**Лоскутов Дмитрий Андреевич**

Резюме

**Телефон:** +79045533304 **E-mail:** los.dimasya@mail.ru **Дата рождения:** 17.06.2000

**Ключевые навыки:**

* Уверенное пользование ПК, знание программ MS Office;
* Умение проявлять внимание, заинтересованность, дружелюбие.
* Владение английским на среднем уровне
* анализировать проблемы, уметь искать пути их разрешения;

**Опыт работы:**

**07.2018 - н. в. Акционерное общество «ЭВРИКА», Техник.**

(Российская компания «ЭВРИКА» производит вычислительную технику под собственной торговой маркой с 1990 года. Динамичное развитие позволило компании «ЭВРИКА» стать одним из крупнейших поставщиков решений в области информационных технологий.).

Обязанности**:**

* достижение поставленных показателей по представленности и объёмам в торговых точках;
* увеличение рентабельности проектов;
* планирование, проведение и контроль эффективности маркетинговых мероприятий;
* разработка планов сотрудничества с розничными сетями;
* корректировка и контроль ассортимента, объемов закупок;
* проведение переговоров с новыми и существующими клиентами;
* подготовка договоров поставки с ключевыми клиентами, обсуждение и улучшение условий контракта.

Достижения:

* значительно расширился ассортимент продукции компании в 70% торговых сетей;
* стабильное выполнение плана продаж с 2017 по 2018 гг.. В 2017 г. план продаж перевыполнен более чем на 11%. Рост продаж в 2018 г. по сравнению с 2017 г. составил 48%.
* снизились просроченные возвраты поставщикам на 10%;
* снизил дебиторскую задолженность на 42%.

**Образование:**

## 2018: Окончание ГБОУ СОШ №546 с углубленным изучением предметов художественно-эстетического цикла

## 2018 - н.в.: Студент 2 курса Вуза СПбГЭТУ «ЛЭТИ»

**Дополнительные тренинги:** 2015 - курс "Техника продаж".

## Личные качества:

* **выстраиваю отношения на долгие годы, работаю с клиентами на основе взаимного уважения и понимания общих задач;**
* **в результате работы заключил с ключевым клиентом договор, переговоры которые велись 2 месяца;**
* **постоянно поднимаю стандарты качества своей работы, за 2019 год увеличил свой KPI на 20%, подняв оборот компании на 15%.**

**Дополнительная информация:**

* Водительские права отсутствуют

**Сертификаты:**