

**UNIVERSIDADE NOVE DE JULHO  
DIRETORIA DOS CURSOS DE INFORMÁTICA  
TECNOLOGIA EM SISTEMAS PARA INTERNET**

**Aldianne Maciel Rezende Dante Machado - RA 3119103812**

**Hector Alejandro Toledo - RA 919113897**

**Luiz Antônio Pereira Jr - RA 918211172**

**Anadji Santos Ribeiro - RA 3018200766**

**Diego Rodrigues Joaquim -RA: 919202641**

**PROJETO PRATICO EM SISTEMAS  
AGENDA DA BARBEARIA**

**SÃO PAULO  
2020**

## **PROJETO PRATICO EM SISTEMAS <BARBERSHOP>**

Trabalho apresentado à Universidade Nove de Julho,  
UNINOVE,  
em cumprimento parcial às exigências da disciplina de Projeto  
em sistemas,  
sob orientação do Prof. **Marcio Bovenzo**.

**SÃO PAULO  
2020**

## SUMÁRIO

1. OBJETIVOS	4
1.1. DESCRIÇÃO DA EMPRESA	4
1.2 MISSÃO	4
1.3 VISÃO	5
2. PLANEJAMENTO DO PROJETO	5
- ESTRUTURA ANALÍTICA DO PROJETO (WBS)	5
3. SEQUÊNCIA DE ATIVIDADES	6
4. MAPA MENTAL	7
5. LISTA DE EVENTOS	8
6. DESCRIÇÃO DE CASO DE USO	9
8. DIAGRAMAS DE CLASSE	19
9. DIAGRAMA DE ATIVIDADES	20
9.1 DIAGRAMA DE ATIVIDADES - CADASTROS	20
9.2 DIAGRAMA DE ATIVIDADES – FLUXO DE CAIXA	21
9.3 DIAGRAMA DE ATIVIDADES - RELATÓRIOS	22
10. TELAS DO SISTEMA <BARBERSHOP>	23
11. BANCO DE DADOS	26
12. CONCLUSÃO	26
13. REFERÊNCIAS	27

## **1. OBJETIVOS**

- a. Desenvolver um projeto integrado que englobe os tópicos e conceitos estudados ao longo do segundo semestre de 2020 no curso de Tecnologia em Sistemas para Internet;
- b. Aplicar os conhecimentos adquiridos a partir da criação de um empreendimento da área de Tecnologia de sistemas para internet.
- c. Desenvolver habilidades voltadas ao empreendedorismo e empregabilidade.

### **1.1. DESCRIÇÃO DA EMPRESA**

Fundada em 2016, a Systems Apogeu - Soluções Tecnológicas Ltda. situa-se na cidade de São Paulo, atuando na área de Tecnologia da Informação a partir da aplicação de softwares em empresas de pequeno, médio e grande porte, facilitando assim, a vida dos profissionais em seu dia a dia, ganhando tempo e habilidades em organização.

Pesquisas demonstram que o cenário do mercado de Tecnologia da Informação se encontra da seguinte forma:

Crescimento de 10,5% no ano de 2019, movimentando US\$ 4,2 bilhões na área de Big Data e US\$ 671 milhões em IA e Machine Learning, segundo o estudo IDC Predictions Brazil 2019 (IDC Brasil, 2019).

Percebemos a chegada de um momento em que as planilhas e pilhas de papel não funcionam mais. Os números não batem, não sabemos quanto vendemos no mês, nem o que ainda temos a receber. Agendas com divergência com horário e conflito com os clientes. Para isso, existe a Systems Apogeu, o sistema de gestão empresarial, que vai revolucionar o mercado de trabalho.

### **1.2 MISSÃO**

Conectar e integrar profissionais com a Tecnologia da Informação e empresas, criando uma nova atmosfera para o mercado de trabalho, enriquecendo o mercado de T.I.

### 1.3 VISÃO

Influenciar diretamente no aumento da procura dos recursos de T.I. pelas empresas, e tornar-se referência no mercado, tornando o software Integra líder no segmento.

## 2. PLANEJAMENTO DO PROJETO

### - ESTRUTURA ANALÍTICA DO PROJETO (WBS)

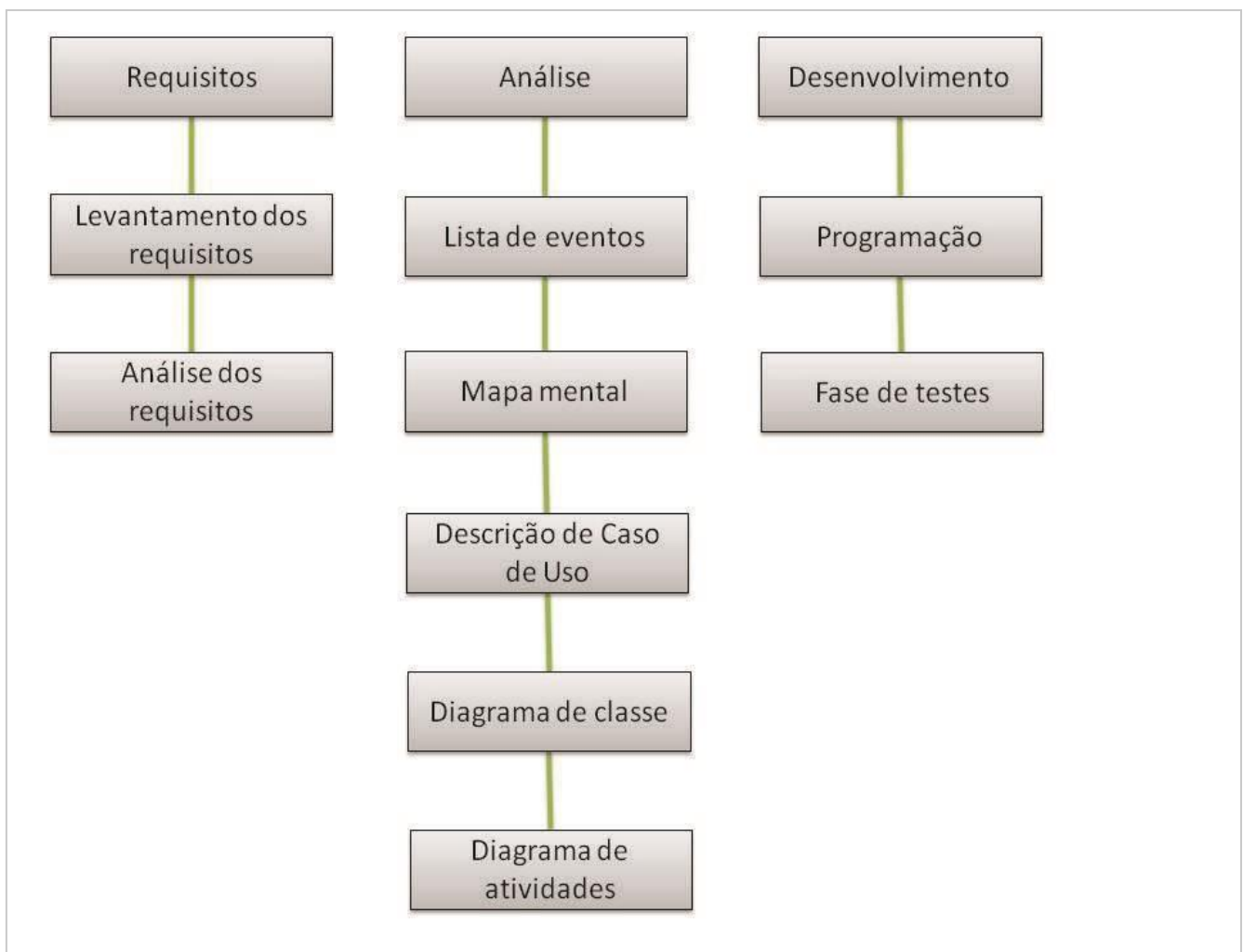


Figura 01. Estrutura Analítica do Projeto (WBS).

### 3. SEQUÊNCIA DE ATIVIDADES

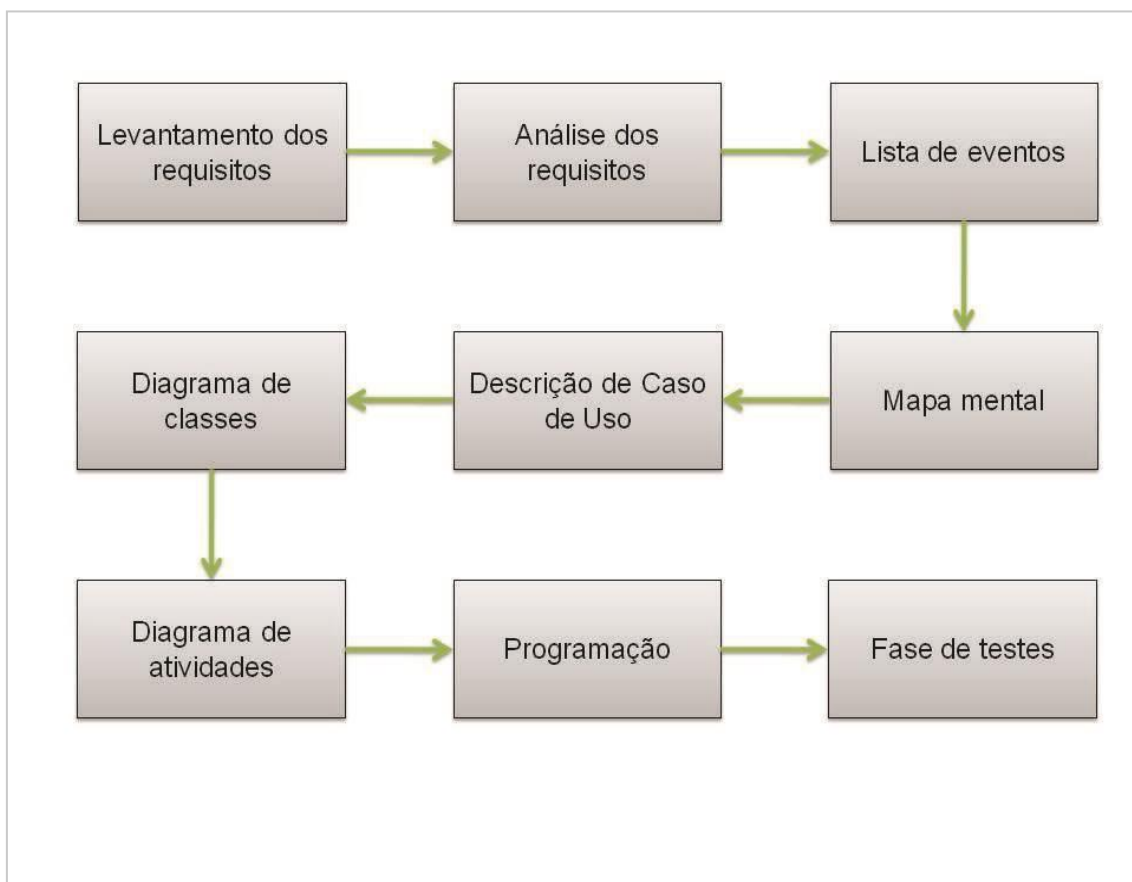


Figura 02. Sequência de atividades

## 4. MAPA MENTAL



Figura 03. Mapa Mental

## 5. LISTA DE EVENTOS

Nº	Descrição/Objetivo	Diagrama Caso de Uso
1	Administrador gerencia contas de login	Efetuar Login
2	Administrador cadastra cliente	Cadastrar clientes
3	Administrador marca horário do cliente no salão para atendimento	Cadastrar horários dos clientes
4	Administrador cadastra as despesas do salão	Cadastrar despesas do salão
5	Administrador poderá emitir relatório de todas as despesas do salão.	Emissão de Relatórios das despesas do salão
6	Administrador cadastra as despesas do cliente	Cadastrar despesas do cliente
7	Administrador poderá emitir relatório de todas as pendências do cliente com o salão	Emissão de relatórios das despesas dos clientes
8	Administrador cadastra os tipos de serviços realizados pelo salão	Cadastrar tipo de serviço
9	Administrador poderá emitir relatórios diários dos horários agendados	Emissão de relatórios dos horários diários
10	Administrador gerencia o fluxo de caixa (entrada/saída)	Fluxo de caixa



## 6. DESCRIÇÃO DE CASO DE USO

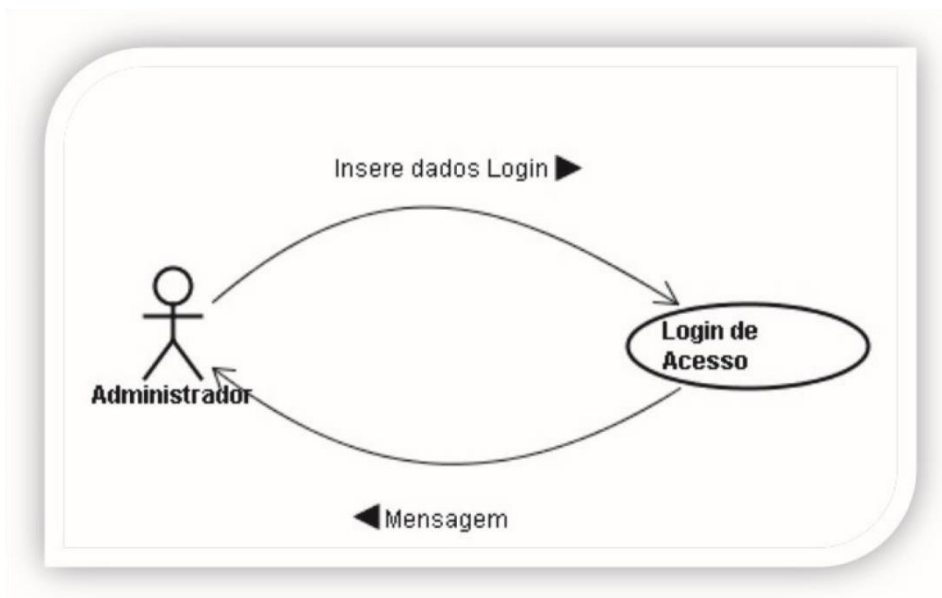


Figura 04: Caso de Uso efetuar login.

Nome da Use Case	Ator
Efetuar Login	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"><li>• O administrador ao abrir o sistema ele será enviado a uma página de login onde deverá digitar corretamente os campos;</li><li>• Se os dados informados não estiveram corretos o sistema enviará uma mensagem de erro;</li><li>• Caso contrário ele já pode usar o sistema.</li></ul>	

Cenário 1: Efetuar Login

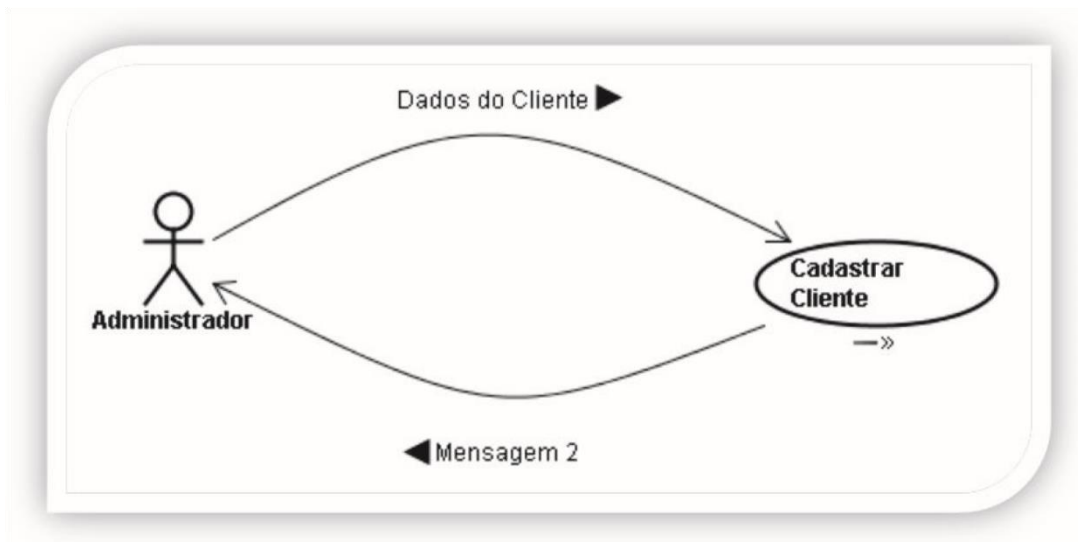


Figura 05: Caso de Uso cadastrar clientes

Nome da Use Case	Ator
Cadastro Cliente	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• O administrador efetuará o login.</li> <li>• O administrador clica no botão novo para adicionar uma pagina em branco para cadastrar o novo cliente.</li> <li>• O administrador preencherá todos os campos necessários para o cadastro.</li> <li>• O administrador clica em gravar para cadastrar o novo cliente.</li> <li>• O sistema emitirá uma mensagem de confirmação</li> </ul>	

Cenário 2: Cadastrar Clientes.

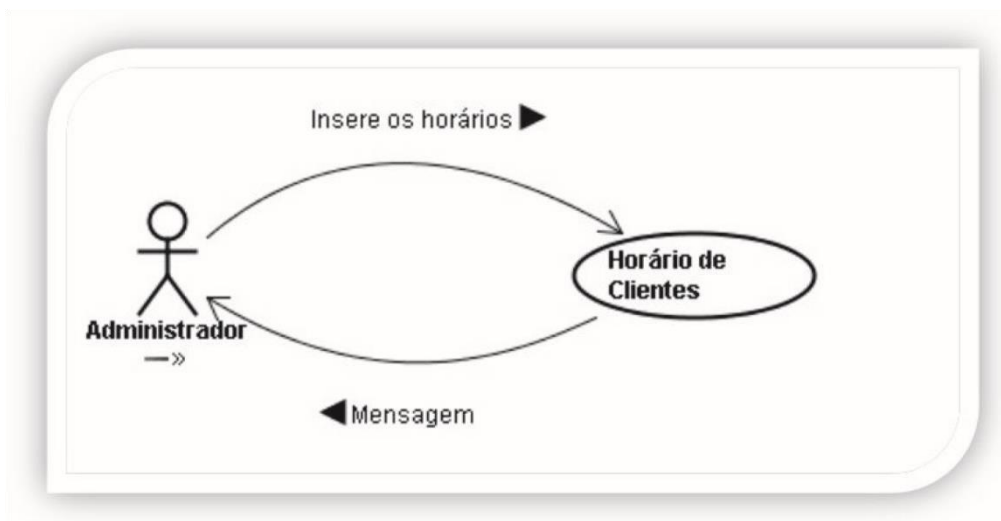


Figura 06: Caso de Uso cadastrar os horários dos clientes.

Nome da Use Case	Ator
Cadastrar horários	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"><li>• O administrador efetua o login;</li><li>• O administrador seleciona a opção agenda;</li><li>• O administrador insere os dados do cliente e marca o dia e a hora para o atendimento;</li></ul>	

Cenário 3: Cadastrar horários.



Figura 07: Caso de Uso cadastrar as despesas do salão.

Nome da Use Case	Ator
Cadastrar despesas do salão	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• O administrador efetua o login;</li> <li>• O administrador seleciona a opção de cadastrar contas do salão;</li> <li>• O administrador insere os dados e clica em gravar;</li> <li>• O sistema mostra uma mensagem “despesa cadastrada com sucesso”.</li> </ul>	

Cenário 4: Cadastrar despesas do salão.

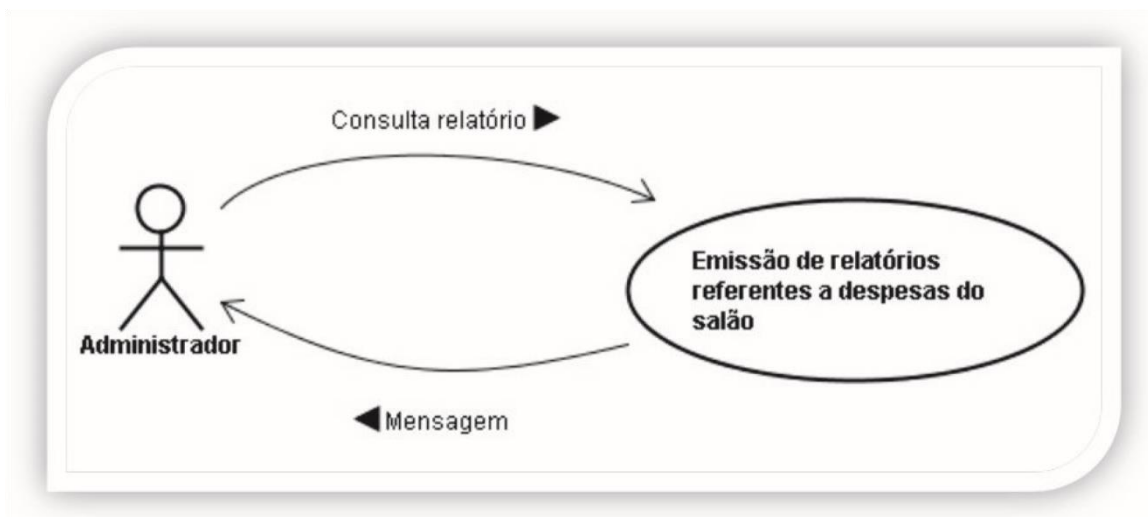


Figura 08: Caso de Uso emissão de relatórios das despesas do salão.

Nome da Use Case	Ator
Emissão de relatórios das despesas do salão	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• O administrador efetua o login;</li> <li>• O administrador seleciona opção de relatório das despesas do salão;</li> <li>• O administrador marca a opção de semanal ou mensal e clica em imprimir.</li> </ul>	

Cenário 5: Emissão de relatórios das despesas do salão.

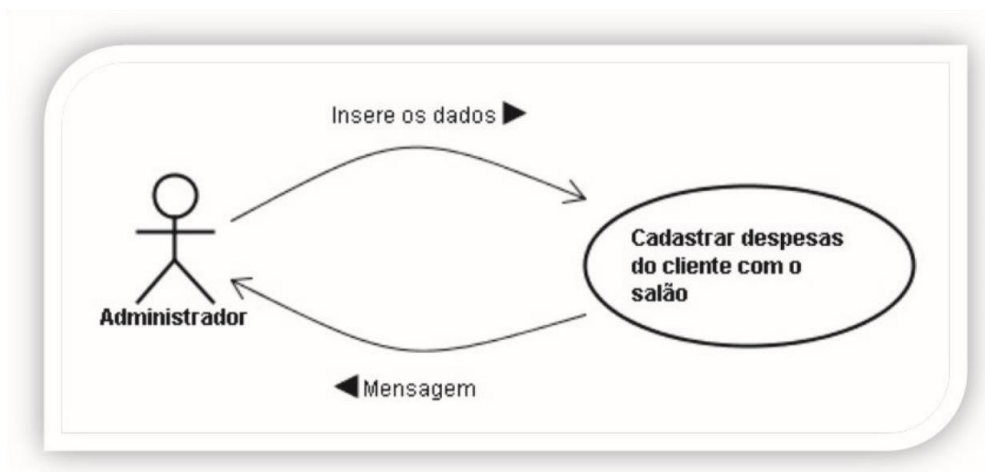


Figura 09: Caso de Uso cadastro de despesas do cliente com o salão.

Nome da Use Case	Ator
Cadastro de despesas do cliente com o salão	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• O administrador efetua o login;</li> <li>• O administrador seleciona opção de cadastro de despesas do cliente;</li> <li>• O administrador pesquisa pelo cliente com débito e marca as despesas que o cliente tem com o salão e clica em salvar;</li> </ul>	

Cenário 6: Cadastro de despesas do cliente com o salão.

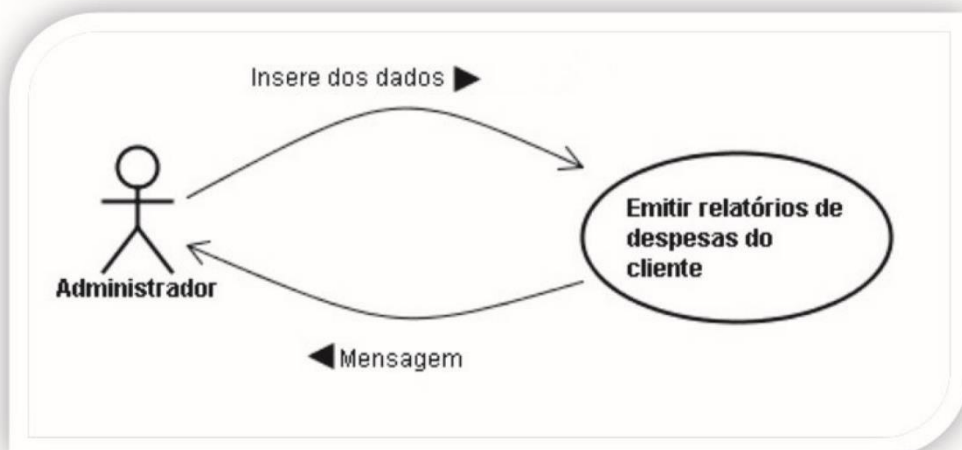


Figura 10 Caso de Uso emissão de relatórios de despesas do cliente.

Nome da Use Case	Ator
Emissão de relatórios de despesas do cliente	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• O administrador efetua o login;</li> <li>• O administrador seleciona opção de relatórios de despesas de cliente;</li> <li>• O administrador pesquisa pelo cliente com débito e clica em imprimir.</li> </ul>	

Cenário 7: Emissão de relatórios de despesas do cliente.

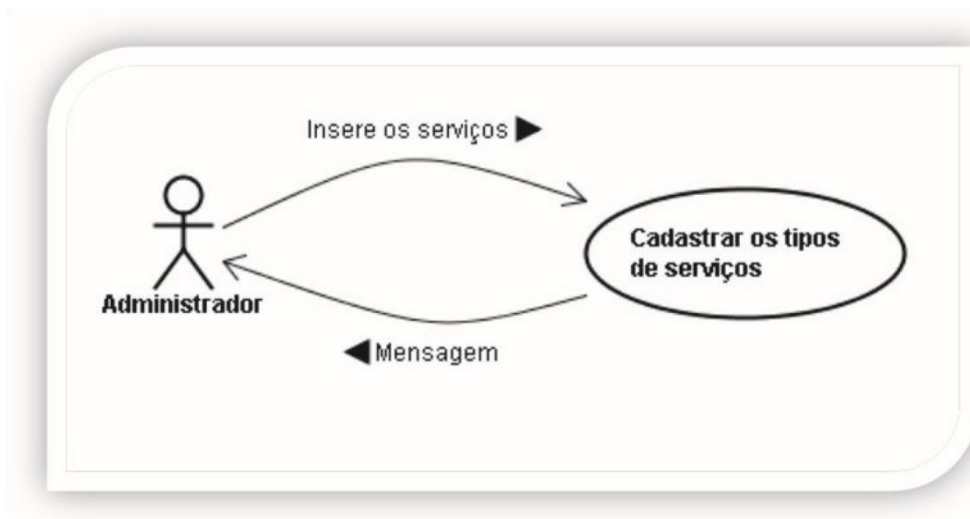


Figura 11: Caso de Uso cadastro de serviço.

Nome da Use Case	Ator
Cadastro de serviço	Administrador
Descrição <ul style="list-style-type: none"> <li>• O administrador efetua o login;</li> <li>• O administrador seleciona opção de serviços;</li> <li>• O administrador insere os serviços do salão;</li> <li>• O sistema mostra uma mensagem “Serviços cadastrados com sucesso”.</li> </ul>	

Cenário 8: Cadastro de serviço.



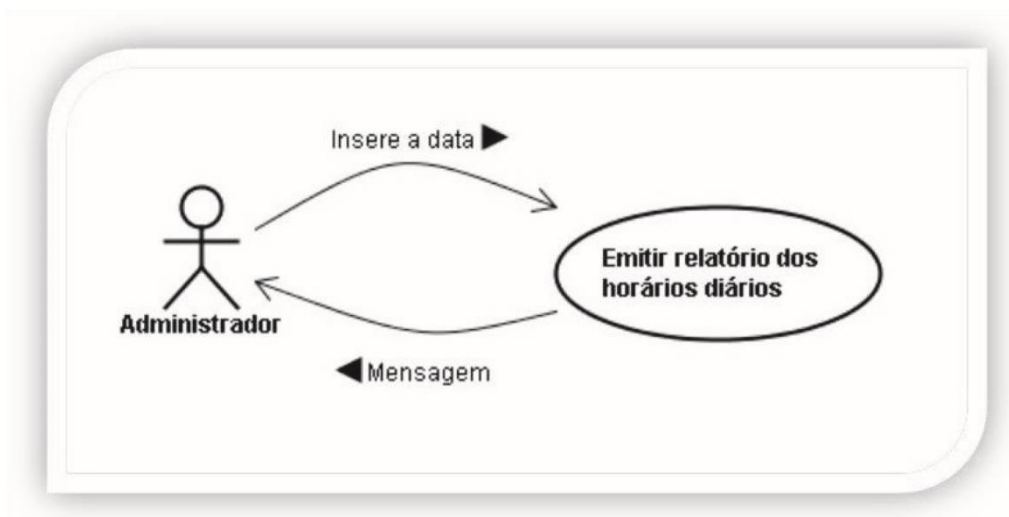


Figura 12: Caso de Uso emissão de relatórios dos horários diários.

Nome da Use Case	Ator
Emissão de relatórios dos horários marcados	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• O administrador efetua o login;</li> <li>• O administrador seleciona opção de relatórios de horários diários;</li> <li>• O administrador marca o dia desejado e clica em imprimir.</li> </ul>	

Cenário 9: Emissão de relatórios dos horários diários.

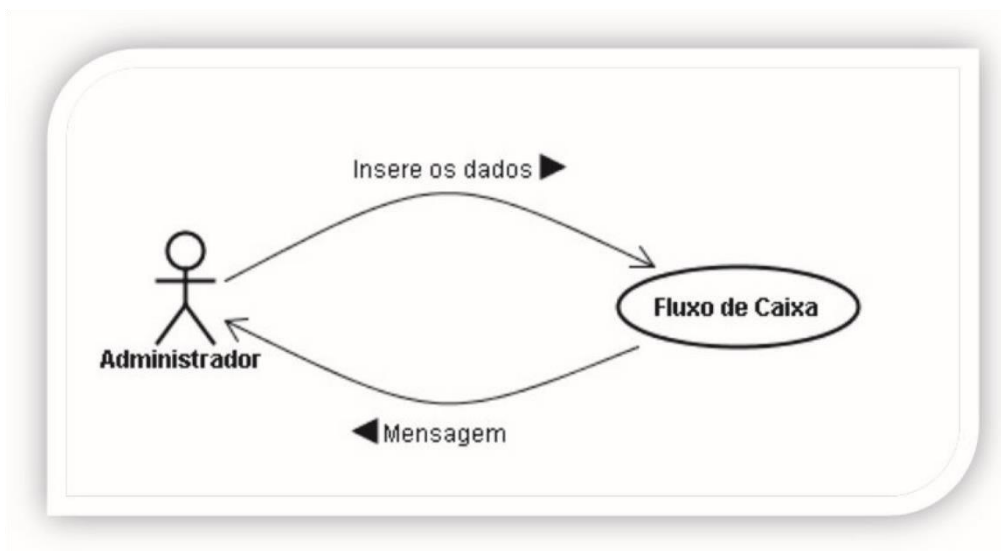


Figura 13: Caso de uso fluxo de caixa

Nome da Use Case	Ator
Fluxo de Caixa	Administrador
Descrição	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• O administrador efetua o login;</li> <li>• O administrador seleciona opção de caixa;</li> <li>• O administrador emitirá um relatório do fluxo de caixa mensal.</li> </ul>	

Cenário 10: Fluxo de caixa

## 8. DIAGRAMAS DE CLASSE

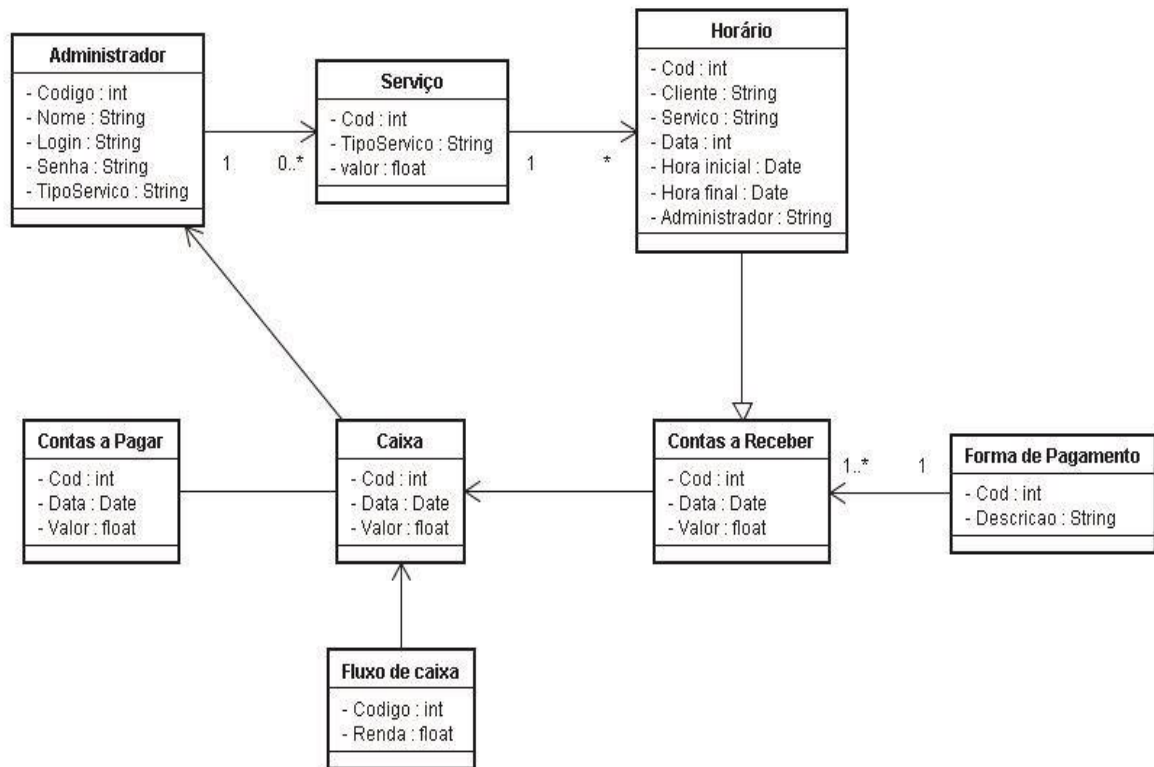


Figura 14. Diagrama de Classe

## 9. DIAGRAMA DE ATIVIDADES

### 9.1 DIAGRAMA DE ATIVIDADES - CADASTROS

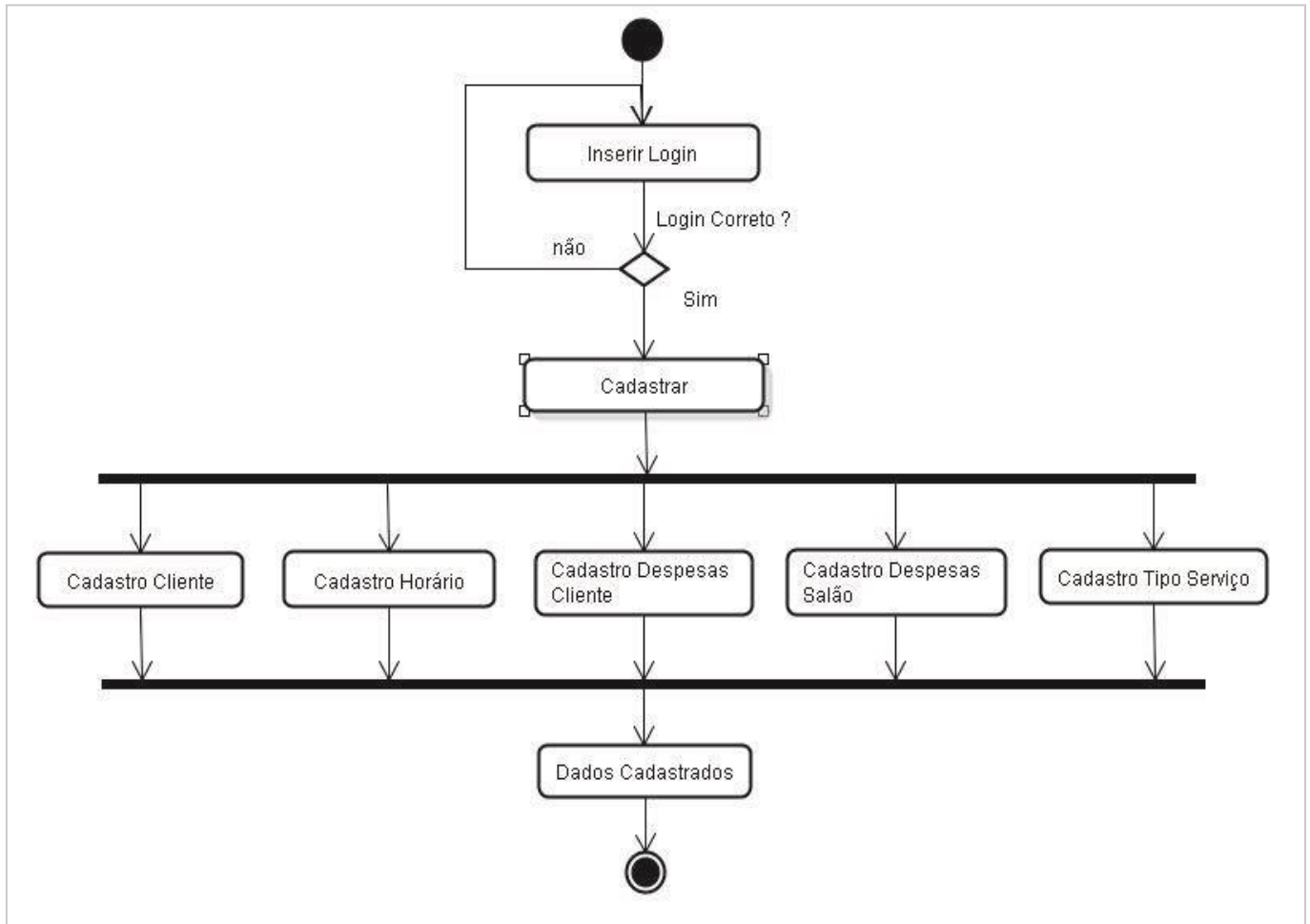


Figura 15. Diagrama de atividades - Cadastros

## 9.2 DIAGRAMA DE ATIVIDADES – FLUXO DE CAIXA

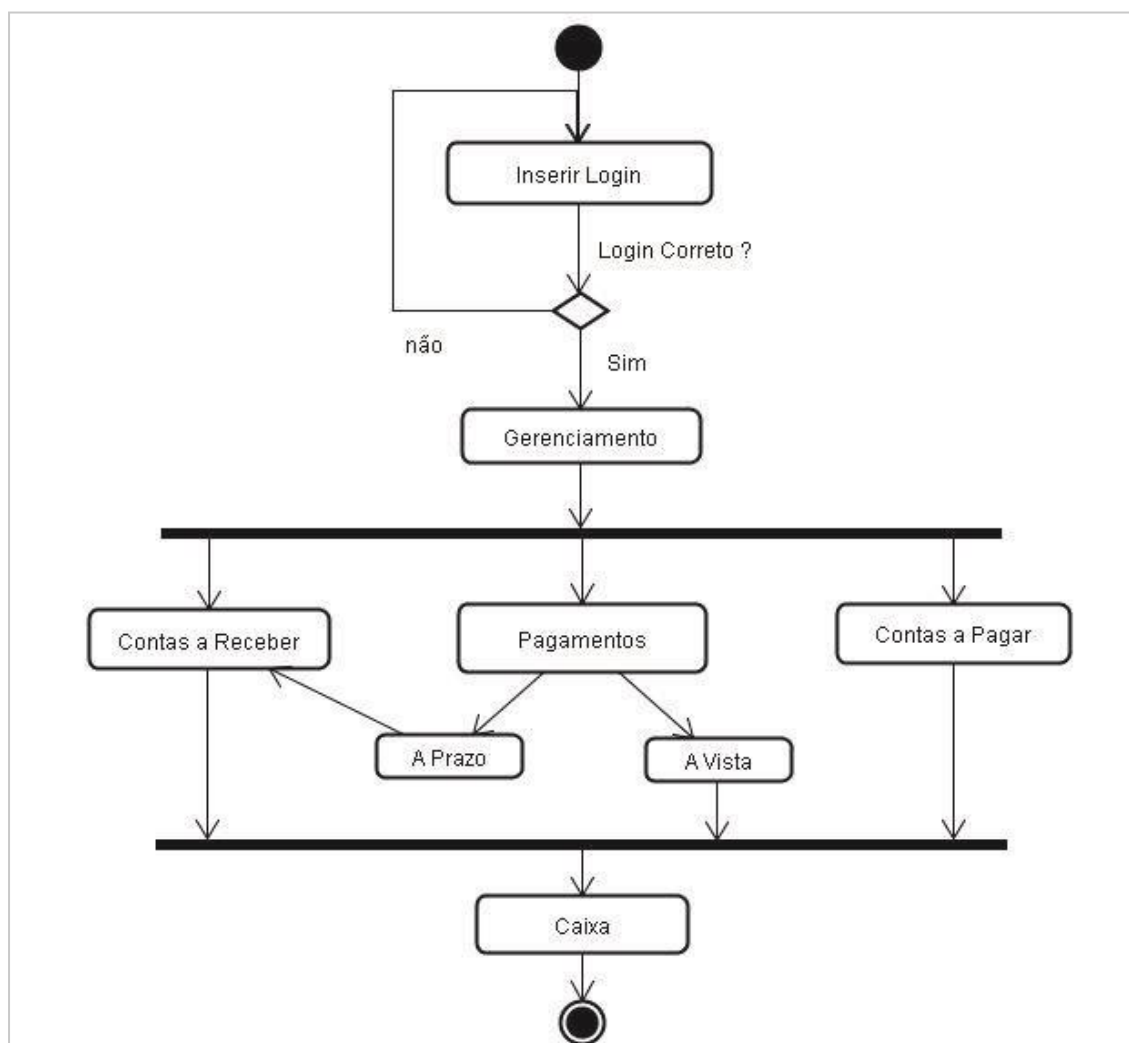


Figura 16. Diagrama de atividades – fluxo de caixa

### 9.3 DIAGRAMA DE ATIVIDADES - RELATÓRIOS

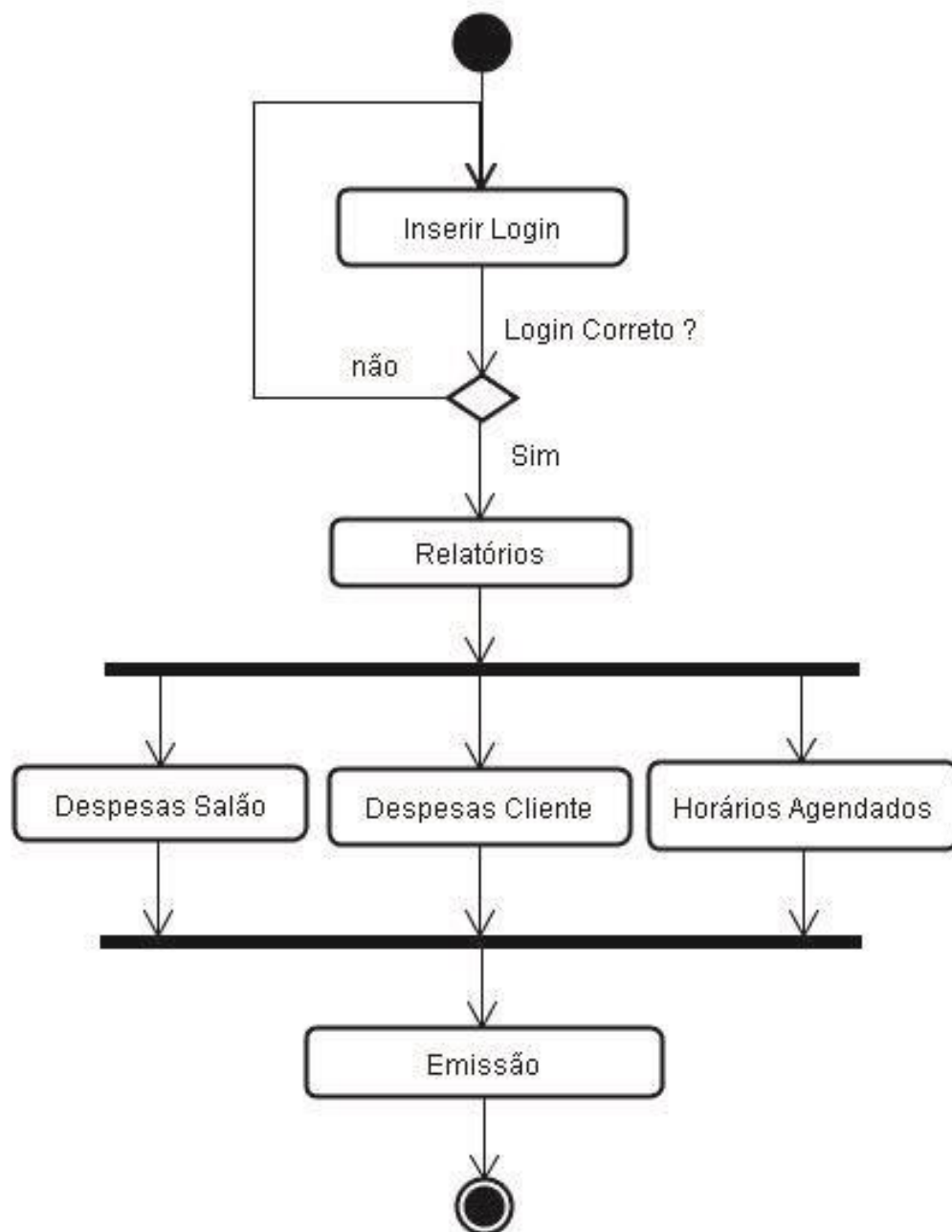


Figura 17. Diagrama de atividades – relatórios

## 10. Telas do sistema <BARBERSHOP>

### Agenda

Id

Cliente

Serviço

Valor R\$

Data

Hora

Observação

**Agendar**

Id	Cliente	Serviço	Valor	Data	Hora	Observação
----	---------	---------	-------	------	------	------------

10.1 página de agendamento

### Agenda

Id

Cliente

Serviço

Valor R\$

Data

Hora

Observação

**Agendar**

Id	Cliente	Serviço	Valor	Data	Hora	Observação
1	Alan Figueiredo	Corte Degrade	30.0	14/07/2018	09:30	
2	Paulo Ricardo	Barba Desenhada	40.0	14/07/2018	10:00	
3	Neymar Santos	Corte Simples	18.0	14/07/2018	10:30	

10.2 Página de agendamento, com cadastros realizados

## Cadastrar novo cliente

Nome

CPF

Telefone

**Cadastrar**

10.3 Página de cadastro.

## Cadastrar novo serviço

Serviço

Valor

**Cadastrar**

10.4 Cadastro de serviços realizados



**Login**

**Usuario**

**Senha**

**Entrar**

10.5 Página de login do usuário

Cadastro Operacao Relatorio

10.6 Menu inicial

.

## 11. BANCO DE DADOS

```
create table user(  
idUser INT AUTO_INCREMENT PRIMARY KEY,  
userUser varchar(200),  
senhaUser varchar(200)  
);
```

```
create table cliente(  
idCliente INT AUTO_INCREMENT PRIMARY KEY,  
nomeCliente varchar(255),  
cpfCliente varchar(12)  
);
```

```
create table servico(  
idServico INT AUTO_INCREMENT PRIMARY KEY,  
nomeServico varchar(255),  
valorServico varchar(100)  
);
```

```
create table agenda(  
idAgenda INT AUTO_INCREMENT PRIMARY KEY,  
dataAgenda date,  
horaAgenda time,  
observacao text,  
servico_id INT,  
cliente_id INT  
);
```

## 12. CONCLUSÃO

Os conceitos e ferramentas ensinados ao longo do semestre, ministradas na disciplina de projeto pratico em sistemas. proporcionaram um maior conhecimento sobre a área de Empreendedorismo e Gestão de Projetos, fundamentos cruciais para o nosso desenvolvimento profissional e para colocação no mercado de trabalho.

Além disso, a partir do desenvolvimento do projeto de nossa empresa <BARBERSHOP> conseguimos desenvolver um projeto tendo a certeza da qualidade do produto e convicção nas informações passadas aos nossos futuros clientes, tendo uma ótima percepção no assunto abordado, gerando um produto de softwares de alta performance e qualidade.

### 13. REFERÊNCIAS

ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE NORMAS TÉCNICAS. **NBR 6023: Informação e documentação: referências: elaboração**. Rio de Janeiro, 2002.

\_\_\_\_\_. **NBR 6028: Informação e documentação: resumo: apresentação**. Rio de Janeiro, 2003.

SISTEMA DE BIBLIOTECAS PROF. JOSÉ STORÓPOLI. Universidade Nove de Julho. **Manual para Elaboração de Trabalhos Acadêmicos de acordo com ABNT**. Disponível em: <<http://docs.uninove.br/artef/pdfs/Manual-Elaboracao-de-Trabahos-ABNT.pdf>>. Acesso em 30 de setembro de 2016.

INTERNACIONAL DATA CORPORATION BRASIL. **IDC Brasil prevê crescimento de 4,9% no mercado de TIC em 2019**. São Paulo, 2019. Disponível em <<http://br.idclatin.com/releases/news.aspx?id=2462> >. Acessado em 05 de jun. de 2019.

CANAL TECH. **Empresas enfrentam dificuldade para encontrar profissionais de TI qualificados**. Disponível em <<https://canaltech.com.br/carreira/Empresas-estao-a-procura-de-profissionais-de-TI-qualificados/>>. Acessado em 05 de jun de 2019.