

AWS Partner Network (APN)

ISV 파트너 프로그램 가이드

for AWSKRUG

ISV PDR 김정민 매니저 (jeongmk@amazon.com)

2021년 4월

목차

AWS Partner Network (APN) 101

APN 소개

APN 등급, 혜택 & 요구사항

APN 프로그램

파트너 사업 시작하기

AWS Partner Network (APN)

APN 소개



AWS 파트너 네트워크(APN)는 AWS의 글로벌 파트너 프로그램의 이름입니다.

APN은 탁월한 **기술, 비즈니스, 마케팅** 및 Go-To-Market 지원을 제공하여 파트너가 AWS 기반 비즈니스를 성공적으로 운영할 수 있도록 지원하는 데 중점을 둡니다.

AWS Partner Network (APN)

APN 소개



Build

- 기술/비즈니스 워크샵
- AWS위에서의 SaaS 구축 컨설팅
- 아키텍처/기술 Roadmap 수립 지원

Funding

- 개발/테스트를 위한 크레딧 제공
- 마케팅 펀딩 프로그램
- 교육 이수 및 자격증 취득 지원

Access & Expertise

- 비즈니스 전략 검토
- GTM 전략 수립
- ISV Accelerate 프로그램

Market & Deliver

- Demo Days, 이벤트 스폰서십
- Partner & Sales Connection 협업
- AWS Marketplace

파트너 유형

APN 소개

CONSULTING PARTNERS

모든 규모의 고객이 AWS에서 워크로드 및 애플리케이션을 디자인, 구축, 마이그레이션 또는 관리하는 데 도움을 주는 전문 서비스 회사입니다.

System Integrator

Consulting

Value-Add Reseller

MSP

TECHNOLOGY PARTNERS

AWS 플랫폼과 통합할 수 있는 IoT 하드웨어와 DirectConnect 서비스를 제공하는 회사입니다.

IoT / Hardware vendor

Connectivity

ISV PARTNER PATH

AWS 플랫폼에서 호스팅하거나 AWS 플랫폼과 통합할 수 있는 소프트웨어 솔루션을 제공하는 회사입니다.

ISV & SaaS

Management & security vendor

APN 등급

APN 등급, 혜택 & 요구사항

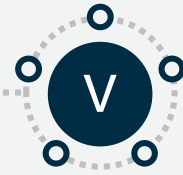
ISV PARTNER
PATH



Enrolled



Reviewed



Validated

TECHNOLOGY
PARTNER



Registered
(레지스터드)



Select
(셀렉트)



Advanced
(어드밴스드)

CONSULTING
PARTNER



Registered
(레지스터드)



Select
(셀렉트)



Advanced
(어드밴스드)



Premier
(프리미어)

등급별 혜택

APN 등급, 혜택 & 요구사항

혜택	Enrolled	Reviewed	Validated
APN Partner Central 활용	O	O	O
파트너 대상 세미나 및 이벤트 초대	O	O	O
파트너 기초교육 참여 자격	O	O	O
파트너 교육 할인 제공	O	O	O
AWS 웹사이트 내 파트너사 등재		O	O
영업기회 연결을 위한 ACE 프로그램 참여 자격		O	O
파트너 성장을 위한 펀딩 지원 (POA, Training 등)		O	O
APN 파트너 로고 사용 자격		O	O
전문성 입증을 위한 AWS Service Ready, Competency 프로그램 자격		O	O
Global Co-Sell (ISV Accelerator) 프로그램 자격		O	O
마케팅 활동을 위한 MDF			O
AWS 크레딧 지원 (* Select 등급 이상 파트너사, APN 멤버십 비용 \$2,500 납부 후 취득)		US\$3,500/년	US\$3,500/년

등급별 기술 파트너 요구사항

APN 등급, 혜택 & 요구사항

ISV Partner Path 요구사항		Reviewed	aws partner network Reviewed	Validated	aws partner network Validated DevOps Competency
경험	기술 프로그램 검증 (FTR - Foundational Technical Review)	O		O	
	AWS ServiceReady/Competency 프로그램 취득	X		O	
기타	연간 APN 프로그램 비용	US\$2,500/년		US\$2,500/년	

Foundational Technical Review 란?

- 워크로드를 가진 모든 APN 파트너에게 **무료 APN 혜택 제공**
- AWS 파트너 솔루션 아키텍트 (PSA or SA)와 **1:1 engagement** 제공
- 보안 및 운영에 관한 **핵심 AWS 모범 사례**에 중점을 두고 평가
- **성공적인 고객 성과**를 위해 아키텍처를 개선 할 수 있는 방법에 대한 인사이트



호스팅 및 관리 워크로드

APN 파트너는 고객 대면 서비스를 제공하는 AWS 계정을 소유 및 / 또는 운영하거나 APN 파트너는 고객 소유 AWS 계정에 액세스해야 합니다. 호스팅 또는 관리되는 워크로드의 예로는 SaaS (Software-as-a-Service)가 있습니다.

[Checklist](#)



고객 배포 워크로드

워크로드에는 고객의 AWS 계정에 소프트웨어를 배포해야 합니다. APN 파트너는 게시 된 사용자 배포 안내서를 통해 고객에게 규범적인 배포 지침을 제공합니다.

[Checklist](#)



기타 워크로드

AWS 파트너 솔루션 아키텍트 (PSA)는 APN 파트너와 함께 워크로드를 검토하고 검증합니다.

교육 - AWS 교육 리소스

APN 프로그램



무료 디지털 교육

300개가 넘는 무료 자습형
디지털 과정을 통해 AWS
기초를 배우십시오.



강의실 교육

AWS 공인 강사가 진행하는
오프라인 교육을 통해
기술 역량을 강화하십시오.



AWS 자격증

업계 인증 자격증으로
자신의 전문성을
인증하십시오.

AWS에서는 파트너를 대상으로 크게 세가지 형태의 교육 리소스를 제공 합니다.
(상세 내용: <https://aws.amazon.com/ko/training/>)

교육 - 무료 온라인/오프라인 강좌

APN 프로그램

구분		설명	접속 링크
온라인	AWS 서비스 소개 영상	주요 개념 및 기술을 다양한 동영상 통해 이해할 수 있습니다.	https://aws.training/
	온라인 강좌	클라우드를 더 효과적으로 사용할 수 있도록 지식을 강화할 수 있으며 전문가 인증(비즈니스/기술) 을 획득할 수 있습니다.	https://www.aws.training/Details/Curriculum?id=32442
	자습형 실습 (Self-paced Lab)	AWS 서비스와 실제 클라우드 시나리오를 라이브 AWS 환경에서 직접 체험해 볼 수 있습니다.	https://amazon.qwiklabs.com/catalog?locale=ko
오프라인	AWS 공개 이벤트 강좌	AWS 행사에서의 기술 강연, 세미나, 웨비나를 통해 다양한 시나리오를 학습할 수 있습니다.	https://aws.amazon.com/ko/about-aws/events/
	APN 파트너 한정 비공개 교육	다양한 파트너 맞춤 강의 이수를 통해 APN 파트너사의 기술역량을 확보하여 성장할 수 있습니다.	별도 초대장

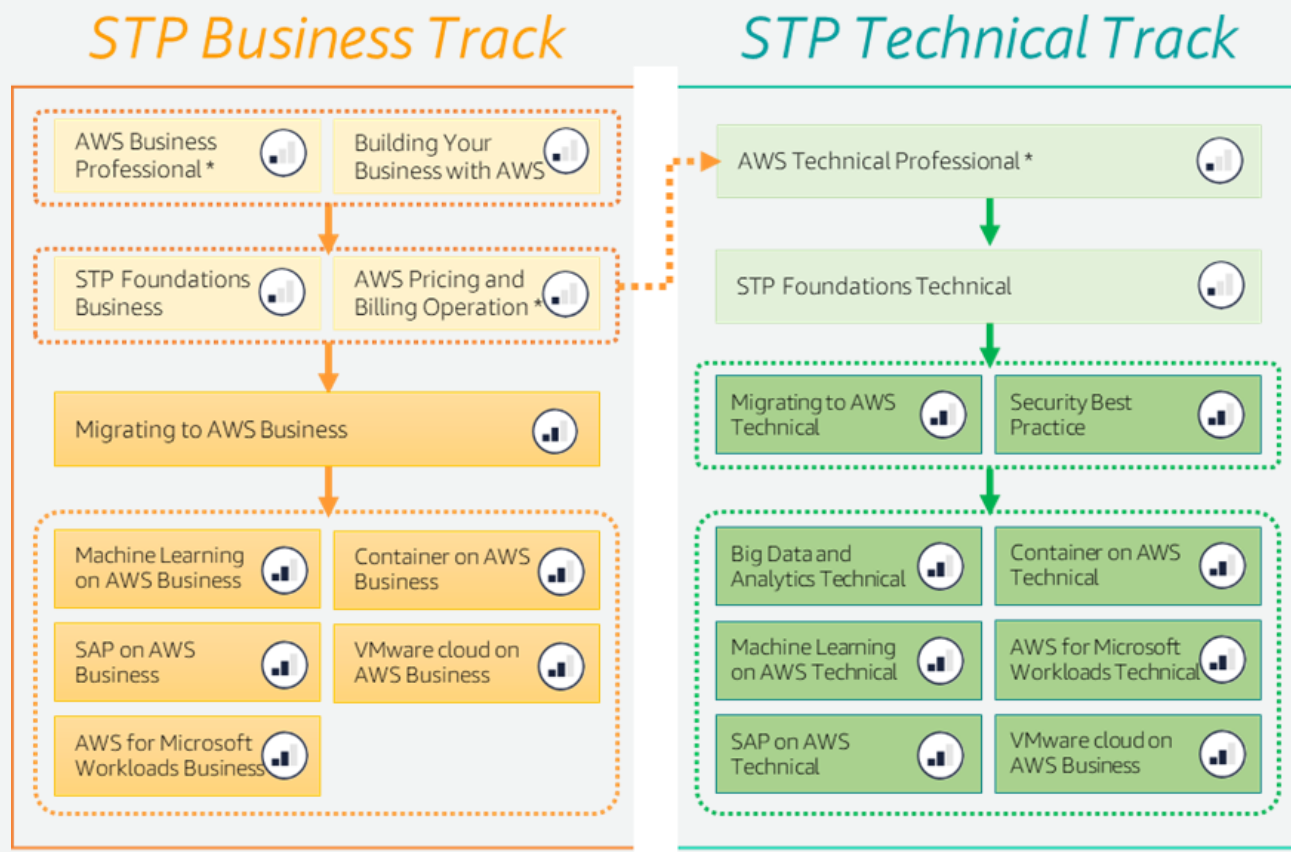
➤ 다양한 온라인 동영상, 온라인 강좌, 실습과 오프라인 강화를 통해 자유롭게 AWS에 대한 지식을 확장할 수 있습니다.

교육 - 파트너 전용 교육 프로그램

APN 프로그램

오프라인 과정 기준 Business Track 10개, Technical Track 10개 과정으로 총 20개 과정으로 구성되어 있습니다.

전체 APN 파트너를 대상으로 하는 Public (월 5회 이상 운영) & 전략 파트너를 위한 Private, 두가지 Class Type을 운영합니다.



* Business Professional & Technical Professional 과정은 Partner Tier Requirement 에 해당하는 파트너 인증 (Accreditation) 취득을 위한 과정입니다.

* Building Your Business with AWS 과정은 파트너의 C-Level, 임원진을 대상 워크샵으로 Partner Business의 Value와 성공사례를 전달합니다.

* AWS Pricing and Billing Operation 과정은 Private Class Type으로만 운영되는 과정입니다.

* Technical Track의 워크로드과정은 실습을 제공합니다.

교육 - 파트너 전용 교육 프로그램

APN 프로그램

APN 파트너사를 위한

AWS 교육 프로그램 신청안내



교육비
65% 할인



Exam Voucher
제공

안녕하세요 APN 파트너사를 위하여 AWS 유상 강의를
할인된 가격으로 수강하실 수 있는 교육 프로그램을 준비하였습니다.
아래 과정 신청이 가능하며 교육비 할인 및 자격증 시험 바우처를 제공해 드립니다.

교육 할인 프로그램

Architecting on AWS 3Day	Systems Operations on AWS 3Day
Developing on AWS 3Day	Advanced Architecting on AWS 3Day

교육과정안내

상세한 과정 안내는 아래의 목록에서 확인 가능합니다.

전화문의 : 02-3675-6777 이메일 : tjwjddk567@kggroup.co.kr

Architecting on AWS
AWS 플랫폼에서 IT 인프라를 구축하는 기초사항 학습

과정소개 >

교육신청

Developing on AWS
안전하고 안정적이며 확장 가능한 AWS 기반 애플리케이션을 설계하고 구축하는 방법 학습

과정소개 >

교육신청

Advanced Architecting on AWS
데이터 서비스, 거버넌스 및 보안을 통합하는 복잡한 AWS 솔루션 구축 방법 학습

과정소개 >

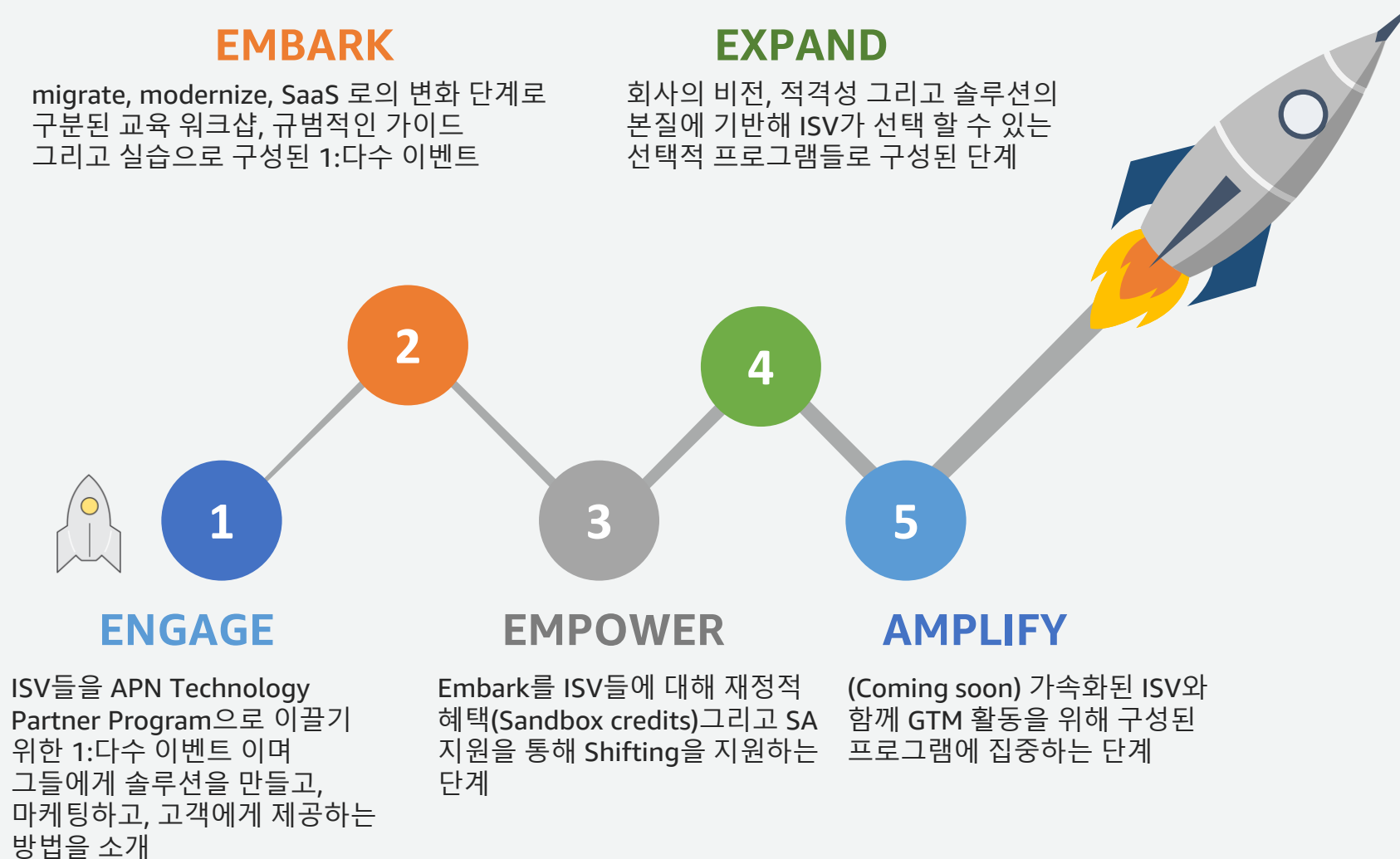
교육신청

*AWS Partner Network (APN) 파트너사만 신청 가능합니다.
* 등록 이후, 자격요건 확인 후 교육 참여가 확정됩니다.

- [AWS 공식 교육 파트너사의 오프라인 강좌] 할인 제공
→ 오프라인 3일 교육 + 자격증 취득 바우처 **최대 65% 할인 된 수강료** 교육 제공
- 상세 정보 확인 및 등록
KG IT Bank : <http://awsp.kgitbank.com/>
Megazone Cloud : <https://apn.cloudclass.co.kr/>
SuperTrack : <https://edu.supertrack.co.kr/community/notice.php?ptype=view&code=notice&idx=5420>

교육+GTM - Techshift

APN 프로그램



AWS SaaS Resource

APN 프로그램

AWS SaaS Factory 리소스허브

SaaS 여정에 필요한 리소스 컬렉션

- ❖ AWS에서 SaaS 솔루션을 빠르게 제공할 수 있도록 안내하고, 도움이 될 만한 기술 및 비즈니스 콘텐츠, 모범 사례 제공
- ❖ <https://aws.amazon.com/ko/partners/saas-factory/>

AWS SaaS Factory 리소스 허브

AWS에서 SaaS를 사용하기 위한 여정의 모든 단계에서 유익하게 활용할 수 있는 리소스 컬렉션을 살펴보세요.



SaaS 101

SaaS 기초 및 모범 사례를 소개합니다.



비즈니스 모범 사례

SaaS 비즈니스 구축 및 운영을 위한 전략을 제공합니다.



테넌트 격리

멀티 테넌트 환경에서 리소스를 보호하기 위한 지침을 제공합니다.



데이터 파티셔닝

멀티 테넌트 데이터 저장, 보안 및 최적화를 위한 패턴을 제공합니다.



ID & 온보딩

테넌트 프로비저닝 및 식별을 위한 아키텍처 모델을 제공합니다.



관리 및 운영

가동 중단 없는 환경을 운영하기 위한 리소스입니다.



프로파일링 및 최적화

테넌트 및 시스템 트랜드를 분석하기 위한 전략을 제공합니다.



마이그레이션 전략

기존 솔루션을 SaaS 모델로 이동하기 위한 전략을 제공합니다.



결제 및 계측

새로운 소비 및 청구 전략을 정의합니다.

AWS SaaS Boost

APN 프로그램

AWS SaaS Boost

모범사례에 기반한 SaaS 로 전환 가속화

- ❖ 수백 개의 성공적인 SaaS 회사의 검증 된 패턴과 AWS 모범 사례에 기반한 오픈소스를 제공하여, 빠른 SaaS 로 전환
- ❖ 배포 자동화, 분석 및 대시 보드, 청구 및 측정과 SaaS 를 구성하는 핵심 요소 제공
- ❖ <https://aws.amazon.com/ko/partners/saas-boost/>

AWS SaaS Boost (Preview)

Jump-start your move to SaaS

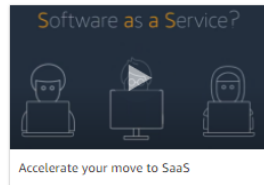
What is AWS SaaS Boost?

AWS SaaS Boost (soon to be **open sourced**) is a ready-to-use reference environment that helps Independent Software Vendors (ISVs) to accelerate your move to Software-as-a-Service (SaaS). From small specialized software businesses to large global solution providers, AWS SaaS Boost helps you accelerate moving your applications to AWS with minimal modifications. Build, provision, and manage your SaaS environment with **greater confidence** based on **AWS best practices** and **proven patterns** from hundreds of successful SaaS companies.

AWS SaaS Boost takes on the heavy lifting of launching your SaaS offering by guiding software builders through the migration and operational processes, making your **move to SaaS as frictionless as possible**. It provides you with ready-to-use core elements such as deployment automation, analytics and dashboards, billing, and metering.

Software builders can share your experiences and contribute to the evolution of the SaaS Boost roadmap by participating in the AWS SaaS Boost preview. Click below to request access to the preview environment.

Request Access



파트너 지원 특화 프로그램

APN 프로그램



솔루션 개발을 위한
AWS프로모션
크레딧
(Sandbox)



파트너 기회
엑셀러레이션 (POA)



마케팅 개발 자금
(MDF)



무료 체험 캠페인

파트너 지원 특화 프로그램

APN 프로그램

ACE 프로그램

AWS 영업기회 공유를 통해 빠른 AWS 담당자 파악 및 AWS로 부터 영업 기회 확보

- ❖ 최근 1년간 10 개의 영업기회 제출
- ❖ ACE Terms & Conditions (파트너센트럴)

파트너 지원 특화 프로그램

APN 프로그램

AWS 마켓플레이스

파트너사의 소프트웨어를
전 세계로 판매할 수 있는 글로벌 채널

- ❖ 전 세계 고객들이 AWS상에서 구동 가능한 소프트웨어를 검색, 구입 후 즉시 사용할 수 있는 엔터프라이즈 앱스토어
- ❖ 개발사에게는 효율적인 글로벌 채널 제공
- ❖ 고객들은 손쉽게 소프트웨어를 찾고 즉시 사용 가능
- ❖ Amazon Machine Image(AMI) 및 SaaS 형태의 솔루션 공급 가능

❖ <https://aws.amazon.com/marketplace>

© 2021, Amazon Web Services, Inc. or its Affiliates. All rights reserved. Amazon Confidential and Trademark

The screenshot displays the AWS Marketplace homepage. At the top, there's a navigation bar with the AWS Marketplace logo, a search bar, and links for 'Sign in' or 'Create a new account'. Below the navigation bar, a dark banner features the text 'See resources and solutions available in AWS Marketplace to help with COVID-19 impact' with a 'SEE SOLUTIONS' button. Underneath, a blue bar states 'AWS Marketplace is a digital catalog with thousands of software listings from independent software vendors that make it easy to find, test, buy, and deploy software that runs on AWS.' with a 'View all products' button. The main content area shows a search filter section with dropdowns for 'Categories' (All categories), 'Vendors' (All vendors), 'Pricing Plans' (All pricing plans), and 'Delivery Methods' (All delivery methods). It also displays 'Total results: 8798' and buttons for 'Clear selection' and 'View results'.

파트너 지원 특화 프로그램

APN 프로그램

서비스레디 프로그램

특정 AWS서비스를 활용한 파트너사 솔루션에 대한
인증 프로그램

- ❖ AWS Lambda/Linux2/PrivateLink/RDS/Redshift/Outpost 인증 제공
- ❖ 취득 한 AWS 서비스레디 서비스의 페이지 내 파트너사 공개
- ❖ Reviewed 등급 이상 지원 가능
- ❖ <https://aws.amazon.com/ko/partners/service-ready>

AWS Service Ready Designations

Identify the AWS Service Ready designation that aligns best with your product(s). You may apply for one or more designations depending on which AWS services your products work with. AWS Service Ready designations are chosen based on various factors including a high customer demand for validated AWS Partners Products to help customers solve business challenges on AWS.



AWS Lambda Ready Products provide tools and integrations for AWS Lambda, enabling customers to build serverless applications with ease. They provide solutions for application definition, management, and deployment, and solutions that extend and integrate with function runtimes and APIs.

[Requirements »](#)



Amazon Linux 2 Ready Products run on and are supported on Amazon Linux 2. By running Amazon Linux 2 Ready Products, customers can take the full advantage of a low cost, enterprise-grade Linux operating system offered by AWS.

[Requirements »](#)



AWS Outposts Ready Products integrate with AWS Outposts deployments to help customers discover products that are tested on AWS Outposts and follow AWS security and architecture best practices.

[Requirements »](#)



AWS PrivateLink Ready Products integrate with AWS PrivateLink allowing customers to consume the services privately and securely, ensuring your traffic is not exposed to the public internet. PrivateLink Ready Products can be securely accessed across accounts, VPC boundaries and from on-premises networks, simplifying network infrastructure and enhancing security.

[Requirements »](#)



Amazon Relational Database Service (RDS) Ready Products include tooling solutions that integrate with Amazon RDS and are designed to manage complex and time-consuming administrative tasks. RDS Ready products also support the use of the Amazon RDS platform as a backend for business applications deployed across seven RDS engines including Aurora PostgreSQL, Amazon PostgreSQL, MySQL, MariaDB, Oracle, and Amazon Server.

[Tooling Requirements »](#)
[Business Application Requirements »](#)



Amazon Redshift Ready Products integrate with Amazon Redshift to load, transform, and analyze data; share insights; and architect and implement analytics platforms.

[Requirements »](#)

2021 새로운 혜택
MDF \$5,000 제공

파트너 지원 특화 프로그램

APN 프로그램

컴피턴시 프로그램

파트너사의 높은 기술적 숙련도 및 고객 성과를
입증한 파트너에 대한 인증 프로그램

- ❖ 산업, 어플리케이션, 워크로드에 대한 전문성으로 구분하여 파트너사의 높은 역량을 인증하는 프로그램
- ❖ 캠페인을 위한 마케팅펀드 \$10,000 MDF 제공
- ❖ Reviewed 등급 이상 지원 가능
- ❖ <https://aws.amazon.com/ko/partners/competencies/>

AWS Competency Partners

Teaming up with an AWS Competency Partner is The Next Smart

The AWS Competency Program is designed to highlight AWS Partner Network (APN) Partners with demonstrated technical proficiency and proven customer success in specialized areas across industry, use case, and workload.

If you want to be successful in today's complex IT environment, and remain that way in the future, teaming up with an AWS Competency Partner is The Next Smart.

Industries

- Government
- Education
- Nonprofit
- Life Sciences
- Healthcare
- Financial Services
- Digital Customer Experience
- Digital Media
- Industrial Software
- Retail
- Public Safety and Disaster Response
- Travel and Hospitality

Use Cases

- IoT
- Storage
- Security
- Mobile
- Networking
- DevOps
- Data and Analytics
- Cloud Management
- Containers
- Machine Learning
- Migration

Workloads

- Microsoft Workloads

2021 새로운 혜택
MDF \$10,000 제공

파트너 지원 특화 프로그램

APN 프로그램

ISV Accelerate 프로그램

AWS 글로벌 리소스를 활용한 비즈니스 가속화

- ❖ AWS 세일즈팀과의 협업(co-sell)을 통해 신규 비즈니스/영업 가속화를 하기 위한 글로벌 프로그램
- ❖ AWS 세일즈팀에 대한 내부 incentive 프로그램을 통해, non-AWS 제품/서비스에 대한 공동 판매를 촉진시킴 (국내/해외 동일 적용)
- ❖ <https://aws.amazon.com/partners/isv-accelerate/>

Trend Micro Deep Security

Automated security for hybrid cloud & containers

AWS PDM: Rohit Gupta

aws partner network

TREND MICRO

FIELD ENGAGEMENT PROGRAMS: ACE, ISV Accelerate	COMPETENCIES: Security, Container, Government, SaaS	TECHNOLOGY PARTNER LEVEL: Advanced	SPMS ID: 6580
KEY SUMMARY QUESTIONS		1-MINUTE OVERVIEW	
What is the customer issue or opportunity? Organizations are using DevOps processes to differentiate and become more agile, and AWS makes it that much easier. Security rarely fits the DevOps model, and can slow development. Customers have too many tools that don't fit cloud, slowing migration to, and development in, the cloud. Many businesses are also in a hybrid state – on premise, virtual, cloud and containers, and need protection of runtime workloads and the software build pipeline.		Trend Micro delivers leading cloud security optimized to automatically protect and scale across platforms, data centers, clouds, and containers, baking security into your CI/CD pipeline and DevOps processes.	
How does the APN Partner address the issue or opportunity? Centralized, automated security across the broadest set of environments and platforms with multiple layers of security capabilities in a single tool, across development pipeline and production workloads & containers.		Build secure, ship fast, and run anywhere with security-as-code, continuous automation, and tools designed to secure applications across your evolving hybrid environment, at runtime and in your build pipeline.	
How do they differentiate themselves? <ul style="list-style-type: none">• Most security capabilities in a single tool• Broadest platform support: Windows, Linux (>2800 kernels) and more• API-first, developer driven integrations for Automation & Orchestration• Hybrid protection: On-prem, virtual, hybrid cloud, AWS and containers• Pre-runtime, build pipeline and runtime protection for containers		SALES MOTIONS	
Where have they been successful? <ul style="list-style-type: none">• Enterprises that require centralized security across Dev & Prod team• Industries with compliance requirements: Financial Services, Insurance, Public Sector/Government, Healthcare, Education, Manufacturing• Automation in development and operations pipeline to ensure efficient utilization of cloud resources		Purchase Options <ul style="list-style-type: none"><input checked="" type="checkbox"/> SaaS <input checked="" type="checkbox"/> Marketplace<input checked="" type="checkbox"/> BYOL <input checked="" type="checkbox"/> Container Marketplace	
What is the revenue impact to AWS? Trend Micro Deep Security removes the security barrier for customers and enables fast, secure AWS adoption for our customers. Average annual deal size: \$80,000USD		Key Consulting Partners Optiv, Sirius, SoftwareOne, SHI, Softchoice, ComputaCenter, CTP, CDW, Stelligent	
How do I get started? Connect with: Payton_Downing@trendmicro.com to align to Trend Micro Account Manager on opportunities		GEO Availability Global, NAMER, EMEA, APAC	
		MARKETPLACE	
		GTM Engagement <ul style="list-style-type: none"><input checked="" type="checkbox"/> Premium <input type="checkbox"/> Advantage <input type="checkbox"/> Select	
		Seller Category Security	
		Delivery Method <ul style="list-style-type: none"><input checked="" type="checkbox"/> AMI <input checked="" type="checkbox"/> SaaS <input checked="" type="checkbox"/> GovCloud	
		Pricing Plan <ul style="list-style-type: none"><input checked="" type="checkbox"/> BYOL <input checked="" type="checkbox"/> Hourly <input checked="" type="checkbox"/> Monthly<input checked="" type="checkbox"/> Annual <input checked="" type="checkbox"/> Metered <input checked="" type="checkbox"/> Private Pricing	

AMAZON CONFIDENTIAL | For Internal Use Only

Last Updated: January 2019

파트너 협업 사례

APN 프로그램

Partner X AWS

파트너사의 솔루션을 세일즈팀과 함께 홍보

- ❖ 잠재력이 높은 솔루션을 AWS 영업팀 내 홍보하여, 신규 영업기회 발굴
- ❖ 아웃바운드콜 / E-DM / 웹페이지 제작 등 다양한 채널 활용

ulalaLAB WimFactory

aws partner network
Select Technology Partner

산업IoT 및 빅데이터 기반 스마트팩토리 플랫폼

웜팩토리 on aws

제조 데이터 수집(H/W)부터
데이터 저장/시각화/분석/통계까지 한번에!

**생산관리, 품질관리, 설비관리 등 성공적인
스마트팩토리 구축, 웜팩토리 on AWS와 함께
하세요!**



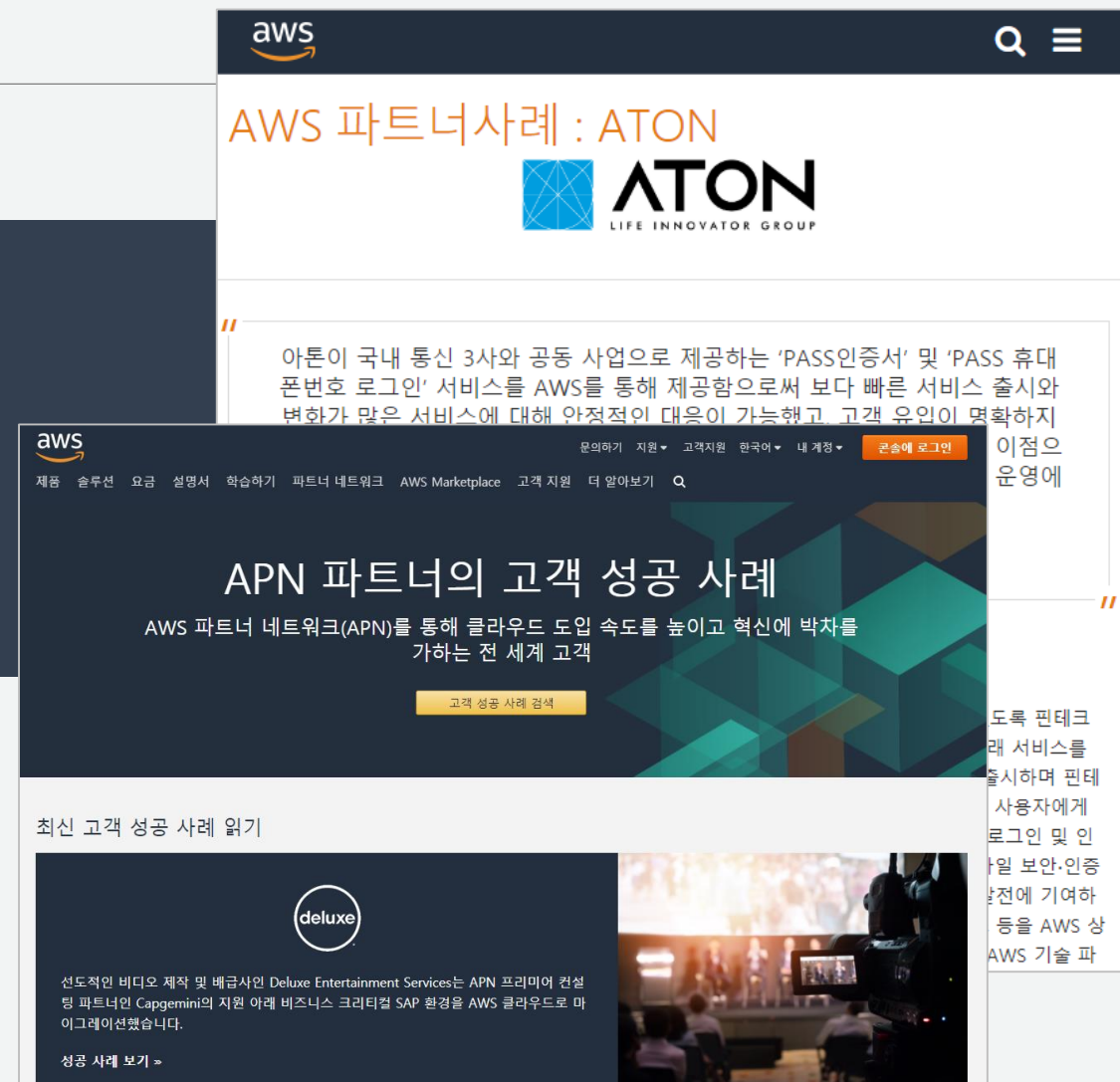
파트너 협업 사례

APN 프로그램

파트너 성공 사례 제작

파트너사의 성공 사례를 AWS 홈페이지에 게재

- ❖ 글로벌 고객에게 파트너사의 회사 및 솔루션에 대한 소개 자료를 게재
- ❖ 아키텍처 공유 및 실제 사례를 바탕으로 한 파트너사 전문성 홍보



파트너 협업 사례

APN 프로그램

글로벌 컨퍼런스 참여

파트너 전용 부스를 통한 솔루션 홍보

- ❖ AWS Seoul Summit 국내 IT행사 최대 규모의 16,000+ 참석자*
- ❖ AWS Re:invent 글로벌 65,000+ 참석자와 Partner Summit 진행*

* 2019년 기준



파트너 협업 사례

APN 프로그램

언론 홍보

대내외 홍보를 위한 파트너십 프로그램 활용

- ❖ APN 파트너 브랜드 활용
- ❖ APN 등급 업그레이드 및 인증프로그램 취득 관련 기사 배포

아톤, AWS 기술 파트너 선정

김선애 기자 | 승인 2020.04.02 14:00 | 댓글 0

SK인포섹, AWS 보안 인증 획득...국내 제휴사 최초

송고시간 | 2020-05-21 11:24



Advanced
Technology
Partner

Security Competency

[SK인포섹 제공]

(서울=연합뉴스) 홍지인 기자 = SK인포섹은 국내 아마존웹서비스(AWS) 기술 파트너 중 처음으로 'AWS 시큐리티 컴피턴시' 인증을 획득했다고 21일 밝혔다.

AWS가 제휴사의 전문성을 인증하는 이 프로그램은 다수 고객 구축 사례, 일정 인원 이상 전문가 보유

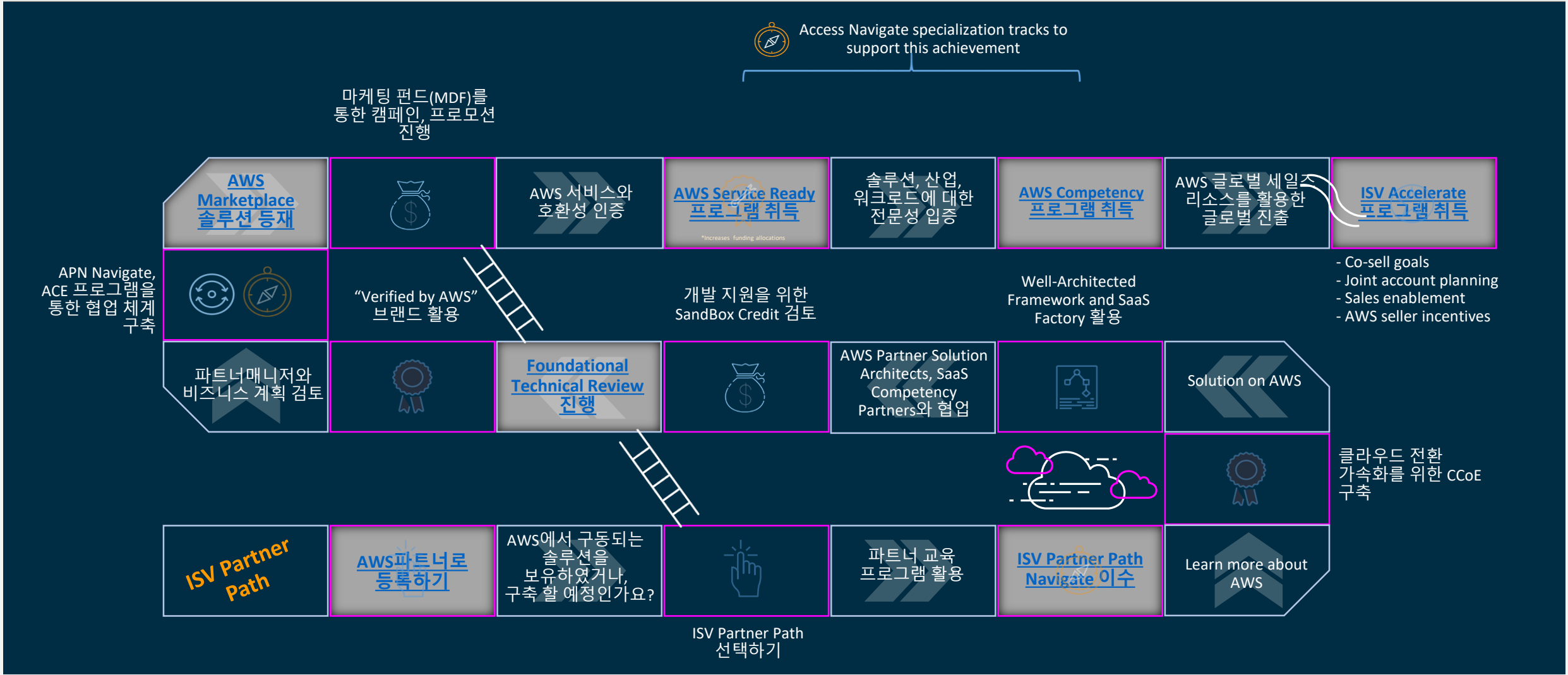


존 파트너 네트워크(APN)의 셀

공하고 있는 전자서명 서비스인
보안-인증 소프트웨어 솔루션을

ISV 여정

APN 프로그램



First Steps

APN 시작하기

AWS 계정 생성



http://aws.amazon.com/ 에 방문하여 AWS 서비스사용을 위한 계정을 생성합니다.

APN Partner Central 온라인 등록



APN Partner Central 에 방문하여 Here to Register 메뉴를 통해 가입합니다.

(첫번째 계정 생성자가 Alliance Lead 됩니다.)*

APN Partner Central 계정 활성화



APN Partner Central 에 로그인 계정을 생성합니다.

APN과 함께 여정 경로 설정



새로운 비즈니스의 시작과 함께 APN에서 요구사항 사항들을 바탕으로 여정의 경로를 설정합니다.

가입 – Partner Central 가입

APN 시작하기

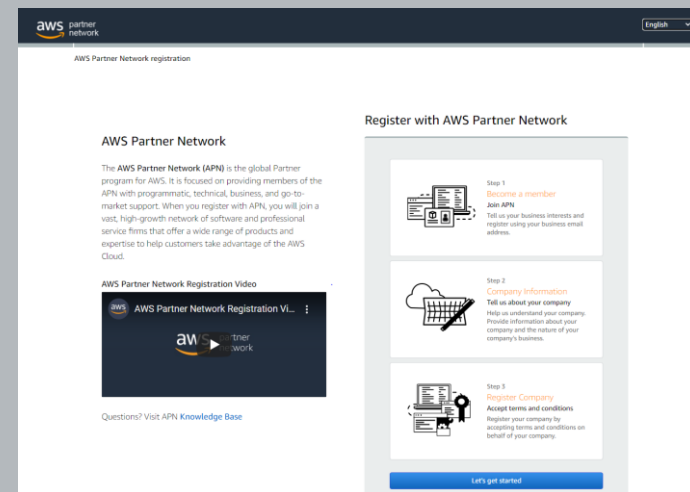
APN Partner Central 파트너사 등록



<https://partnercentral.aws partner.com/APNSelfRegister>

- 별도 계약이나 비용 없이 APN Partner Central 내 파트너사 등록을 통해 가입이 가능합니다.
- 파트너 계정을 처음으로 생성해 주시는 분께서 파트너 대표 계정(Alliance Lead)으로 설정됩니다.

APN Partner Central 파트너사 팀원 개별계정 생성



<https://partnercentral.aws partner.com/APNSelfRegister>

- 파트너 계정 생성 이후, 내부 팀원분들께서 APN Partner Central 유저 계정을 만드셔야 합니다.

가입 - ALLIANCE LEAD (AL 계정)

APN 시작하기



ALLIANCE LEAD

❖ Alliance Lead 역할

- 시스템 상 APN Partner Central에서 파트너사 계정을 파트너사 메일 계정으로 처음 만든 사람으로 지정됨
- AWS 와 파트너사 간 첫번째 컨택 포인트
- 파트너사의 APN Partner Central 계정 관리
 - 파트너사 정보를 Partner Central 상에 입력, 수정
 - 임직원의 Partner Central 내 접근 권한 관리

❖ Alliance Lead 지정 시 유의 사항

- admin@, contact@, sales@, info@, users@ 등의 역할 기반 이메일 계정을 Alliance Lead 계정으로 등록하시면 AWS로부터 파트너사 대상 안내 메일을 수신하지 못할 수 있습니다. [상세내용](#)
- 다음의 [링크](#)를 참고하셔서 AWS 전용 그룹 계정을 생성해주시거나, 파트너사 내에서 위의 Alliance Lead 역할을 수행할 분을 대표로 지정하여 Alliance Lead 계정으로 등록해 주시기 바랍니다.

(그룹 계정 등록 시 추후 이메일 수신 여부 확인 필요)

AWS 공인 교육 파트너사

APN 시작하기

AWS 공인 교육 파트너사에서 제공하는 AWS 교육을 통해 전문성을 높이고, 경력을 개발하며, 조직의 성장을 리드할 수 있습니다.

공식 교육 파트너사 (Authorized Training Partner)



KG Eduone
ITBANK

KG IT Bank
<http://awsq.kgitbank.com/>



MEGAZONE
CLOUD

메가존클라우드
<https://www.cloudclass.co.kr/>



multicampus

멀티캠퍼스
<https://www.multicampus.com/>



SUPER
TRACK

슈퍼트랙
<http://edu.supertrack.co.kr>

시작을 위한 유용한 웹사이트

APN 시작하기

- APN **학습하기** <https://aws.amazon.com/partners>
- APN **가입하기** <https://partnercentral.awspartner.com>
- 강좌 **등록하기** <https://aws.amazon.com/partners/training>

참고 자료

- Read the APN Blog : <https://aws.amazon.com/blogs/apn>
- Follow us on Twitter : https://twitter.com/AWS_Partners
- Join the APN LinkedIn Group : <https://www.linkedin.com/groups/1210129>
- Subscribe to the APN YouTube Channel : <https://www.youtube.com/c/AWSPartnerNetwork>
- Read partner success stories : <https://aws.amazon.com/partners/apn-journal/>

Thank you

AWS 파트너팀 김정민 매니저
jeongmk@amazon.com