

A Arte da Guerra – XIII – Os Espiões

- “Aquele que se mantém na ignorância da situação do adversário (...) não é um general, nem qualquer apoio para seu soberano”
- Espionagem reduz custos da guerra
- Capacidade de previsão é um fator decisivo
- O conhecimento/presciência provém de homens que conhecem a situação do adversário
- 5 Tipos de espiões:
 - Nativo: oriundo da região onde vai atuar
 - Interno: pessoas infiltradas nas fileiras do inimigo
 - Duplos: espiões inimigos que nos servem – muito valiosos
 - Dispensáveis/Mortos: para enganar e disseminar informações falsas
 - Vivos: aqueles que vão e voltam com informações



A Arte da Guerra – XIII – Os Espiões

- Cautela - alguns seus podem ter sido comprados pelo inimigo
- Os Espiões devem estar muito próximos ao comandante e receber as maiores recompensas
- Nenhum assunto será mais confidencial que os relacionados às operações secretas
- Os conselhos e ensinamentos de Sun Tzu são perfeitamente adaptáveis ao mundo das empresas e dos negócios; basta olhar para a concorrência como o inimigo e para o mercado como o campo de batalha.
- O conhecimento sobre a sua área de atuação, seja por pesquisa, espionagem, estudo, pode determinar o sucesso do seu negócio.

