**2. Trh a jeho funkce, teoretické zdůvodnění různých přístupů k trhu (liberální, keynesovský), výsledek potlačení trhu (např. V centrálně plánované ekonomice), definice tržního selhání.**

**TRH**

V tržní ekonomice je každý podnik spojen s trhem. Trh pro něj vytváří přirozené prostředí, kterému se musí přizpůsobovat a současně ho aktivně využívat při uskutečňování svých podnikatelských záměrů.

Pro každý podnik je charakteristická dvoustranná vazba na trh. Při zajišťování odbytu výkonů přichází podnik na trh odbytový (prodejní), to znamená, že je ve spojení s odběrateli. Při zásobování přichází do styku se svými dodavateli (nákupní trh).

Rozlišujeme: 1) trh zboží a služeb

a) trh spotřebních statků

b) trh kapitálových statků

2) trh práce

3) trh finanční

a) trh peněžní

b) trh kapitálový

c) trh devizový

**LIBERÁLNÍ vs. KEYNESIÁNSKÝ PŘÍSTUP K EKONOMICE**

- až do 30. let 20. st většina ekonomů souhlasila s Adamem Smithem (1723 – 1790), že nejlepší způsob, jak může vláda pomoci ekonomice, je snažit se do ekonomického dění nezasahovat. Funguje-li ekonomika bez st. zásahů, síly nabídky a poptávky se vzájemně vyrovnávají (teorie „laissez faire, laissez passer“)

- = „zastánci volného trhu“, liberální teorie, klasická ekonomie (někdy nesprávně označováni jako „monetaristé“) – názor, že konkurenční trhy dříve nebo později nastolí dlouhodobou tržní rovnováhu mezi AD a AS odpovídající přirozené míře produktu a nízké či nulové inflaci. Svobodný trh má seberegulační funkci a státní intervence je proto zbytečná, v horším případě škodlivá.

- přes ujištění klasických ekonomů nabyly v období Velké deprese nezaměstnanost i počet firem. bankrotů rekordních hodnot => Velká deprese se stala impulsem pro rozvoj nové ekonomické teorie – „keynesiánství“

- John Maynard Keynes (1883 – 1946) ukázal, že je možné, aby AD a AS byly v rovnováze v bodu, který se nachází pod úrovní plné zaměstnanosti. Ukázal i to, že nezasáhne-li vláda a nezvýší-li AD, nezaměstnanost může přetrvávat velmi dlouho. Jeho hlavní závěr: k recesím může docházet kvůli nedostatečné AD po zboží a službách. Obhajoval proto hospodářsko-politická opatření vedoucí ke zvýšení AD.

- v následujících letech se myšlenky keynesiánské teorie staly všeobecně přijímané (viz. stabilizační politika = snaha o zvýšení či snížení AD)

- „keynesiáni“ – domnívají se, že trh k plné zaměstnanosti při stálých cenách nedojde, nebo to bude trvat příliš dlouho a bude to mít nepřijatelné politické a sociální důsledky => zdůvodňují a obhajují státní zásahy do ekonomiky

- v 70. letech keynesiánská teorie postupně vytlačována neokonzervativními ekonomickými teoriemi, zejména monetarismem (Milton Friedman – Nobelova cena)

Keynes se distancoval se od klasické ekonomické teorie, podle níž volná soutěž, liberalizace cen, mezd a úspor vede automaticky k plné zaměstnanosti. Ukázal, že tato možnost je jen zvláštním případem tvorby a rozdělení národního důchodu. Prosazoval intervence státu do ekonomiky podporou investic.

Zabýval se problematikou úspor a investic. Zavedl veličiny tzv. investičního multiplikátoru a sklonu ke spotřebě, jejichž ovlivněním lze přispět ke vzniku makroekonomické rovnováhy.

Keynes rozdělil ekonomiku na dva sektory - spotřební a investiční - a pokusil se analyzovat nerovnováhu, vyvolávanou nesouladem mezi strukturou výdajů a strukturou produktu.

Vycházel z myšlenky, že rozhodnutí spořit nejsou totožná s rozhodnutími investovat. Proto může být podíl investičních výdajů na agregátních výdajích vyšší než podíl výroby investičních statků na celkovém domácím produktu. V takové nerovnovážné situaci porostou ceny investičních statků a následkem toho vzniknou mimořádné zisky jejich výrobců. Pokud růst zisků podpoří optimistická očekávání podnikatelů, porostou jejich investiční výdaje dále. Tím v ekonomice sílí inflační proces, který se šíří z investičního sektoru do celé ekonomiky.

Obecná teorie zaměstnanosti, úroku a peněz

Keynes v ní prezentoval svou novou teorii pohledu na ekonomii a hospodářství, a tím se stal zakladatelem nového ekonomického směru: keynesiánství.

Úspory byly podle něj závislé na výši osobních důchodu (příjmů). Sníží-li se důchody, sníží se i příjmy. Pokud poklesne spotřeba, dojde ke snížení důchodů výrobců spotřebního zboží, a tím i ke snížení jejich úspor. Spoření lidí se tak podle něj nakonec obrátí proti nim. Čím více budou spořit, tím menší budou mít své příjmy (za předpokladu, že tak budou činit i všichni ostatní).

Klasikové předkeynesovské doby si vysokou nezaměstnanost vysvětlovali příliš vysokými mzdami. Podle nich se při takto vysoké nezaměstnanosti sníží mzdy zaměstnanců a nezaměstnanost zmizí. Podle Keynese je tomu však jinak. Pokud zaměstnavatelé sníží svým zaměstnancům mzdy, zároveň tím sníží jejich koupěschopnost, a tím i celkovou agregátní poptávku (po jejich zboží). Budou tak dosahovat nižších zisků a své zaměstnance začnou propouštět. Vše se tak dostane podle Keynese do jakési spirály, ze které není bez vnější pomoci úniku. Pomocí takto definovaných zákonů a teorií se Keynesovi na první pohled podařilo vysvětlit dlouhodobou nezaměstnanost, která panovala při velké depresi 30. let. Keynes se snažil dokázat, že celé hospodářství může být i při takto vysoké nezaměstnanosti v rovnováze. Navrhoval proto své vlastní hospodářské řešení s "viditelnou rukou státu".

Pro dosažení plné zaměstnanosti potřebuje společnost dosahovat určité výše agregátní poptávky (spotřeby a investic). Toho lze dosáhnout štědrým přísunem peněz do ekonomiky a podporou agregátní poptávky přímo ze státního rozpočtu. Keynesův názor na hospodářskou politiku lze shrnout do citátu z jeho "Obecné teorie":

"Kdyby ministerstvo financí naplnilo staré láhve bankovkami, zakopalo je přiměřeně hluboko v opuštěných uhelných dolech, které by potom byly zasypány až k povrchu odpadky, a ponechalo by pak soukromému podnikání, aby podle dobře osvědčených zásad laissez-faire znovu tyto bankovky byly vykopány ze země, nemusela by již existovat nezaměstnanost a nepřímo by se to odrazilo pravděpodobně tak, že by se reálný důchod společnosti, jakož i její kapitálové bohatství patrně podstatně zvýšily. Bylo by ovšem mnohem rozumnější stavět domy apod., ale brání-li tomu politické a praktické obtíže, je předcházející prostředek lepší než nic.

kniha Obecná teorie zaměstnanosti, úroku a peněz = byla reakcí na velkou hospodářskou krizi z přelomu dvacátých a třicátých let 20. století. Ekonomie do té doby obecně věřila, že pokud není volný trh deformován státními zásahy, při jakékoliv změně v prostředí se tržní podmínky automaticky přizpůsobí dlouhodobě nejefektivnějšímu trendu. Krize však zasadila ránu neoklasické ekonomii.

Právě nezaměstnanost je v očích keynesiánských ekonomů největším zlem v ekonomice (monetaristé naopak za největší zlo považují vysokou inflaci).

Z těchto důvodů vidí keynesiánská politika východisko mimo měnovou politiku, tedy v politice fiskální (rozpočtové). Tímto východiskem je státní rozpočtová stimulace agregátní poptávky v dobách deprese a krytí jejího schodku v době konjunktury. Jinými slovy, v době krize, kdy ekonomika stagnuje, stát vydá množství veřejných zakázek, např. na stavbu silnic, a tím dá práci firmám a lidem. Takto vzniklý schodek rozpočtu se vykryje z daní, které stát vybere, až takto zmírněná krize přejde.

V souladu s touto teorií byl rozpracováván i politicko-hospodářský program New Deal prezidenta USA Franklina D. Roosevelta, jehož součástí byl i jeden z největších projektů z veřejných zakázek v historii lidstva, mamutí projekt TVA (regulace břehu řeky Tennessee s výstavbou množství přehrad a vodních nádrží).

Uplatnění ve světě

Po druhé světová válce přejaly keynesiánství v podstatě veškeré vyspělé země a jejich představitelé se jí inspirovali při sestavování svých politických programů. Nicméně v 70. letech 20. století utrpěla tato teorie zdrcující kritiku a byla z větší části nahrazena právě monetarismem. Důvodem byly nové jevy v ekonomii, které keynesiánci nedokázali vysvětlit – například stagflace či slumpflace.

Výsledky keynesiánství

Naplno se také projevily problémy státních rozpočtů, které se staly hluboce deficitními – málokdy se je podařilo po vyčerpávajících investicích znovu vyrovnat či vykrýt ztrátu z minulých období. Na obranu je potřeba uvést tu skutečnost, že 50. a 60. léta 20. století, kdy byla ekonomika vyspělých západních zemí (USA, Velká Británie, Francie atd.) řízena keynesiánskou teorií, zažily tyto země hospodářský růst největší v novodobé historii, téměř bez přerušení a trvající více než 20 let.

**TRANSFORMACE CENTRÁLNĚ PLÁNOVANÉ EKONOMIKY**

90. léta

- ekonomiky všech zemí stř. a východní Evropy stály v minulosti před problémem plánované ekonomiky (centrálně řízené) - ekonomika měla zcela jiné principy

- základní principy byly:

- rozhodující část kapitálových statků byla v rukou státu (všelidové vlastnictví - jakási fikce)

- všechny ceny byly stanovovány státem (Český cenový úřad), stejně tak změny cen

- co jednotlivé státní podniky nebo družstva vyráběly, to rozhodovaly opět centrální orgány a odvětvová ministerstva - příkazy podniků vycházející ze státního plánu (povaha zákona) a jednotlivé státní podniky byly nuceny vyrábět přesně to, co jim stanovil plán

- skutečnost byla taková, že tak jak to fungovalo na papíře, bylo vzdáleno od reálné ekonomiky, při sestavování tohoto plánu měly stále větší úlohu představitelé těch podniků

- zahraniční obchod byl rovněž centrálně řízen, pravomoci obchodovat se zahraničím měly jen některé podniky - podniky zahraničního obchodu, i kurz měny byl stanoven úředně a naprosto nerealisticky, spíše vedeno ideologickými modely - paralelně s tímto kurzem existoval i tzv. černý kurz (tzv. veksláci)

- podniky velkou část zisku musely odevzdávat, vysoká míra zdanění podnikových zisků (cca 50%), bylo zde velké přerozdělování mezi podniky

- deformace cen - maloobchodní ceny byly dotovány státem, byl zvláštní typ daně - daň z obratu, tzv. negativní daň, snižovala ceny některých druhů zboží, i struktura spotřeby obyvatelstva byla hodně zdeformována - lidé se soustředily na laciné statky - dotované státem

- ceny neodrážely vzácnost zboží (extrém byl v SSSR - plánované snižování cen, ale zboží, které bylo zlevněno, nebylo v obchodech k dostání)

- na prahu ekonomických reforem existovala potlačená inflace - podniky vyplácely mzdy, které neměly reálný základ, vládl v ekonomice nedostatek spotřebního zboží, existovala zde ta potlačená inflace - bylo zde značné množství peněz, které nenacházely uplatnění - nucené úspory (jinak by se to promítlo v růstu cen

+ SUE :

byly provedeny nějaké dílčí změny, kterým se ČSR bránila)

- podíl státního sektoru v ekonomice (podíl státních podniků na HDP) jeden z nejvyšších – cca 95%

- centrální plánování – hospodářské plány

- určitý zákon – ukládal podnikům, jak, za co apod. vyrábět

- úkoly spíše vytvořili vedoucí podniků, protlačili lobbyistické skupiny

- nutná ekonomická liberalizace

- nutnost usnadnit zakládání nových podniků (soukromých) + privatizace

- zákon, který umožnil podnikání fyzických osob - možnost zakládat soukromé firmy

- liberalizace cen, devizových fondů a zahraničního obchod

- ceny - uvolnění – možnost stanovit ceny dohodou stran x dříve cenový úřad

- v posledních letech existovala skrytá inflace = zboží se neprodávalo, ale zaměstnanci dostávali stejné mzdy - na trhu bylo moc peněz

- liberalizace cen byla provedena v několika etapách, přesto ale došlo k několika jednorázovým skokům cen (roku 1991 o více než 60%)

- vztah k zahraničí

- volný kurz, konvertibilní měna x ČSR – fixní kurz, z ekonomického pohledu nerealistický (příliš vysoký, tvořený hlavně politickými záměry) - vznikal kurz černého trhu (víceméně odpovídal výkonu ekonomiky)

- nutná devalvace koruny – aby kurz odrážel skutečný ekonomický stav (kurz ale také vytvořen uměle

**Tržní selhání**

K tržním selháním dochází, pokud není tržní výsledek ekonomicky optimální, tzn.efektivní. Efektivností tržního výsledku se rozumí efektivnost alokační, výrobní, schumpeterovská (dynamická) nebo leibensteinova (X-efektivnost).

Trhy považujeme za alokačně efektivní, jestliže firmy vyrábějí takový výstup, který si spotřebitelé nejvíce přeji, a za výrobně efektivní, je-li jejich výstup vyroben s minimálními náklady.

Dynamicky efektivní jsou trhy tehdy, pokud jsou schopny vytvářet, rozvíjet a využívat technologie takovým způsobem, že snižují náklady na výrobu své produkce, zlepšují její kvalitu nebo vytvářejí produkci novou lépe než alternativní intstitucionální uspořádání.

Leibensteinova efektivnost trhu znamená, že tržní prostředí umožňuje snižovat náklady nebo zvyšovat produktivitu dané firmy za pomocí organizačních zlepšení, zvýšené motivace a zlepšení řízení vice než alternativní istitucionální uspořádání.

Mezi tržní selhání řadíme nedokonalou konkurenci, externality, veřejné statky a nedokonalosti trhu.