



**TENHA
FOCO**

Uma das melhores maneiras de ganhar dinheiro passivamente é ser um afiliado. Muitas pessoas geralmente se perdem ao se filiar em muitos programas. Isso pode causar a perda de foco e potenciais danos ao seu rendimento. Aqui vão algumas dicas para ajudar você a manter o foco e ter sucesso no mercado de afiliados.

1. Escolhendo um nicho

O termo nicho pode ser definido como a pequena parcela de um mercado inteiro que você deseja atingir. Em outras palavras - designa o seu mercado em potencial. Por exemplo, sendo um afiliado em hospedagem de web, seu nicho alvo pode ser descrito como “pessoas em idade de 18 a 30 anos que possuem a necessidade de ter um website”, ou “pequenos empresários que precisam se estabelecer online”. Quando você define o seu mercado alvo, é muito mais fácil promover seus produtos, pois você já possui o conhecimento em suas necessidades e sabe como resolvê-las.

2. Mantenha-se extremamente focado

Assim que o seu mercado alvo esteja definido, não se deixe levar. Descubra quais são as suas necessidades e ofereça soluções. A internet é extremamente grande e com milhares de oportunidades que podem nos distrair. Não se iluda por isso. Foque. Desenvolva conteúdos que sirvam para nutrir a necessidade de seus clientes e você se tornará um afiliado de sucesso sem maiores problemas.

3. Escolha seu conteúdo sabiamente

Quando você escolheu promover produtos de hospedagem na web e já definiu seu nicho, sendo eles desenvolvedores, web designers, empreendedores, etc - mantenha o foco nos tópicos que serão úteis para eles. Por exemplo, caso você escolha atingir pessoas que estão dando seus primeiros passos na internet, ofereça a eles tutoriais de qualidade e postagens de blog em como criar e desenvolver um website, como integrar suas redes sociais a ele, para estabelecer um volume online e, somado a isso, os ofereça a eles o que é de maior necessidade para iniciantes: serviços de hospedagem a preços baratos. Isso, é aí que a Hostinger entra na história. Dessa forma você mantém uma chance bem maior de ter sucesso promovendo hospedagem de web para pessoas do que por exemplo, quem procura por brinquedos, alimentos online, etc.

4. Desenvolva uma estratégia para seu conteúdo

Para ter sucesso, você precisa estabelecer uma estratégia para o conteúdo e seu desenvolvimento, Tudo aqui importa. Layout, imagens, palavras - isso representa a forma de comunicação que você está tentando estabelecer. O conteúdo é a chave do sucesso, então é muito importante escolher suas tags e palavras chave, para que as pessoas estejam aptas a encontrar o conteúdo, fazer leituras e, obviamente, ver os seus produtos sugeridos. Essa é uma forma de construir uma confiança, se tornar popular e garantir mais seguidores e inscritos.

5. Newsletters

O segundo passo para promover seu website é conseguir que pessoas se inscrevam nele. As listas de email entram em cena. Ao desenvolver uma lista de email, você começa a promover seu conteúdo através das newsletters. Ao fazer isso, você vai alcançar mais leitores oferecendo a eles updates no conteúdo disponível no seu site, encorajá-los a ler mais e por último, mas não menos importante, o conteúdo compartilhado organicamente nas redes sociais atrai ainda mais clientes em potencial para se inscrever no seu site. Ótimo conteúdo + promoção inteligente leva você a ter um site lucrativo e de sucesso.

6. Consistência e Persistência

Consistência e persistência trabalham de mãos dadas quando se trata de se tornar um afiliado de sucesso. Não acontece da noite para o dia, mas se feito de forma correta com certeza irá trazer um resultado lucrativo com o tempo. Portanto, não desista se encontrar alguns obstáculos, se mantenha consistente e trabalhe no meu mercado alvo, trabalhe com qualidade, trabalhe para suprir as necessidades de seus clientes. Essa é a verdadeira chave para o sucesso.