Gestão de Risco Análise Quantitativa Árvore de decisão

Exemplo:

 Sua empresa vai inaugurar uma nova central de distribuição em Salvador. Você precisa preparar a estrutura de Telecom (linhas telefônicas, link de dados, canais de voz). A importância da tarefa levou a diretoria a pré-aprovar a contratação de um "CONSULTOR"

Marketing. Você pode contratar os recursos com base no especificado pelo "CONSULTOR" ou com base nas outras centrais de distribuição (histórico) Você recebe os dados de dimensionamento da área de

Usando os dados do "CONSULTOR" existe 25% de chance de recursos além do necessário serem contratados. Usando os dados históricos existe um risco de 35% dos recursos contratados ficarem aquém dos necessários Custo por recurso extra: R\$ 800,00 por 1%

Custo por recurso faltante: R\$ 500,00 por 1%

Custo do "CONSULTOR": R\$ 5000,00