Аукцион второй цены Викри

Как работает самый честный аукцион

Ощепков Дмитрий Владимирович

Российский университет дружбы народов им. Патриса Лумумбы, Москва, Россия

Докладчик

- Ощепков Дмитрий Владимирович
- НФИбд-01-22
- Российский университет дружбы народов
- [1132226442@pfur.ru]

Аукцион второй цены (Викри)

□ Пример: Покупаем PlayStation

Участники:

- Ты: 50 000₽

- Друг: 45 000₽

- Незнакомец: 60 000₽

Как работает:

- 1. Все пишут свою **максимальную цену** (тайно).
- 2. Победитель тот, кто дал самую высокую цену (Незнакомец).
- 3. Платит он не свои 60 000₽, а вторую цену твои 50 000₽.

Итог:

- Незнакомец рад: хотел 60к → платит 50к.
- Ты не переплачиваешь.
- Продавец доволен: цена честная.

□ Зачем это нужно?

- 1. Не надо врать выгодно писать реальную цену.
- 2. Нельзя проиграть из-за хитрости других.
- 3. Работает автоматически (как светофор).



□ Где это используют?

- 1. Google/Yandex реклама в поиске.
- 2. Госзакупки выбор поставщика без взяток.
- 3. **NFT** продажа цифрового искусства.

Секрет успеха:

- B Google каждый клик мини-аукцион.
- За 1 день таких аукционов больше, чем людей на Земле.

Плюсы vs	Минусы
----------	--------

□ Хорошо	□ Плохо			
Честно для всех	Люди путаются			
Продавец получает рыночную цену	Можно сжульничать (если все			
	сговорятся)			
Не надо торговаться	Сложно объяснить бабушке			

□ Главная идея

Аукцион Викри — как умный робот:

- Сам находит справедливую цену.
- Не дает переплатить.
- Работает без криков и споров.

Почему это революция?

- Нобелевская премия (1996).
- Используется в 90% интернет-рекламы.
- Экономит миллиарды ₽.

							_
u.	$\Gamma \cap$	22	\mathbf{n}	~ B A	ш	a T	L ~
	ıv	за	ш	ועוע	ш	4	o :

- 1. Платишь не свою цену всегда выгодно быть честным.
- 2. **Работает везде** от Google до продажи картин.
- 3. Просто и гениально как колесо для экономики.

Финал: Если бы так продавали билеты на концерт — спекулянты бы умерли с голоду! \square