Business Model Canvas

Designed For: CodeBlank

Designed by: Dhani Ardiyanto Syahdila

Date: 11/23/2024

(A)

Version: 1

...

Key Partners

- Penyedia Hosting dan Cloud: AWS, Google Cloud, atau Azure untuk infrastruktur.
- Komunitas Developer: Untuk kontribusi fitur dan inovasi.
- Platform Payment Gateway: PayPal, Stripe, atau Midtrans untuk memproses pembayaran.
- Konsultan UX/UI: Membantu merancang antarmuka pengguna yang ramah.
- Klien Strategis: Perusahaan yang menjadi early adopters.
- Digital Agencies: Untuk kolaborasi provek dengan skala lebih besar.

Key Activities

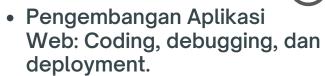
- Pengembangan Aplikasi Web: Coding, debugging, dan deployment.
- Riset dan Pengembangan: Menyesuaikan tren teknologi terbaru.
- Pemasaran Digital: Menggunakan SEO, iklan berbayar, dan media sosial.

+

Key Resources

- Tim Developer Berpengalaman: Untuk membangun dan memelihara aplikasi.
- Infrastruktur Teknologi: Server, database, dan alat pengembangan.

Value Propositions



- Riset dan Pengembangan: Menyesuaikan tren teknologi terbaru.
- Pemasaran Digital: Menggunakan SEO, iklan berbayar, dan media sosial.
- Pemeliharaan & Pembaruan: Memberikan layanan dukungan teknis kepada pelanggan.
- Penyediaan Pelatihan: Kursus coding atau pelatihan penggunaan aplikasi.
- Pengelolaan Hubungan Pelanggan: Layanan pelanggan dan manajemen proyek.

Customer Relationship

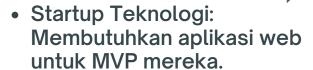


- Dukungan Personal: Layanan chat atau konsultasi 1-on-1 untuk klien premium.
- Komunitas Online: Forum untuk berbagi pengalaman dan solusi antar pengguna.

Channel

- Situs Web Resmi: Tempat utama untuk menggunakan aplikasi.
- Media Sosial: Facebook, Instagram, LinkedIn, dan Twitter untuk pemasaran.
- Marketplace Teknologi: Github Marketplace atau AppSumo untuk menjangkau komunitas developer.

Customer Segments



- Freelance Developer: Butuh alat cepat untuk pengembangan aplikasi klien.
- UMKM: Memerlukan aplikasi web sederhana untuk bisnis.
- Korporasi: Memesan aplikasi web custom sesuai kebutuhan.
- Siswa dan Mahasiswa: Belajar coding atau membuat aplikasi proyek.

Cost Structure

- Pengembangan Produk: Biaya pengembang, desain, dan lisensi software.
- Infrastruktur Teknologi: Server hosting dan penyimpanan cloud.
- Pemasaran: Iklan berbayar, SEO, dan konten.
- Operasional: Gaji karyawan, biaya kantor (jika ada), dan utilitas.
- Dukungan Pelanggan: Tools seperti Zendesk atau Freshdesk.
- Pembaruan dan Pemeliharaan: Menjaga performa aplikasi tetap optimal.



Revenue Stream

- Langganan Berbayar: Paket bulanan atau tahunan untuk akses penuh.
- Biaya Proyek Custom: Untuk aplikasi yang dibuat khusus sesuai kebutuhan klien.
- Kursus Online: Pendapatan dari pelatihan coding atau pengembangan web.
- Marketplace Integration: Komisi dari integrasi atau plugin yang dijual.
- Iklan: Menampilkan iklan dalam aplikasi untuk versi gratis.





