

Trabajo del Tema 3

PARTE I

- 1. Plantea un diseño de test de hipótesis que te gustaría aplicar (1pt)
- 2. Indica la respuesta correcta de este pequeño test y justifica tu respuesta (1pt):

¿Cuál es el propósito del valor crítico en un test de hipótesis?

- 1. Indicar la significancia estadística de la prueba
- 2. Establecer el nivel de confianza
- 3. Marcar el límite entre rechazar y no rechazar la hipótesis nula
- 4. Calcular el tamaño de muestra necesario

¿Qué representa el Error Tipo II?

- 1. Rechazar incorrectamente la hipótesis nula
- 2. No rechazar incorrectamente la hipótesis nula
- 3. La probabilidad de cometer un error Tipo I
- 4. La probabilidad de obtener un resultado significativo

Si realizas un test de una cola y obtienes un p-valor de 0.02 con un nivel de significancia de 0.05, ¿qué decisión tomarías?

- 1. Rechazar la hipótesis nula
- 2. No rechazar la hipótesis nula
- 3. No hay información suficiente para tomar una decisión
- 4. Dependiendo de la región de no rechazo

¿Cuál es la relación entre nivel de significancia y la probabilidad de cometer un Error Tipo I?

- Aumentar el nivel de significancia disminuye la probabilidad de cometer un error Tipo I
- 2. Reducir el nivel de significancia aumenta la probabilidad de cometer un error Tipo I
- 3. El nivel de significancia y la probabilidad de cometer un error Tipo I no están relacionados
- 4. El nivel de significancia no afecta la probabilidad de cometer un error Tipo I



PARTE II

Una empresa de ecommerce B2B se plantea utilizar una funcionalidad para su web que le permite hacer una recomendación de producto a sus usuarios con el objetivo de aumentar el valor medio de las ventas. De cara a validar que este sistema de recomendación tiene un efecto positivo nuestra empresa decide plantear un Test de Hipótesis y testear el servicio durante 3 meses antes de decidir si lo deben adoptar o no en base al posible efecto incremental en las ventas. El dataset adjunto incluye los datos finales del test y contiene tres columnas. La primera es el identificador de la venta, la segunda es el valor de la venta y el tercero es la clase (1 para las ventas en las que el sistema de recomendación ha participado y 0 en las que no ha participado)

Data: 202311s20_b2b_ecommerce_sales_data.csv

Se pide:

- 1. Exploración de los datos: análisis descriptivos de los datos, gráficación y conclusiones ¿siguen una distribución normal?(2pts)
- 2. Diseña un test de hipótesis: ¿cuál es nuestro objetivo? ¿se trataría de un test de 2 colas? ¿Qué estadístico debemos usar para este Test?(2pts)
- 3. Validación y ejecución del test de hipótesis (2pts)
- 4. Conclusiones: ¿Recomendarías el uso de este sistema de recomendación? (justifica tu respuesta) ¿Qué factores se deben tener en cuenta para la toma de esta decisión? (2pts)

Entrega:

- fichero Jupyter Notebook con MD004NombreApellidosAC03.ipynb
- fichero .pdf con MD004NombreApellidosAC03.pdf

Plazo: una semana (jueves 29/11/2023 19:00).