

MATEO DOGLIANI



Full Stack Developer

📍 Córdoba, Argentina | ✉️ doglianimateo@gmail.com | 🔗 [LinkedIn](#) | 🔗 [GitHub: github.com/Doglidev](#) | +54 357 344 6664

PERFIL PROFESIONAL

Full Stack Developer con experiencia en desarrollo de aplicaciones móviles y web, especializado en soluciones empresariales con 4GL/Genero y stack moderno JavaScript (React, Next.js, NestJS). Comprobada capacidad para digitalizar procesos críticos logrando mejoras del 70% en eficiencia operativa. Enfoque en arquitecturas escalables, código limpio y aprendizaje continuo.

STACK TÉCNICO

Frontend <ul style="list-style-type: none">• React & Next.js• HTML5 & CSS3• JavaScript/TypeScript• Flutter (Dart)	Backend <ul style="list-style-type: none">• Node.js & NestJS• Python• RESTful APIs 4GL• (Genero)	Databases <ul style="list-style-type: none">• PostgreSQL• SQLite• Diseño relacional	Tools & Metodologías <ul style="list-style-type: none">• Git & GitHub• Scrum & Kanban• VS Code
---	--	--	---

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Desarrollador Full Stack

Proyectos Informáticos | Julio 2025 - Actualidad

- Desarrollo integral de aplicaciones móviles empresariales en 4GL/Genero para digitalización de procesos municipales
- Implementación de arquitectura offline-first con sincronización de datos y validación en tiempo real
- Diseño e integración de bases de datos SQLite optimizadas para operaciones de campo
- **Impacto: Reducción del 70% en tiempos de procesamiento mediante eliminación de formularios en papel**
- Gestión completa del ciclo de desarrollo: análisis de requerimientos, diseño, programación y testing

Vendedor de Repuestos Mayorista

Maipú S.A. (Chevrolet) | Enero 2023 - Febrero 2025

- Gestión integral de ventas: Atención y asesoramiento comercial a clientes (particulares, talleres, empresas), cotización de repuestos, procesamiento de pedidos y seguimiento post-venta para garantizar satisfacción del cliente
- Prospección y desarrollo de cartera: Búsqueda activa de nuevos clientes potenciales, análisis de necesidades específicas por segmento, desarrollo de estrategias de venta diferenciadas (SELL IN/SELL OUT) y manejo de múltiples canales comerciales
- Análisis y gestión de stock comercial: Evaluación de productos por índices de rotación (alta rotación vs obsoletos), identificación de mercadería con potencial para ofertas, análisis de disponibilidad y recomendaciones de compra
- Planificación y estrategia comercial: Diseño de ofertas comerciales generales y con objetivos específicos, análisis de rentabilidad por producto/cliente, planificación de compras estratégicas (reposición y compras en lote)
- Análisis de mercado y competencia: Estudio continuo del mercado de autopartes, identificación de tendencias y oportunidades, análisis de precios competitivos, desarrollo

FORMACIÓN ACADÉMICA

Tecnicatura Superior en Programación

Teclab Instituto Técnico Superior | 2024 - 2026 (en curso)

Graduación estimada: 2026

Técnico Electromecánico

IPET 247 Carlos A. Cassaffousth | Egresado 2022

- Jefe de Taller FAT (Fórmula Automotriz Técnica) 2022
- Formación técnica en mecánica, electrónica y sistemas industriales

IDIOMAS & INFORMACIÓN ADICIONAL

Idiomas:

<ul style="list-style-type: none">• Español: Nativo• Inglés: Intermedio (lectura avanzada de documentación técnica)	<p>Disponibilidad:</p> <ul style="list-style-type: none">• Inmediata• Remoto, Híbrido o Presencial• Abierto a aprender nuevas tecnologías
--	--

Portfolio completo y código fuente disponible en GitHub: github.com/Doglidev