

**QUERO GERAR MAIS RENDA
E CONVERSÕES NO MEU SITE**



Chegou a hora de você ganhar dinheiro com o seu site

Muito bem!

Vamos trabalhar para transformar o seu projeto em uma fonte de renda e de grande conversão de clientes. Temos certeza que é muito mais fácil se manter motivado quando o seu site rende algum retorno financeiro.

1 - Ganhe dinheiro com a produção de conteúdo

Criar um blog, seja ele parte de um site ou um projeto completo, é sempre um bom caminho para melhorar sua presença online. Conteúdo de qualidade gera maior tráfego de visitantes e contribui para uma boa avaliação do Google na hora de indicar o seu site nos resultados de buscas.

À medida que você desenvolve autoridade sobre o assunto, você pode **vender conteúdos** exclusivos para outros portais e também cobrar para publicar conteúdos de outros colaboradores, ou fazer trocas em busca de mais links para seu projeto.

2 - Parcerias também podem dar lucro

Encontrar parceiros é sempre uma boa ideia para otimizar a perspectiva de renda com seu projeto online. Você pode encontrar uma loja de produtos interessada em vender online e você ganhar uma comissão pelas vendas que ocorrem no seu site. Também pode buscar parceiros para escrever sobre os seu produtos e beneficiá-los com uma comissão pelas vendas que eles gerarem.

Você também pode procurar por algum parceiro em que os serviços, conteúdos ou produtos se complementam e então ambos podem agregar valor ao que entregam para seus clientes e usuários.

3 - Renda através de anúncios

Disponibilizar espaço no seu site para anúncios pode gerar uma boa renda, ainda mais se você tiver uma boa quantidade de acessos. O Google Adsense é um programa que exibe anúncios na sua página, e para cada venda iniciada com esse clique, você recebe uma comissão.

4 - Crie um e-commerce

Se você ainda não desenvolveu uma loja online essa é uma boa ideia para gerar renda, principalmente se você já tiver uma boa quantidade de acessos e certa autoridade em relação ao serviço e informações que entrega. Você pode pensar em produtos que tenham relação com seu projeto e colocar à venda em sua loja. Se conseguir organizar uma parceria com o fabricante, você pode enviar diretamente do produtor para o comprador, sem a necessidade de estocar.

Caso já tenha um e-commerce, a dica é melhorar as descrições dos produtos e criar conteúdos sobre eles para explicar as qualidades e vantagens.

5 - Inspire-se

Buscar bons exemplos de sucesso sempre é um bom caminho para encontrar soluções criativas que podem ser aplicadas ao seu projeto. Separamos alguns cases de sucesso da Hostinger que podem inspirar boas ideias.



Viva Pontal é um blog de viagens que agora gera renda para a família.



Como o desenvolvimento de um site ajudou essa companhia a vender mais.



Após criar um site essa empresa ampliou a sua área de atuação.

Boa sorte e sucesso no seu projeto!

Vamos manter contato para lembrar você dos seus serviços e renovação. Qualquer dúvida, você pode sempre ligar para nosso suporte (11) 4200-3118, ou nos encontrar no [chat de atendimento](#).

