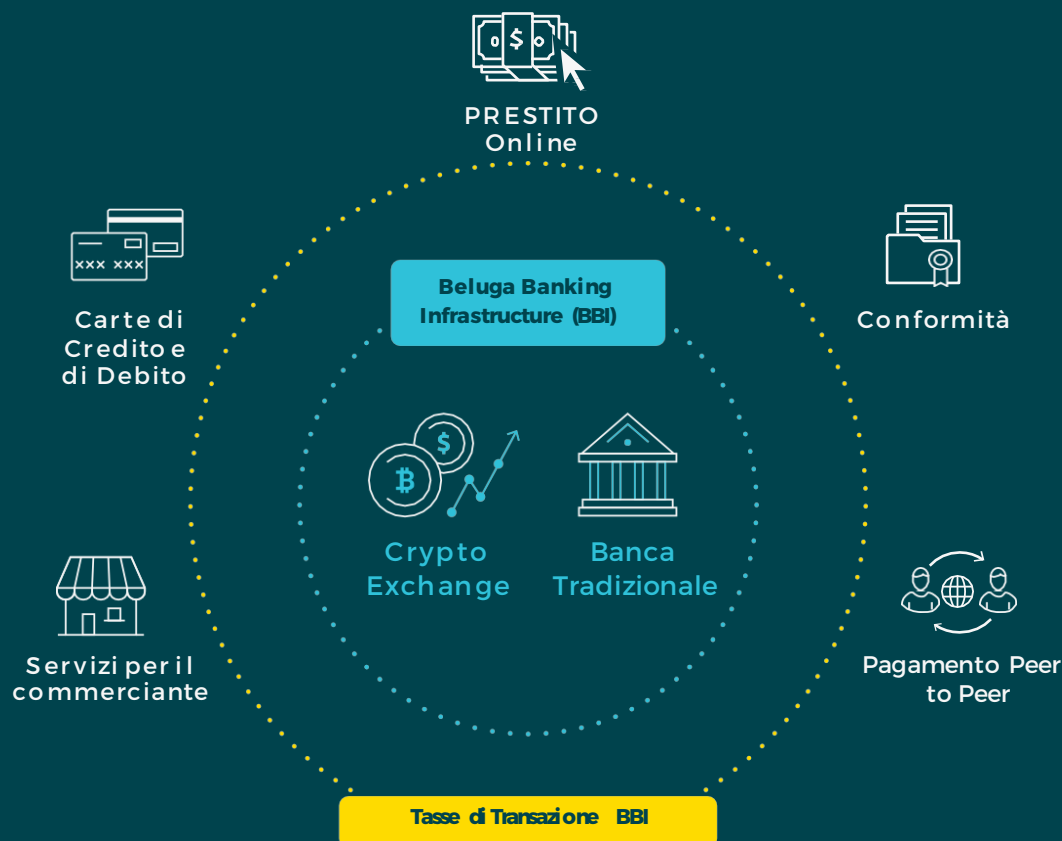
Alex Yamashita è un entusiasta delle crypto e un imprenditore/investore in molti campi che vanno dal benessere e ospitalità alla tecnologia. Ex Vice Presidente a CLSA e Goldman Sachs, alex ha investito in compagnie come MapD Technologies (mapd.com) e ha raccolto capitale attraverso la finanza creativa e affittando strutture a compagnie come Rooftop Drones. Il suo interesse in Beluga è nato dal suo tempo speso facendo affari in Indonesia, dove ha provato con mano le inefficienze, i grandi ostacoli e il risultante cronismo che colpisce la popolazione con un'alta densità di persone senza banca.



Jason Carl Kline

Jason è un professionista con una mente strategica, quantitativa e creativa, con esperienza come ingegnere e analista in segnalazione & modellazione finanziaria, sviluppo commerciale, e progetti mirati al profitto tra industrie, includendo: pubblicità, finanza, costruzione, prodotti per il cliente, tecnologie web e mobile.

Ecosistema Bancario BELUGA



BELUGA Sfrutta il Supporto Bancario Tradizionale

A differenza di altri competitori cryptobancari, i prodotti FIAT e Carte di Credito di BELUGA sono live e sono sul mercato da molti anni con un supporto bancario adeguato. Oltre ad avere prodotti e license live verificabili, la banca acquirente di BELUGA è un'istituzione finanziaria con oltre \$70B in assets. BELUGA ha un partnership con la banca commerciale più grande del Messico e fa scambi pubblicamente con oltre 20,000 dipendenti e 1,200 filiali.

L'affiliata di BELUGA, Espiral Technologies de Mexico S.A. De C.V. sta lavorando con Banorte dal 2015 fornendo Punti Vendita ai commercianti. Beluga intende replicare questo modello di guadagnare il supporto delle banche locali quando entrerà nelle regioni in via di sviluppo per fornire un network efficiente. Attraverso la vendita di token BBI, BELUGA intende incorporare i cryptopagamenti e distribuire il suoi prodotti globalmente.

Piano di Espansione BELUGA



Beluga crede che la più grande opportunità di crescita sia nelle nazioni in via di sviluppo, dove la tecnologia esiste (smartphones), ma, la competizione delle grandi compagnie tradizionali non ha convertito la maggioranza dai commercianti senza conto bancario.

Il seguente rappresenta un piccolo esempio di lista di nazioni e regioni che sarebbero adatte:

- Myanmar
- Colombia
- Cuba
- Indonesia
- Peru
- Haiti
- Ghana
- Ivory Coast
- Congo
- Ecuador
- Dominican Republic

BELUGA Roadmap



2014
Q3

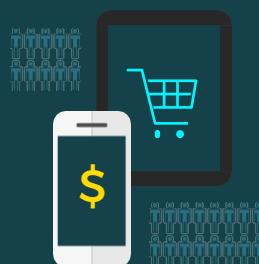
- EspiralApp.com inizia la partnership con la banca acquirente Banorte

2014
Q4

- Espiral è accettata negli acceleratori tecnologici dell'America Latina, NXP e Naranya Ventures. Il principale fondo tecnologico allo stadio iniziale del Sud America.

2015
Q4

- Espiral completa con successo la prima versione alpha con una transazione live



2016
Q2

- Espiral onboards 100 merchants to private test iOS and Android Point of Sale systems

2017
Q1

- Espiral sviluppa un punto di vendita privato white-label per un'azienda Fortune 100 con un esclusivo contratto multi-annuale.

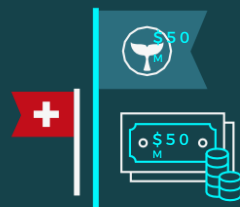
2017
Q3

- Lettera di Intento Vincolante firmata dalla Beluga Foundation per acquisire tutti gli assets e i diritti del team e della tecnologia di Espiral.

2017
Q4

- Team di Beluga lancia la Pre-ICO

2018
Q2



- Beluga completa l'ICO e raccoglie un massimo di 30,000 ETH
- Beluga costituisce la Beluga Foundation, un'entità Svizzera o delle Isole Cayman.
- Beluga pianifica di venire aggiunta sui maggiori exchanges
- Beluga rende pubblico il codice delle soluzioni restaurant, peer-2-peer, punto vendita mobile.

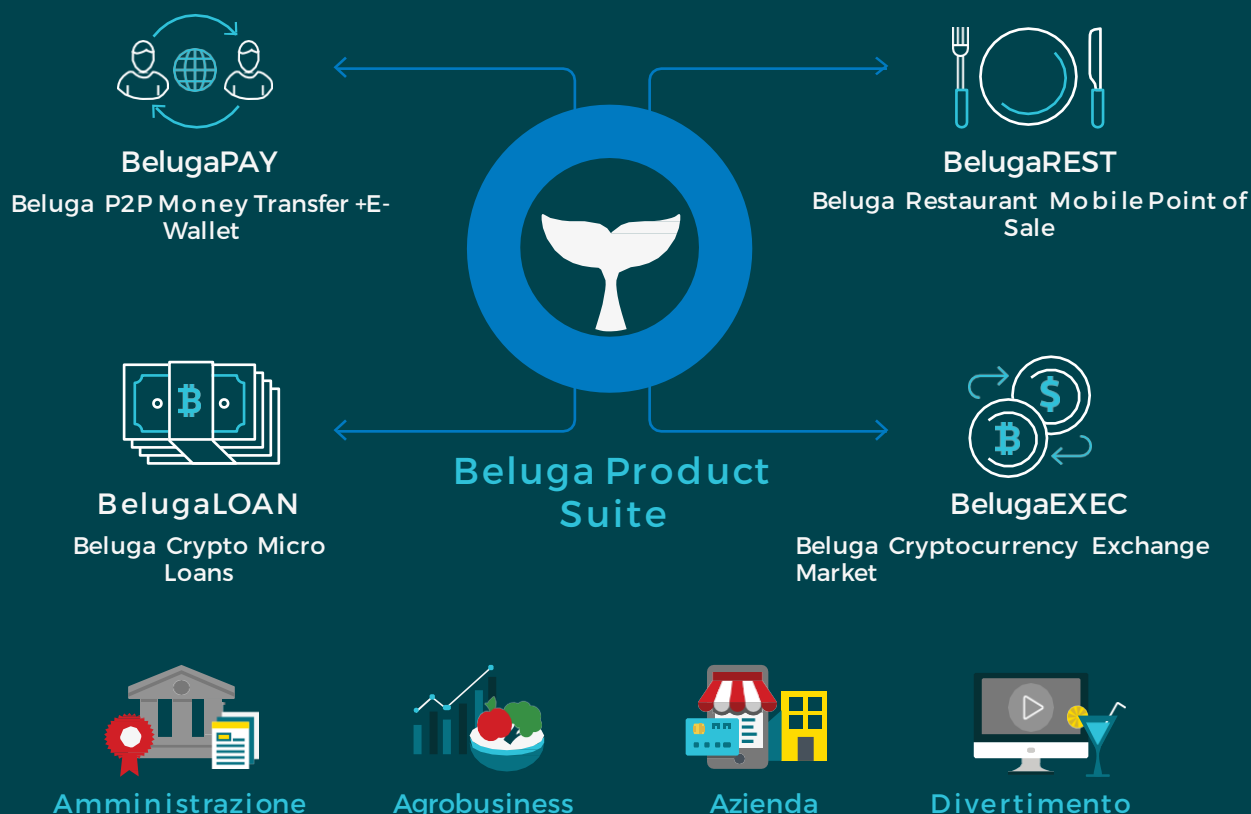
2018
Q3



- Beluga pianifica di aggiungere cinque nuovi partners bancari locali per aprirsi ai mercati Sud-Est Asiatici, Africani e Sud Americani.

BELUGA Panoramica del Prodotto

Beluga crede che il mondo possa essere un posto migliore con soluzioni di pagamento aperte e valide per connettere i commercianti, i consumatori in un ambiente bancario ibrido tra crypto e tradizionale.



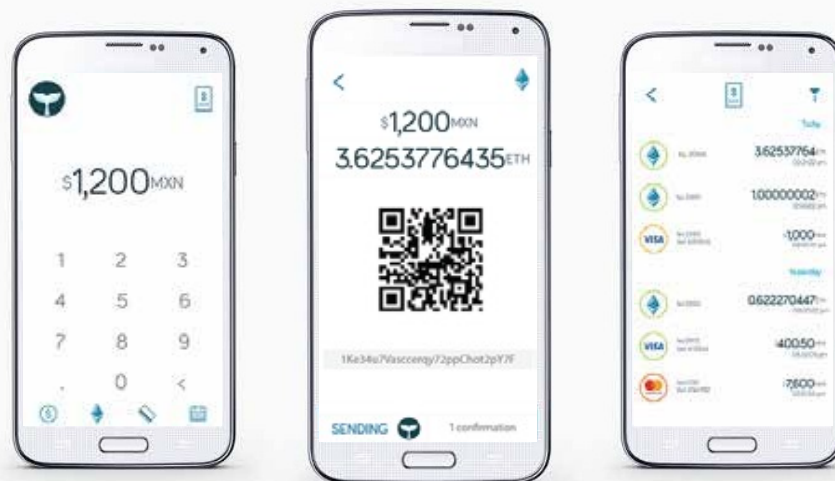
Nei 3 anni passati, Beluga ha sviluppato una suite di strumenti per il pagamento:

- Applicazione Mobile di Punto Vendita per iOS e Android
- Software per ristoranti per gestire clienti, menu e staff
- Tecnologia per pagamenti peer 2 peer

I nostri prodotti sono attualmente in beta con clienti attivi

Per favore contatta support@belugapay.com per una demo con uno specialista del prodotto Beluga

Terminale Punto Vendita BELUGA



L'app del Punto Vendita (POS) BELUGA è attualmente in alpha privata su iOS. La nostra soluzione POS whitelabel costruita per Dupont è disponibile qui



I commercianti possono accettare VISA, Mastercard e (ci stiamo lavorando)

AMEX

Rimborso, stampa le ricevute, rimborsi parziali



Aggiungi, gestisci e visualizza l'inventario e i migliori prodotti venduti dell'inventario

Ricevute via Email



Segna le transazioni come pagate in contanti



Stima sul Tasso di Crescita
Processamento Medio Stimato
(USD)

2017

\$ 4,000,000

2018

400%

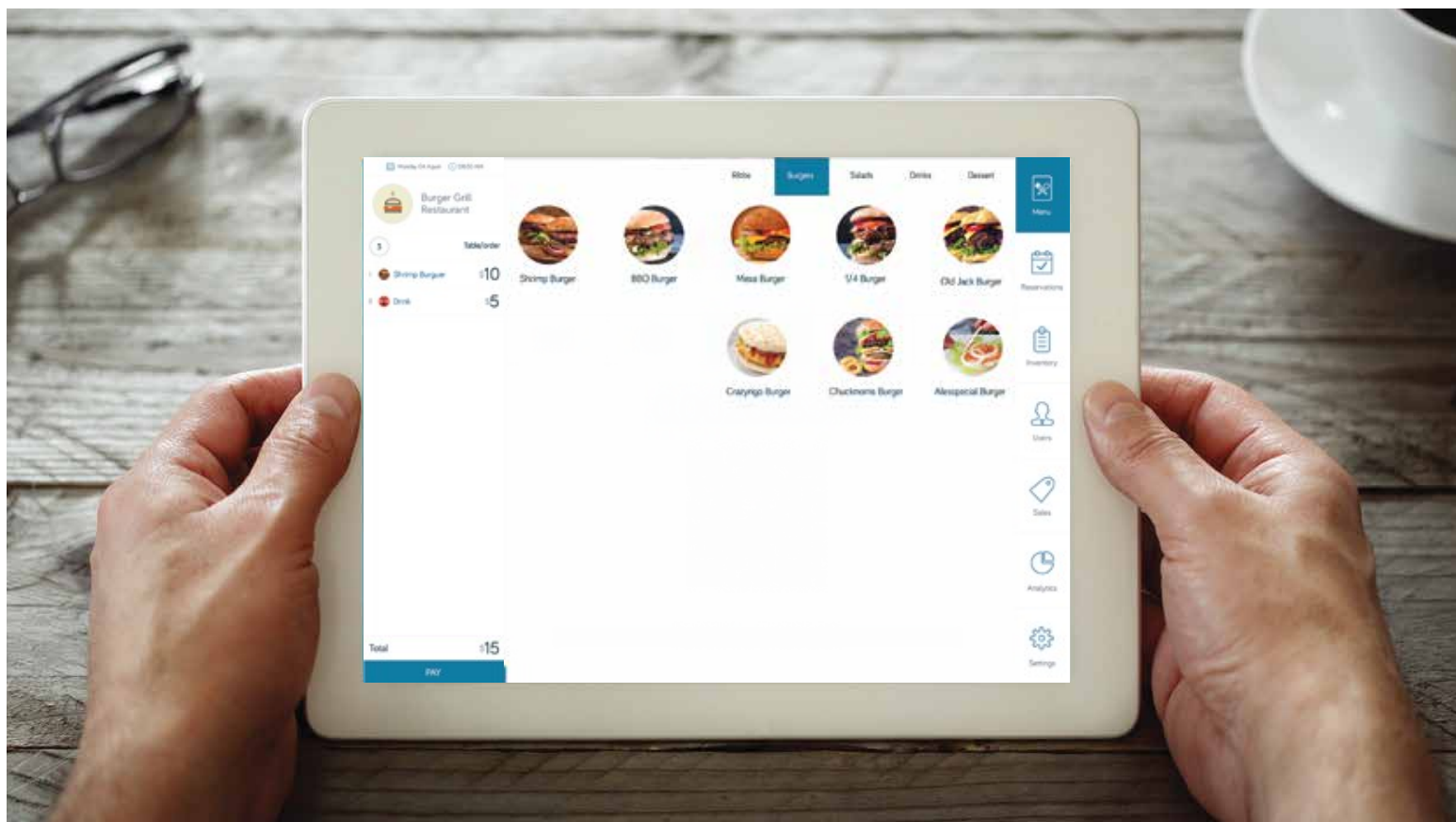
\$ 50M

2019

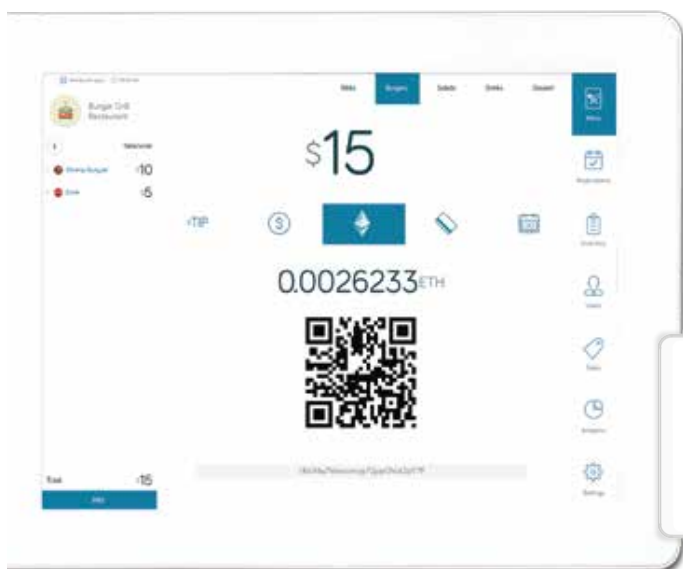
800%

\$400M

BELUGA RestoPay



BELUGA offre un sistema di gestione per l'industria alimentare e delle bevande per piccole e medie imprese, tutto attraverso un tablet che è connesso ad un server locale che si aggiorna costantemente al cloud. Questo permette all'azienda di operare anche quando la connessione ad internet non è ottimale.



Noi pensiamo di rendere open source tutto il nostro codice BelugaREST, permettendo ai titolari dell'azienda di sviluppare soluzioni che sono fatte apposta per le loro specifiche necessità. Questo permetterà ai nostri commercianti di processare tutti i pagamenti attraverso le nostre piattaforme della Beluga Foundation, aiutando a far aumentare le entrate e abbassare i costi per il commerciante e il cliente.



Caratteristiche principali del BELUGA RestoPay



Prendi
prenotazioni



Gestisci gli
inventari, i tavoli
e lo staff

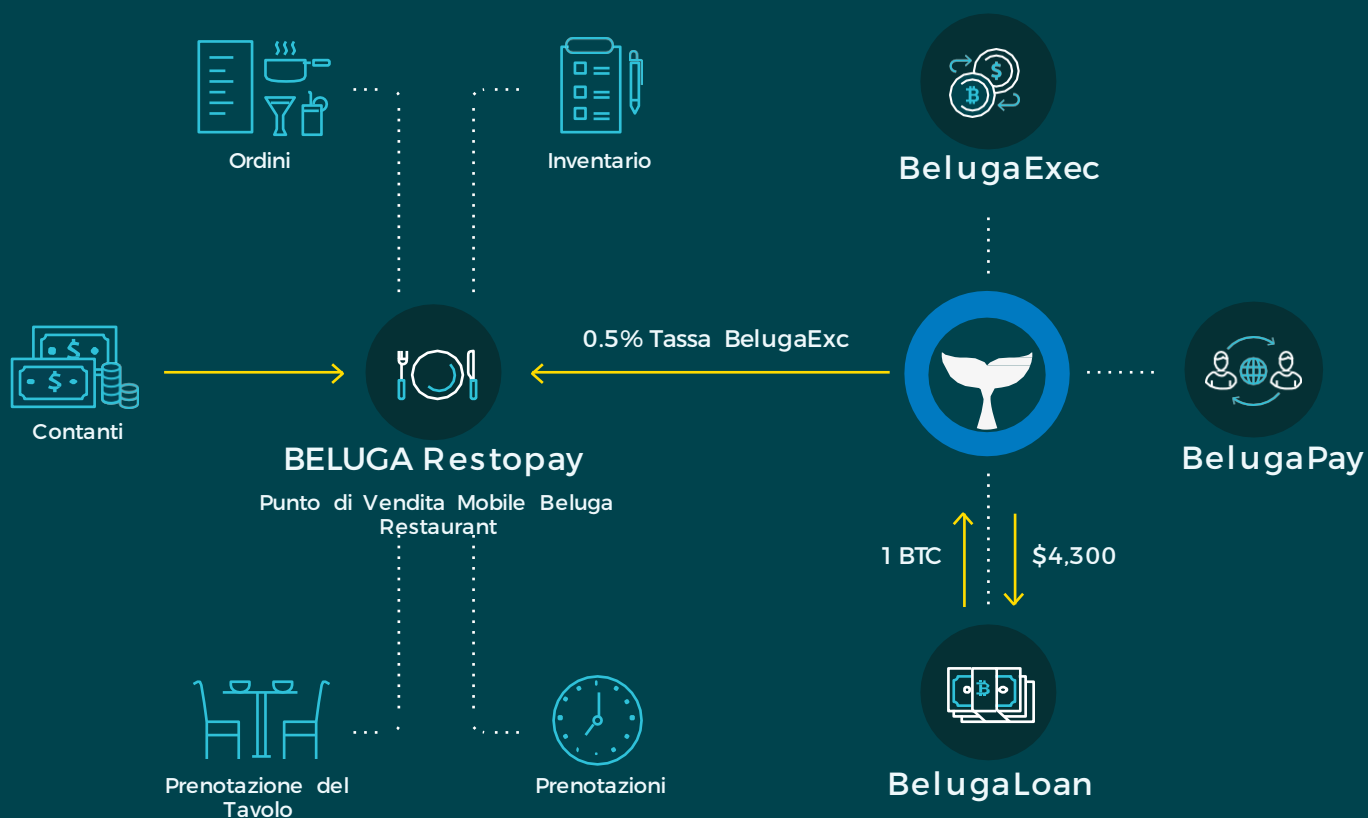


Dividi i
conti



Manda ordini alla
cucina e ai bar

Come Funziona BELUGA RestoPay



Vendita Token BBI

Tokens Non Venduti

Ogni Tokens dell'ICO non venduto sarà bruciato

I token non-ICO bloccati

Tutti i tokens, eccetto i tokens per l'ICO, verranno bloccati per min. 6 mesi.



90 Milioni
Beluga
Banking
Infrastructure
(BBI) Tokens



La vendita dei token non è disponibile a cittadini o residenti degli US, China, Singapore o Canadesi

I numeri raffigurati sono stime e soggetti a cambiamento.

L'uso dei proventi derivati dalla vendita del Token valuta dove noi nel futuro abbiamo necessità di distribuire i fondi per espanderci aggressivamente.

Se possibile durante Ricerca & Sviluppo useremo i tokens BBI come incentivo aggiuntivo per costruire una comunità di sviluppatori per ridurre i costi.

Dettagli sulla Vendita dei Token BBI

Fasi:

01

é tenuta da una compagnia Canadese Beluga Inc. Gli IP saranno trasferiti ad una Beluga Foundation no-profit con la missione di promuovere strumenti e servizi per i commercianti senza banca.

02

La Beluga Foundation includerà come una no-profit in Svizzera o alle Isole Cayman che sono conosciute per la protezione IP, leggi sulla privacy e contesti favorevoli alle cryptovalute.

Token

Beluga Banking Infrastructure (BBI)

Supply Fissa

90,000,000 BBI Tokens

ICO inizia il

1 Marzo 2018

ICO finisce il

31 Marzo 2018

Piattaforma

ERC20 Token

Exchanges

Listati il Aprile 2018

	Bonus	Prices	Start Date	End Date
Pre-sale	10%	1 ETH = 1054.94 BBI Tokens	Jan. 1, 2017	Jan. 31, 2018
	5%	1 ETH = 1007.00 BBI Tokens	Feb. 1, 2018	Feb. 28, 2018
ICO	N/A	1 ETH = 960.00 BBI Tokens	Mar. 1, 2018	Mar. 31, 2018

DATE IMPORTANTI

Token & inizio del Trading 31 Marzo 2018

JOIN THE BELUGA COMMUNITY



support@belugapay.com