

Настройки

Внешний вид

 Ф Уведомления

 Горячие клавиши

 Список недавних чатов

 Помощь

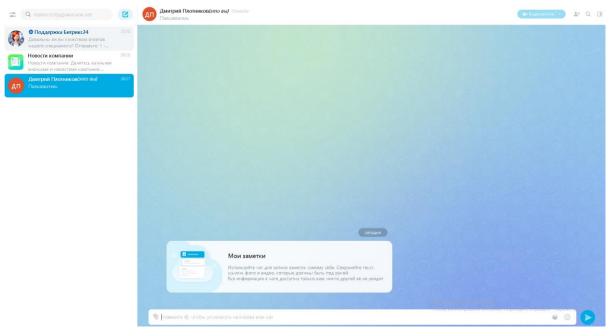
 Обратная связь

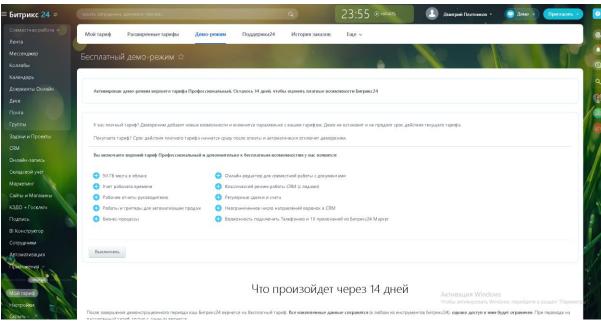
Уведомления

Сообщения

	Веб-версия и десктоп- приложение	Электронная почта	Push-уведомления
ам адресовано сообщение	\checkmark		\checkmark
аше письмо успешно опубликовано в Кивой ленте	abla		$ \mathbf{\nabla}$
аше сообщение прокомментировано			
ас упомянули в сообщении			
ас упомянули в комментарии			\checkmark
обавлены получатели к вашему ообщению	abla		
ас добавили в получатели к ообщению	V		V
овое сообщение, адресованное всем пользователям			$\overline{\checkmark}$
ведомление о благодарности в ваш дрес	\checkmark		$\overline{\checkmark}$
овое сообщение для модерации	abla		
овый комментарий для модерации	\checkmark		
Тубликация вашего сообщения подератором	\checkmark		
Тубликация вашего комментария иодератором			

Веб-версия и десктоп-





- 1. CRM это система для управления взаимоотношениями с клиентами, которая хранит всю информацию о заказах и покупателях.
- 2. CRM-систему используют, чтобы оптимизировать процессы взаимодействия с клиентами и упростить работу сотрудников компании. Внедрение CRM-системы позволяет повысить прибыль, сократить издержки, определить эффективные стратегии диалога с клиентами, минимизировать ошибки сотрудников.
- 3. Bitrix24 помогает менеджерам вести клиентов по всем этапам воронки продаж и повышать шансы на высокую конверсию из заявки в продажу.
- 4. Возможности для коммуникации Bitrix24:

Каналы и живая лента

Чаты.

Видеоконференции.

Онлайн-работа с документами.

5. Основные функции и модули Butrix24:

Чаты, коммуникации и совместная работа.

Учёт рабочего времени и отчёты.

Работа с задачами.

CRM-система.

Автоматизация бизнес-процессов и рутины.