

Participamos en un mercado mayorista









Procedimiento General/1

- Leer el documento distribuido en clase relativo al experimento.
- Realizar los "ejercicios de calentamiento".
- Ideas clave: coste de venta y valor de compra.
 - <u>Coste de Venta</u>: lo que cuesta, en términos monetarios, obtener una unidad de producto para la venta.
 - <u>Valor de Compra</u>: estimación, en términos monetarios, de lo que como máximo merece la pena pagar por una unidad de producto, ya sea para revenderlo o consumirlo.

Procedimiento General/2

- Cada estudiante recibe una hoja para las dos sesiones, con información personal como <u>oferente</u> o <u>demandante</u>.
- Se efectuarán dos sesiones de negociación, con dos rondas cada una.
- En cada ronda se puede hacer <u>un solo contrato (o ninguno).</u>

Típico en el mercado mayorista: la subasta





Información a utilizar para los ejercicios posteriores (se publicará tras la realización del experimento)

- Lista del precio, coste de venta del vendedor y valor de compra del comprador de cada transacción de la última ronda de cada sesión.
- •Distribución de los valores de compra y los costes de venta de cada sesión.



Entregable: trabajo para casa del experimento

- Resumen de los resultados de las sesiones 1 y 2.
- Trazar las curvas de oferta y demanda de ambas sesiones.
- Comparar los resultados predichos con los realmente sucedidos.

