

VENDEDOR Y ESTRATEGA DE MARKETING

DAVID DELL'ORTO

PERFIL PROFESIONAL Y OBJETIVOS

Vender fue una fase indispensable de mi niñez, lo cual me llevó a crecer de manera exponencial y a crear diferentes emprendimientos. Mi objetivo es poder ayudar en la creación y venta de productos tecnológicos que tengan un verdadero impacto en la sociedad. Es por ello que desarrollé las siguientes habilidades

HABILIDADES TÉCNICAS

Diseño y creación de productos

Photoshop

Illustrator

Marvel

Canva

EXPERIENCIA

Social Chef

Fundador y product-manager (2017- actualidad) Marketplace que vincula a cocineros emprendedres con comensales interesados en comida casera

- Diseño y creación de plataforma online. Desde el prototipo hasta el producto final
- Diseño, creación y puesta en marcha de campañas publicitarias tanto de inboud y outbaund marketing.
- Diseñador web.
- Venta y desarrollo de propuestas comerciales para el servicio de viandas para empresas. Sincronizando a cocineros con empresas

Clientes: Andreani (sucursal Concordia Entre Ríos). +54 9 11 3701-7812 Grupo Gamma (servicio para empleados).

Referencias: Gonzalo Monja +54 9 341 596-5937 (Socio-fundador)

Marketing digital, ventas y gestión de proyectos

Trello

Excel

Facebook ads

Story telling

Programación y tecnología

Html 5

Css 3

Boostrap 4

Javascript

Git-Github

Wordpress

Cardumen

Fundador y Digital marketer (Enero 2017 - Nov 2017) Agencia de marketing digital, diseño web y diseño aráfico.

- Encargado de ventas, relación y atención al cliente.
- Diseño, creación y puesta en marcha de campañas publicitarias tanto de inboud y outbaund marketing.
- Diseñador web-wordpress.
- Community manager.

Clientes:Pecos-bill (Rosario).Venetto (Rosario).Fantasticas (Rosario).Lo de Marcelino (Roldán).



VENDEDOR Y ESTRATEGA DE MARKETING

DAVID DELL'ORTO

HABILIDADES BLANDAS

Comunicación

Gestión de equipos

Empatía

Facilidad ante el cambio

Organización y control

Concentración y foco.

Persistencia

Manejo ante la

incertidumbre

SOBRE MÍ

Perder el tiempo para mí supone el mayor sacrilegio de todos. Apunto a mejorar en cada área de mi interés y que tenga un gran impacto en mi futuro.

Una frase que me fascina: "lo que puedes medir, puede mejorar" Esto me ha servido para llegar un registro de las áreas que deseo mejorar realizando diferentes experimentos.

RETOS Y COSAS EXTRAS

.Hacer magia callejera

.Viajar a dedo

Actuar en una obra enfrente de 140 personas y sobre todo Emprender

CONTACTO



www.linkedin.com/in/daviddrt



david.alej.drt@gmail.com



+54 9 3413610556



github.com/DrtDave/Portfolios-detrabajos

EXPERIENCIA

Mr Food

Co-Fundador y vendedor (2015-2017)

Servicio de viandas individuales

- Encargado de venta y atención al cliente
- Diseño, creación y puesta en marcha de campañas publicitarias tanto de inboud y outbaund marketing.
- Encargado en la distribución y logística de viandas.
- Manejo y coordinación de un equipo de trabajo de 7 miembros.
- Durante la primera fase, participé como cocinero

Clientes: Empleados que trabajaban de corrido en zona céntrica de Rosario Empleados de Anses, Fantasy impresiones, entre otros.

Referencias: Leandro Dell'Orto: +54 9 345 412-8402 (Socio-fundador)

ESTUDIOS Y CURSOS

Platzi (2017-actualidad)

Finalizados

- Desarrollo web online
- Diseño responsive
- Desarrollo con Boostrap 4
- Curso de marketing voz a voz

En proceso

- Curso de Design Thinking
- Curso de creación de producto by Aerolab
- Curso de estrategia comercial BtB

Menciones y participaciones

- Mención especial por mejor pitch en una competencia de planes de negocios
- Participante en Startup weekend Rosario 2019 con mención especial (4tos)
- Participante de Startup Weekend Rosario 2018 con mención especial (4tos)
- Participante de Startup Wekkend Rosario 2017 temática agrotech.
- Hackatón agrotech 2017 propuesta por la bolsa de comercio