Gametification corp

Definir uma modelagem para um sistema de um sistema de gametification para uma empresa.

O objetivo desta aplicação é engajar os colaboradores de uma empresa na realização de iniciativas através da bonificação com pontos, semelhante a um sistema de pontos de um cartão de crédito ou dotz.

- 1. Considere que existirá uma lista de colaboradores com nomes e e-mails.
- 2. Será disponibilizado uma lista de categorias que terão uma determinada pontuação.
 - a. Exemplo: Realização de Palestras pontuação de 1000

Indicação de novo colaborador – pontuação de 5000

- 3. Considere que será disponibilizado uma lista de produtos em uma loja virtual, neste controle deve ser informado os seguintes dados:
 - Nome do produto
 - Pontuação
 - Descrição
 - Imagem
 - Quantidade em estoque
- 4. Cada categoria terá uma estrutura com vários solicitantes, colaboradores responsáveis pelo lançamento dos registros, que serão outros colaboradores (que realizaram a ação);
 - Cada lançamento deve ter as seguintes informações:
 - Data do registro
 - Categoria
 - Descrição da ação realizada
 - Pontuação (conforme a categoria)
 - Descrição pública que será exibido no extrato
- 5. Cada lançamento será analisado por um ou vários aprovadores, sendo estes agrupados por categoria. Após esta aprovação a pontuação passará a exibir no extrato detalhado de cada colaborador.
- 6. O sistema deve prever que seja feito uma solicitação de resgate. Neste resgate poderá ser feito a seleção de um ou vários produtos, ou então informe um texto indicando uma experiência equivalente a pontuação pela qual deseja resgatar.
 - Exemplo: quero uma aventura nos pedalinhos de gramado, para o dia 20 de dezembro.
- 7. Da mesma forma o resgate também precisa de aprovação, por um grupos de pessoas que terão este tipo de permissão. Após a aprovação deverá ser permitido informar o valor de cada resgate, porém este valor não deve ser exibido para o usuário final no seu extrato.
- 8. Sobre o extrato e resgate de pontuação, deve ser previsto o seguinte fluxo:
 - Solicitado → aprovado → realizado