

ABDELKHALEK ZAID



Beni Mellal-Maroc



0645997929



Né le 28/12/1979-Célibataire



Abdelkhalek.zaiddm@gmail.com



Motorisé

**DELEGUE
MEDICAL/PHARMACEUTIQUE**



Mettre à profit mes expériences et mes compétences avec une grande
Volonté de réussite pour contribuer à la bonne marche de votre organisme.

DIPLÔMES ET FORMATIONS

2019-2021: formation en psychiatrie et santé mentale, accompagnement psychologique. Casa.

2019: Formation en délégation médicale, OS Global-Beni Mellal

- Techniques de vente
- Marketing Pharmaceutique
- Savoir médical
- Pharmacologie
- La visite médicale

2018-2019: Diplôme en communication et Relationnel.

Institut S.L.T.N .Casa

2017-2019: Diplôme en soft skills professionnel- Institut S.L.T.N.F.Casa

2018: Formation en Marketing et Management Ecole EPML a Beni Mellal.

2000-2005: formations continues en Action commerciale, techniques de vente et marketing.

2000-2001: cours accélérés à l'institut italien de Culture de l'ambassade italienne au Maroc Rabat (niveau C2)

1999-2000: Baccalauréat littératures modernes - lycée Al Kindi a Fquih ben Salah

COMPÉTENCES

- Maîtrise des techniques de vente par Téléphone et en face à face.
- Savoir scientifique (anatomie et physiologie, pathologies, formes galéniques..)
- Argumentation commerciale
- Analyse concurrentielle.
- Principes de la Gestion de la relation client.
- Maîtrise parfaite des outils Internet
- Suivi et pilotage des objectifs commerciaux.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2017-2020: Délégué médical avec Vmed.région Beni Mellal Khenifra.

2014-2017: Formateur et Chef de produit: Fibre optique 1 GB-Vodafone Milano Italie.

Missions: Responsable de promotion des produits de haute gamme de télécommunication.

- Consultant des abonnements/Solutions pour les centrales mega internet des entreprises.

2007-2013: Délégué médical et pharmaceutique-MIBA S.P.A -Italie

Missions:

- Vente et promotion des produits Pharmaceutiques et para-pharmaceutiques (médicaments, compléments alimentaires...)

- Reporting
- Veille concurrentielle

2005-2007: Commercial-Agence Multi Brand Saitel Milano

Missions:

- Gérer toutes les tâches de l'agence /personnels
- Promotion et vente plus l'assistance des clients et la fidélisation.
- Vente de tous les produits de téléphonie et les solutions mega internet business, et consumer.

Langues

- **Arabe:** Langue maternelle
- **Anglais:** Scolaire
- **Français:** lu, parlé, écrit
- **Italien:** lu, parlé, écrit