

Define y comenta, al menos ocho objetivos empresariales.

### Definición de objetivo empresarial:



**Debe ser un objetivo Específico.**

Es importante que el objetivo sea concreto para cualquier profesional que trabaja en la empresa.



**Debe de ser un objetivo Medible.**

Los objetivos tienen que ser medibles para que podamos ver cómo nos vamos acercando a la meta definida.



**Debe de ser un objetivo Alcanzable y Realista.**

Además debe concordar con el resto de características.



**Debe alcanzarse en un determinado tiempo.**

El objetivo tiene que ser claro y conciso, y debería alcanzarse en un tiempo concreto.

## Tipos de objetivos empresariales:

### Objetivos generales:

Son aquellos que engloban otras metas más concretas y están relacionados con todo el conjunto de la empresa en general.

#### Ejemplos de objetivos generales:

- Aumentar la popularidad de la empresa en el mercado asiático.
- Aumentar el conjunto de productos que ofrece la empresa.

### Objetivos específicos:

Pueden ser más precisos en cuanto a la cantidad y el tiempo del objetivo, o en cuanto a la sección de la empresa, y son muy necesarios para definir los objetivos generales.

#### Ejemplos de objetivos específicos:

- Aumentar un 10% la popularidad de la empresa en el mercado asiático en 1 año.
- Aumentar en 100 productos el conjunto de productos de moda que ofrece la empresa en 6 meses.

**Objetivos estratégicos:**

Suelen ser formulados por los altos directivos de la empresa y buscan el crecimiento sostenido y constante, sirven para definir el rumbo de la corporación y pueden ser muy generales y de largo plazo o repetidos en el tiempo.

Ejemplos de objetivos estratégicos:

- Aumentar el volumen de ventas de la empresa en un 3% cada 3 meses.
- Aumentar el número de productos ofrecidos por la empresa en 20 cada mes.

**Objetivos tácticos:**

Son más comunes a nivel departamental, también están formulados por los directivos y sirven para que cada departamento o sector de la empresa sepa qué hacer para cumplir objetivos estratégicos generales.

Ejemplos de objetivos tácticos:

- El departamento de ventas debe aumentar su producción un 10% para fin de año.
- La sección de atención al cliente debe mejorar su infraestructura para poder atender a más clientes.

**Objetivos operacionales:**

Son muy específicos y planteados a corto plazo, están pensados y personalizados para un trabajador concreto.

Ejemplos de objetivos operacionales:

- Contratar un informático para que organice la base de datos de productos de la empresa.
- Contratar un diseñador de interiores para que organice los ambientes de trabajo.

Fuentes:

<https://ejemplos.net/ejemplos-de-objetivos-empresariales/>

<http://givinginternational.es/objetivos-empresariales-definicion-tipos-y-caracteristicas/>

<https://www.marketingandweb.es/marketing/ejemplos-de-objetivos-de-una-empresa/>