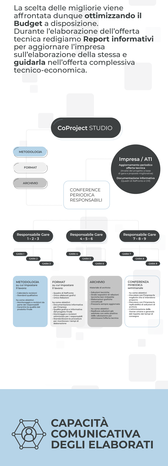
CoProject STUDIO
Costi di progetto & Progettazione

Il nostro Metodo

Un **errore** comune è pensare che per vincere una gara bisogni spingersi con i ribassi economici e destinare all'offerta tecnica l'importo residuo o viceversa.
Il **nostro metodo** si pone come soluzione integrata tra l'**offerta economica** e l'**offerta tecnica**.

Applicando un **accurato calcolo** sul metodo aggregativo-compensatore delle formule di attribuzione dei punteggi, proponiamo all'impresa delle simulazioni sull'**offerta complessiva** tecnico-economica e sulle percentuali da destinare ad ognuna delle due in funzione dei punteggi previsti.

La scelta delle migliorie viene affrontata dunque **ottimizzando il Budget** a disposizione.
Durante l'elaborazione dell'offerta tecnica redigiamo **Report informativi** per aggiornare l'impresa sull'elaborazione della stessa e **guidarla** nell'offerta complessiva tecnico-economica.



CAPACITÀ COMUNICATIVA DEGLI ELABORATI

La **predisposizione** degli elaborati viene affrontata ottimizzandone **l'utilizzo**.
È statisticamente provato che un'**offerta chiara** e ben imbastita ha maggiori probabilità di vittoria.
La nostra offerta tecnica prevede **elaborati minimi** (relazione tecnica, elaborati grafici, computo metrico, fascicolo schede tecniche) tra loro **connessi** e codificati che si completano a vicenda per un'**esposizione inequivocabile** dell'offerta.

ILLUSTAZIONE GRAFICA E DESCRITTIVA DELL'OFFERTA

Saper comunicare la qualità dell'offerta è una consapevolezza che ci permette di raggiungere sempre **ottimi risultati**.
I nostri elaborati vengono curati in ogni **dettaglio**.

La relazione tecnica non ha **mai carattere generico**, è sempre un elaborato saturo con un alto indice di specificità e da cui si evince tutto quello che è parte dell'offerta.

Non si limita a menzionare le proposte migliorative, ma ne **descrive motivazioni** e **miglioramenti** derivanti in risposta alle richieste dei criteri o sub-criteri per ottenere il **maggior punteggio possibile**.

Utilizziamo gli **elaborati grafici** come illustrazione grafica di ciò che proponiamo e come **sintesi** dell'offerta tecnica.

Spesso le **commissioni esaminatrici**, a causa del numero di offerte da valutare e del poco tempo a disposizione **sfogliano velocemente** gli elaborati, una **sintetizzazione grafica** e schematica spesso è quel **valore aggiunto** che può **fare la differenza** rispetto agli altri concorrenti.

Alcune nostre offerte tecniche
leggi di più

CoProject STUDIO
Costi di progetto & Progettazione

Sede Operativa:
P.zzale Antonio Baiamonti, 3
20154 Milano

info@coproject-studio.it

+39 328 724 5625

aicon