

Socios clave:

- Directores de banco que están familiarizados con las problemáticas que enfrentan los bancos.
- Gente de logística de las industrias
- Empresarios que busquen optimizar los gastos que tienen por sus empresas.

Actividades clave

- Entendimiento del problema a solucionar
- Recopilación de datos del problema
- Codificación del problema a un lenguaje computacional y matemático

Recursos clave

- Se necesitará almacenamiento en la nube.
- Se necesitará capacidad de procesamiento de la nube.
- Amazon web services
- Se necesitará un servidor propio.

Propuesta de valor

- Un mejor overview de los problemas que pueden implicar pérdidas económicas para los negocios.
- Uso de Cómputo Evolutivo para un mejor análisis de las decisiones que atañen a la empresa.
- Uso de Inteligencia artificial en el procesamiento de datos, quitando el sesgo humano.

Relación con los clientes

- Una relación de trabajo directa ya que se necesita de su cooperación para el entendimiento del problema que se desea resolver.
- Reuniones semanales para la entrega y supervisión de resultados

Canales

- Los clientes serán atendidos en sus oficinas.

Se podrán llevar a cabo reuniones vía zoom, google meet o discord según se pacte.

Segmentos de Clientes:

- Bancos / Instituciones Financieras
- Gobierno
- Industrias / Plantas de Producción
- Fondos de inversión
- Cualquier empresa que busque optimizar su logística

Estructuras de Costo:

- Según sea el problema y el tiempo invertido en la solución del problema. A esto se le agregará el costo operativo en servicios de la nube utilizados.

Fuentes de Ingresos

- Por consultoría
- Por problema resuelto/se calculan las ganancias sobre lo que se optimiza
- Procesamiento de datos