Universidad de Buenos Aires



Facultad de Ciencias Exactas y Naturales Maestría en Exploración de Datos y Descubrimiento del Conocimiento



Trabajo de Especialización

Descripción del comercio internacional utilizando un modelo de redes complejas

	Autor: Lic. Diego Kozlowski				
Supervisor:					
	Dr. Marcelo Soria				

Índice general

1.	Introducción	3
2.	Metodología	3
	2.1. Fuentes de información y herramientas utilizadas	3
	2.2. Construcción del grafo	4
	2.3. Software utilizado	4
3.	Representación del comercio internacional del año 2011 en un grafo dirigido	4
	3.1. Determinación del punto de corte	6
	3.2. Correlación entre la representación de las exportaciones y las importaciones	6
	3.3. Análisis de componentes principales	9
4.	Análisis 1997-2011	11
	4.1. Medidas de resumen de la red	11
	4.2. Distribución de los nodos	11
5.	Búsqueda de comunidades	13
6.	Conclusiones	13

Resumen El análisis del comercio internacional constituye una de las áreas de estudio más importantes de la investigación económica. Sin embargo, son escasas las métricas de análisis que logren captar la estructura mundial de la economía, manteniendo su complejidad. En este sentido, el análisis del comercio mundial considerado como una red compleja puede permitir un estudio pormenorizado del carácter mundial del comercio, sin detenerse necesariamente en un país en particular. El objetivo del presente trabajo es explorar las posibles formas de construcción de un grafo que caracterice al comercio internacional, y sus principales actores.

Keywords: grafos—comercio—economía internacional

1. Introducción

El análisis del comercio internacional constituye una de las áreas de estudio más importantes de la investigación económica. Desde los comienzos de la economía política clásica constituye un tema de preocupación [1], por las fuertes implicancias. Por su parte, el registro de la información referente al comercio entre países también se remonta en el tiempo.

Sin embargo, el análisis tradicional de la información generada carece de las herramientas necesarias para hacer frente a los grandes volúmenes de datos generados por el comercio internacional en la actualidad. Históricamente, los indicadores sintéticos del área se resumen en volumen y masa de dinero comerciada, partiendo del total mundial, hacia desagregaciones por región, país y sector económico en cuestión [2].

El presente trabajo se propone utilizar las herramientas que provee el análisis de grafos para caracterizar el comercio internacional. La modelización del comercio internacional como una red compleja permite la construcción de medidas de resumen que, sin abandonar una mirada holística de la problemática, logren dar cuenta de una mayor complejidad que las métricas tradicionales de dicha área temática.

En la literatura reciente se realizaron diversos enfoques desde esta perspectiva, ya sea desde una mirada desde la teoría de la información [3], como una herramienta de modelización de los fenómenos económicos [4], o analizar las relaciones de centro-periferia [5], o bien realizar una descripción del estado del comercio internacional [6]. Sin embargo, dada la amplitud de los temas a abordar, tanto desde la perspectiva económica, como desde la teoría de grafos, se presenta como un campo abierto para la investigación, con sendas aristas aún por recorrer.

Lo que resta del trabajo se divide de la siguiente manera: la sección siguiente describe las fuentes de información utilizadas, las posibles formas de construcción del grafo y el software utilizado. Por su parte la sección tercera se enfoca en el grafo que surge de un año en particular, mientras que la cuarta incorpora la dimensión temporal. En la quinta sección se realiza un análisis de comunidades, mientras que en la sexta se plantean algunas conclusiones y futuras lineas de investigación.

2. Metodología

2.1. Fuentes de información y herramientas utilizadas

La modelización del comercio internacional como un grafo requiere de los datos del flujo anual de comercio bilateral para el total de las mercancías, para la mayor cantidad posible de países, idealmente todos ellos. Dado que los datos del comercio bilateral son realizados por cada país involucrado, era necesaria una base de datos en la cual se haya recolectado la información provista por cada país, y que a su vez haya sido consolidada frente a las posibles, y de hecho abundantes, contradicciones que se presentan entre la información de los países involucrados. En particular, dado que toda importación para un país es una exportación de otro, y que el registro de los datos se realiza de forma nacional, existe una duplicación formal de la información, que no siempre es coincidente. Por esto, se recurrió a una base previamente consistida por un organismo internacional oficial, la Organización Mundial del Comercio (de aquí en más OMC)¹, y la API que dicho organismo provee para descarga de datos. Toda la información analizada en el presente trabajo proviene dicho organismo.

Dado que la OMC establece límites para la extracción de la información se decidió acotar el alcance temporal del estudio al período 1997-2016. Por su parte, en la revisión de la información obtenida, se observó una merma importante en la cantidad de datos luego del año 2011, por lo que el rango de análisis del presente trabajo se restringió al período 1997-2011. En particular, dado que el año 2011 es aquel para el que se cuenta mayor cantidad de información, se decidió realizar una primera parte del estudio sobre dicho año, para luego extender las conclusiones que de allí se desprendan hacia los demás años.

¹ https://comtrade.un.org/

2.2. Construcción del grafo

La modelización del comercio internacional como un grafo conlleva una serie de simplificaciones de la información original. Nos encontramos en primer lugar que toda compra es a su vez una venta, y que por lo tanto la información se puede interpretar de ambas maneras. Por su parte, dado que lo que se busca representar es existencia de un vínculo comercial entre dos países, considerar toda compra o toda venta como la existencia de éste resultaría exagerado. Por lo tanto, es necesario establecer un punto de corte a partir del cual se considere que existe una relación comercial entre la dupla de países en cuestión. Sin embargo, tal punto de corte no se debe considerar en término absolutos, de monto comerciado, ya que considerar la existencia de un vínculo comercial entre países en función del volumen comerciado entre los mismo sólo tiene sentido en términos relativos al tamaño de dichos países. En otros términos, una determinada masa de dinero es significativa para un país en función del valor total comerciado por el mismo. Por lo tanto, es necesario considerar el punto de corte en términos respecto al tamaño del mismo.

En este punto se abre una serie de consideraciones respecto al denominador a utilizar. Si se normaliza por el tamaño de la economía, el Producto Bruto Interno (PBI), se está considerando no sólo la importancia relativa de ese vínculo comercial respecto del total comerciado, sino también el grado de apertura de dicha economía. En ese sentido, si se quisiera analizar el rol de un país en el comercio internacional, independientemente del tamaño real de su economía, lo más correcto es normalizar por el volumen total comerciado, y no por su PBI. En este sentido, se puede considerar un punto de corte como un tanto por ciento de las importaciones o exportaciones del país que reporta la transacción.

Dado que se considera que la información de las importaciones suele ser más confiable que la de las exportaciones[4] se utiliza en la generalidad de los casos el punto de corte como un porcentaje del total de las importaciones del país importador. Sin embargo, dada la construcción de dicho punto de corte, la interpretación de los resultados varía. Si se utiliza la información provista por el importador, la dirección de la arista resultante es desde el importador hacia el exportador, el sentido contrario al de las mercancías, es decir, el sentido del dinero. Esta arista sólo existe sí resulta significativa para el país importador. Dado que la restricción se construye por la importancia relativa para el nodo de origen, en general sólo existirá una cantidad de aristas que salgan de cada nodo, aunque no están limitadas las aristas en dirección hacia el nodo. Por lo tanto, cuando se consideren medidas de centralidad de los nodos, se deberá considerar en particular las aristas que están dirigidas en dirección al nodo, y éstas marcaran la importancia de tal nodo como un país productor del mercado mundial, ya que los productos que exporta dicho país resultan significativos en las importaciones de los demás. Por su parte, si se consideran los datos provistos por los países exportadores, las medidas de centralidad de los nodos, estarán reflejando la importancia de tal país como consumidor global, ya que su consumo resulta significativo como exportación para los países que le venden dichas mercancías. Dado que, por la forma de construcción de los grafos, resulta distinta la interpretación de la información de las exportaciones y las importaciones, se considerarán alternativamente ambas redes cuando se considere pertinente.

2.3. Software utilizado

Para el presente trabajo se utilizó el lenguaje de programación estadística **R** [7], junto con sendas extensiones del mismo. Aquellas que resulta importante mencionar son [8] para la construcción de los grafos y las medidas de resumen de los mismos; [9] para la manipulación de la información y la elaboración de los gráficos. Para esto último, también se hizo uso de [10, 11, 12, 13, 14], como complementos de aquella. Por su parte, los códigos de los países provienen de [15]

3. Representación del comercio internacional del año 2011 en un grafo dirigido

En primer lugar, analizamos la frecuencia de las interacciones entre países en función de su valor comercial y la proporción del comercio que representan para el país importador. Ambas distribuciones tienen una asimetría a derecha, similar a una chi-cuadrado. En la figura 1a se puede observar que si bien la gran mayoría de las relaciones bilaterales de comercio representan una baja proporción de las importaciones de un determinado país, existen ciertas relaciones comerciales que se podrían caracterizar como de alta dependencia para el país importador. En particular, Estados Unidos y Sudáfrica venden mercancías a países como las Bahamas, Namibia, etc. que representan más de un 75 % del total de las mercancías que reciben estos países del resto del mundo, por lo que dicha relación comercial es para estos países decisiva para poder consumir ciertos productos. Por su parte, aunque no se aprecia

en explícitamente en la figura, dichas relaciones comerciales no son necesariamente importantes para Estados Unidos o Sudáfrica.

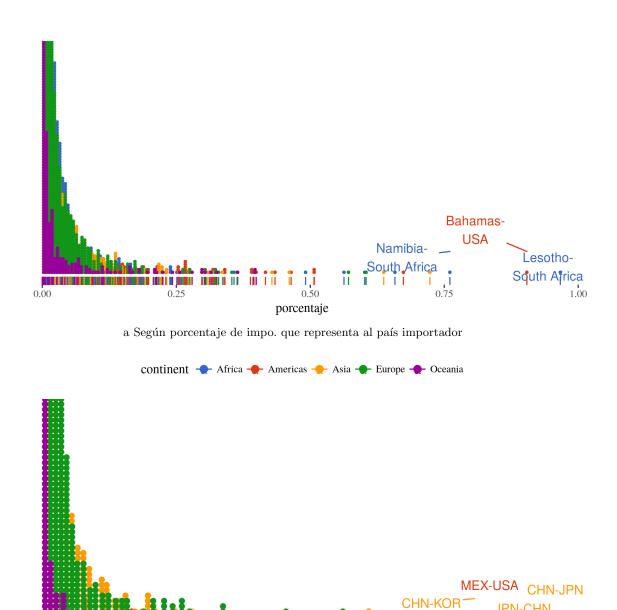


Figura 1. Frecuencia de interacciones. Importaciones, 2011

valor comercial b Según valor comercial

Por su parte, en la figura 1b se puede apreciar una distribución similar en lo que respecta a los montos comerciados. Dado que esta expresado en términos absolutos, aquellas interacciones de mayor valor resultan de importancia para ambos polos de la relación. En particular, China aparece como un país con las relaciones comerciales de mayor volumen. A su vez, se observa que las relaciones comerciales de África no aparecen en la figura por estar truncado para los primeros bins, lo cual indica que los montos comerciados por dichos países, a pesar de representar una proporción muy grande en ciertos casos como se observó en la figura 1a, son igualmente bajos respecto del resto del comercio mundial.

0.0e+00

3.1. Determinación del punto de corte

Para establecer un porcentaje de las importaciones como punto de corte para construir el grafo no ponderado se procedió construyendo grafos con un umbral entre 0 y 0.5, con incrementos de 0.01, para luego calcular distintas métricas que caracterizan al grafo, y buscar aquel punto en que se marque una inflexión. En particular, se calculo si es un grafo conectado, el diámetro, la densidad, el número de aristas, la intermediación promedio y máxima, la cercanía promedio, el grado promedio, el autovalor promedio y el autovalor promedio ponderado por el valor comercial de la interacción, el coeficiente de clustering y la correlación de grado entre las aristas.

Los resultados arrojaron que el grafo resultante nunca es fuertemente conectado, aunque es débilmente conectado hasta un umbral de 10Como se observa en la figura 2a, el autovalor medio de la red disminuye fuertemente al considerar un punto de corte del 1 %, y luego el descenso es más moderado. Lo mismo ocurre con el coeficiente de clustering, número de aristas y grado medio de la red. Por su parte, la figura 2b muestra como intermediación promedio de la red tiene un máximo en el 1 %, para luego descender. Otras medidas, sin embargo, como la cercanía promedio, la intermediación máxima, el diámetro de la red o la correlación de grado, no muestran un comportamiento tan claro.

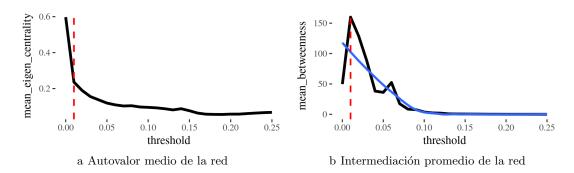


Figura 2. Medidas de centralidad. Importaciones, 2011

Por ello, se decidió utilizar como referencia el 1% para establecer el punto de corte, a la vez que se consideran otros puntos de corte alternativos para ciertos análisis particulares.

Se presentan a continuación los grafos para distintos puntos de corte que pueden resultar de interés. En los grafos representados se puede observar como hasta un punto de corte del 10 % la red se mantiene unida, aunque disminuye la cantidad de nodos. A partir de este punto, la red deja de estar débilmente conectada y, a la vez que sigue disminuyendo la cantidad de nodos, se observa mejor la importancia de ciertos nodos de alto grado. En particular, uno del continente americano (Estados Unidos) y otro del continente africano (Sudáfrica).

3.2. Correlación entre la representación de las exportaciones y las importaciones

Por su parte, dada la potencial diferencia en el análisis si se tiene en cuenta las exportaciones y las importaciones, se incorporó esta disyuntiva como una nueva dimensión de análisis. Para ello, se considero el grado total de cada nodo, para un grupo de puntos de corte, para el grafo que surge de considerar las exportaciones y las importaciones. En la figura 4 se pueden observar los resultados.

La correlación entre los grafos resultantes oscila entre el 0.84 y 0.95 si se consideran puntos de corte de entre el $1\,\%$ y el $25\,\%$, por lo que se puede considerar que al observar las importaciones no se pierde demasiada información.

Sin embargo, surgen algunas diferencias interesantes. La regresión lineal para cada continente, muestra el diferente rol de éstos en el mercado mundial, donde Asia se presenta en el rol de productor de mercancías, mientras que Europa lo hace como un gran consumidor del mercado mundial. El caso americano tiene por un lado el rol preponderante de Estados Unidos, con un comportamiento similar al de Europa (con independencia del umbral del 0.25), mientras que el resto del continente, junto con Oceanía y África, juegan un rol secundario. En el caso europeo, se observa como Rusia tiene un comportamiento más acorde al continente asiático, mientras que en este último se destacan en particular China y Singapur como grandes productores.

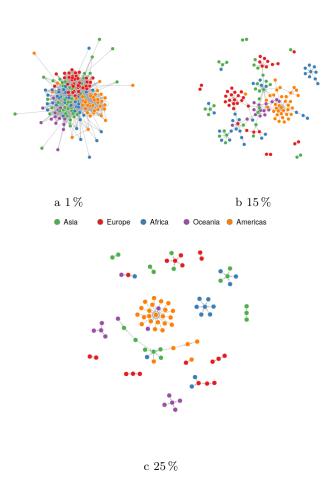


Figura 3. Grafos. 2011, según punto de corte

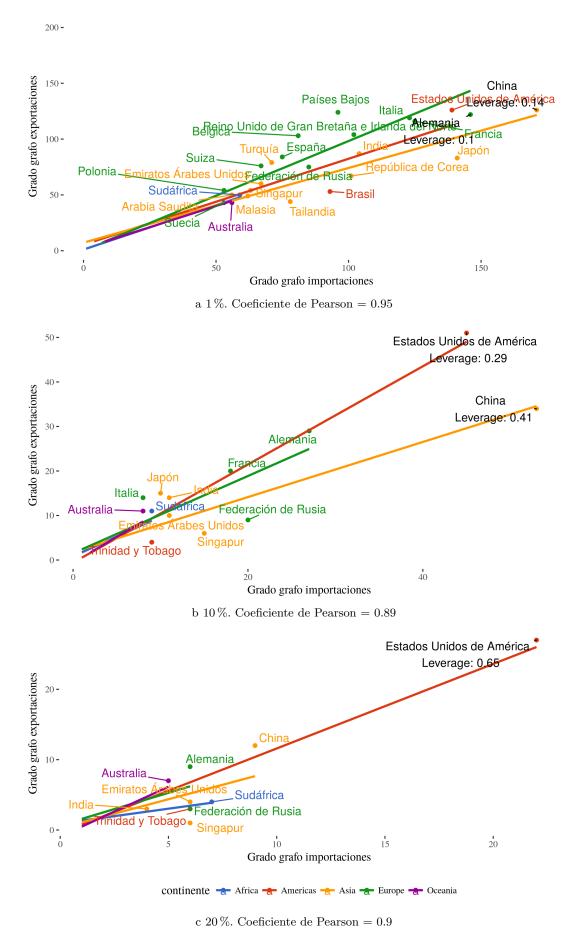


Figura 4. Grado total. Multigrafo exportaciones e importaciones. Año 2011

Sin embargo, el rol de cada país varía también respecto al umbral considerado. En el caso de Japón, en puntos de corte bajos, donde hay relaciones comerciales de importancia moderada para los países, se presenta jugando un rol de productor más que de consumidor, incluso más que la media asiática. A medida que se aumenta el punto de corte, y por lo tanto se consideran exclusivamente relaciones de carácter más dependiente, Japón se presenta como un país consumidor, incluso más que los países europeos. Esta transición estaría indicando que Japón, productor de productos industriales y tecnológicos, provee a muchos países del mundo de este tipo de mercancías, aunque éstos no dependen en su consumo de Japón, mientras que como consumidor de materias primas, este país establece relaciones comerciales con países que sí dependen de Japón para poder colocar sus mercancías. En el caso de China se puede observar algo similar, aunque de forma más moderada. Más interesante aún, a medida que se consideran relaciones de tipo más dependiente, aparece como destacado el rol de Estados Unidos, relegando a los países europeos y asiáticos. Por su parte, también surge Sudáfrica como un jugador importante del mercado mundial, cuando se consideran este tipo de relaciones de mayor dependencia. Esto implica que estos dos países tienen una forma de interacción en el mercado mundial marcadamente diferente a la de los países europeos y asiáticos.

Por último, en la figura 4 se puede observar el leverage de las los países con mayor apalancamiento para la regresión del grado de las exportaciones respecto del de las importaciones, sin diferenciar por continente. Cuando se considera un punto de corte del 1%, China tiene el mayor leverage, con un número bastante mayor que Estados Unidos, aunque el valor es relativamente bajo. Sin embargo, a medida que se consideran puntos de corte más altos, Estados Unidos se constituye como el país con mayor apalancamiento en la regresión, a la vez que el valor aumenta fuertemente.

A continuación se presenta el top 5 de países de mayor centralidad de grado para el 2011, en el grafo de importaciones y en el de exportaciones.

Cuadro 1

Cu	auro	т.		
		10	c	_

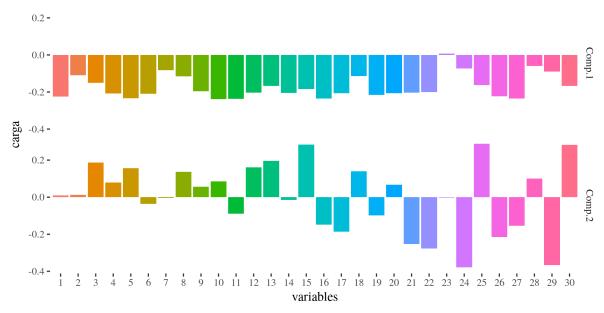
	Grafo Importaciones		Grafo Exportaciones	
Orden	País	G $^{\circ}$ entrada	País	G °entrada
1°	CHN	155	USA	126
2°	USA	149	NLD	106
3°	DEU	129	GBR	104
4°	$_{ m JPN}$	124	$_{\rm CHN}$	103
5°	FRA	112	DEU	101

La tabla 1 muestra como tanto China, como Estados Unidos y Alemania son nodos de una centralidad importante, tanto como consumidores como en su rol de productores. Sin embargo, China se destaca más en este último sentido que en el primero. Por su parte, Estados Unidos marca una importante como consumidor respecto de los Países Bajos, aunque no conserva tal hegemonía como productor global.

3.3. Análisis de componentes principales

Hasta aquí se consideraron una multiplicidad de medidas para caracterizar la centralidad de un país en el grafo de comercio internacional. Además de las medidas tradicionales, como la centralidad de grado, de cercanía, de intermediación, de autovalor y autovalor ponderado, dada la forma de construcción del grafo, estas se duplican por considerar las exportaciones o la importaciones, a la vez que se las puede considerar sobre la dimensión del punto de corte que se utilice. En este sentido, resulta complejo seleccionar una única medida que caracterice a un país a través de la multitud de posibles grafos. Es por ello que se propone como medida de resumen la utilización del análisis de componentes principales. Esta metodología resulta conveniente dado que la alta correlación entre variables permite resumir en unas pocas variables la información de todas ellas. La figura 5a muestra las cargas de las primeras dos componentes principales. A su vez, en la figura 5b se puede observar el biplot correspondiente a los puntos de corte de $1\,\%,10\,\%$ y $20\,\%$, tanto de exportaciones como importaciones, para las medidas de centralidad mencionadas.

En la figura 5a se observa que la primera componente principal es de fuerza, dónde las que tienen menos peso son aquellas medidas correspondientes al grafo con un punto de corte del 20 %, lo cual es natural dado que éste contiene menos información, por haber menos países presentes. Por su parte, la segunda componente es de forma, y marca el contraste entre las medidas de centralidad de autovalor ponderado al 10 % (var. 15), y al 20 % (var. 25 de impo, y 30 de expo.), respecto de la centralidad de autovalor (var. 24 y 29 respectivamente). Este contraste resulta más fácil de interpretar en la figura 5b,



a Cargas. Primeras dos componentes

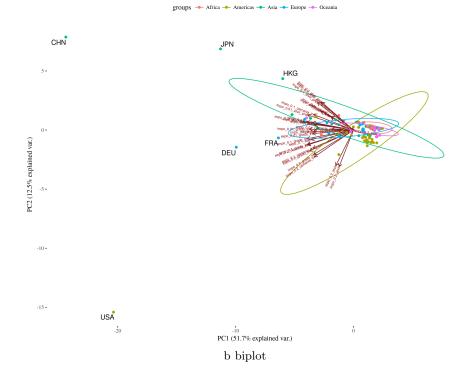


Figura 5. PCA. umbral 1%, 10% y 20%

donde se observa que el segundo eje, que explica el 12,5 % de la variabilidad, divide a China, Japón y Hong Kong de Estados Unidos, quedando los países europeos en un punto medio. Por su parte, el primer eje, que explica el 51,7 %, marca la importancia de los países, destacando China y Estados Unidos en primera instancia, y Los países europeos, junto con Japón y Hong Kong, en segundo lugar. Este biplot se corresponde con el análisis realizado previamente sobre las distintas dimensiones de análisis por separado.

También resalta que los elipsoides que constituyen los continentes son consistentes con la caracterización previamente realizada, donde destaca la oposición entre Asia y América, este último continente impulsado principalmente por el rol de Estados Unidos.

4. Análisis 1997-2011

Lo que resta del análisis se considerará exclusivamente el punto de corte del 1%, incorporando la dimensión temporal. Para esto, se considerará en primer lugar el movimiento de algunas medidas de resumen a lo largo del tiempo, para luego analizar la distribución de algunas medidas de centralidad y el cambio en el rol de los nodos centrales en durante el período.

4.1. Medidas de resumen de la red

A continuación se presentan los valores de algunas medidas de resumen entre el período de 1997 y 2011, considerando un punto de corte del $1\,\%$ para las exportaciones.

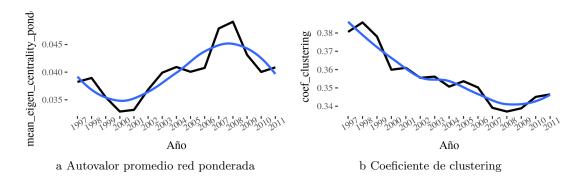


Figura 6. Importaciones. umbral 1%, según año

Como se puede observar, las características topológicas del grafo varían fuertemente en el período 2007-2009, durante la gran recesión económica, que se caracterizó por un aumento en el proteccionismo económico de ciertos países centrales, reflejado en el "Buy American" o "Buy China" 3.

La caída de la correlación de grado en el año 2007 implica una transición circunstancial hacia una economía menos selectiva. Es decir, un comercio internacional donde aumentan las relaciones de nodos de mayor grado con nodos de menor grado, respecto de las relaciones entre nodos de similar magnitud.

Por su parte, el coeficiente de clustering tiene una tendencia decreciente hasta 2008, para luego comenzar a crecer nuevamente. Esto se puede interpretar como una de-segmentación del comercio internacional hasta la crisis, con al cual comienza un proceso de re-segmentación. El autovalor promedio de la red ponderada tiene un comportamiento particularmente extraño, con un mínimo durante el período de la crisis de 2001, y un máximo en la crisis de 2008, 2009.

Dados estos resultados, se considera que sería prematuro asociar ciertas características topológicas de la red con la eminencia o emergencia de una crisis internacional, aunque sí pareciera que de conjunto existen importantes cambios. Para poder determinar con certeza las relaciones planteadas, sería necesario contar con un mayor rango temporal, donde se puedan observar varias crisis comerciales.

4.2. Distribución de los nodos

a continuación se presenta la distribución de los nodos según ciertas medidas de centralidad a lo largo de los años, destacando aquellos países con mayores valores de centralidad.

² http://edition.cnn.com/2009/POLITICS/02/05/senate.buy.american/index.html

³ https://economix.blogs.nytimes.com/2009/06/29/buy-china/

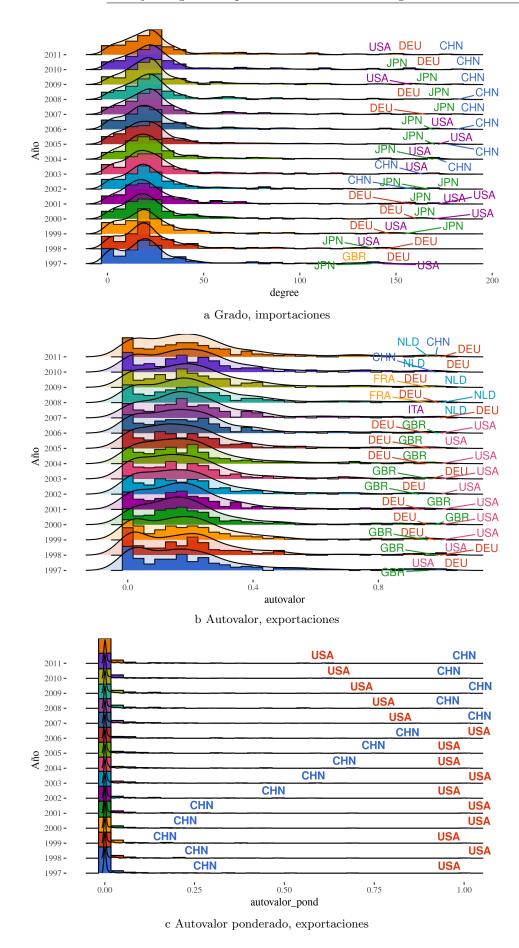


Figura 7. Distribución medidas de centralidad según año. umbral $1\,\%$

En primer lugar, lo que se observa en la figura 7 es que la distribución de los nodos de acuerdo a las distintas medidas de centralidad no varía sustancialmente de año en año, ni en su rol como consumidores globales, ni en su rol como productores globales. Por su parte en la distribución de grado de los nodos del grafo de importaciones, se puede observar como los tres países de mayor grado tienden a alejarse del centro de masa de la distribución. Este podio se disputa entre Alemania, Japón, Estados Unidos y, a partir del 2002, China, quien a su vez tiende a alejarse de éstos posteriormente. Por su parte, en el rol de consumidor global, se observa como, mientras hasta 2007 Estados Unidos y Gran Bretaña ocupan los lugares principales en la centralidad de autovalor, a partir de este año comienza a tener un rol más destacado Francia y los países bajos, y luego China.

Por su parte, es de resaltar el aumento en la centralidad de China para el comercio internacional, tanto como productor como consumidor. En particular, este país desplaza a Estados Unidos de ser el nodo de mayor centralidad en muchas medidas. Por ejemplo, para el caso del autovalor ponderador por el valor del intercambio, Estados Unidos ocupa el primer lugar hasta el año 2006, para luego ser reemplazado por China, un país que diez años antes tenía un valor de centralidad cuatro veces menor al de Estados Unidos. En ese mismo año China también pasa a ocupar el primer lugar en dicha métrica para el grafo de las importaciones. La medida de centralidad del autovalor es particularmente relevante, sobretodo todo ponderada por el valor de las transacciones, porque considera no sólo la importancia del nodo, sino también la importancia de aquellos nodos con que se relaciona. En este sentido, se destaca el rol de México, Japón, Canadá, junto con China y Estados Unidos como grandes productores mundiales, a la vez que aparece, sobre los últimos años, Corea como una nueva potencia en este aspecto.

5. Búsqueda de comunidades

Por último, se realizó un análisis de búsqueda de comunidades. Para ello, se utilizó el algoritmo de Louvain, que arrojó una modularidad de 0.27, que comparada con la modularidad de mil grafos de igual tamaño y una membresía asignada de forma aleatoria, resulta siempre mayor, indicando que los clusters encontrado por el algoritmo no surgen del azar.

En la figura 8 se pueden observar los resultados de las comunidades encontradas, destacadas por forma y tamaño de los nodos, mientras que se utiliza el color del nodo para distinguir su continente de procedencia.

De aquí se destaca en primer lugar la correspondencia del continente americano con uno de los clusters encontrados por el algoritmo. Por su parte, existe un cluster que combina los países del continente Asiático con los de Oceanía, mientras que África y Europa quedan distribuidas en partes iguales entre dos clusters diferentes.

6. Conclusiones

En el presente trabajo se propuso la utilización de la teoría de grafos como una herramienta para la caracterización del comercio internacional. Para ello se propuso la construcción de un grafo dirigido no ponderado. Se utilizó al año 2011 como punto de referencia para determinar ciertos elementos necesarios para la construcción del modelo, como el punto de corte, de donde resultó que el 1% constituye un umbral posible, aunque considerar este hiperparámetro como una dimensión de análisis también permite observar las distintas formas de relación comercial entre los países, y por lo tanto permite enriquecer la discusión. A su vez, se realizó un análisis de componentes principales que permitió realizar un resumen de las distintas aristas de análisis.

Por su parte, la dimensión temporal mostró que las medidas de resumen de un grafo pueden poseer un potencial para la descripción de las crisis comerciales generalizadas, aunque se considera que dado el breve lapso temporal estudiado no se puede decir que los datos estudiados sean concluyentes al respecto, sino que abren un posible campo de investigación al respecto, utilizando un marco temporal de referencia más extenso.

Se observó también que la distribución de las medidas de centralidad no pareciera variar en el mediano plazo, aunque sí existe un movimiento visible en los actores principales de la red, lo cual muestra una riqueza en el análisis para describir los cambios de la economía mundial, y los roles cambiantes que en esta juegan los distintos recortes nacionales. Se realizó una búsqueda de comunidades, que arrojó resultados significativos desde el punto de vista estadístico, y plantean futuras líneas de investigación en un análisis más pormenorizado de la composición de las mismas.

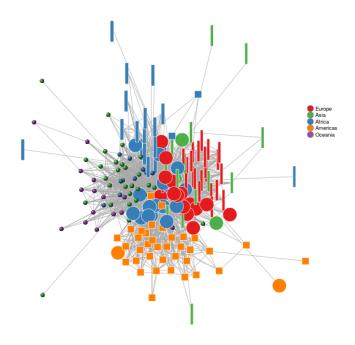


Figura 8. Clustering comunidades. Tamaño y forma según comunidad. Importaciones 2011, umbral $1\,\%$

Finalmente, el trabajo realizado deja una contradicción planteada respecto del rol de ciertos países como consumidores, y de otros como productores, dado que tal estructura no sería sostenible de forma prolongada. En este sentido, es necesario complementar el presente análisis del flujo del comercio de mercancías, con la contraparte correspondiente al flujo de internacional del capital, a la vez que se deben considerar las cadenas globales de valor, y la producción de bienes, en particular de diseño y alto valor agregado, que no se comercian directamente en el mercado mundial, sino que constituyen transferencias internas dentro de las empresas transnacionales.

Bibliografía

- [1] David Ricardo. Principios de economía política y tributación, 2007.
- [2] WTO. World Trade Statistics Review 2017. Technical report, 2017.
- [3] K. Bhattacharya, G. Mukherjee, J. Saramäki, K. Kaski, and S. S. Manna. The international trade network: Weighted network analysis and modelling. *Journal of Statistical Mechanics: Theory and Experiment*, 2008(2), 2008.
- [4] Ying Fan, Suting Ren, Hongbo Cai, and Xuefeng Cui. The state's role and position in international trade: A complex network perspective. *Economic Modelling*, 39:71–81, 2014.
- [5] Giorgio Fagiolo, Javier Reyes, and Stefano Schiavo. The evolution of the world trade web: A weighted-network analysis. *Journal of Evolutionary Economics*, 20(4):479–514, 2010.
- [6] William Chow. An Anatomy of the World Trade Network. pages 1–20, 2013.
- [7] R Core Team. R: A Language and Environment for Statistical Computing, 2017.
- [8] Gabor Csardi and Tamas Nepusz. The igraph software package for complex network research. InterJournal, Complex Sy:1695, 2006.
- [9] Hadley Wickham. tidyverse: Easily Install and Load the 'Tidyverse', 2017.
- [10] Claus O Wilke. ggridges: Ridgeline Plots in 'ggplot2', 2017.
- [11] Jeffrey B Arnold. ggthemes: Extra Themes, Scales and Geoms for 'ggplot2', 2017.
- [12] Erich Neuwirth. RColorBrewer: ColorBrewer Palettes, 2014.
- [13] Kamil Slowikowski. ggrepel: Repulsive Text and Label Geoms for 'ggplot2', 2017.
- [14] Vincent Q Vu. ggbiplot: A ggplot2 based biplot, 2011.
- [15] Vincent Arel-Bundock. countrycode: Convert Country Names and Country Codes, 2017.