

# **Cash Mail System**

***Méthode de vente***

***Dossier Business***

**Hassan Agrou**

# SOMMAIRE

## **INTRODUCTION ..... 4**

## **PLAN D'ACTION GENERAL ..... 5**

Notre source de prospection : Facebook et YouTube..... 5

Les grandes étapes à suivre pour avoir des clients ..... 6

## **PARTIE 1 : PROSPECTION SUR FACEBOOK ..... 7**

Première action : poster des annonces..... 7

Méthode de publication sur les groupes..... 7

Répondre aux prospects en suivant le script de conversation ..... 15

Conseils et remarques sur la prospection ..... 20

## **PARTIE 2 : INSPIRER VOS PROSPECTS AVEC VOTRE GROUPE FACEBOOK..... 21**

Rôle de votre groupe Facebook : inspirer et assurer une continuité . 21

Comment nommer mon groupe ? ..... 21

Qui placer dans le groupe ? ..... 22

Quoi mettre et comment animer votre groupe ? ..... 23

## **PARTIE 3 : VIDEOS YOUTUBE POUR INSPIRER DAVANTAGE ET AUTOMATISER VOS VENTES ... 25**

Origine des vidéos : pourquoi j'ai commencé à en faire ..... 25

Quelles vidéos faire ? ..... 25

Publiez des vidéos souvent pour avoir un maximum de ventes automatiquement.....	26
Comment faire des vidéos ? Par quoi commencer ? .....	27
<b>CONCLUSION GENERALE.....</b>	<b>29</b>

# Introduction

Bienvenue dans ce module où je vais vous révéler comment vendre le Dossier Business et faire plusieurs fois 25 \$ chaque semaine, puis chaque jour ! Au départ de façon assez manuelle, puis de plus en plus en automatique :)

Avant d'aller plus loin, permettez-moi déjà de prendre quelques instants pour vous dire qu'il est tout à fait possible de faire 100, 200 et jusqu'à 1000 \$ par jour avec ce business.

Les 2 jeunes femmes top leaders d'Email Processing System (EPS), business à partir duquel je me suis inspiré pour lancer Cash Mail System, gagnent plusieurs centaines de \$ chaque jour.

Adriana Villegas se situe entre 500 et 1000 \$ par jour et fait chaque semaine un peu + de 5 000 \$. Kelly Bolton, qui est ma marraine sur EPS, et qui est la filleule directe d'Adriana, se situe elle entre 100 et 200 \$ par jour, elle fait 1000 \$ par semaine sur ce business.

Nous sommes au tout début du lancement du marché francophone au moment où j'écris cette première version de cette méthode, en juillet 2018, car oui il y aura beaucoup d'améliorations et plusieurs versions 😊 La bonne nouvelle est que nous pouvons devenir les prochains Kelly et Adriana, et je vais vous expliquer comment le faire en détails.

Donc sans plus attendre, passons au vif du sujet !

# Plan d'action général

## Notre source de prospection : Facebook et YouTube

Nous allons suivre la méthode qui a fait ses preuves et que j'ai mis en œuvre sur Boursorama et Yoonla comme vous avez pu le voir au Module 2, elle m'a permis de générer + de 15 000 \$.

Elle reprend d'ailleurs le principe général de développement de tout business, que voici :

Pour trouver des clients il suffit de mettre en place un système dans lequel on va **attirer** des personnes intéressées (qu'on appelle aussi prospects), on va les informer, les inspirer et assurer un suivi. Au cours des échanges nous pourrions apporter des solutions aux questionnements qu'elles pourront se poser et les inspirer à devenir clients. Pour tout business, il y aura toujours moins de clients que de prospects, on parle d'ailleurs de **conversions prospects en clients (comme un filtrage) :**



### Sources en amont :

Pour commencer :

**Facebook**  
**YouTube**

Par la suite :

Bing Ads  
Instagram  
LinkedIn  
Indeed  
.. etc

-> générer des contacts qui passeront l'entonnoir d'échanges, de suivi, pour aboutir à des

Donc ici, nous allons utiliser Facebook pour générer des prospects et les informer. Je vous expliquerai aussi

l'importance de YouTube pour favoriser les ventes en automatique par la suite.

## Les grandes étapes à suivre pour avoir des clients

Comme expliqué dans le module précédent si vous l'avez lu, voici ce que nous allons faire :

- 1) Générer des prospects avec **Facebook en gratuit (méthode de publication sur les groupes)** et/ou **en payant (Facebook Ads)**;
- 2) Informer les prospects en suivant un cadre organisé :
  - a. On va suivre un script de conversation qui va servir de support pour organiser le déroulement de la conversation
  - b. On va donner en suivant le script quelques informations percutantes et ensuite proposer au contact de consulter **une page présentation de Cash Mail System et du Dossier Business, ce sera une page de vente également.** La personne pourra alors acheter le Dossier Business directement la bas ou revenir nous poser des questions
  - c. Si la personne a des questions, ce qui est le cas le plus fréquent, on peut répondre directement. Après quelques instants, qu'elle achète ou n'achète pas, on leur proposera de **s'inscrire dans un groupe Facebook qu'on va créer et animer chaque jour** afin qu'elle puisse suivre l'actualité du business (et la vôtre bien sûr). Cela va les aider à mûrir leur décision d'acheter le Dossier Business si elles n'ont pas encore sauté le pas. A cela s'ajoute la puissance des vidéos YouTube (on va l'expliquer plus tard)
- 3) Selon la situation, la personne va revenir vers vous, participer dans le groupe quand vous publierez des preuves de gains, ou de nouvelles informations. Il se peut aussi qu'elle ne revienne pas vers vous, auquel cas c'est parfaitement ok ;)

- 4) Chaque jour : animer votre groupe Facebook et, si possible, faire une vidéo YouTube (de temps en temps)

Nous allons entrer en détails dans chacun de ces aspects dans les parties qui vont suivre.

## Partie 1 : Prospection sur Facebook

### Première action : poster des annonces

La première étape est donc de générer des prospects sur Facebook : des personnes intéressées qui vont répondre à vos annonces que vous allez diffuser.

Il y a 2 grandes méthodes pour le faire : **la méthode de publication sur les groupes** et **la méthode Facebook Ads depuis votre page Facebook**.

### Méthode de publication sur les groupes

Cette méthode est simple et gratuite : vous allez choisir **une des 150 annonces qui sont disponibles dans le Module 4 de votre Dossier Business** et la poster dans l'un des **1000 groupes des 2 listes de groupes disponibles en Annexe 1 et 2 de votre Dossier Business**.

Ces annonces ont été sélectionnées parmi les meilleures et elles permettent de générer des contacts.

Prenez-en une, nous allons prendre celle-ci comme exemple :



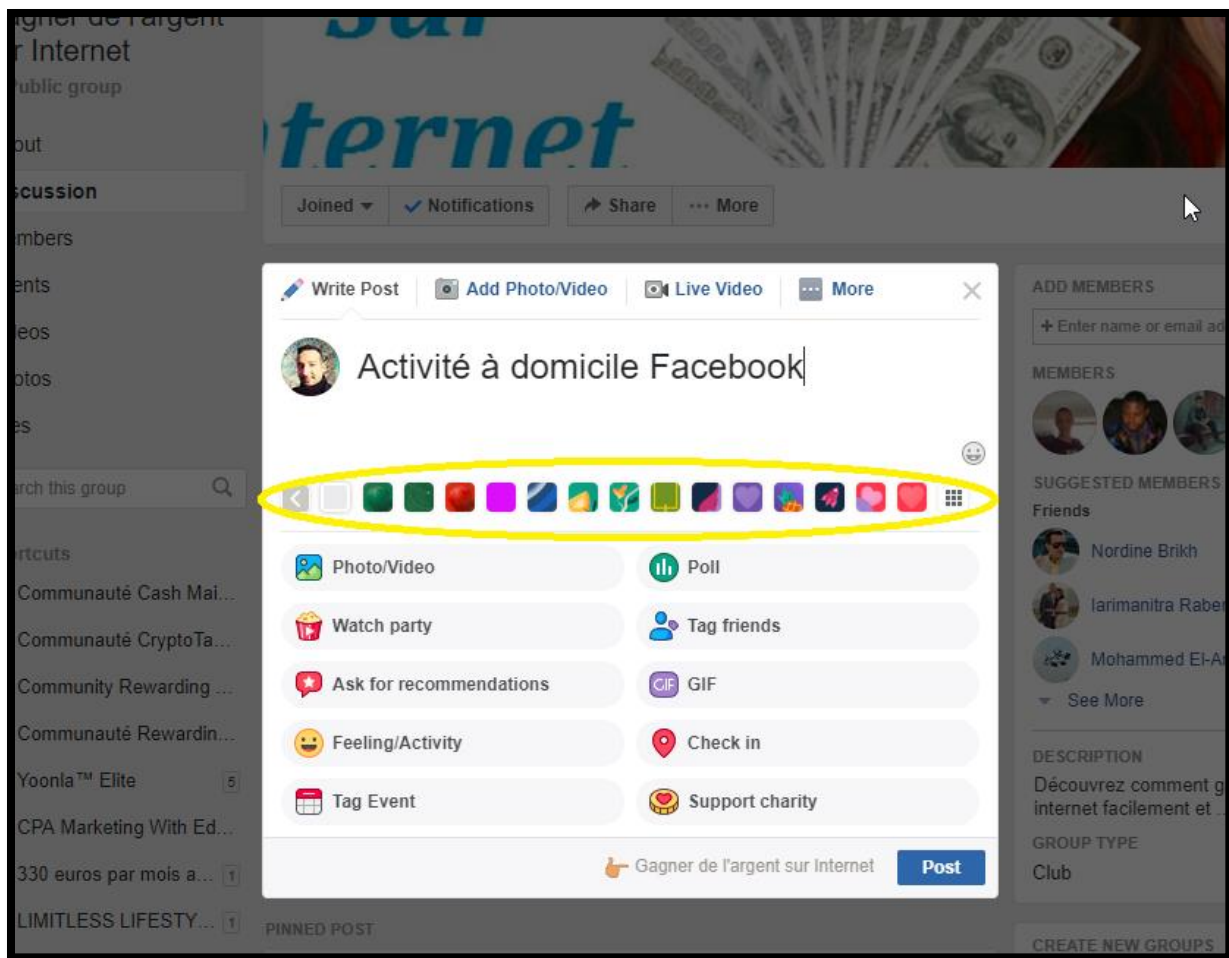
Vous pouvez soit découper l'image avec un logiciel de retouche d'image, pour la déposer directement dans un groupe Facebook. Ici il faut découper la partie en fond coloré bleu et violet bien sûr.

Vous pouvez aussi aller directement dans un groupe, et tapez le texte de l'annonce, et choisir un fond coloré avant de valider votre post, comme ici, où je me rends dans le groupe « Gagner de l'argent sur Internet » :

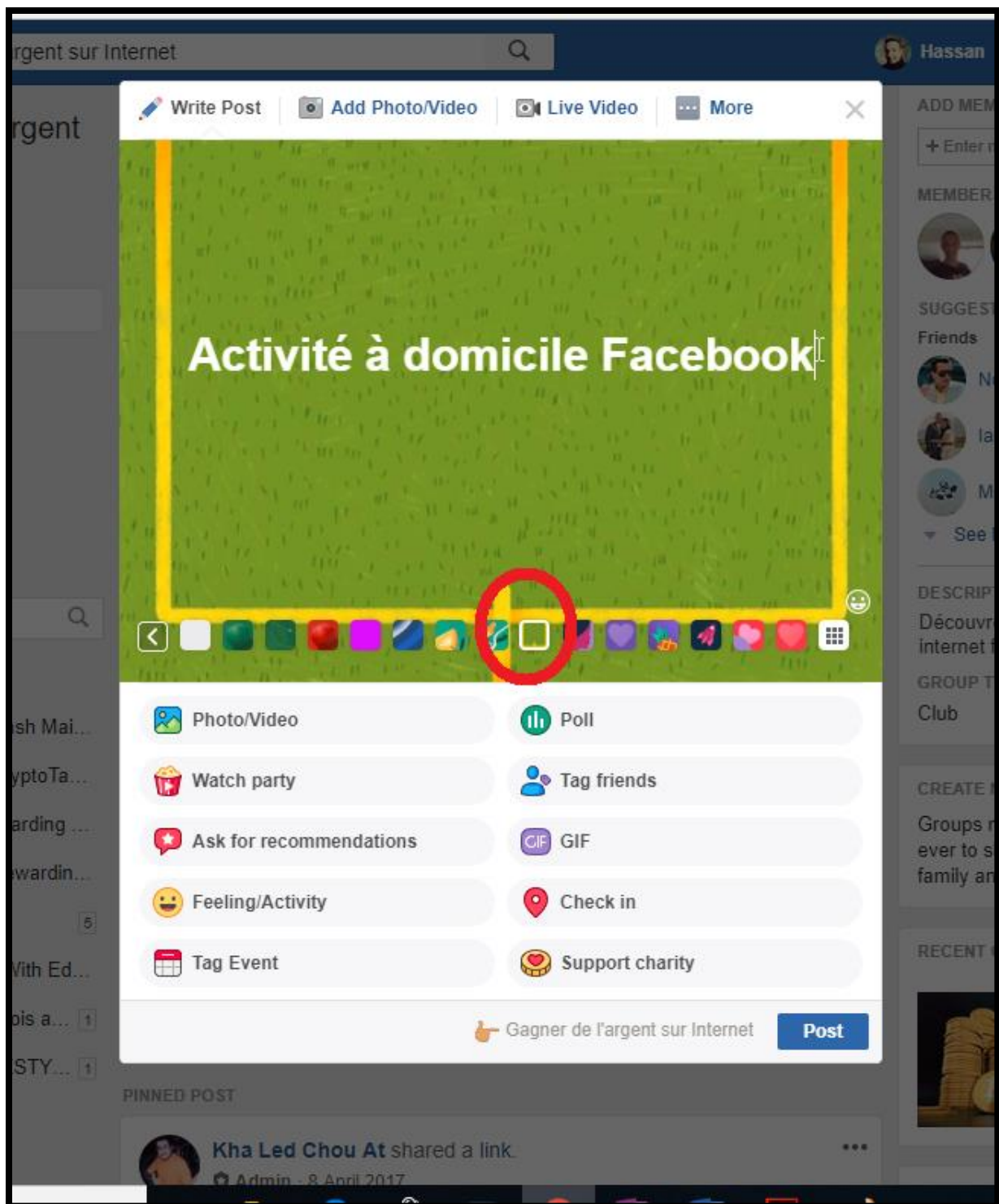




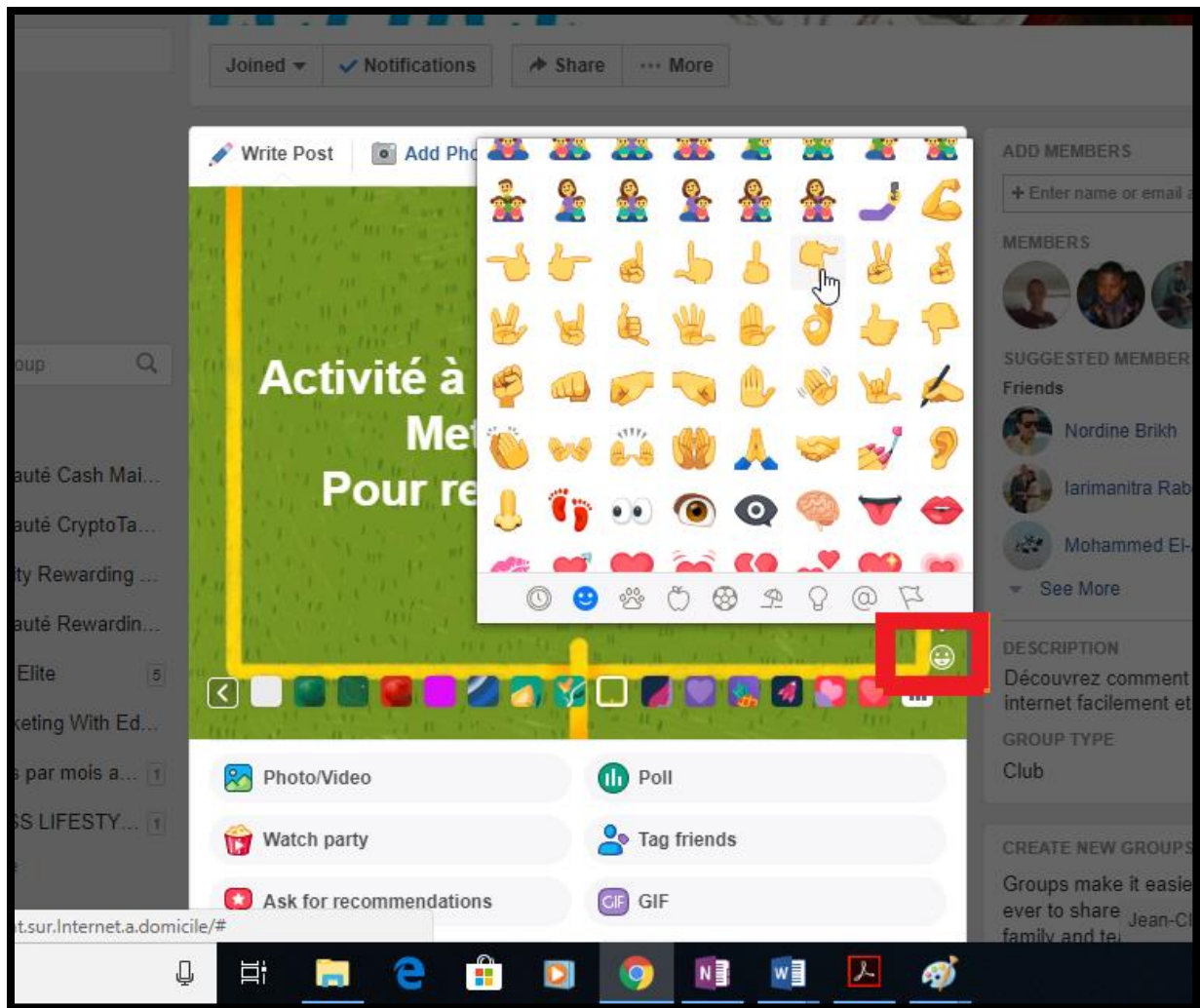
Et dans la zone de texte blanche à côté de ma vignette je vais taper le texte de l'annonce que j'aurai choisi parmi les 150 :



Vous pouvez taper l'ensemble du texte, puis sélectionner un des fonds colorés que j'ai entouré en jaune sur l'image. Quand vous cliquez sur l'une des vignettes, le fond de votre publication prend la couleur choisie :

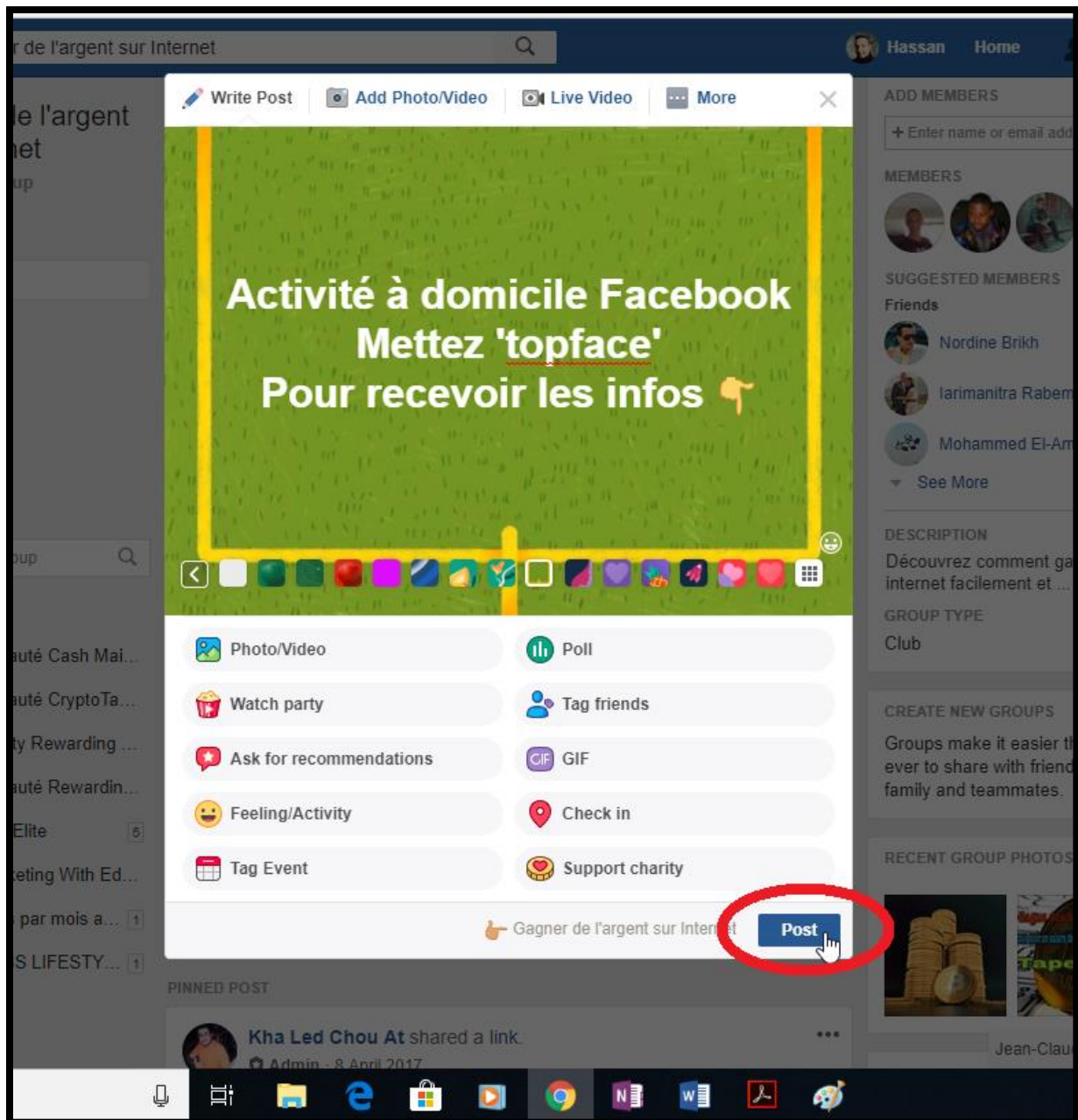


Vous pouvez ensuite continuer de taper votre texte, placez des émojis si possible, comme suit en cliquant là où j'ai encadré en rouge dans l'image suivante :

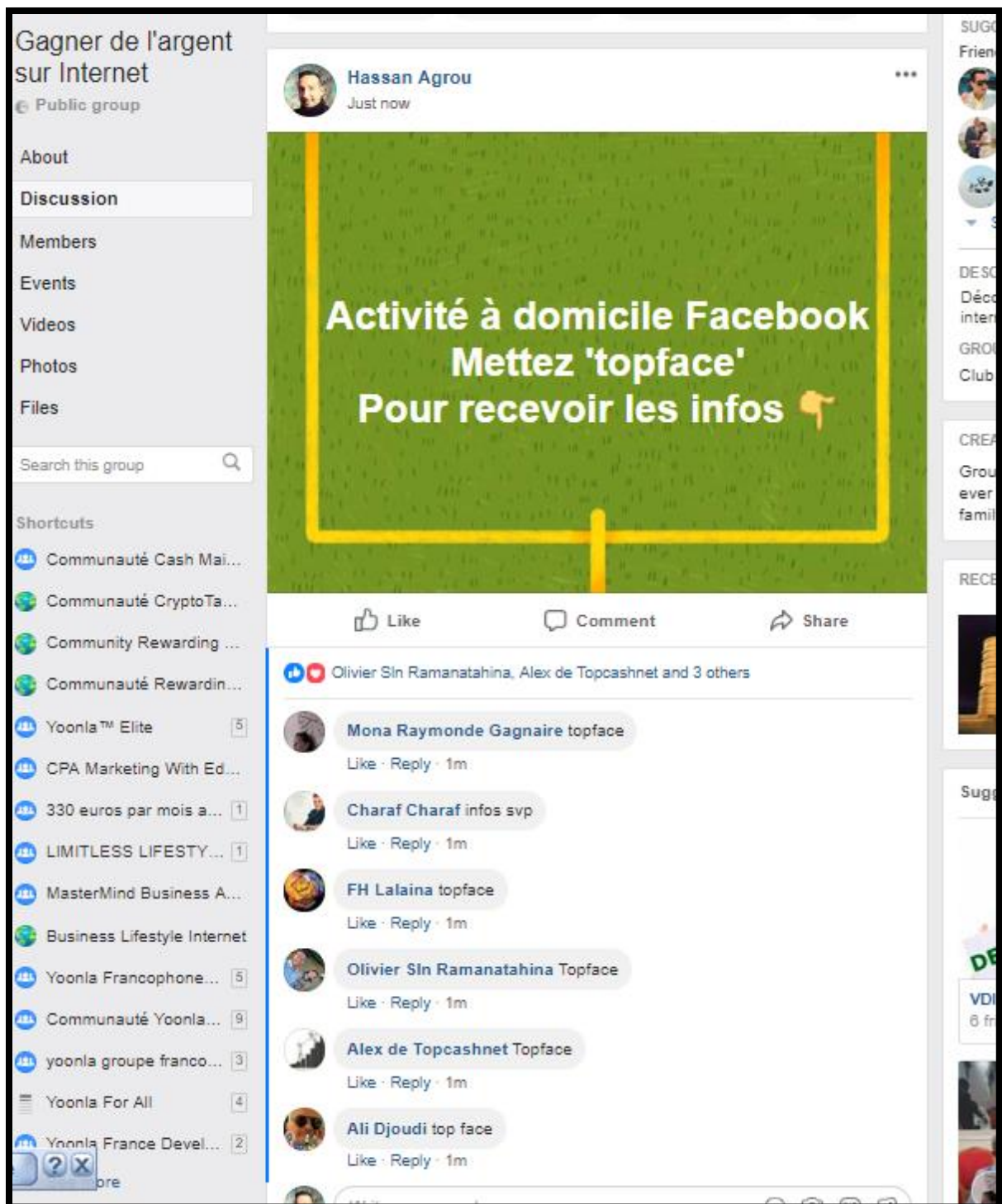




Bien ! vous avez à présent une image comme celle-ci et vous pouvez cliquer sur « Post » :



Voilà ! votre post est maintenant publié :) il est intégré dans le fil d'actualité du groupe et, comme vous pouvez le voir, des commentaires vont apparaître :



Il suffira de liker chaque commentaire, de répondre à la personne « merci, je vous envoie un message » ou « merci, mp envoyé » ou « ok, je vous écris » bref, signalez à la personne que vous lui avez envoyé un message, après avoir liké son commentaire, et envoyez lui un message du script que je vais vous exposer juste après.

Précisons quelques recommandations pratiques avant de poursuivre :

- 1) **Il se peut que votre post ne soit pas visible de suite** car, selon les groupes, certains demandent à **être validés** avant d'être publiés
- 2) **Il se peut aussi que vous n'ayez pas de commentaires sur votre post, c'est normal ça peut arriver**, car tous les groupes ne sont pas aussi réactifs les uns par rapport aux autres. Donc l'idée est de poster une même annonce sur une dizaine de groupes. Vous aurez au moins quelques groupes où elle marchera 😊 et avec le temps, vous allez repérer les groupes qui marchent le mieux pour vous
- 3) **Vous avez 2 listes qui totalisent + de 1000 groupes**, donc vous avez un périmètre de prospection très large. **Ne postez pas dans les mêmes groupes tous les jours**, mais faites plutôt des rotations intelligentes. Revenez sur vos groupes préférés une fois par semaine par exemple, testez régulièrement de nouveaux groupes
- 4) **Inscrivez-vous chaque jour dans quelques groupes, 10 à 20 maximum par jour, pour augmenter chaque jour le périmètre de votre business**

Bien ! nous allons pouvoir passer à la suite : comment répondre aux prospects et les informer.

### **Répondre aux prospects en suivant le script de conversation**

Pour répondre aux prospects, je vous propose de suivre le script de conversation suivant qui permet de poser un cadre professionnel, d'organiser la conversation et votre contact va sentir que vous êtes au point. Cela assoit votre position de leader et concourt à inspirer votre contact pour qu'il se fie à vous et vous fasse confiance.

Voici le script à suivre, sur Messenger, après avoir liké et répondu au commentaire sur votre post. Pour la petite histoire, je l'ai formé, conçu et amélioré durant plus d'un an avec mes expériences Boursorama et Yoonla, il est donc très fiable.

**ETAPE 1 : PHRASE A PLACER SYSTEMATIQUEMENT AU DEBUT DE LA CONVERSATION POUR L'INITIER OU REPONDRE AU MESSAGE QUEL QU'IL SOIT**

Bonjour Prénom , merci pour votre commentaire 😊 oui juste avant de vous en parler, quelle est votre situation actuelle ? pour voir comment cette activité peut s'ajuster à votre profil

*Si la personne vous a écrit directement (ce qui va arriver parfois, au lieu de mettre un commentaire la personne vous écrit directement)*

Bonjour Prénom, merci pour votre message 😊 oui juste avant de vous expliquer, quelle est votre situation actuelle ? pour voir comment cette activité peut s'ajuster à votre profil

**ETAPE 2 : LA PERSONNE VA VOUS REPONDRE. ENCHANEZ EN ADAPTANT SELON LE CAS :**

<b><i>Etudiant(e)</i></b>	<b><i>Recherche d'emploi</i></b>	<b><i>Salarié / Entrepreneur/Retraité</i></b>
Ok, très bien ! Ce que je vous propose pourra vous servir de de job d'appoint flexible si ça vous convient. Vous verrez c'est assez simple, c'est une activité où il s'agit de copier-coller des annonces sur les réseaux sociaux et répondre à des messages. Vous recevez 25 \$ chaque fois que vous validez un mail	Ok, pas de soucis ! Ce que je vous propose pourra vous dépanner le temps de trouver dans votre domaine ou vous pourrez vous y consacrer pleinement si ça vous plaît. Vous verrez c'est assez simple, c'est une activité où il s'agit de copier-coller des annonces sur les réseaux sociaux et répondre à des messages. Vous recevez 25 \$ chaque	Ok, pas de soucis ! Ce que je vous propose pourra vous aider à bien arrondir vos fins de mois de façon non chronophage Vous verrez c'est assez simple, c'est une activité où il s'agit de copier coller des annonces sur les réseaux sociaux et répondre à des messages. Vous recevez 25 \$ chaque fois que vous validez un mail



	fois que vous validez un mail	
--	-------------------------------	--

*La personne va vous demandez des précisions, ce que valider un mail veut dire exactement par exemple. Laissez la vous poser la question.*

### **ETAPE 3 : PRECISEZ ENSUITE :**

**OUI, JE VAIS VOUS DONNER DES PRECISIONS BIEN SUR. MAIS JUSTE AVANT POURRAIS-JE VOUS POSER QUELQUES QUESTIONS JUSTE POUR VOIR SI LES CONDITIONS SONT REUNIES ET COMMENT NOUS POURRIONS TRAVAILLER ENSEMBLE ?**

La personne va vous dire oui bien sûr, en général. Si elle vous demande pourquoi, dites-lui que vous ne prenez pas tout le monde dans votre équipe et que vous posez des questions pour voir si son profil peut convenir.

### **ETAPE 4 : OK, PUIS JE VOUS DEMANDER QUEL EST VOTRE OBJECTIF DE REVENU MENSUEL ?**

La personne va vous dire par exemple « 2000 \$ par mois » par exemple ou « gagner le maximum »

### **ETAPE 5 : OK MERCI, PUIS JE VOUS DEMANDER COMBIEN D'HEURES POUVEZ-VOUS CONSACRER A CETTE ACTIVITE CHAQUE SEMAINE POUR ATTEINDRE CET OBJECTIF ?**

La personne va vous répondre et vous allez pouvoir analyser sa réponse. Si elle vous dit qu'elle veut gagner 3000 \$ par mois en bossant au moins 20 heures par semaine, c'est un bon profil sérieux ! Vous pouvez continuer à l'étape 6.

Sinon, si la personne vous dit quelque chose de peu probable comme : « *Je veux gagner 2 000 € par mois en travaillant 5 heures par semaine* », alors il vaudrait mieux écouter l'échange car vous avez affaire à une personne pas assez sérieuse.

Vous pouvez tenter de la recadrer en disant :

**« Cela va demander plus de disponibilités de votre part, on peut déjà commencer déjà commencer par viser 500 ou 1000 \$ par mois et davantage par la suite »**

La personne vous dira alors ok, si elle est raisonnable, vous pouvez continuer. Sinon, remerciez la poliment en lui disant que l'activité ne correspond pas à son profil... nous pouvons générer beaucoup de prospects, il vaut mieux continuer à consulter d'autres qui seront plus sérieux et réceptifs 😊

**ETAPE 6 : BIEN, ÇA ME PARAÎT RAISONNABLE. EST-CE QUE C'EST UN OBJECTIF SÉRIEUX QUI VOUS TIENT VRAIMENT À CŒUR ?**

Le but de cette question est de tester la motivation de la personne et son implication. En général elle vous dira oui, et pourquoi elle le fait. Si elle est vraiment motivée elle vous dira en quoi c'est important pour elle spontanément.

**ETAPE 7 : OK, SI JE PEUX VOUS MONTRER UNE MÉTHODE AVEC LAQUELLE VOUS POUVEZ ATTEINDRE VOTRE OBJECTIF DE XXX € PAR MOIS SOUS 1 À 3 MOIS, VOUS SERIEZ PRÊT À DÉMARRER AUJOURD'HUI ?**

La personne va vous dire oui.

**ETAPE 8 : OK JETEZ UN ŒIL À CE SITE : (*DONNEZ LEUR LE LIEN DE VOTRE SITE OU LE SITE PRINCIPAL SI VOUS N'AVEZ PAS ENCORE VOTRE PROPRE PAGE WEB DE PRÉSENTATION QUI EXPLIQUE LE DOSSIER BUSINESS ET CASH MAIL SYSTEM*). DITES-MOI QUAND VOUS AVEZ PRIS LE DOSSIER BUSINESS, JE VOUS DONNERAI UN BONUS ET VOUS PRÉSENTERAI À L'ÉQUIPE ! :)**

Maintenant, attendez 15 à 20 minutes, et si pas de nouvelles faites le suivi :

**ETAPE 9 : DU COUP, VOUS AVEZ PRIS LE DOSSIER BUSINESS ? JE N'AI PAS ENCORE CONSULTÉ MES MAILS...**

Si vous n'avez pas reçu la vente, la personne va vous dire non, et elle invoquera une raison qui peut varier, qui est en fait une objection.

Étudions la réponse à donner selon son objection 😊

*« je n'ai pas eu le temps, je le ferai demain, il se fait tard... »*

**Dites-lui : ça prend juste 2 minutes pour démarrer, je pensais que c'était SERIEUX pour vous**

La personne peut se raviser et le faire de suite, auquel cas tant mieux et bravo ! Sinon voici comment agir.

**Si elle vous dit :** *« Je n'ai pas tout compris, ça me paraît bizarre, je ne suis pas sûr de ce que c'est... »*

**Dites-lui alors :**

***Ok c'est assez simple vous verrez ;) Cash Mail System est une activité où vous pouvez gagner 25 \$ par adresse mail validée. Vous recevez votre argent instantanément le jour même. Une adresse e-mail est validée quand une personne vous donne son adresse e-mail pour recevoir le Dossier Business qu'elle vous achète (y)***

***Vous avez juste à copier-coller des exemples d'annonces déjà testées sur les réseaux sociaux comme Facebook par exemple, pour avoir un grand nombre de personnes intéressées par le Dossier Business.***

***Nous vous donnerons ces annonces et vous montrerons comment répondre aux messages et informer au mieux ces personnes et les inspirer étapes par étapes. Certaines parmi le lot vous alors vous l'acheter.***

***Et voilà, vous avez reçu vos premiers 25 \$ sur votre compte PayPal, Payoneer, Payeer, Payza, Bitcoin ou tout autre méthode de paiement de votre choix !***

***Il suffit de répéter cette méthode régulièrement pour avoir plusieurs fois 25 \$ et atteindre votre objectif de revenu.***

Si la personne vous dit : *ok, mais est ce que vous avez déjà gagné de l'argent, vous ?*

**Laissez passer 2 minutes et dites :**

**Vous voulez voir une preuve de paiement ?**

Elle vous dira en général oui.

A ce moment-là, donnez-lui le **lien de votre groupe Facebook que vous allez créer (on va voir ça juste après)** ou celui de votre parrain ou

**marraine si vous ne l'avez pas encore fait.** Dans le groupe se trouvera au moins une preuve de gain et de paiement.

Dites lui : « **Ok je vais vous ajouter dans un groupe où vous avez des infos et des preuves de gains** »

**ETAPE 10 : LAISSEZ PASSER UN JOUR. ET REVENEZ FAIRE LE SUIVI ,SI ELLES NE SONT PAS REVENUES VERS VOUS.**

La personne va vous poser des questions, vous allez sentir si elle est réceptive ou pas. Demandez à votre parrain ou à votre marraine de vous aider à y répondre si besoin.

### **Conseils et remarques sur la prospection**

Bien ! à ce stade vous avez déjà une vue globale de comment générer des prospects sur Facebook et les informer. Maintenant, prenez compte du fait que beaucoup de gens ne s'investiront pas de suite. **Soyez constant et persévérant**, vous allez faire vos premières ventes 😊

Ensuite, sachez aussi que beaucoup de ventes se font par le suivi, avec le temps, quand la personne s'est familiarisée à vous.

C'est donc normal si elle n'achète pas tout de suite !

C'est aussi pourquoi dans cette méthode nous parlons aussi de créer un groupe Facebook dans lequel vous pourrez placer vos prospects et les inspirer 😊

## Partie 2 : Inspirer vos prospects avec votre groupe Facebook

Bien ! nous allons voir dans cette partie quel rôle va jouer votre groupe Facebook et comment l'animer. Vous allez voir qu'il occupe une place importante pour avoir des ventes en continue et même par la suite en automatique, quand vous aurez assez de membres ! (quelques centaines)

### **Rôle de votre groupe Facebook : inspirer et assurer une continuité**

Le groupe va vous permettre de créer votre petite communauté Cash Mail System et créer aussi un esprit d'équipe.

Le groupe permet un suivi facilité : chaque fois que vous postez une publication, tous les membres ont une notification et ils peuvent aller voir ce que vous avez mis. Chacun peut commenter et les interactions vont créer du lien, donc cela rend vos contacts potentiellement intéressés par Cash Mail System et le Dossier Business plus actifs dans ce groupe.

Votre groupe va permettre de placer vos prospects potentiellement intéressés par Cash Mail System. En publiant vos résultats chaque jour et votre évolution, vous allez pouvoir les inspirer, leur montrer que vous progressez.

Les personnes vont vous suivre de + en + et certaines auront envie de passer à l'aventure elles aussi, surtout quand vous publierez votre première preuve de paiement, vous aurez à ce moment-là plusieurs demandes pour acheter le Dossier Business et travailler avec vous en VIP.

### **Comment nommer mon groupe ?**

Je vous propose de jouer la carte du personal branding : mettez votre personnalité et votre nom en avant car ils sont uniques.

Donc mettez quelque chose du genre : Cash Mail System avec Prénom Nom, par exemple pour moi ça aurait pu être : Cash Mail System avec Hassan Agrou.

Si je n'avais pas été le fondateur de ce concept, c'est ce que j'aurais fait. J'ai choisi « Communauté Cash Mail System Francophone » pour rassembler un peu tout le monde avec un point de départ commun.

Mais si j'étais venu après, j'aurais pris la stratégie de me démarquer et de jouer la carte de mon identité et de ma personnalité.

Cela dit, ce n'est pas le plus important, choisissez un nom qui vous plait 😊

### **Qui placer dans le groupe ?**

Règle importante : **ne placez dans votre groupe que les personnes qui ont émis un intérêt par rapport à Cash Mail System et le Dossier Business.**

Cela peut être dans le cadre de la votre prospection c'est-à-dire qu'une personne place un commentaire pour en savoir + ou vous écrit en messagerie privée directement à propos de votre annonce.

Vous pouvez lui répondre rapidement en quelques mots en suivant le script, et au cours de l'échange proposez ensuite l'accès au groupe pour que la personne qui a mis un commentaire sur votre annonce ou qui vous écrit en messagerie privée se fasse sa propre idée ensuite, qu'elle achète le Dossier ou pas.

Elle va pouvoir consulter les preuves de gains, les infos officielles, vos publications, toutes les informations essentielles directement dans votre groupe.

Votre groupe vous fera gagner du temps aussi. En effet vous verrez que les personnes demandent souvent les mêmes explications, donc les renvoyer au groupe vous fera gagner du temps en évitant de vous répéter.

Pour ce faire, votre première publication, que vous allez d'ailleurs épingler dans votre groupe, pour qu'elle soit toujours au sommet et la première lue par les nouveaux membres, doit comporter un lien vers votre article ou page web de présentation de Cash Mail System.

Donc ce que je faisais au début c'est que je proposais l'accès le plus possible à mes prospects, qu'ils soient vraiment intéressés ou peu, car ça me permettait d'augmenter l'audience de mon groupe.

## **Plus votre groupe a de membres et plus vous aurez des personnes intéressées à vous suivre et à acheter le Dossier Business.**

La puissance du groupe est énorme, j'ai eu mes pleins de clients comme ça, une bonne dizaine, bien avant de faire des vidéos YouTube.

Nous allons voir en effet par la suite que les vidéos sont le moyen le plus puissant que je connaisse à ce jour pour avoir des ventes.

En attendant, je vous propose de passer au contenu de votre groupe : quoi publier !

### **Quoi mettre et comment animer votre groupe ?**

Vous pouvez observer mon groupe Communauté Yoonla Francophone pour vous en inspirer et voir quoi mettre comme publication. C'est un groupe que j'ai donné à l'un de mes filleuls mais vous pouvez rechercher mes posts dans le groupe en faisant une recherche dedans avec mon nom et prénom.

Donc pour le contenu, tout d'abord vous devez avoir une publication épinglée qui va contenir le lien vers votre article ou page de présentation de Cash Mail System. Le but de votre publication épinglée est de présenter l'activité, de donner accès à l'article de présentation et à inviter les personnes à s'exprimer dans votre groupe.

Donc une fois votre publication épinglée faite, voici des exemples de publications à faire :

- ➔ Montrer si possible chaque jour vos gains de la veille. Sinon, dès que vous en avez 😊
- ➔ En fin de semaine : bilan de la semaine sur vos gains
- ➔ En fin de mois ou début du mois : bilan du mois écoulé
- ➔ Donner des exemples d'annonces que vous avez créés ou testé et qui ont marché dans les groupes Facebook : faites des captures d'écran pour montrer comment vous avez fait pour avoir vos gains. Montrez comment vous appliquez la méthode de prospection : les gens adorent savoir comment faire surtout si c'est simple, ça active en eux les croyances positives que c'est possible de réussir comme vous

- ➔ Transmettre les news dès qu'elles arrivent : suivez les infos et depuis le groupe officiel Communauté Cash Mail System Francophone et faites le relai
- ➔ Publiez le lien de votre vidéos YouTube si vous en avez faite
- ➔ Publiez les preuves de paiements quand les paiements se font, de vous ou d'autres personnes, pour montrer que ça
- ➔ Publiez un post qui raconte comment vous avez réussi à gérer un problème et comment vous avez trouvé une solution pour votre activité
- ➔ Annoncez et félicitez tout nouvelle personne qui rejoint votre équipe et prend le Dossier Business
- ➔ Postez très souvent des publications de développement personnel : citations, histoires inspirantes, belles images de succès pour visualiser la réussite...

Vous avez là une dizaine d'idée qui pourraient suffire pour animer votre groupe chaque jour, n'hésitez pas à innover, soyez créatif !

Comme déjà dit le plus important est de publier vos gains régulièrement afin d'inspirer votre groupe et de montrer que vous êtes dans l'action.

Vous êtes comme un leader engagé et exemplaire.

Avec tout cela, vous aurez de plus en plus d'engagement dans votre groupe et vous verrez que vous allez obtenir davantage de ventes. C'est un phénomène qui prend de l'ampleur au fur et à mesure que votre audience grandit : vous avez comme une aura qui joue pour vous et vous légitime davantage aux yeux de vos prospects.

Passons maintenant à l'autre aspect qui va bien aider à effectuer vos ventes : le pouvoir des vidéos YouTube !



## Partie 3 : Vidéos YouTube pour inspirer davantage et automatiser vos ventes

### **Origine des vidéos : pourquoi j'ai commencé à en faire**

Justement, ceci nous amène à parler de YouTube :)

YouTube a été la plus grande surprise avec mon expérience Yoonla et dans les affaires.

J'ai commencé à faire des vidéos YouTube pour pouvoir partager des tutoriels et des guides explicatifs. Je voulais gagner du temps en donnant les liens de mes vidéos plutôt que de toujours réexpliquer la même chose quand on me posait les mêmes questions.

Mais dès lors, j'ai commencé par avoir de plus en plus de ventes en automatique dans mon ancien business Yoonla, à partir de novembre et décembre 2017, car les gens qui voyaient mes vidéos, pouvaient m'entendre et me voir, donc c'est comme si je les accompagnais en personne.

Je pense aussi que la vidéo crée davantage de crédibilité, elle permet de créer un lien plus fort et plus personnel avec son audience.

Les gens voient qu'on est actif, qu'on aide, et qu'on a de l'expertise, donc ça leur donne envie de nous suivre dans nos projets et les recommandations que l'on fait, comme par exemple prendre le Dossier Business 😊 La vente par YouTube se fait naturellement en fait, ça donne envie assez simplement.

### **Quelles vidéos faire ?**

Vous pouvez aller voir ma chaîne Youtube en tapant hassan agrou sur youtube et voir les vidéos Yoonla que je fais.

J'ai donc fait des vidéos, des tutoriels pour expliquer plusieurs choses en rapport avec Yoonla et d'autres projets.

Ces vidéos ont d'ailleurs exactement le même rôle que les publications du groupe Facebook que l'on se crée : aider les gens, les informer, montrer

les gains et les paiements. Elles permettent donc de se positionner en leader et de le devenir auprès de son audience.

**J'ai remarqué avec le temps que les preuves de gains et de paiement sont les vidéos les plus puissantes :** elles permettent aux gens de voir que ça marche : ça les inspire et ça leur prouve aussi que c'est assez simple en fin de compte et qu'ils peuvent aussi le faire.

**Publiez des vidéos souvent pour avoir un maximum de ventes automatiquement**

Maintenant, ce que je n'avais pas prévu pour être franc, c'est la puissance de YouTube pour avoir des ventes en automatique.

Je l'ai appris que très récemment, courant mars 2018, donc plusieurs mois après mon démarrage. Par l'intermédiaire d'un autre **leader Yoonla de 18 ans qui a passé le seuil des 10 000 \$ en 1 mois !**

Je me souviens aussi de l'une de ses captures d'écran ou il montrait qu'il avait eu **35 clients en 1 seul mois...**

Je me suis demandé quel était son secret ?!

En fait c'est assez simple : il a fait une vidéo Yoonla par jour pendant des mois. Il a passé la barre des 10K abonnés à sa chaîne en 6 à 7 mois...

Pour ma part, j'ai du faire 20 à 30 vidéos peut être, au sujet de Yoonla. Et toutes espacées de plusieurs jours ou semaines en général.

Donc vous avez une idée de la puissance des vidéos Yoonla sur YouTube : c'est juste **PHENOMENAL !**

Maintenant, ce jeune leader gagne 100 \$ par jour avec Yoonla, sans investir 1 seul centime...

Donc, l'un de mes axes de développement va être de créer des vidéos Cash Mail System très souvent.

Vidéos de preuves de paiement, et vidéos de tutoriels aussi, pour se positionner en leader.

L'un des gros avantages de Cash Mail System est la récurrence des paiements : vous pouvez vraiment faire plusieurs vidéos chaque semaine

et montrer l'évolution de vos gains et de l'argent que vous recevez. C'est vraiment très inspirant 😊

### **Comment faire des vidéos ? Par quoi commencer ?**

Comment faire des vidéos ? Je vous montrerai comment faire, je ferai justement des vidéos à ce sujet ! xD

Le plus simple est de filmer son écran, j'utilise pour ma part le logiciel Screen Cast O'Matic. Vous avez une version gratuite mais limitée à 15 minutes par vidéo, avec un logo qui s'affiche, mais ça peut suffire pour démarrer.

Ensuite assurez vous d'avoir un son de qualité, que l'on entend clairement, le son est le plus important dans une vidéo !

Une fois ces conditions réunies, filmez votre écran et montrez simplement votre compte PayPal (ou tout autre moyen que vous avez sur lequel vous avez reçu vos gains) et commentez la situation, expliquez simplement comment vous avez fait : dites que vous avez copier-coller des annonces sur Facebook et gagner ces 25 \$ en répondant aux messages et en envoyant le Dossier Business, sans + de détails.

Point important : sous chaque vidéo, mettez le lien de votre site de présentation Cash Mail System. Je vous montrerai comment le faire à partir du mien.

Les gens qui regardent vos vidéos pourront alors se renseigner directement, sans même venir vous parler, et certains qui auront vu plusieurs de vos vidéos de preuves de gains finiront par acheter ! car ils verront que votre système marche régulièrement et simplement.

Plus vous ferez de vidéos, plus vous aurez d'abonnés, et plus votre audience grandira, comme votre groupe Facebook. Vous aurez alors une forte exposition qui augmentera la fréquence de vos ventes automatiques.

C'est aussi simple que ça !!!

Mais peu de gens suivent cette stratégie régulièrement sur du long terme, très peu font des vidéos chaque jour ou plusieurs fois par semaine sur plusieurs mois par exemple...

Pourtant, vous avez bien vu avec l'exemple du jeune leader thaïlandais à quel point son revenu a augmenté et s'est stabilisé grâce à sa présence sur YouTube.

Donc, vidéos, vidéos, vidéos !!! :)

# Conclusion générale

Vous avez déjà un processus très clair, simple et puissant avec la méthode de prospection sur Facebook. **Sur mes 15 000 \$ j'ai gagné au moins 10 000 \$ avec cette méthode.** Toute simple. Donc croyez-moi, si vous l'appliquez **avec rigueur et constance, vous aurez plusieurs fois vos 25 \$ chaque semaine et chaque jour même**, si vous y consacrez plusieurs heures chaque jour !

**Chaque jour, vous pouvez suivre une routine de travail idéale :**

- ➔ Mettez en place la méthode de prospection sur les groupes Facebook
- ➔ Insérez des prospects dans votre groupe et animer votre groupe
- ➔ Faites une vidéo YouTube dès que vous avez reçu des gains

Pour la suite, nous allons ajouter d'autres méthodes de prospection, comme les publicités **Facebook Ads** pour avoir + de prospects sans même publier sur les groupes, explorer les possibilités d'autres réseaux sociaux comme **Instagram et LinkedIn** et tester d'autres plateformes publicitaires comme **Google Adwords** notamment pour automatiser davantage l'exposition et les ventes.

En attendant, vous pouvez déjà **réaliser énormément de ventes juste avec cette méthode** de prospection et d'organisation combinée à YouTube !

Vous pouvez aussi et je vous incite vivement à le faire, à **poser vos questions dans le groupe VIP** dans lequel vous êtes ou serez placés après avoir acquis ce Dossier Business. Vous y aurez de l'aide et du soutien quotidiennement 😊

**Bonne prospection à vous et bons gains ! :)**