

# MATEO DOGLIANI



## Full Stack Developer

• Córdoba, Argentina | [✉ doglianimateo@gmail.com](mailto:doglianimateo@gmail.com) | [◆ LinkedIn](#) | [◆ GitHub: github.com/Doglivedev](#) | +54 357 344 6664

## PERFIL PROFESIONAL

Full Stack Developer con experiencia en desarrollo de aplicaciones móviles y web, especializado en soluciones empresariales con 4GL/Genero y stack moderno JavaScript (React, Next.js, NestJS). Comprobada capacidad para digitalizar procesos críticos logrando mejoras del 70% en eficiencia operativa. Enfoque en arquitecturas escalables, código limpio y aprendizaje continuo.

## STACK TÉCNICO

Frontend	Backend	Databases	Tools & Metodologías
<ul style="list-style-type: none"><li>React &amp; Next.js</li><li>HTML5 &amp; CSS3</li><li>JavaScript/TypeScript</li><li>Flutter (Dart)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Node.js &amp; NestJS</li><li>Python</li><li>RESTful APIs 4GL</li><li>(Genero)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>PostgreSQL</li><li>SQLite</li><li>Diseño relacional</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Git &amp; GitHub</li><li>Scrum &amp; Kanban</li><li>VS Code</li><li>•</li></ul>

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### Desarrollador Full Stack

Proyectos Informáticos | Julio 2025 - Actualidad

- Desarrollo integral de aplicaciones móviles empresariales en 4GL/Genero para digitalización de procesos municipales
- Implementación de arquitectura offline-first con sincronización de datos y validación en tiempo real
- Diseño e integración de bases de datos SQLite optimizadas para operaciones de campo
- **Impacto: Reducción del 70% en tiempos de procesamiento mediante eliminación de formularios en papel**
- Gestión completa del ciclo de desarrollo: análisis de requerimientos, diseño, programación y testing

### Vendedor de Repuestos Mayorista

Maipú S.A. (Chevrolet) | Enero 2023 - Febrero 2025

- Gestión integral de ventas: Atención y asesoramiento comercial a clientes (particulares, talleres, empresas), cotización de repuestos, procesamiento de pedidos y seguimiento post-venta para garantizar satisfacción del cliente
- Prospección y desarrollo de cartera: Búsqueda activa de nuevos clientes potenciales, análisis de necesidades específicas por segmento, desarrollo de estrategias de venta diferenciadas (SELL IN/SELL OUT) y manejo de múltiples canales comerciales
- Análisis y gestión de stock comercial: Evaluación de productos por índices de rotación (alta rotación vs obsoletos), identificación de mercadería con potencial para ofertas, análisis de disponibilidad y recomendaciones de compra
- Planificación y estrategia comercial: Diseño de ofertas comerciales generales y con objetivos específicos, análisis de rentabilidad por producto/cliente, planificación de compras estratégicas (reposición y compras en lote)
- Análisis de mercado y competencia: Estudio continuo del mercado de autopartes, identificación de tendencias y oportunidades, análisis de precios competitivos, desarrollo

# FORMACIÓN ACADÉMICA

## Tecnicatura Superior en Programación

Teclab Instituto Técnico Superior | 2024 - 2026 (en curso)

Graduación estimada: 2026

## Técnico Electromecánico

IPET 247 Carlos A. Cassaffousth | Egresado 2022

- Jefe de Taller FAT (Fórmula Automotriz Técnica) 2022
- Formación técnica en mecánica, electrónica y sistemas industriales

# IDIOMAS & INFORMACIÓN ADICIONAL

## Idiomas:

<ul style="list-style-type: none"><li>• Español: Nativo</li><li>• Inglés: Intermedio (lectura avanzada de documentación técnica)</li></ul>	<b>Disponibilidad:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Inmediata</li><li>• Remoto, Híbrido o Presencial</li><li>• Abierto a aprender nuevas tecnologías</li></ul>
--	---

*Portfolio completo y código fuente disponible en GitHub: [github.com/Doglidev](https://github.com/Doglidev)*