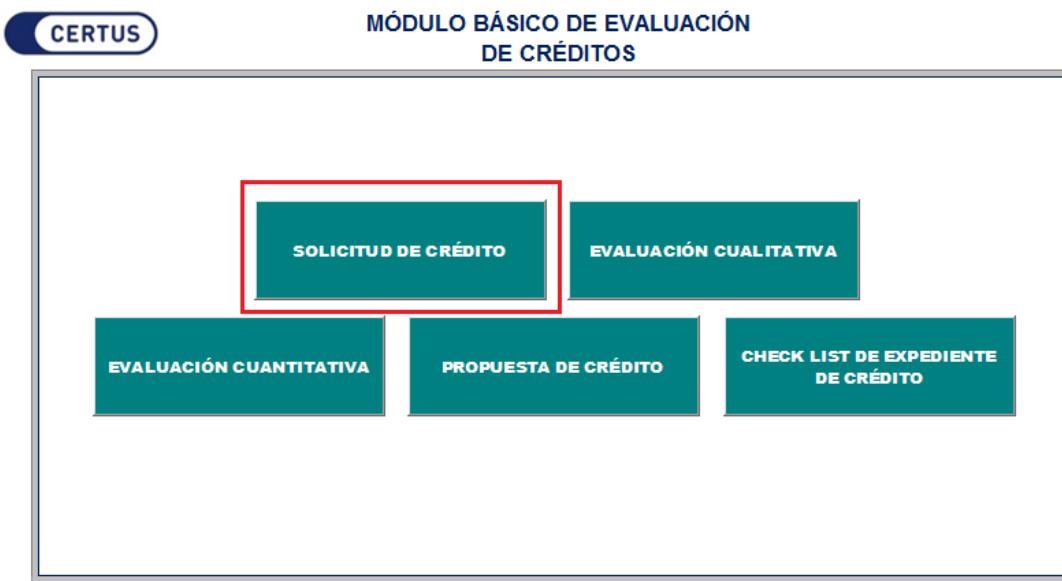


## Solicitud de Crédito

Para iniciar, necesitaremos ingresar los datos básicos de la operación crediticia. Para ello nos dirigimos al Menú Principal del Módulo Evaluador MYPE, e ingresamos a la opción: "Solicitud de Crédito".



Luego, visualizaremos una ventana con los datos necesarios para registrar la solicitud, como se describe a continuación:

### 1.1. Datos Generales del Crédito

Aquí ingresaremos los datos iniciales necesarios para nuestra propuesta de crédito como son: Tipo de solicitud: (Capital de trabajo o Activo Fijo), Plazo del crédito, Meses de gracia, Moneda del crédito, el Destino del crédito, entre otros.

Asimismo, debemos ingresar el DNI del analista de créditos, nombres y apellidos y fecha de evaluación. Estos últimos datos aparecerán más adelante, en el resumen general de la propuesta de crédito.

The image shows a detailed screenshot of the 'MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS' form. At the top, there's a header bar with the title. Below it, the main section is titled 'I. SOLICITUD DE CRÉDITO'. Under this, there's a checkbox for 'Nueva solicitud'. The first group of fields, '1.1 Datos generales del crédito', is highlighted with a red box and has blue arrows pointing to its left and right edges. It contains fields for 'Tipo de solicitud' (with a dropdown menu), 'Monto solicitado' (text input), 'Plazo del Crédito' (dropdown), 'Meses de Gracia' (dropdown), 'Moneda del crédito' (dropdown), 'Analista de crédito' (text input), and 'Fecha de evaluación' (text input). Below this is another group, '1.2 Datos generales del negocio', containing fields for 'Nombre del negocio' (text input), 'Tipo de empresa' (dropdown), 'Forma jurídica' (dropdown), 'Dirección negocio' (text input), 'Urbanización' (text input), 'Distrito' (text input), 'Provincia' (text input), 'RUC' (text input), 'Inicio de actividades' (text input), 'Cond. local' (dropdown), 'Teléfono' (text input), 'Celular' (text input), and 'Departamento' (text input). At the bottom right of the form is a 'Registrar' button.

NOTA: Cada vez que accedemos a la opción “**Nueva solicitud**”, se borrarán todos los datos ingresados, y la herramienta estará disponible para iniciar todos los pasos desde el comienzo.

**I. SOLICITUD DE CRÉDITO**

**Nueva solicitud**

**1.1 Datos generales del crédito**

Tipo de solicitud:	Plazo del Crédito:	DNI Analista:
Monto solicitado:	Meses de Gracia:	Analista de crédito:
Destino:	Moneda del crédito:	Fecha de evaluación:

## 1.2. Datos Generales del Negocio

En esta sección ingresaremos los datos básicos de la propuesta, como son: Nombre del negocio, Tipo de empresa (P. Natural o P. Jurídica), Forma Jurídica (P. Natural, EIRL, SRL, SAC, SA), RUC, condición de local (propio, alquilado, alojado, otros), dirección, teléfonos, entre otros.

**I. SOLICITUD DE CRÉDITO**

**Nueva solicitud**

**1.1 Datos generales del crédito**

Tipo de solicitud:	Plazo del Crédito:	DNI Analista:
Monto solicitado:	Meses de Gracia:	Analista de crédito:
Destino:	Moneda del crédito:	Fecha de evaluación:

**1.2 Datos generales del negocio**

Nombre del negocio:	RUC:	
Tipo de empresa:	Forma jurídica:	Inicio de actividades:
Dirección negocio:	Cond. local:	
Urbanización:	Teléfono:	
Distrito:	Celular:	
Provincia:	Departamento:	

**Registrar**

### 1.3. Datos de la actividad económica

Aquí ingresamos los datos relevantes de la actividad económica del cliente, como por ejemplo: Sector económico (Comercio, Producción, Servicios), el código CIIU, la línea de producto o servicios más representativos con sus respectivos porcentajes de ingresos, y número de trabajadores.

**I. SOLICITUD DE CRÉDITO**

**1.3 Datos de la actividad económica**

Sector económico:	COMERCIO	Elija el CIIU:	VENTA AL POR MENOR EN COMERCIOS NO ESPECIALIZADOS
<b>Líneas de Producto / Servicios</b>		<b>% Ingresos</b>	<b>Nro de Trabajadores</b>
DETERGENTE	35.00%	Empleados	3
PAPEL HIGIENICO	35.00%	Obreros	
PASTA DENTAL	30.00%	Eventuales	

**Anterior**      **Registrar**

Al desplegar la opción: "Elija el CIIU", se abrirá una nueva ventana, en la cual podemos buscar por código o por descripción, como se muestra en la imagen:

Aqui podremos ingresar la descripción del cod. CIIU, luego el botón: "Buscar".

Aqui podremos ingresar directamente el cod: CIIU, y luego el botón: "Aceptar".

CIUU	DESCRIPCIÓN
111	CULTIVO DE CEREALES (EXCEPTO ARROZ), LEGUMBRES Y SEMILLAS OLEAGINOSAS
112	CULTIVO DE ARROZ
113	CULTIVO DE HORTALIZAS Y MELONES, RAÍCES Y TUBÉRCULOS.
114	CULTIVO DE CAÑA DE AZÚCAR
115	CULTIVO DE TABACO
116	CULTIVO DE PLANTAS DE FIBRA
119	CULTIVO DE OTRAS PLANTAS NO PERENNES
121	CULTIVO DE UVA
122	CULTIVO DE FRUTAS TROPICALES Y SUBTROPICALES
123	CULTIVO DE CÍTRICOS
124	CULTIVO DE FRUTAS DE PEPITA Y DE HUESO
125	CULTIVO DE OTROS FRUTOS Y NUECES DE ÁRBOLES Y ARBUSTOS
126	CULTIVO DE FRUTOS OLEAGINOSOS
127	CULTIVO DE PLANTAS CON LAS QUE SE PREPARAN BEBIDAS
128	CULTIVO DE ESPECIAS Y DE PLANTAS AROMÁTICAS, MEDICINALES Y FARMACEUTICAS
129	CULTIVO DE OTRAS PLANTAS NO PERENNES
130	PROPAGACIÓN DE PLANTAS
141	CRÍA DE GANADO BOVINO Y BÚFALOS
142	CRÍA DE CABALLOS Y OTROS EQUINOS
143	CRÍA DE CAMELLOS Y OTROS CAMELÍDOS
144	CRÍA DE OVEJAS Y CABRAS
145	CRÍA DE CERDOS
146	CRÍA DE AVES DE CORRAL
149	CRÍA DE OTROS ANIMALES
150	CULTIVO DE PRODUCTOS AGRÍCOLAS EN COMBINACIÓN CON LA CRÍA DE ANIMALES
161	ACTIVIDADES DE APOYO A LA AGRICULTURA
162	ACTIVIDADES DE APOYO A LA GANADERÍA
163	ACTIVIDADES POSCOSECHA

Buscar

Aceptar

## 1.5. Datos proveedores

Aquí ingresamos los datos de los principales proveedores del negocio, sus teléfonos de contacto y sus porcentajes de participación.

**I. SOLICITUD DE CRÉDITO**

**1.5 Datos proveedores**

P&G	Teléfono	4508788	% Participación	30.00%
COLGATE	Teléfono	4771255	% Participación	60.00%
	Teléfono		% Participación	

**1.6 Datos de clientes**

MERCADO LOS ROBLES	Teléfono	2608471	% Participación	40.00%
MERCADO LOS GIRASOLES	Teléfono	4478123	% Participación	35.00%
MERCADO LOS CLAVELES	Teléfono	4128798	% Participación	20.00%

**1.7 Datos del Titular o Socio Mayoritario**

Nombre y apellidos	JUAN ALBERTO SANCHEZ RODRIGUEZ	Doc de identidad	32023213		
Grado de instrucción	Técnico	Estado civil	Divorciado		
Sexo	Masculino	Nro de dependientes	2	Cond vivienda	Otro
Dirección de vivienda	.....				

## 1.6. Datos de clientes

Aquí ingresamos los datos de los principales clientes del negocio, sus teléfonos de contacto y sus porcentajes de participación.

**I. SOLICITUD DE CREDITO**

**1.5 Datos proveedores**

P&G	Teléfono	4508788	% Participación	30.00%
COLGATE	Teléfono	4771255	% Participación	60.00%
	Teléfono		% Participación	

**1.6 Datos de clientes**

MERCADO LOS ROBLES	Teléfono	2608471	% Participación	40.00%
MERCADO LOS GIRASOLES	Teléfono	4478123	% Participación	35.00%
MERCADO LOS CLAVELES	Teléfono	4128798	% Participación	20.00%

**1.7 Datos del Titular o Socio Mayoritario**

Nombre y apellidos	JUAN ALBERTO SANCHEZ RODRIGUEZ	Doc de identidad	32023213		
Grado de instrucción	Técnico	Estado civil	Divorciado		
Sexo	Masculino	Nro de dependientes	2	Cond vivienda	Otro
Dirección de vivienda	.....				

## 1.7. Datos del Titular o Socio Mayoritario

Aquí ingresamos los datos del titular del crédito, dueño del negocio o socio mayoritario, como por ejemplo: Nombres y Apellidos, DNI, Grado de instrucción, Estado civil, Condición de vivienda (propio, alquilado, alojado, otros), dirección, teléfonos, entre otros.

COLGATE	Teléfono	4771255	% Participación	60.00%
	Teléfono		% Participación	
MERCADO LOS ROBLES	Teléfono	2608471	% Participación	40.00%
MERCADO LOS GIRASOLES	Teléfono	4478123	% Participación	35.00%
MERCADO LOS CLAVELES	Teléfono	4128798	% Participación	20.00%

**1.6 Datos de clientes**

MERCADO LOS ROBLES	Teléfono	2608471	% Participación	40.00%
MERCADO LOS GIRASOLES	Teléfono	4478123	% Participación	35.00%
MERCADO LOS CLAVELES	Teléfono	4128798	% Participación	20.00%

**1.7 Datos del Titular o Socio Mayoritario**

Nombre y apellidos	JUAN ALBERTO SANCHEZ RODRIGUEZ	Doc de identidad	32023213		
Grado de instrucción	Técnico	Estado civil	Divorciado	Fecha de nacimiento	04/05/1970
Sexo	Masculino	Nro de dependientes	2	Cond vivienda	Otro
Dirección de vivienda	AV LOS INSURGENTES 451				
Urbanización					
Distrito	LIMA	Telefono	6521750		
Provincia	LIMA	Celular	986321819		
		Departamento	LIMA		

## 1.8. Datos del Conyuge del Titular o Socio Mayoritario

En el caso que el titular tenga conyuge, ingresaremos sus datos en la sección correspondiente, como son: Nombres y Apellidos, DNI, Grado de instrucción del conyuge, entre otros.

**1.7 Datos del Titular o Socio Mayoritario**

Nombre y apellidos	JUAN ALBERTO SANCHEZ RODRIGUEZ	Doc de identidad	32023213		
Grado de instrucción	Técnico	Estado civil	Divorciado	Fecha de nacimiento	04/05/1970
Sexo	Masculino	Nro de dependientes	2	Cond vivienda	Otro
Dirección de vivienda	AV LOS INSURGENTES 451				
Urbanización					
Distrito	LIMA	Telefono	6521750		
Provincia	LIMA	Celular	986321819		
		Departamento	LIMA		

**1.8 Datos del Cónyuge del Titular o Socio Mayoritario**

Nombre y apellidos		Doc de identidad			
Grado de instrucción		Estado civil		Fecha de nacimiento	

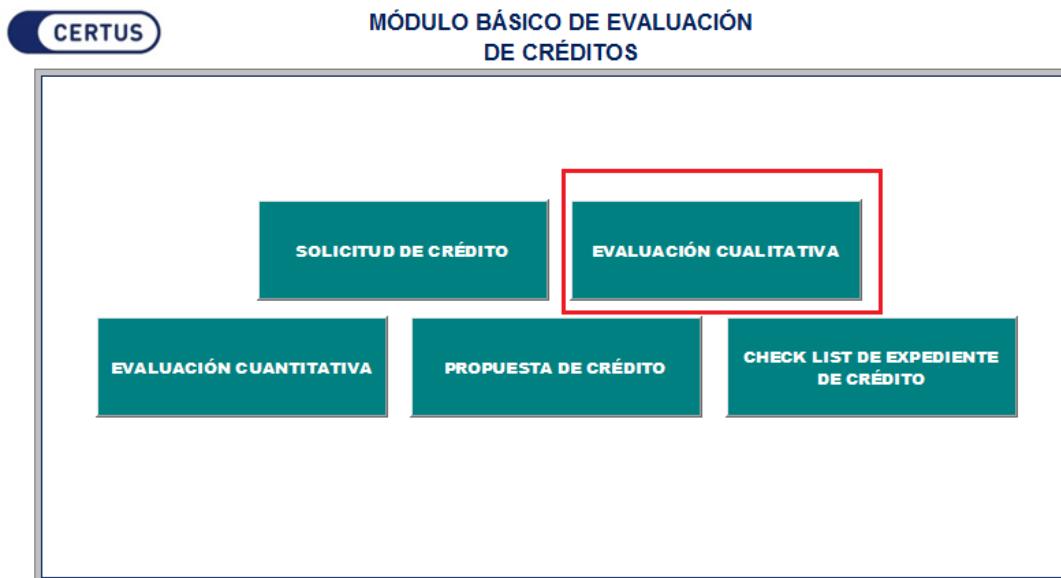
**Requiere Aval**      **Anterior**      **Registrar**

NOTA: Si requiere aval, presionaremos el botón: "Requiere Aval" y se abrirá la siguiente nueva ventana, en donde ingresaremos los datos requeridos del Aval y su conyuge, de ser el caso.

Nombre y apellidos	Grado de instrucción	Estado civil	DOC de identidad	Fecha de nacimiento
<b>1.9 Datos del 1er Aval o Fiador Solidario</b>				
Nombre y apellidos	Grado de instrucción	Estado civil	Doc de identidad	Fecha de nacimiento
Sexo	Nro de dependientes	Cond vivienda		
Dirección de vivienda				
Urbanización		Telefono		
Distrito		Celular		
Provincia		Departamento		
<b>1.10 Datos del Cónyuge del 1er Aval o Fiador Solidario</b>				
Nombre y apellidos	Grado de instrucción	Estado civil	Doc de identidad	Fecha de nacimiento
<input type="button" value="Requiere Aval"/> <input type="button" value="Anterior"/> <input type="button" value="Registrar"/>				

Finalmente presionamos “Registrar”.

## Evaluación Cualitativa



Una vez que ingresamos a la etapa Evaluacion Cualitativa, se despliega la siguiente ventana:

## 2.1. Análisis Externo – Sector y Mercado

Aquí ingresaremos los datos correspondientes al sector, mercados en los diferentes niveles disponibles: Bajo, Medio, Alto; Favorables, Estables, Desfavorables; Mas de 2, 1 o 2, Ninguno; entre otras opciones, que se debe elegir, según el perfil del cliente.

II. EVALUACION CUALITATIVA	
<b>2.1 Análisis Externo - Sector y Mercado</b>	
La empresa desarrolla sus actividades en un sector económico con perspectivas:	Estables ▾
El sector se encuentra en una etapa de desarrollo que se caracteriza por estar en situación:	Madurez ▾
¿A qué nivel se encuentran las barreras de entrada para el ingreso de nuevos competidores?	Fuerte ▾
¿Cuántos grandes competidores existen o se prevé que ingresen en la zona?	Más de 2 ▾
¿En qué medida afectan los sustitutos a los productos o servicios ofrecidos en el mercado?	Bajo ▾
¿Cuál es el poder de negociación que los proveedores ejercen en el mercado?	Bajo ▾
¿Cuál es el poder de negociación que los clientes ejercen en el mercado?	Bajo ▾
¿Cuál es el nivel de participación en el mercado del negocio?	Mediano ▾
¿En todo caso, cuántas empresas similares a ésta operan en la zona donde se desenvuelve?	Más de 2 ▾
¿La empresa depende de alguna ventaja que se desarrolla en el sector donde participa?	No ▾
<b>2.2 Análisis Interno - Sobre el Propietario y/o Socios de la Empresa</b>	
Titular / Socio Mayoritario	
Clasificación Cred	Normal ▾
Experiencia anterior	Buena ▾
Nivel de Protestos	Ninguno ▾
Conoc. Del Negocio	Elevado ▾
Tiempo dedic a neg	Elevado ▾
Estado de salud	Buena ▾
Tiene sucesor	Si ▾

## 2.2. Análisis Interno – Sobre el Propietario y/o Socios de la Empresa.

Aquí ingresaremos los datos correspondientes al análisis interno del cliente como son: Clasificación crediticia, Experiencia, Conocimiento del negocio, Sucesor o alguna persona de confianza que continue en el negocio en casos fortuitos o de ausencia, entre otros.

¿Cuántos grandes competidores existen o se prevee que ingresen en la zona?	Más de 2
¿En qué medida afectan los sustitutos a los productos o servicios ofrecidos en el mercado?	Bajo
¿Cuál es el poder de negociación que los proveedores ejercen en el mercado?	Bajo
¿Cuál es el poder de negociación que los clientes ejercen en el mercado?	Bajo
¿Cuál es el nivel de participación en el mercado del negocio?	Mediano
¿En todo caso, cuántas empresas similares a ésta operan en la zona donde se desenvuelve?	Más de 2
¿La empresa depende de alguna ventaja que se desarrolla en el sector donde participa?	No

**2.2 Análisis Interno - Sobre el Propietario y/o Socios de la Empresa**

**Titular / Socio Mayoritario**

Clasificación Cred	Normal
Experiencia anterior	Buena
Nivel de Protestos	Ninguno
Conoc. Del Negocio	Elevado
Tiempo dedic a neg	Elevado
Estado de salud	Buena
Tiene sucesor	Si

[Anterior](#) [Registrar](#)

Finalmente presionamos “Registrar”.

### 2.3. Análisis Interno – Sobre el negocio

Aquí seleccionaremos la opción adecuada: (Buena, Regular, Mala o Ninguna), según la pregunta planteada, y en la ventana derecha disponible detallaremos con un comentario según el conocimiento que tenemos del cliente. Estos comentarios se reflejarán en una etapa posterior, para el análisis y argumentación final.

**II. EVALUACION CUALITATIVA**

**2.3 Análisis Interno - Sobre el Negocio**

¿Cómo calificaría el manejo del proceso productivo o de comercialización del negocio?

Buena .

¿Cómo calificaría el manejo financiero en el negocio?

Buena .

¿Cómo calificaría el manejo que se le da a los inventarios en el negocio?

Buena Ninguna Buena Regular Mala Buena . LE PERMITE CUBRIR LAS NECESIDADES DE SUS CLIENTES Y NO TENER UN SOBRESTOCK DE MERCADERIA.

¿Cómo calificaría el manejo que se le da a la política de créditos y cobranzas en el negocio?

Buena .

**2.4 Análisis Interno - Referencias Comerciales**

P&G	Teléfono	4508788
COLGATE	Teléfono	4771255

## 2.4. Análisis Interno – Referencias Comerciales

Aquí ingresaremos las principales referencias comerciales del cliente y sus teléfonos de contacto. Asimismo ingresaremos la calidad de las referencias asignandole un nivel determinado: Bueno, Regular, Malo, Ninguno, y un comentario adicional pertinente.

2.4 Análisis Interno - Referencias Comerciales		
P&G	Teléfono	4508788
COLGATE	Teléfono	4771255
	Teléfono	
¿Cómo calificaría el nivel de referencias proporcionada por los clientes y proveedores acerca de éste negocio?		
Buena	PAGA DE MANERA PUNTUAL Y SUS COMPRAS SON CONSTANTES.	

2.5 Análisis Interno - Referencias Personales		
ANA GARCIA DIAZ	Teléfono	945611155
	Teléfono	
	Teléfono	
¿Cómo calificaría el nivel de referencias proporcionada por los familiares, amigos y otros acerca de éste negocio?		
Buena	DUEÑA DE LOCAL INDICA QUE TIENE MAS DE 5 AÑOS DE EXPERIENCIA Y QUE CUMPLE CON SUS PAGOS	

2.6 Conclusiones Eval. Cualitativa		
Fortalezas	Oportunidades	Conclusiones Finales

## 2.5. Análisis Interno – Referencias Personales

Aquí ingresaremos las principales referencias personales del cliente y sus teléfonos de contacto. Asimismo ingresaremos la calidad de las referencias asignandole un nivel determinado: Bueno, Regular, Malo, Ninguno, y un comentario adicional pertinente.

### 2.4 Análisis Interno - Referencias Comerciales

P&G	Teléfono	4508788
COLGATE	Teléfono	4771255
	Teléfono	

¿Cómo calificaría el nivel de referencias proporcionada por los clientes y proveedores acerca de éste negocio?

Buena ▼ PAGA DE MANERA PUNTUAL Y SUS COMPRAS SON CONSTANTES.

### 2.5 Análisis Interno - Referencias Personales

ANA GARCIA DIAZ	Teléfono	945611155
	Teléfono	
	Teléfono	

¿Cómo calificaría el nivel de referencias proporcionada por los familiares, amigos y otros acerca de éste negocio?

Buena ▼ DUEÑA DE LOCAL INDICA QUE TIENE MAS DE 5 AÑOS DE EXPERIENCIA Y QUE CUMPLE CON SUS PAGOS

### 2.6 Conclusiones Eval. Cualitativa

Fortalezas

Oportunidades

Conclusiones Finales

## 2.6. Conclusiones - Evaluacion Cualitativa

Aquí completaremos con los principales elementos de un análisis FODA, a fin de obtener un análisis más completo. Dicha información se copiará automáticamente en forma de lista en la ventana derecha. Toda esta información será de utilidad y se reflejará en el análisis final de la operación.

Nota: A fin de ingresar uno o más elementos del FODA, se recomienda que luego de ingresar algún elemento se presione la combinación de teclas: CTRL+ENTER, a fin de poder ingresar más elementos.

En la imagen se ingresaron algunas Fortalezas y Oportunidad

**2.5 Análisis Interno - Referencias Personales**

ANA GARCIA DIAZ	Teléfono	945611155
	Teléfono	
	Teléfono	

¿Cómo calificaría el nivel de referencias proporcionada por los familiares, amigos y otros acerca de éste negocio?

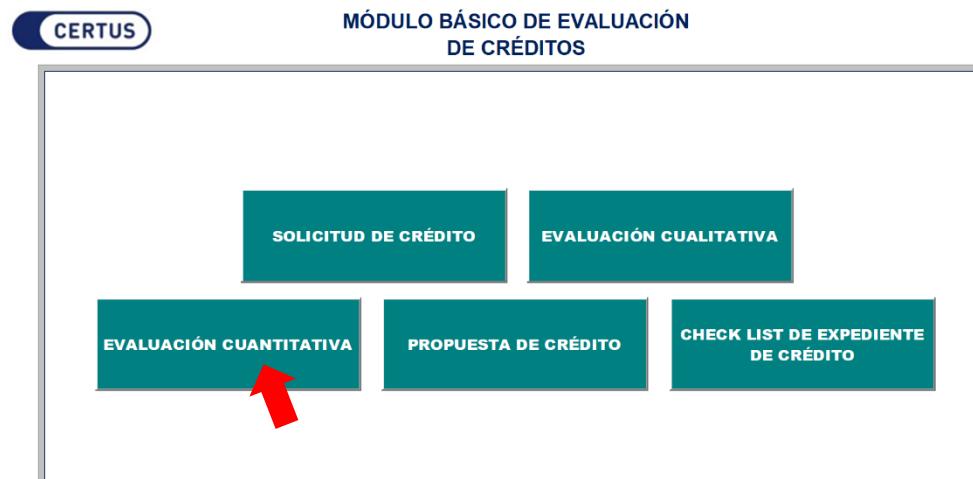
Buena ▼ DUEÑA DE LOCAL INDICA QUE TIENE MAS DE 5 AÑOS DE EXPERIENCIA Y QUE CUMPLE CON SUS PAGOS

**2.6 Conclusiones Eval. Cualitativa**

<b>Fortalezas</b> FORTALEZAS GRAN EXPERIENCIA EN EL SECTOR/ AMPLIO CATALOGO DE	<b>Oportunidades</b> TENDENCIA CRECIENTE EN EL RUBRO COMERCIAL	<b>Conclusiones Finales</b> - FORTALEZAS GRAN EXPERIENCIA EN EL SECTOR/ AMPLIO CATALOGO DE PRODUCTOS - OPORTUNIDADES TENDENCIA CRECIENTE EN EL RUBRO COMERCIAL
<b>Debilidades</b> .	<b>Amenazas</b> .	

[Anterior](#) [Registrar](#)

## Evaluación Cuantitativa



- Para la cuantitativa el usuario deberá ingresar al botón **EVALUACIÓN CUANTITATIVA**.

The screenshot displays the 'III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA' section. It includes two main sections: '3.1 Ajustes de comercialización' and '3.2 Estados Financieros'. In '3.1', there are input fields for 'Política de Cobranza (%)' and 'Política de Pagos (%)'. In '3.2', there are four buttons: 'Balance General', 'Principales Ratios de Gestión', 'Estado de Ganancias y Pérdidas', and 'Flujo de Caja'. At the bottom is an 'Aceptar' button.

### 1. Ajustes de Comercialización

- Políticas de Cobranzas:** El usuario tendrá que ingresar el porcentaje de ventas al contado y el plazo en días que brinda crédito.
- Políticas de Pagos:** El usuario tendrá que ingresar el porcentaje de compras al contado y el plazo en días que le brindan crédito.

### 2. Estados Financieros

- Balance General:** El usuario tendrá que ingresar la información financiera de la empresa.
- Estado de Ganancias y Pérdidas:** El usuario tendrá que ingresar la información contable.
- Flujo de Caja:** El usuario tendrá que ingresar los ingresos y egresos de la del cliente.
- Principales Ratios de Gestión:** El usuario ingresara el análisis de los principales ratios.

## BALANCE GENERAL

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV		
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>		
Caja y	Cuentas por Pagar	0.00	00.00%
Cuentas por Cobrar	Deudas Sist. Financ. Corto	0.00	00.00%
Inventario	Otras Deudas Corto	0.00	00.00%
Otro Activos			
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>0.00</b>	<b>00.00%</b>
Activo Fijo	Deudas Sist. Financ. Med.	0.00	00.00%
Otros Activos No	Otras Deudas Med.	0.00	00.00%
<b>TOTOTAL</b>	<b>PATRIMONI</b>	<b>0.00</b>	<b>00.00%</b>
	<b>TOTAL PASIVO Y</b>	<b>0.00</b>	<b>00.00%</b>

Registrar

- El usuario tendrá que ingresar en esta pantalla los datos relacionados a la información financiera del cliente.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV		
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>		
Caja y	Cuentas por Pagar	0.00	00.00%
Cuentas por Cobrar	Deudas Sist. Financ. Corto	0.00	00.00%
Inventario	Otras Deudas Corto	0.00	00.00%
Otro Activos			
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>0.00</b>	<b>00.00%</b>
Activo Fijo			
Otros Activos No			
<b>TOTOTAL</b>			

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.1 Disponible

Caja:	0.00
Bancos:	
Total:	0.00

Registrar

- El usuario tendrá que ingresar en esta pantalla los saldos de caja y bancos que manifieste el cliente.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>
Caja y	0.00 00.00%
Cuentas por Cobrar	0.00 00.00%
Inventario	0.00 00.00%
Otro Activos	0.00 00.00%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>TOTAL PASIVO</b>
Activo Fijo	0.00 00.00%
Otros Activos No	0.00 00.00%
<b>TOTOTAL</b>	<b>TOTOTAL</b>

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.2 Cuentas por cobrar comerciales

Cliente	Meses Pdtes	Cobro por	Sub
[ ]	[ ]	[ ]	0.00
[ ]	[ ]	[ ]	0.00
[ ]	[ ]	[ ]	0.00
<b>Total Cuentas por Cobrar</b>		0.00	0.00
% Incobrabilidad Promedio			0.00%
<b>Total Cuentas por Cobrar Neto de Incobrables</b>		0.00	0.00

Registrar

- El usuario tendrá que ingresar en esta pantalla nombre y monto de las cuentas por cobrar comerciales.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>
Caja y	0.00 00.00%
Cuentas por Cobrar	0.00 00.00%
Inventario	0.00 00.00%
Otro Activos	0.00 00.00%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>TOTAL PASIVO</b>
Activo Fijo	0.00 00.00%
Otros Activos No	0.00 00.00%
<b>TOTOTAL</b>	<b>TOTOTAL</b>

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

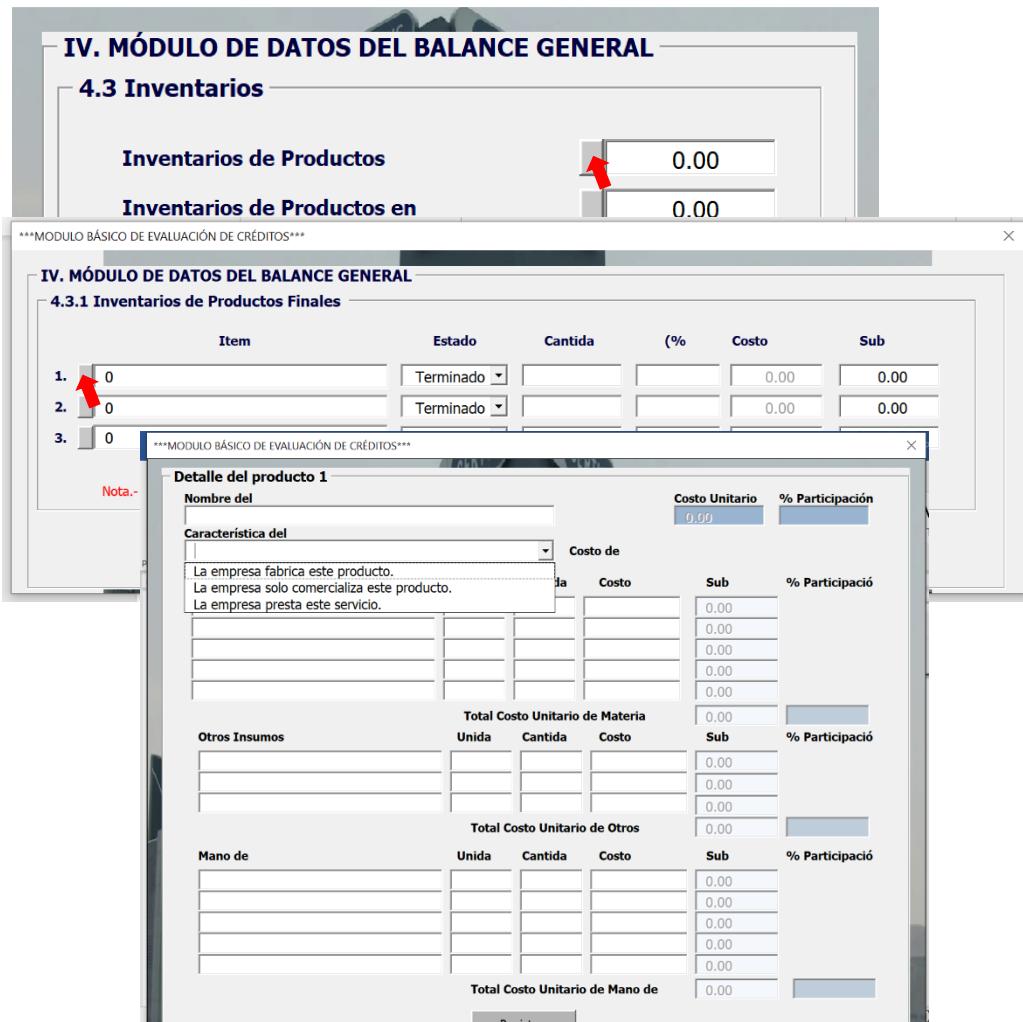
### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.3 Inventarios

Inventarios de Productos	0.00
Inventarios de Productos en	0.00
Inventarios de Materias Primas e	0.00
<b>Total</b>	0.00

Registrar

- El usuario tendrá que ingresar en esta pantalla las existencias de la empresa, en esta pantalla se tendrá que trabajar de acuerdo con el giro del negocio.



- En esta pantalla el usuario tendrá que elegir entre:
    - **La empresa fabrica este producto:** en esta pantalla se tendrá que ingresar los siguientes datos.

- **La empresa solo comercializa este producto:** en esta pantalla se tendrá que ingresar el costo del producto

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

**Detalle del producto 1**

Nombre del	Costo Unitario	% Participación
CAMISETAS	0.00	
Característica del		
La empresa solo comercializa este producto.		
Costo de		

Registrar

- **La empresa presta este servicio:** en esta pantalla se tendrá que ingresar los siguientes datos.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

**Detalle del producto 1**

Nombre del	Costo Unitario	% Participación
LIMPIEZA DE PISOS	0.00	
Característica del		
La empresa presta este servicio.		

Otros - Costo de Servicio	Unida	Cantida	Costo	Sub	% Participació
			0.00		
			0.00		
			0.00		
Total Costo Unitario de Otros Elementos			0.00		

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

**IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL**

**4.3 Inventarios**

Inventarios de Productos	0.00
Inventarios de Productos en	0.00
Inventarios de Materias Primas e	0.00

**Total**

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

**IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL**

**4.3.2 Inventarios de Productos en Proceso**

Item	Estado	Cantida	(%)	Costo	Sub
1. Nuevo Item	En Proceso				
2. Nuevo Item	En Proceso				
3. Nuevo Item	En Proceso				
4. Nuevo Item	En Proceso				
5. Nuevo Item	En Proceso				
6. Nuevo Item	En Proceso				
7. Nuevo Item	En Proceso				
8. Nuevo Item	En Proceso				
9. Nuevo Item	En Proceso				
10. Nuevo Item	En Proceso				

Nota - (\*) Se ingresa 100% cuando el bien está terminado

Aceptar

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos de productos en proceso, este botón se utilizará si la empresa es del sector industrial, ingresando en esta pantalla todos los productos en proceso, detallando nombre del producto, estado, cantidad, porcentaje de avance y costo de producto.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.3 Inventarios

Inventarios de Productos	0.00
Inventarios de Productos en	0.00
Inventarios de Materias Primas e	0.00
<b>Total</b>	<b>0.00</b>

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.3.3 Inventarios de Materias Primas e Insumos

Item	Estado	Cantidad	(%)	Costo	Sub
1. <input type="text"/>	<input type="button" value="Nuevo Item"/>	<input type="button" value=""/>	<input type="button" value=""/>	<input type="button" value="100.00%"/>	<input type="button" value=""/>

Nota.- (\*) Materia prima e insumos al disponibles al 100%

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos del inventario de materias primas e insumos.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>
Caja y	0.00 00.00%
Cuentas por Cobrar	0.00 00.00%
Inventario	0.00 00.00%
Otro Activos	0.00 00.00%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>
<b>Activo Fijo</b>	<b>Cuentas por Pagar</b>
<b>Otros Activos</b>	0.00 00.00%
<b>TOTAL</b>	<b>Deudas Sist. Financ. Corto</b>
	0.00 00.00%
	<b>Otras Deudas Corto</b>
	0.00 00.00%
	<b>TOTAL PASIVO</b>
	<b>0.00 00.00%</b>

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.4 Otros Activos Corrientes

<input type="text"/>	<input type="text"/>
<b>Total Otros Activos Corrientes</b>	
<input type="button" value="Registrar"/>	

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a otros activos corrientes.

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a los activos fijos de la empresa, se tendrá que ingresar descripción del producto, antigüedad, uso proyectado, cantidad y valor del activo.

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a otros activos corrientes no corrientes.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>
Caja y	0.00 00.00%
Cuentas por Cobrar	0.00 00.00%
Inventario	0.00 00.00%
Otro Activos	0.00 00.00%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>

ACTIV	PASIV
<b>PASIVO</b>	<b>Cuentas por Pagar</b>
Deudas Sist. Financ. Corto	0.00 00.00%
Otras Deudas Corto	0.00 00.00%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.7 Cuentas por Pagar Comerciales

Proveedor	Monto Original	Monto Pendiente	Plazo Pdte (en meses)	Garantí	Cuota Mensual
1.					
2.					
3.					
<b>TOTALES</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>

**Registrar**

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a las cuentas por pagar por la empresa, nombre del proveedor, monto original, monto pendiente, plazo y cuota.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>
Caja y	0.00 00.00%
Cuentas por Cobrar	0.00 00.00%
Inventario	0.00 00.00%
Otro Activos	0.00 00.00%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>

ACTIV	PASIV
<b>PASIVO</b>	<b>Cuentas por Pagar</b>
Deudas Sist. Financ. Corto	0.00 00.00%
Otras Deudas Corto	0.00 00.00%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.8 Deudas Sistema Financiero

Entidad	Monto Original	Monto Pendiente	Plazo Pdte (en meses)	Garantí	Cuota Mensual
1.					
2.					
3.					
<b>TOTALES</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>

**Registrar**

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a las deudas del sistema financiero a corto plazo.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>
Caja y	0.00 00.00%
Cuentas por Cobrar	0.00 00.00%
Inventario	0.00 00.00%
Otro Activos	0.00 00.00%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>
Activo Fijo	0.00 00.00%
Otros Activos No	0.00 00.00%

TOTAL PASIVO	
Deudas Sist. Financ. Corto	0.00 00.00%
Otras Deudas Corto	0.00 00.00%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>
Deudas Sist. Financ. Med.	0.00 00.00%
Otras Deudas Med.	0.00 00.00%

X

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.9 Otros Pasivos

Acreedor	Monto Original	Monto Pendiente	Plazo Pdte (en meses)	Garantí	Cuota Mensual
1.					
2.					
3.					
<b>Totales</b>	<b>0,00</b>				
		<b>Totales</b>	<b>0,00</b>		

Registrar

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a las deudas a corto plazo.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.1 Balance general

ACTIV	PASIV
<b>ACTIVO</b>	<b>PASIVO</b>
Caja y	0.00 00.00%
Cuentas por Cobrar	0.00 00.00%
Inventario	0.00 00.00%
Otro Activos	0.00 00.00%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>
Activo Fijo	0.00 00.00%
Otros Activos No	0.00 00.00%

TOTAL PASIVO	
Deudas Sist. Financ. Corto	0.00 00.00%
Otras Deudas Corto	0.00 00.00%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>0.00 00.00%</b>
Deudas Sist. Financ. Med.	0.00 00.00%
Otras Deudas Med.	0.00 00.00%
<b>TOTOTAL</b>	<b>0.00 00.00%</b>
	<b>PATRIMONI</b>
	<b>0.00 00.00%</b>

X

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL

#### 4.9 Otros Pasivos

Acreedor	Monto Original	Monto Pendiente	Plazo Pdte (en meses)	Garantí	Cuota Mensual
1.					
2.					
3.					
<b>Totales</b>	<b>0,00</b>				
		<b>Totales</b>	<b>0,00</b>		

Registrar

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a las deudas del sistema financiero a largo plazo.

**III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA**

**3.1 Balance general**

ACTIVOS	PASIVOS
Caja y Cuentas por Cobrar	Cuentas por Pagar
Inventario	Deudas Sist. Financ. Corto
Otro Activos	Otras Deudas Corto
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>TOTAL PASIVO</b>
Activo Fijo	Deudas Sist. Financ. Med.
Otros Activos No	Otras Deudas Med.
	<b>TOTOTAL</b>
	<b>PATRIMONIO</b>

**IV. MÓDULO DE DATOS DEL BALANCE GENERAL**

**4.9 Otros Pasivos**

Acreedor	Monto Original	Monto Pendiente	Plazo Pdte (en meses)	Garantí	Cuota Mensual
1.					
2.					
3.					
<b>Totales</b>	<b>0,00</b>	<b>Totales</b>	<b>0,00</b>		

**Registrar**

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a otras deudas a largo plazo.

## ESTADO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS

**III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA**

**3.2 Estado de Ganancias y Pérdidas del Mes**

<b>VENTA</b>	0.00	100.00%
<b>COSTO DE</b>	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	0.00	0.00%
Gastos Administrativos	0.00	0.00%
Gastos de Ventas	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD OPERATIVA</b>	0.00	0.00%
Otros ingresos	0.00	0.00%
Otros Gastos	0.00	0.00%
Gastos Financieros	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS</b>	0.00	0.00%
Impuestos	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD NETA</b>	0.00	0.00%
Gastos Familiares	0.00	0.00%
<b>EXCEDENTE</b>	0.00	0.00%

**Análisis de Estado de Ganancias y Pérdidas**

- En esta pantalla el usuario podrá ingresar la información económica de la empresa.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.2 Estado de Ganancias y Pérdidas del Mes

<b>VENTA</b>	0.00	100.00%
<b>COSTO DE</b>	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	0.00	0.00%
Gastos Administrativos	0.00	0.00%
Gastos de Ventas	0.00	0.00%

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### V. MODULO DE DATOS DEL ESTADO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS

#### 5.1 Análisis Referencial de Ventas

Calculando las ventas en función a información diaria proporcionada por la empresa

Ingresar Venta Diaria
Ingresar Venta Diaria Promedio
Ingresar Venta Semanal Promedio
Ingresar Venta Quincenal Promedio

#### 5.2 Calculando los costos, márgenes y ventas

Items	Cantidad	Total Costo Unitario	Total Costo Mes	Precio Unitario	Total Venta al Mes	Utilidad Bruta	Margen Utilid x Prod	Partic. En	Margen Total Vtas
1	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00%	0.00%	0.00%
2	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00%	0.00%	0.00%
3	0	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00%	0.00%	0.00%

Registrar

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a las ventas de la empresa, estas podrán ser ingresadas de acuerdo con ventas promedio diarias, semanales y quincenales.
- Se ingresa nombre del producto, cantidad y precio unitario de venta.

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA

#### 3.2 Estado de Ganancias y Pérdidas del Mes

<b>VENTA</b>	0.00	100.00%
<b>COSTO DE</b>	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	0.00	0.00%
Gastos Administrativos	0.00	0.00%
Gastos de Ventas	0.00	0.00%

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\*

### V. MODULO DE DATOS DEL ESTADO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS

#### 5.4 Gastos Operativos y Familiares

<b>Gastos Administrativos</b>	
<b>INCORRIBLES</b>	0.00
<b>DEPRECIACIÓN ACTIVOS FIJOS</b>	0.00
<b>GASTOS FAMILIARES - SUELDOS</b>	0.00
<b>Total Gastos Administrativos</b>	0.00

<b>Gastos de Ventas</b>	
<b>Total Gastos de Ventas</b>	0.00

<b>Gastos Familiares</b>	
<b>Total Gastos Familiares</b>	0.00

<b>Otros Gastos</b>	
<b>Total Otros Gastos</b>	0.00

<b>Impuestos</b>	
<b>Total Impuestos</b>	0.00

Anterior      Registrar

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a los Gastos Administrativos.

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a los Gastos de ventas.

Gastos de Ventas	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD OPERATIVA</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00%</b>
Otros ingresos	0.00	0.00%
Otros Gastos	0.00	0.00%
Gastos Financieros	0.00	0.00%

\*\*\*MODULO BÁSICO DE EVALUACIÓN DE CRÉDITOS\*\*\* X

### V. MODULO DE DATOS DEL ESTADO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS



#### 5.3 Otros ingresos


Total Otros Ingresos:

Nota.- El valor máximo de Otros Ingresos no puede exceder el 20% de los Ingresos por Ventas

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a otros ingresos.

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a otros gastos.

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a los gastos financieros.

○ En esta

UTILIDAD OPERATIVA	
Otros ingresos	0.00
Otros Gastos	0.00
Gastos Financieros	0.00
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	
Impuestos	0.00
UTILIDAD NETA	
	0.00

V. MODULO DE DATOS DEL ESTADO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS		
5.4 Gastos Operativos y Familiares		
<b>Gastos Administrativos</b>	<b>Gastos de Ventas</b>	<b>Gastos Familiares</b>
[10 rows]	[10 rows]	[10 rows]
<b>Total Gastos de</b>	<b>Total Gastos</b>	<b>Total Gastos</b>
0.00	0.00	0.00
<b>Otros Gastos</b>	<b>Impuestos</b>	<b>Impuestos</b>
[10 rows]	[10 rows]	[10 rows]
<b>Total Otros Gastos</b>	<b>Total Impuestos</b>	<b>Total Impuestos</b>
0.00	0.00	0.00
<b>Total Gastos Administrativos</b>		
0.00		

Anterior      Registrar

pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a los impuestos.

UTILIDAD OPERATIVA	
Otros ingresos	0.00
Otros Gastos	0.00
Gastos Financieros	0.00
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	
Impuestos	0.00
UTILIDAD NETA	
Gastos Familiares	0.00
EXCEDENTE	
	0.00

V. MODULO DE DATOS DEL ESTADO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS		
5.4 Gastos Operativos y Familiares		
<b>Gastos Administrativos</b>	<b>Gastos de Ventas</b>	<b>Gastos Familiares</b>
[10 rows]	[10 rows]	[10 rows]
<b>Total Gastos de</b>	<b>Total Gastos</b>	<b>Total Gastos</b>
0.00	0.00	0.00
<b>Otros Gastos</b>	<b>Impuestos</b>	<b>Impuestos</b>
[10 rows]	[10 rows]	[10 rows]
<b>Total Otros Gastos</b>	<b>Total Impuestos</b>	<b>Total Impuestos</b>
0.00	0.00	0.00
<b>Total Gastos Administrativos</b>		
0.00		

Anterior      Registrar

- En esta pantalla se tendrá que ingresar los datos relacionados a los gastos familiares.

III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA		
<b>3.2 Estado de Ganancias y Pérdidas del Mes</b>		
<b>VENTA</b>	0.00	100.00%
<b>COSTO DE</b>	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	0.00	0.00%
Gastos Administrativos	0.00	0.00%
Gastos de Ventas	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD OPERATIVA</b>	0.00	0.00%
Otros ingresos	0.00	0.00%
Otros Gastos	0.00	0.00%
Gastos Financieros	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS</b>	0.00	0.00%
Impuestos	0.00	0.00%
<b>UTILIDAD NETA</b>	0.00	0.00%
Gastos Familiares	0.00	0.00%
<b>EXCEDENTE</b>	0.00	0.00%
<b>Análisis de Estado de Ganancias y Pérdidas</b>		
		↑

- En esta pantalla se tendrá que ingresar un análisis del resultado del estado de ganancias y pérdidas.

## FLUJO DE CAJA PROYECTADO

En esta pantalla podremos visualizar los ingresos y egresos que tiene el cliente y de esa manera poder realizar el análisis correspondiente a este flujo.

En esta pantalla se podrá ingresar el porcentaje de las ventas esperadas en un plazo de 6 meses.

III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA						
<b>3.3 Flujo de Caja</b>						
<b>INGRESOS</b>	enero	enero	marzo	marzo	mayo	junio
	Var % en Ventas	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Ventas Totales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Ventas Contado	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Ventas Crédito	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Ctas x Cobrar Meses Anteriores	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Otros Ingresos	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>TOTAL INGRESOS DE CAJA</b>	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>EGRESOS</b>	Var % en Compras	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Compras Totales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Compras Contado	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Compras Crédito	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Ctas x Pagar Meses Anteriores	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Gastos de Administración	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Gastos de Ventas	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Pagos al Personal en Planta	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Egresos Familiares	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Deuda Sistema Financiero	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Otras Deudas	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>TOTAL EGRESOS DE CAJA</b>	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>FLUJO DE CAJA NETO</b>	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>SALDO INICIAL</b>	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>SALDO FINAL</b>	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

## PRINCIPALES RATIOS DE GESTIÓN

En esta pantalla podremos visualizar los resultados de los principales ratios, se tendrá que ingresar el análisis de cada ratio.

**III. EVALUACIÓN CUANTITATIVA****3.3 Principales Ratios de Gestión****RATIOS DE**

Capital de Trabajo  
Razón del  
Prueba  
Liquidez

0.00
0.00
0.00
0.00

**Análisis de Ratios de Liquidez****RATIOS DE**

Endeudamiento a  
Endeudamiento  
Solvencia

0.00%
0.00%
0.00%

**Análisis de Ratios de Solvencia****RATIOS DE**

Rentab Neta / Patrimonio  
Rentab Neta / Activos  
Rentab Neta /

0.00%
0.00%
0.00%

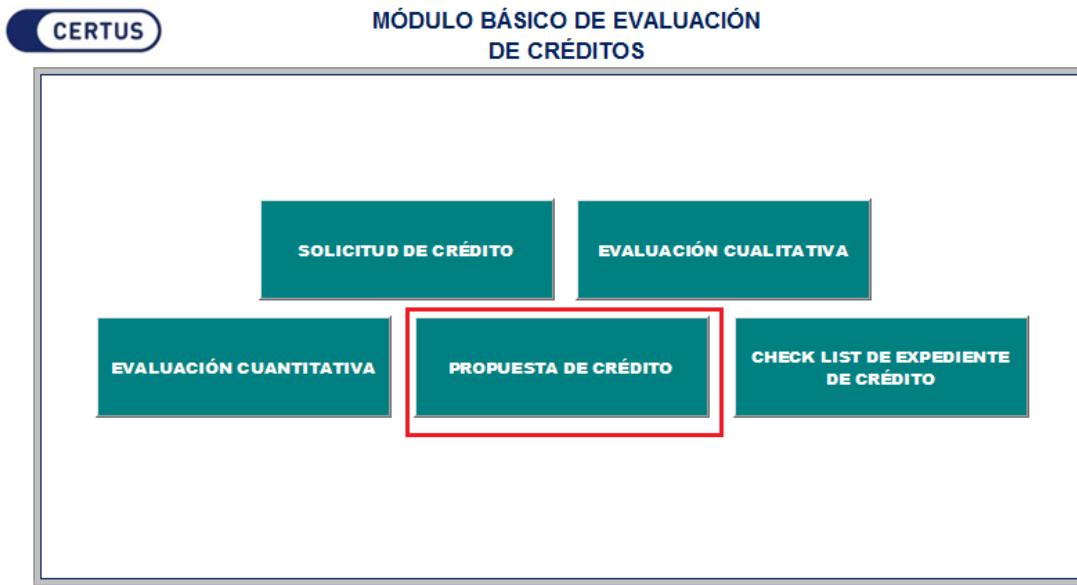
**Análisis de Ratios de Rentabilidad****RATIOS DE ACTIVIDAD (en nro de**

Rotación de  
Rotación de Ctas x  
Rotación del Activo

0.00
0.00
0.00

**Análisis de Ratios de Actividad****Aceptar**

# Propuesta de Crédito



## 4.1. Condiciones del Préstamo

Aquí aparecerán datos en forma automática como son:

- **En función al saldo:** Saldo disponible para la cuota, Máxima cuota a considerar, Máximo monto a prestar.
- **En función al monto:** Monto solicitado, Cuota resultante.
- **Préstamo en función a:** Aquí llenaremos en forma manual: el envío del Estado de Cuenta (Físico o Virtual), la Tasa de Interés TEA (en forma automática se visualizará la TEM), el Plazo original en meses, el Periodo de gracia y Seguro de Desgravamen.

**IV. PROPUESTA DE CRÉDITO**

[Ver Resultados del Sistema de Puntuación o Scoring](#)

**4.1 Condiciones Para el Préstamo**

<b>En función al Saldo</b>	<b>Préstamo en función a:</b>
Saldo Disponible Para la Cuota 47,121.92	Envío de Estado de Virtual
Máxima Cuota a Considerar 56,546.30	Tasa de Interés TEA 30.00%
Máximo Monto a Prestar 590,340.26	Tasa de Interés TEM 2.21%
<b>En función al Monto</b>	Plazo Original en Meses 12
Monto Solicitado 15,000.00	Periodo de Gracia en 0
Cuota Resultante 1,468.96	Seguro de Desgravamen SI

**4.2 Resultado Evaluación Cualitativa**

- FORTALEZAS
- GRAN EXPERIENCIA EN EL SECTOR/
- AMPLIO CATALOGO DE PRODUCTOS
- OPORTUNIDADES
- TENDENCIA CRECIENTE EN EL RUBRO COMERCIAL

**4.3 Resultado Evaluación Cuantitativa**

- .
- ...
- ...
- ...
- ...

**4.4 Decisión Final**

Préstamo Aprobado 15,000.00	Plazo del Crédito Final 12
Tasa de Interés Total 2,550.94	Tasa de Interés TFA: 30.00%

## 4.2. Resultado de la Evaluación Cualitativa

Aquí se visualizara en forma automática, los datos ya ingresados en la Etapa: Evaluación Cualitativa.

### IV. PROPUESTA DE CREDITO

[Ver Resultados del Sistema de Puntuación o Scoring](#)

#### 4.1 Condiciones Para el Préstamo

##### En función al Saldo

Saldo Disponible Para la Cuota	47,121.92
Máxima Cuota a Considerar	56,546.30
Máximo Monto a Prestar	590,340.26

##### En función al Monto

Monto Solicitado	15,000.00
Cuota Resultante	1,468.96

##### Préstamo en función a:

Envío de Estado de	Virtual
Tasa de Interés TEA	30.00%
Tasa de Interés TEM	2.21%
Plazo Original en Meses	12
Periodo de Gracia en	0
Seguro de Desgravamen	SI

#### 4.2 Resultado Evaluación Cualitativa

- FORTALEZAS

GRAN EXPERIENCIA EN EL SECTOR/  
AMPLIO CATALOGO DE PRODUCTOS

- OPORTUNIDADES

TENDENCIA CRECIENTE EN EL RUBRO COMERCIAL

#### 4.3 Resultado Evaluación Cuantitativa

- .
- ...
- ...
- ...
- ...

#### 4.4 Decisión Final

Préstamo Aprobado

Plazo del Crédito Final

Interés Total

Tasa de Interés TFA:

### 4.3. Resultado de la Evaluación Cuantitativa

Aquí se completa en forma automática, según los datos ingresados en la Etapa: Evaluación Cuantitativa.

#### IV. PROPUESTA DE CREDITO

[Ver Resultados del Sistema de Puntuación o Scoring](#)

##### 4.1 Condiciones Para el Préstamo

###### En función al Saldo

Saldo Disponible Para la Cuota

Máxima Cuota a Considerar

Máximo Monto a Prestar

###### En función al Monto

Monto Solicitado

Cuota Resultante

###### Préstamo en función a:

Envío de Estado de

Tasa de Interés TEA

Tasa de Interés TEM

Plazo Original en Meses

Periodo de Gracia en

Seguro de Desgravamen

##### 4.2 Resultado Evaluación Cualitativa

- FORTALEZAS

GRAN EXPERIENCIA EN EL SECTOR/

AMPLIO CATALOGO DE PRODUCTOS

- OPORTUNIDADES

TENDENCIA CRECIENTE EN EL RUBRO COMERCIAL

##### 4.3 Resultado Evaluación Cuantitativa

- .

- ...

- ...

- ...

- ...

##### 4.4 Decisión Final

Préstamo Aprobado

Plazo del Crédito Final

Interés Total

Tasa de Interés TFA:

#### 4.4. Decisión Final

Aquí nos brinda datos en forma automática, como por ejemplo: Monto del Préstamo Aprobado, Interés total, Cantidad total a pagar, Plazo del Crédito, Valor Cuota Resultante, entre otros.

AMPLIO CATALOGO DE PRODUCTOS  
- OPORTUNIDADES  
TENDENCIA CRECIENTE EN EL RUBRO COMERCIAL

- .  
- ...  
- ...  
- ...  
- ...

**4.3 Resultado Evaluación Cuantitativa**

Préstamo Aprobado: 15,000.00      Plazo del Crédito Final: 12  
Interés Total: 2,550.94      Tasa de Interés TEA: 30.00%  
Total Seguros: 76.53      Tasa de Costo TCEA: 43.92%  
Total Comisiones: 0.00      Cuota Resultante: 1,468.96  
Cantidad Tototal a Pagar: 17,627.46

Fecha de Evaluación: 14/04/2021  
Nombre Evaluador: EDUARDO GARCIA S  
DNI Evaluador: 40058033

Aceptar

Finalmente presionamos “Aceptar”.

Una vez realizados los pasos anteriores, podremos visualizar el resultado de nuestra operación. Para ello, debemos presionar el botón: “Ver Resultados del Sistema de Puntuación o Scoring”:

#### IV. PROPUESTA DE CREDITO

[Ver Resultados del Sistema de Puntuación o Scoring](#)

**4.1 Condiciones Para el Préstamo**

<b>En función al Saldo</b>	<b>Préstamo en función a:</b>
Saldo Disponible Para la Cuota	Envío de Estado de
56,546.30	Virtual
Máxima Cuota a Considerar	Tasa de Interés TEA
590,340.26	30.00%
Máximo Monto a Prestar	Tasa de Interés TEM
15,000.00	2.21%
<b>En función al Monto</b>	Plazo Original en Meses
Cuota Resultante	Periodo de Gracia en
1,468.96	Seguro de Desgravamen

**4.2 Resultado Evaluación Cualitativa**

- FORTALEZAS  
GRAN EXPERIENCIA EN EL SECTOR/  
AMPLIO CATALOGO DE PRODUCTOS
- OPORTUNIDADES  
TENDENCIA CRECIENTE EN EL RUBRO COMERCIAL

**4.3 Resultado Evaluación Cuantitativa**

- .
- ...
- ...
- ...
- ...

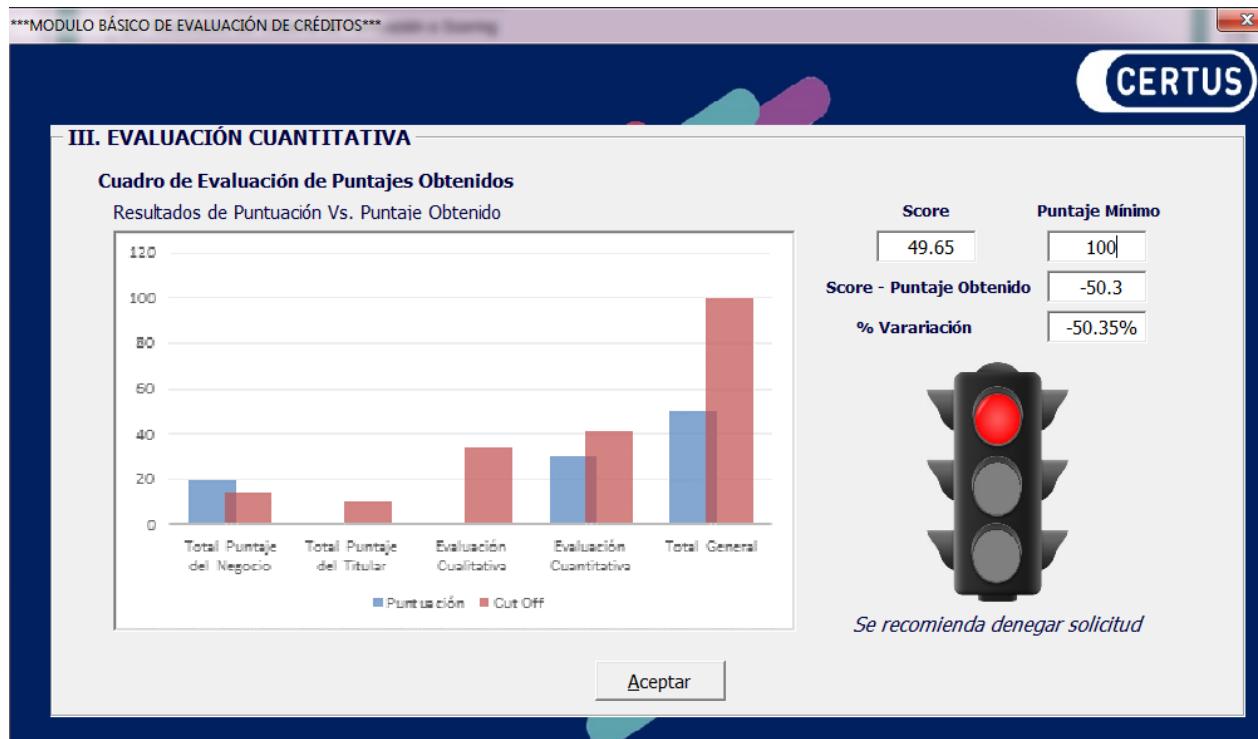
**4.4 Decisión Final**

Préstamo Aprobado	15,000.00	Plazo del Crédito Final	12
Total Total	2 550.94	Tasa de Interés TFA	30.00%

Posteriormente aparecerá la siguiente ventana, donde podremos visualizar: semáforo informativo el cual nos indica que la operación fue Aprobada satisfactoriamente, con la glosa: "Se recomienda aprobar solicitud".



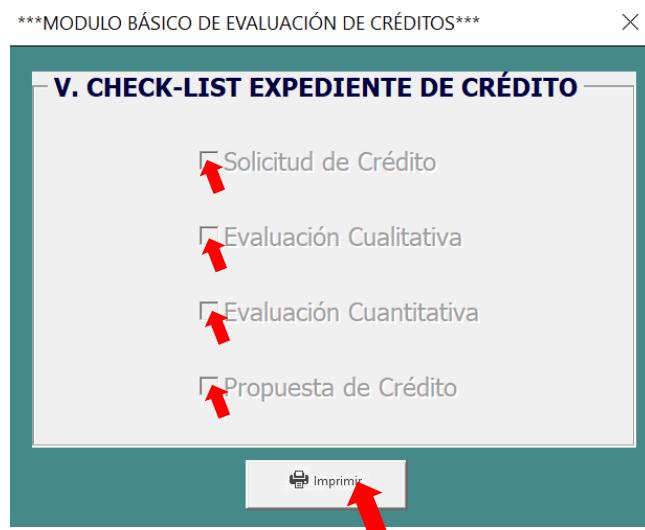
En caso la operación sea observada o rechazada, se visualizara luz ámbar o roja respectivamente, lo cual significaría que el cliente no califica para dicha operación, de acuerdo a los datos planteados. Se visualizara la glosa: “**Se recomienda denegar solicitud**”.



## Check list de Expediente de Crédito



- Para tener los documentos de la evaluación de la empresa se ingresará **CHECK LIST DE EXPEDIENTE DE CRÉDITO**.



- Se tendrá que marcar los espacios que se desean imprimir de la evaluación crediticia de la empresa y luego imprimir.