

Vendedor KAM - Con experiencia

Importadora Homar

Importadora y Exportadora de Artículos de Librería Juguetería Bazar Paquetería y Abarrotes Venta de alimentos al por mayor y menor, distribuidor de grandes supermercados de todo el país.

Visibilidad del aviso

Aviso destacado	No
Aviso urgente	No
Nombre empresa oculto	No

Datos del aviso

Área	Ventas
Descripción de tareas	Empresa Importadora y Exportadora de alimentos de consumo masivo y menaje requiere profesional con competencias en planificar, proponer, ejecutar, controlar y dar seguimiento a las estrategias de ventas, negociaciones, eventos promocionales y demás actividades de la(s) cadena(s) a su cargo; apoyado en los lineamientos de mercadeo y recursos asignados, con el fin de alcanzar los objetivos de venta (sell in – sell out), introduciendo nuevos productos, detección de clientes potenciales, que permitan mejorar la participación de mercado y rentabilidad de la empresa. Visitar el mercado y llevar a cabo auditorías en los negocios asegurando que el 100% de los puntos de venta incluidos en una cuenta clave estén cumpliendo con las directrices / parámetros establecidos y acordados con el cliente en cuanto a espacios, presencia y precios. Llevar a cabo y desarrollar acuerdos de actividades promocionales y de merchandising alineados las estrategias de las marcas condiciones comerciales. Monitorear las actividades de la competencia para identificar, y en su caso aplicar, mejores prácticas que promuevan el crecimiento del negocio en la(s) cuenta(s) asignada(s). Asegurar la rentabilidad de la cuenta y el manejo de descuentos y actividades alineadas con los planes / estrategias. Habilidades requeridas y experiencia: 1. Excelente conocimiento de paquete Microsoft. 2. Profesional con estudios superiores en Ingeniería, Administración de Empresas, Relaciones Comerciales, Finanzas, Economía o carrera a fin. 3. Experiencia de 3 años en cargos similares, y deseable haya tenido experiencia de 2 o 3 años manejando grandes cuentas del canal de Supermercado y/o Homecenter. 4. Orientado al cliente. 5. Habilidad numérica. 6. Excelente manejo en negociación. 7. Manejo de equipos. 8. Influencia y solución de problemas. 9. Pensamiento analítico
País	Chile
Departamento	R.Metropolitana
Ciudad	Santiago Centro
Jornada laboral	Jornada de 45 horas semanales
Tipo de contrato	contrato a plazo fijo
Sueldo	A convenir
Fecha de contratación	
Cantidad de vacantes	1

Requerimientos

Años de experiencia	2
---------------------	---

Edad mínima 25

Edad máxima 35

Estudios mínimos Universitaria / I.P. / C.F.T.

Idiomas

Conocimientos informáticos

Licencia de conducción

Disponibilidad para viajar No

Disp. cambio residencia No

Discapacidad Con y sin discapacidad

Mostrar e-mail de contacto No