项目愿景

--做客户最需要的产品

项目愿景

简介

我们设想我们创建的电影网能够比传统的电影网有所改进,能够 实现传统电影网不具备的功能,主要功能是快速购票,在免注册发验 证码的同时,购票成功的话附带路线图,辅助功能就是根据用户购票 的历史记录向用户推荐电影。

定位

1.商业机遇。

就各种业务规则和网络设计而言,现有的电影网无法完全满足用户的需求。例如用户在购票过程中往往会觉得注册是一件很麻烦的事情,如果用手机就可以代替账号的话,会方便不少,方便对客户来说很重要,这就是一个商业机遇,购票完成后,通过手机短信向用户发送验证码,即可到电影院取票。此外,还向用户提供到电影院的路线图,进一步方便用户。另外虽然现有的电影网会根据热度评价来向用户推荐电影,但这可能并不是用户想观看的,我们会根据用户购票的历史记录来推测用户喜爱的类型,来向用户推荐电影,这也是一种商业机遇。

2.问题综述。

传统的电影网购票过程复杂,提供需求不足,不能贴心的为用户 考虑,为用户构成麻烦。这些问题会导致用户流失,以及对电影网的 评价造成影响。

3.产品定位综述。

我们构建的电影网主要是针对一些对时间比较看重,怕麻烦的用户,此外也针对一些有选择困难症的用户。总的来说,产品的出众的特性就是方便,快捷,贴心,这也是对传统的电影网所具有的优势。

产品概览

1.产品展望。

目前存在众多的电影网,想要在众多的电影网中脱颖而出,获得用户的青睐,我们就要把我们的特性,优势显示出来,即是把快捷方便,贴心服务的特点淋漓尽致的发挥出来,这样才能留住用户,以及吸收更多的用户。

2.优点概述。

支持的特性:

快速购票,在免注册发验证码的同时,购票成功的话附带路线图。 根据用户购票的历史记录向用户推荐电影。

涉众利益:

方便快捷,享受贴心的服务。