

RÉMODÉ



ΤΟ ΠΡΟΒΛΗΜΑ / Η ΕΥΚΑΙΡΙΑ

66

500 δις (USD) το ετήσιο περιβαλλοντικό κόστος του Fast Fashion για ρούχα που κατασκευάζονται για να φορεθούν ελάχιστα και δεν ανακυκλώνονται!





SECOND HAND CLOTHING

- Τα φυσικά καταστήματα είναι δύσκολα προσβάσιμα
- Ν Η αναζήτηση σε αυτά χρονοβόρα, δε βρίσκει κανείς εύκολα αυτό που χρειάζεται
- 🛇 Δεν μπορεί οποιοσδήποτε να πουλήσει εύκολα τα ρούχα του
- Οχι πάντα αξιόπιστη η online αγορά από άλλους



EA PMO FH SECOND HAND CLOTHING



70%

δεν είναι ευχαριστημένοι με την προσβασιμότητα των καταστημάτων second-hand clothing στην περιοχή τους

85%

δεν βρίσκουν συχνά αυτό που ψάχνουν στα καταστήματα

56%

ενδιαφέρονται πολύ για μια εφαρμογή second hand clothing

89%

θα πουλούσαν ρούχα που δεν χρειάζονται

Rémodé, Google Forms 2023







ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ / ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ 👶



- **> Όριο τιμής πώλησης** προϊόντων → εξασφάλιση οικονομικών προτάσεων ρούχων, μείωση κινδύνου εξαπάτησης των αγοραστών με απομιμήσεις
- Περιήγηση σε γκάμα ρούχων που κοινοποιούν προς πώληση άλλοι χρήστες
- Φιλτράρισμα ρούχων ανά κατηγορία, μάρκα, μέγεθος κ.ά.
- Εμφάνιση προτάσεων σχετικών με τα αγαπημένα και τις πρόσφατες αγορές
- Δωρεάν **δημοσίευση αγγελιών** ως ιδιώτης ή αγορά συνδρομητικού πακέτου με επιπλέον προνόμια
- Άμεση επικοινωνία πωλητή αγοραστή μέσω chat
- Ποικιλία τρόπων παράδοσης προϊόντων

MOCKUP

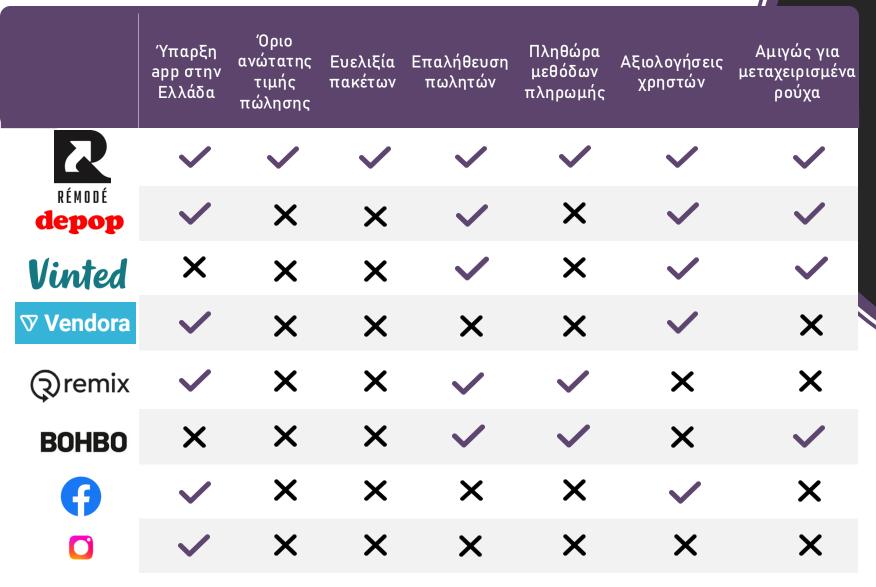






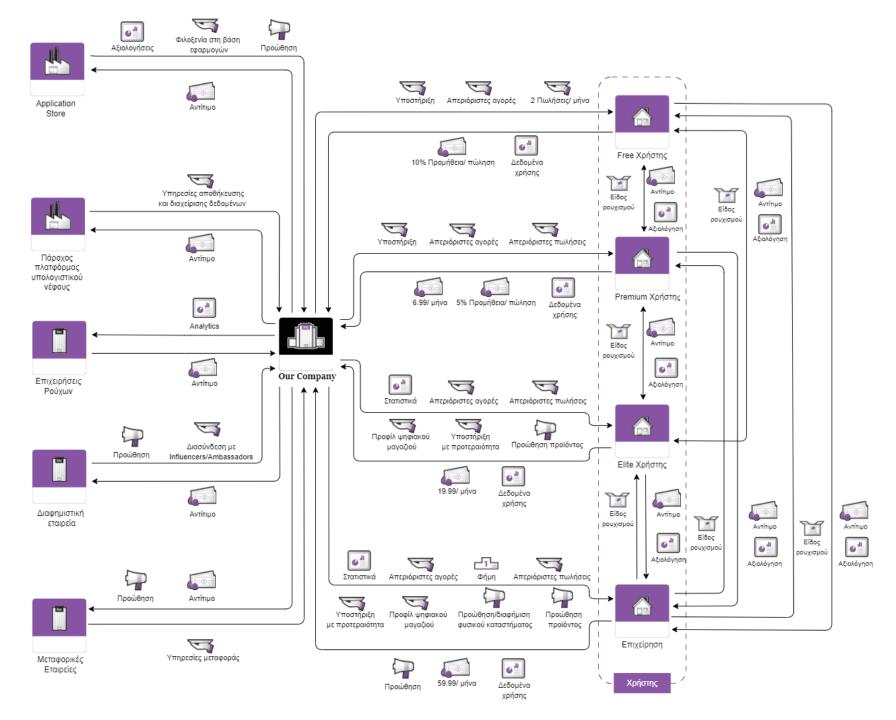


BENCHMARKING 🕮



- Μοναδική ελληνική εφαρμογή εστιασμένη αμιγώς στην αγοραπωλησία μεταχειρισμένων ειδών ρουχισμού
- 💙 Όριο ανώτατης τιμής πώλησης
- Ευελιξία πακέτων:
 - Διαβαθμισμένη υπηρεσία
 - Προσωποποιημένα πακέτα που ανταποκρίνονται σε συγκεκριμένες ανάγκες
- Πληθώρα επιλογών για τον αγοραστή λόγω συνύπαρξης ιδιωτών πωλητών και επιχειρήσεων στην ίδια πλατφόρμα





ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΑΝΑΛΥΣΗ 💨



- **Αρχικό κεφάλαιο** από επενδυτές
- Ποσοστό προμήθειας επί των πωλήσεων
- Premium και Elite συνδρομητικά πακέτα για ιδιώτες
- Business συνδρομητικό πακέτο για επιχειρήσεις
- Διάθεση analytics σε επιχειρήσεις

BREAK EVEN POINT

Δεδομένου του αναμενόμενου υψηλού αριθμού συνδρομητών και εισόδου υπαρχουσών και νέων επιχειρήσεων εκτιμάται επίτευξη break - even point στα πρώτα 2 έτη λειτουργίας

ΑΙΣΙΟΔΟΞΟ

Είσοδος σχεδόν όλων των επιχειρήσεων στην εφαρμογή Μεγάλος αριθμός downloads και εγγεγραμμενων χρηστών Ισχυρό κίνητρο για αγορά premium/elite πακέτου Υψηλό ROΙ για επενδυτές

Κερδοφορία στα πρώτα 3 έτη λειτουργίας

ΡΕΑΛΙΣΤΙΚΟ

Είσοδος μερικών επιχειρήσεων στην εφαρμογή Ικανοποιητικά downloads και εγγεγραμμενων χρηστών Μερική διάθεση για αγορά premium/elite πακέτου Χαμηλό ROΙ για επενδυτές

Κερδοφορία μέσα σε λίγα χρόνια

ΑΠΑΙΣΙΟΔΟΞΟ

Ανεπαρκής είσοδος επιχειρήσεων στην εφαρμογή Χαμηλός αριθμός downloads και εγγεγραμμένων χρηστών Απουσία κινήτρου για αγορά premium/elite πακέτου Ζημιά για επενδυτές

Αβεβαιότητα κερδοφορίας, ανάγκη για μεγαλύτερα κεφάλαια, ανασχεδιασμό και προσθήκη νέων υπηρεσιών



RÉMODÉ

ΔΙΟΝΥΣΗΣ

Concept Έρευνα Σχεδιασμός UI Ανάπτυξη Εφαρμογής

ΧΡΗΣΤΟΣ

Concept Έρευνα Σχεδιασμός UI Ανάπτυξη Εφαρμογής

ΠΑΝΟΣ

Ανάλυση Ανταγωνισμού Έρευνα Τεχνική Αξιολόγηση Ανάπτυξη Εφαρμογής

ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ

Σχεδιασμός επιχειρηματικού μοντέλου Έρευνα Σχεδιασμός UI Ανάπτυξη Εφαρμογής

ΓΩΓΩ

Ανάλυση Ανταγωνισμού Έρευνα Marketing Ανάπτυξη Εφαρμογής

ANBIONA

Σχεδιασμός επιχειρηματικού μοντέλου Έρευνα Σχεδιασμός UI Ανάπτυξη Εφαρμογής

ΠΛΑΝΟ ΥΛΟΠΟΙΗΣΗΣ 📶

ΕΠΟΜΕΝΑ ΒΗΜΑΤΑ

- > Εύρεση κεφαλαίου και επενδυτών
- Ανάπτυξη εφαρμογής
- Προσέγγιση επιχειρήσεων για είσοδο στην εφαρμογή
- Εύρεση συνεργατών για marketing και προώθηση
- 🔪 Πρόσληψη προσωπικού για εξυπηρέτηση πελατών
- > Συμφωνίες με key partners (εταιρίες πληρωμών, παράδοσης)







ΠΑΡΑΓΟΝΤΕΣ-ΟΡΟΣΗΜΑ

- Καταρτισμένοι προγραμματιστές και τεχνικοί που θα μας υποστηρίξουν στην ανάπτυξη της εφαρμογής
- > Στοχευμένο marketing, με ισχυρή παρουσία στα social media για την προσέγγιση χρηστών
- Άμεση επίτευξη δημοτικότητας της εφαρμογής που θα δίνει το κίνητρο σε ολοένα και περισσότερες επιχειρήσεις να εισέλθουν
- Μεγάλη ποικιλία προϊόντων που ικανοποιεί το σύνολο των αγοραστών
- λογική και δίκαιη κοστολόγηση των προσφερόμενων υπηρεσιών
- > Εκπτώσεις στα Premium/Elite πακέτα για προσέγγιση περισσοτέρων πωλητών

