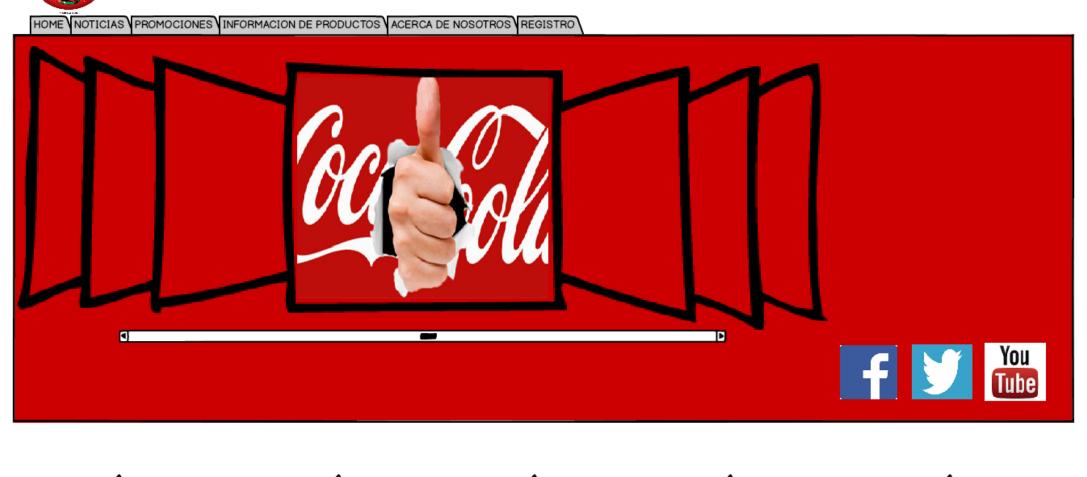




BIENVENIDOS A COCA-COLA COMPANY POTOSI-BOLIVIA







Noticias Coca-Cola

home

'El consumo anual de Coca-Cola en Bolivia llega a 53 litros por persona'

Humberto Zogbi. El boliviano Humberto Zogbi, gerente general de Coca-Cola Company-Región Transandina (Bolivia, Paraguay, Perú y Uruguay), dijo que los productores de gaseosas tienen un negocio saludable en Latinoamérica debido al buen momento econômico de la región. En Bolivia, afirmó, el nivel de ventas de sus productos registra un crecimiento positivo "año tras año"; las marcas más vendidas son Coca-Cola, Fanta y Sprite, siendo sus principales distribuidores las tiendas de barrio, de las que proviene buena parte de los ingresos de la compañía.

Encuentro. El gerente general de Coca-Cola para la Región Transandina, en la entrevista con La Razón.

Encuentro El gerente general de Coca-Cola para la Región Transandina, en la entrevista con La Razón. Foto: Wara Vargas

La Razón (Edición Impresa) / Aline Quispe

00:00 / 26 de enero de 2014

- −¿Cómo evalúa el crecimiento de Coca-Cola en la región?
- -El negocio de las bebidas gaseosas en Latinoamérica es afortunadamente saludable. En los países que me corresponde liderar, como Perú, Bolivia, Paraguay y Uruguay, el año pasado no fue uno de los mejores respecto a 2012 y 2011. Aunque para Bolivia fue un buen año, porque hubo un alza de las ventas superior al 7% con relación al 2012. En Perú, el crecimiento de las ventas fue lento y llegó a casi 1,5% por el clima extremo, el cambio climático nos ha afectado, mientras que en Paraguay y Uruguay las ventas se han mantenido. Consideramos que el consumo de bebidas en general viene creciendo en la región.
- -¿Cuáles son las causas del alza de las ventas?
- —Los países de América Latina están atravesando un buen momento econômico pese a la adversa crisis internacional y esto en muchos sitios se traduce en un mayor consumo. Por ello, la demanda de nuestros productos también registró un ascenso. A eso se suman las inversiones de las empresas de productos de consumo masivo.

En los últimos cinco años. Coca-Cola tuvo un importante crecimiento e hizo una significativa inversión debido a este buen momento.

- −¿Cómo está el crecimiento de la empresa en Bolivia?
- -Bolivia es un país que registra un crecimiento positivo año tras año en el nivel de ventas, y esto se traduce en un incremento gradual de nuestra participación de mercado en los últimos años y en el aumento del consumo per cápita de bebidas, es decir que más bolivianos demandan nuestros productos. Bolivia se ha convertido en un país importante para el negocio global de Coca-Cola por el volumen de ventas. En los últimos siete años, el negocio viene creciendo entre el 7% y el 9%.
- -¿Cuánto es el consumo per cápita anual de Coca-Cola?
- -En Bolivia hay un importante incremento del consumo per cápita de bebidas por el buen momento econômico, la expansión de la clase media y el alza del consumo personal de los hogares. Es importante resaltar el ascenso en la demanda de gaseosas en el poís, así como del agua embotellada y las marcas que se lanzaron recién como Powerade (energizante) y Aquarius (bebida isotónica). A nivel global, se consume 1,8 billones de botellas de Coca-Cola, la que nos hace la empresa más grande del mundo. El consumo anual de Coca-Cola en Bolivia llega a 53 litros por persona (NdR. el consumo per cápita de leche llegó en 2013 a 55,3 litros). También destacar que Coca-Cola está entre las diez firmas en el mundo que generan más empleo al tener 700.000 empleados. En Bolivia, la cifra llega a 4.000.
- —¿Cuál es la participación de mercado de la compañía?
- —En 2013, la participación de mercado de la empresa en el negocio de bebidas en el país llegaba al 58%, el porcentaje incluye la venta de Coca-Cola, las otras gaseosas, agua Vital, los energizantes Powerade y Burn y las bebidas isotónicas Aquarius.
- -¿Cuánto se invirtió en Bolivia?
- —En los últimos diez años se hizo significativas inversiones en el país en más líneas de producción y en más maquinaria, que bordean casi los \$us 100 millones. En 2013 se invirtió \$us 15 millones en equipos de frío, envases y activos de mercado (sillas, sombrillas, mesas, materiales de puntos de venta). También hay que añadir la inversión en terrenos y líneas de producción, que es una apuesta fuerte a futuro en 2014, aunque la suma no está cuantificada.
- −¿Quiénes son los clientes de la firma Coca-Cola en el país?
- —Un importante destino de nuestros productos son las tiendas de barrio y, por ende, una buena parte de nuestros ingresos vienen de éstas. En Bolivia, el 80% del consumo de bebidas en general se da en los hogares y principalmente como acompañamiento de las comidas. Ahora, no hay duda de que existe un crecimiento interesante de nuestras ventas en supermercados y negocios de autoservicio, aunque aún están lejanos respecto a otros países.
- -- Qué vende más la firma?
- —Coca-Cola es nuestro producto estrella en Bolivia, luego le sigue la marca Fanta y en tercer lugar está Sprite. En algunos sectores la gente prefiere Simba Papaya y en otros Simba Piña o Simba Maracuyá. También es importante el crecimiento de agua Vital. Nuestra propuesta de productos hechos en Bolivia es la mejor en cuanto a bebidas. Hoy en día, Santa Cruz es el mercado donde vendemos más nuestros productos, luego están La Paz y Cochabamba.
- -¿En qué otros productos prevé invertir la multinacional?
- —Hay muchos proyectos en evaluación, pero tenemos que hacer algunas inversiones importantes para expandirnos a otras categorías y para ello necesitamos tecnología. Creo que aún hay espacios en los que no estamos y nos interesaría ingresar a la categoría de jugos, también quisiéramos explorar alternativas de productos más funcionales y más modernos. Además, debemos destinar recursos para ampliar nuestra capacidad de producción, lo que significaría invertir en nuevas instalaciones en Cochabamba y La Paz. Sin contar con esos proyectos, en 2014 se prevé invertir entre \$us 15 millones y 25 millones.













Acompáñanos, vente #aBrasilConCocaCola, solo tienes que enviar un SMS al 607 con el código de las botellas identificadas.

home

MARCAS PARTICIPANTES:

Coca-Cola 350 ml Retornable

Coca-Cola Regular, Coca-Cola Zero, Coca-Cola Light, Quatro, Sprite, Sprite Zero, Fanta y Premio.

Coca-Cola Light 350 ml Retornable Coca-Cola Zero 350 ml Retornable Quatro 350 ml Retornable Sprite 350 ml Retornable Fanta Manzana 350 ml Retornable Fanta Narania 350 ml Retornable Kola Román 350 ml Retornable Premio Bacana 350 ml Retornable Premio Manzana 350 ml Retornable Premio Rojo 350 ml Retornable Coca-Cola 500 ml Retornable Quatro 500 ml Retornable Coca-Cola 400 ml No Retornable Coca-Cola Zero 400 ml No Retornable Sprite 400 ml No Retornable Sprite Zero 400 ml No Retornable Quatro 400 ml No Retornable Premio Roja 400 ml No Retornable Fanta Naranja 400 ml No Retornable Fanta Manzana 400 ml No Retornable Fanta Uva 400 ml No Retornable Coca-Cola 600 ml No Retornable Coca-Cola Light 600 ml No Retornable Coca-Cola Zero 600 ml No Retornable

ALCANCE:

Promoción válida a nivel nacional, sujeta a restricciones de disponibilidad. La promoción es válida únicamente para el territorio Boliviano



★ ★ http://www.cocacolapotosi/informaciondelproducto.com





Estos productos son marca registrada de the Corcola company



Informacion del producto



NOMBRE DEL PRODUCTO:

COCA COLA

-Es una bebida resfrescante Esta compuesta por aqua. azucar y aromas v plastico no retornable en diferentes tamaños



NOMBRE DEL PRODUCTO:

Bebida refrescante compuesta por Agua carbonatada, azúcares , 10% jugo de naranja o mandarina, acidulante E330, conservante E211, antioxidante E300, estabilizante E412 y colorante E160a.Existente en

vidrio

y plastico Sabores en Naranja ,Mandarina



NOMBRE DEL PRODUCTO:

Sprite es una bebida de sabor lima-limón, ligera, transparente y chispeante. Sin colorantes, sin conservantes añadidos Existen en vidrio y plastico



NOMBRE DEL PRODUCTO:

es una bebida carbonatada de mulriples sabores Existente en sabores de Pina,papaya,guarana, durazno,manzana algunos solo en plastico no retornable



NOMBRE DEL PRODUCTO:

MINERAGUA.

Bebida refrescante hecha de limon el producto es nuevo solo disponible en 2 tamaños



DESCRIPCION DEL PRODUCTO:

AGUA VITAL

Agua Vital, es agua purificada ideal para después de un esfuerzo y para los deportistas después de una faena Disponible en 2 tamaños



NOMBRE DEL PRODUCTO:

AQUARIUS.

aquarius el nuevo producto hecho de jugo de frutas que desde hoy vendrá a formar parte del portafolio de bebidas de coca cola Existente en 3 sabores y 2 tamaños



NOMBRE DEL PRODUCTO:

POWERADE

fabricada por The Coca-Cola Company. Existente en 4 sabores y tiene 1 solo tamaño 473 ml



NOMBRE DEL PRODUCTO:

Burn es la bebida energética original de Compañía Cocay tiene un alto contenido de cafeina (32 mg/100 ml) existente de 2 formas lata 250 ml y botella de vidrio 200 ml.

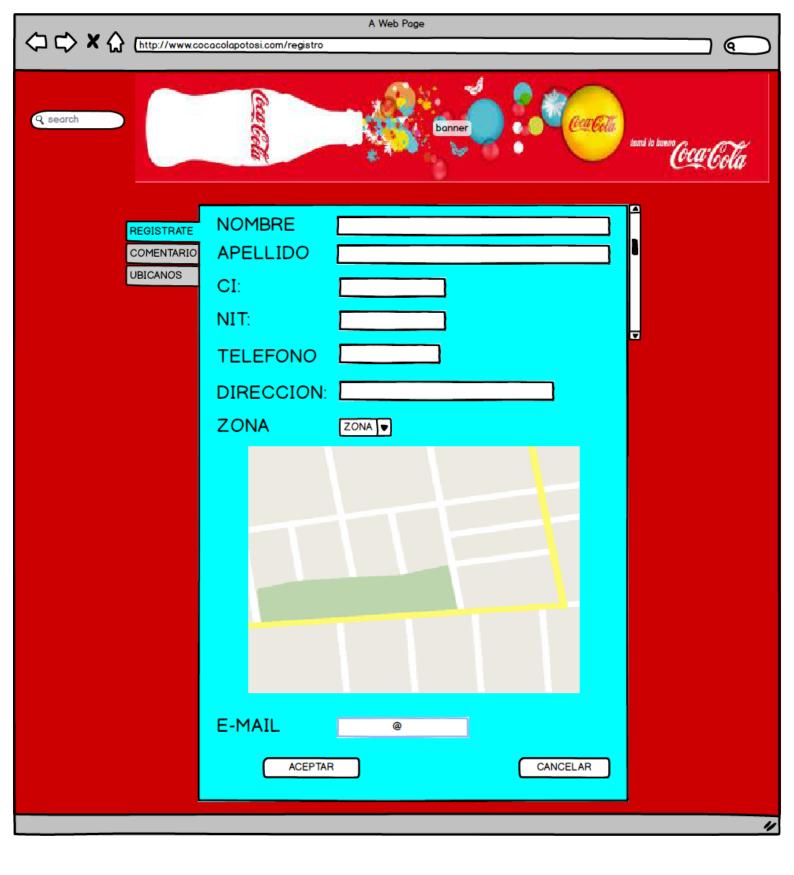






USTE SE REGISTRO CORRECTAMENE EN LA PAGINA COCCA COLA POTOSI USTED YA PUEDE REALIZAR SU PEDIDO

OK











mensaje

su mensaje ha sido enviado correctamente el personal de cocacola leeera y atendera su reclamo o sugerencia

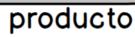


















SPRITE



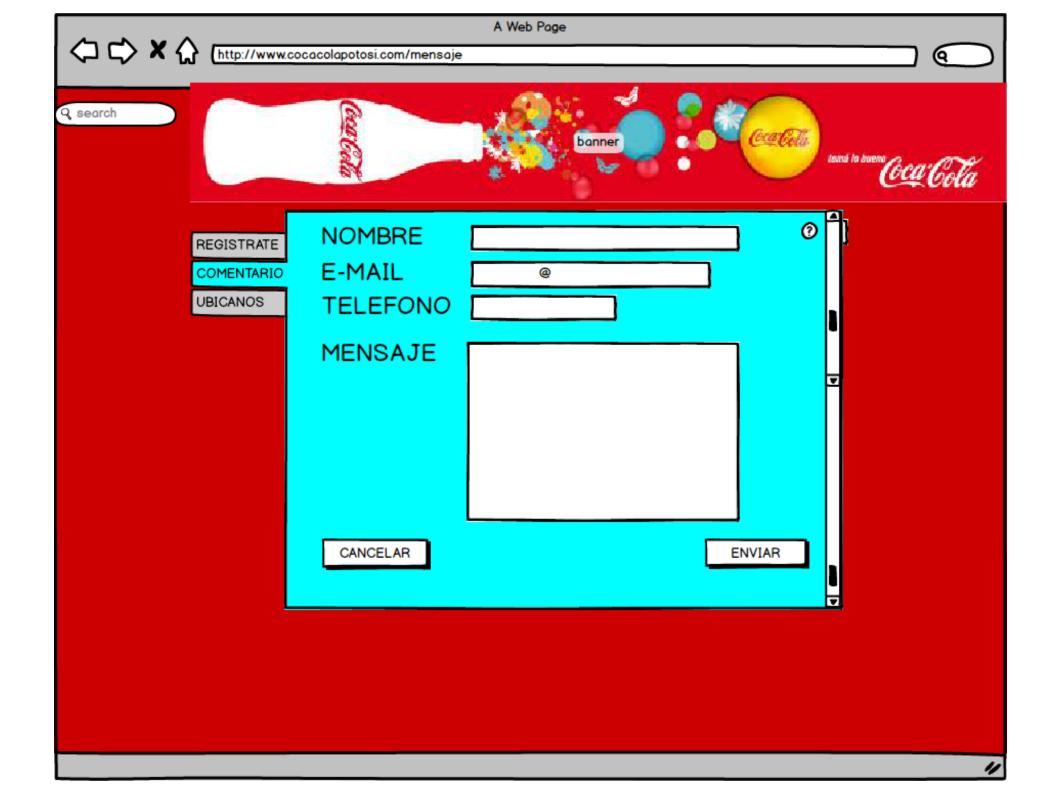


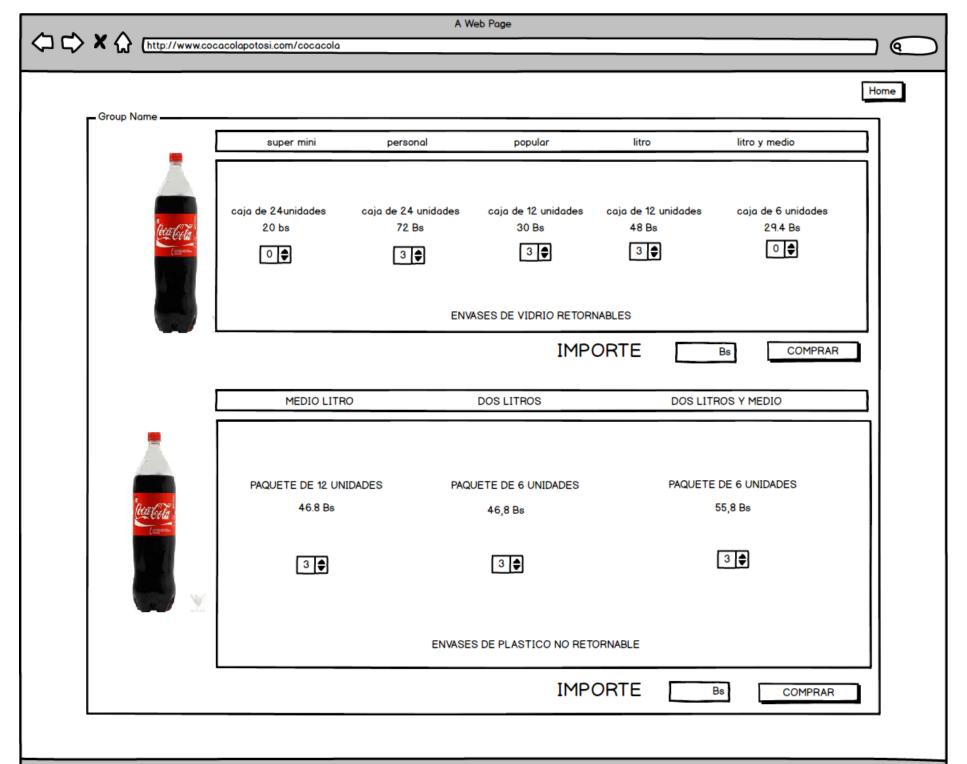


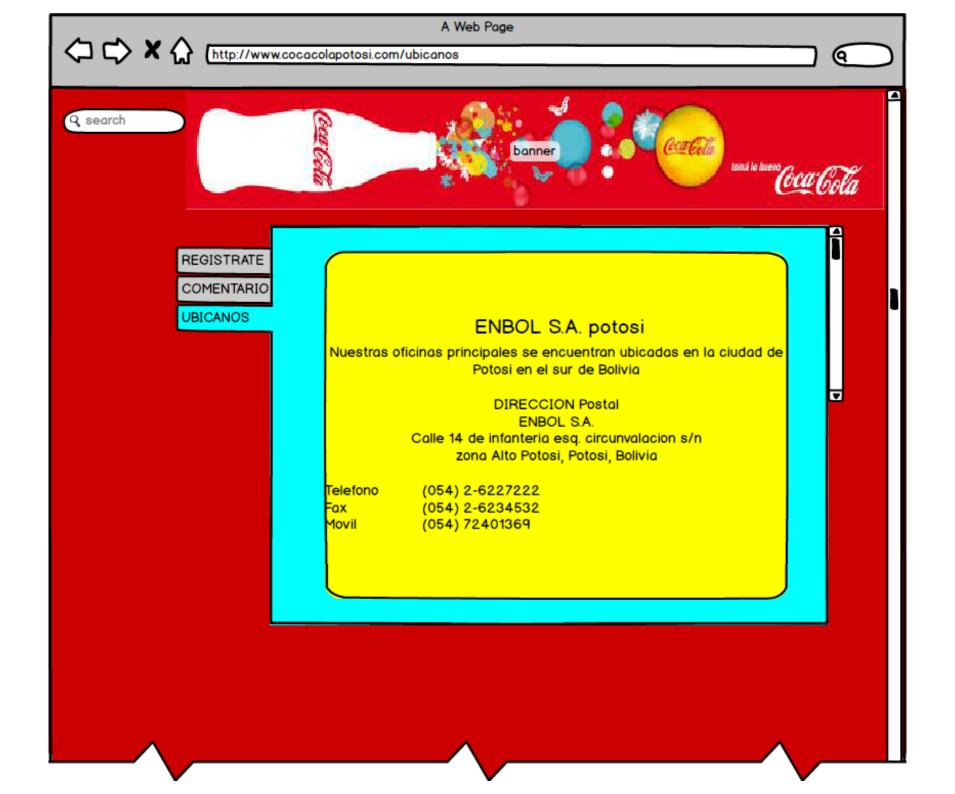




BURN







	LITRO	DOS LITROS	DOS LITROS Y MEDIO
COCACOLA	x	х	
FANTA			
SPRITE	X		
AGUA VITAL			

EL TOTAL A PAGAR ES DE Bs

C ATRAS
RECOGER SU FACTURA DE OFICINA

ACEPTAR