

Charles Sartre

responsable commercial senior



Informations Personnelles

Adresse

75 000 Paris

Telephone

+33 7 54 84 21 21

e-mail

charles.sartre@gmail.com

LinkedIn

linkedin.com/in/charlessartrezety

Langues

Anglais-Bilingue(C2)

Allemand-courant(c1)

Informatique

Microsoft CRM et Salforce

Base de donnees SQL

Certifications

03/2019

Certificat **Akor en Performance collective**

10/2014

Certification **Akor en relation client d'exception**

Responsable commercial B2B avec 10 d'experience dans la gestion de compte clients et d'équipe commerciale dans les domaines de la haute technologie(infrastructures reseaux et antennes de telecommunication). Apte a gerer de vaste équipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir-faire en strategie de marche et d'acquisition. je suis apte a aider orange a developper sa clientele B2B en ile de France et depasser ses objectifs.

Experience Professionnelle

01/2012

-

05/2020

Responsable commercial B2B

Cellnex Telecom, Paris

- Developper le portefeuille commercial(B2B) et fideliser la clientele.
- Gerer les grands comptes essentiels.
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sedentaires et nomades.
- Preparer et negocier les appels d'offres.

Résumé majeurs:

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernières années.
- création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers.

06/2009-

12/2011

Commercial B2B

Dell EMC France, Paris

- Effectuer la prospection dans la France entière.
- Générer de nouveaux leads par démarchage.
- Convaincre et négocier les contrats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études.

Résumé majeurs:

- Acquisition et fidélisation des plus gros clients du marché français.
- Plus faible taux de rebais accordé à l'équipe

Formation

09/2008-

06/2009

Licence professionnelle commerce

Akor Alternance

Paris

09/2006-

06/2008

BTS NRC (Négociation relation client)

Akor Alternance

Paris

Compétences

- Gestion d'équipe commerciale d'envergure
- Stratégie commerciale et de marché
- Négociation et force de proposition
- Grand sens du relationnel
- Ouverture d'esprit
- Passion pour les hautes technologies