



Ломакин Олег Анатольевич

Мужчина, 56 лет, родился 28 января 1964

+7 (926) 964-9895 — предпочитаемый способ связи

loa64@yandex.ru

Проживает: Москва, м. Щербинка

Готов к переезду: Советск (Тульская область), готов к редким командировкам

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Желаемая должность и зарплата

Инженер по ремонту и эксплуатации оборудования

Инсталляция и сервис

• Сервисный инженер

Занятость: полная занятость

График работы: полный день, сменный график

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 34 года 4 месяца

Апрель 2019 —
настоящее время
1 год 9 месяцев

Айпера

Москва

Руководитель отдела продаж

- * Выполнение плановых показателей отдела.
- * Работа с клиентской базой, поиск и привлечение новых клиентов, холодные звонки, массовые тематические рассылки.
- * Работа над повышением знаний продукции продаваемых брендов (обучающие семинары, тренинги от производителей).
- * Участие и проведение профильных выставок
- * Контроль складских остатков.
- * В прямом подчинении 5 менеджеров

Август 2018 —
Март 2019
8 месяцев

ООО Феникспарк

Москва

Начальник отдела закупок и продаж

- * Выполнение плановых показателей отдела.
- * Работа с клиентской базой, поиск и привлечение новых клиентов, тематические рассылки.
- * Разработка и внедрение скриптов продаж.
- * Набор и адаптация менеджеров. Обучающие семинары, тренинги от производителей.
- * Участие и проведение профильных выставок, таких как: All Over IP; MIPS/Securika.
- * Организация изготовления сайтов landing page и поддержка сайтов компании.
- * Контроль складских остатков. Наполнение склада согласно потребностям.
- * В прямом подчинении 5 менеджеров + 1 сотрудник тех. отдела.
- * Развитие полноценного коммерческого отдела (Менеджеры, Пом. менеджеров)

Август 2017 —
Август 2018
1 год 1 месяц

Олимп Инжиниринг

Москва

Коммерческий директор

- * Развитие направления коммерции в компании.
- * Создание отдела продаж с нуля.

- * Закупки оборудования под ГП "Павильон Космос" ВДНХ (ГИП),
- * Обеспечение и контроль складских запасов оборудования технической безопасности, телекоммуникаций и связи под проекты.
- * Расширение продуктовой корзины новыми брендами Hikvision, Dahua,
- * Участие в специализированных выставках.

Март 2011 —
Февраль 2017
6 лет

ООО Актив-Сб

Москва

Коммерческий директор

- * Управление коммерческой структурой компании и управление отделом оптовых продаж по совместительству.
- * Расширение клиентской базы, поиск новых каналов сбыта, выполнение плановых показателей.
- * Анализ ситуации на рынке, мониторинг конкурентов, совместная работа с отделом маркетинга над повышением объемов продаж, промоакции, сезонные и праздничные распродажи.
- * Составление скриптов, планирование, отчетность.
- * Ведение деловых переговоров и переписки с руководящим составом поставщиков, партнеров.
- * Разработка и внедрение партнерской программы для партнеров.
- * Заключение договоров, ведение договорной базы.
- * Взаимодействие с отделом маркетинга в плане продвижения продукции в регионы.
- * Участие в подборе квалифицированных кадров.
- * Опыт руководства отделом продаж до 20 человек.
- * Обучение сотрудников, организация эффективной работы менеджеров по продажам.
- * Контроль выполнения плана продаж менеджерами отдела.
- * Организация проведения семинаров, тренингов для партнеров и сотрудников.
- * Контроль и формирование складских запасов.
- * Управление дебиторской задолженностью.

Август 2007 —
Октябрь 2010
3 года 3 месяца

ЗАО ЛИНДЕКС

Москва, www.lindex.ru

Руководитель отдела продаж

- * Создание с нуля и развитие направления продаж систем технической безопасности.
- * Участие в формировании планов развития сбыта.
- * Разработка и внедрение новых программ, по увеличению объемов продаж компании.
- * Обеспечение выполнения планов продаж, поставленных руководителем.
- * Соблюдение режима работы офиса, в соответствии с правилами внутреннего распорядка и контроль их исполнения своими подчиненными.
- * Участие в корпоративном обучении и сторонних семинарах и тренингах.
- * Оформление документации по совершенным сделкам (в пределах своей компетенции).
- * Выстраивание порядок взаимодействий между клиентами и компанией.
- * Налаживание взаимовыгодных отношений с клиентами различных групп и уровней.
- * Сопровождение подчиненных на встречах с ключевыми клиентами, при необходимости участие в переговорах с клиентами.
- * Анализ и контроль над дебиторской задолженностью отдела.
- * Решении проблем, связанных с торговой деятельностью (информационно-правовое обеспечение, консультации и другие вопросы).
- * Развитие профессиональных знаний сотрудников отдела продаж.
- * Участие в организации и проведении выставок, семинаров, тренингов в регионах России.

Март 2006 —
Август 2007
1 год 6 месяцев

Витим и Ко

Москва

Специалист по охранным системам и пожарному надзору

- * Открытие и запуск в эксплуатацию новых объектов (аптеки).
- * Оснащение новых объектов, системами пожарной и охранной сигнализацией.

* Заключение договоров с правоохранительными органами (пульт, реагирование)

* Ведение документации и отчетность.

Декабрь 1985 —
Март 2006
20 лет 4 месяца

- 1) Рузс - эл.монтер РЗАИ 6 разряд
- 2) Тенгизнефтьстрой - эл. монтажник 5 разр.
- 3) УМС КППС - Инженер малой механизации.
- 4) 4) Смолэнерго - Электромонтажник 4 разр.
- 5) 5) В/Ч 33861 - Служба по контракту
- 6) 6) СБРФ - механик ОПС

Эл. монтажник СРЗИ; Электромонтер, Инженер малой механизации, Наладчик ОПС, Телемастер

Согласно установленным должностным обязанностям.

Образование

Среднее/Специально-техническое/Высшее

2015	МГИ (Московский Гуманитарный институт) Факультет экономики
1982	СПТУ Токарь по металлу
1978	школа Средняя школа

Ключевые навыки

Знание языков Русский — Родной

Навыки	Исполнительность	ремонт оборудования	Настройка ПК	Ремонт ПК
	Дисциплинированность	Работа в команде	Организаторские навыки	
	Повышение производительности труда	Обучение персонала	Деловая коммуникация	
	Обучение и развитие	Навыки продаж		

Дополнительная информация

Рекомендации **Актив-СБ**
Михаил Владимирович Бялый (Генеральный директор)

Актив-СБ
Кристина Сергеевна Круглякова (Зам. Коммерческого директора)

Тератек
Елена Николаевна Гуцева (Зам. Генерального директора по общ. вопросам)

Обо мне Хорошо знаю электрооборудование, электрику, радиоэлектронику. Неплохо разбираюсь в радиоэлектронных компонентах и схемах. В бывшем специалист РЗАИ, В свободное время работа телемастером, эл. монтажником, наладчиком. Навык в эл.сварочных работах.

Могу встретиться с Вами и рассказать более подробно о своем профессиональном опыте работы и возможном потенциале.

Вы можете связаться со мной по телефону +7 926 814 6860

Заранее благодарю Вас за внимание и уделенное моей кандидатуре время.