# Empreendedorismo

Helton Hideraldo Bíscaro



# Apresentação

#### Alinhando Nosso Encontro Anterior...

#### Tomada de decisão

#### **Escolher Caminhos**



- Módulo I O individuo
- Módulo II O mercado
- Módulo III A empresa

# Apresentação: Módulo II

# Introdução

#### Empreendedorismo e a Globalização



# Agir Localmente



# Vamos para o Mercado!



#### Caminhando com as idéias



## Das duas Uma...



Escolha a melhor idéia de negócio para você trabalhas daqui para frente...

#### Análise FOFA



Pontos Fortes
Oportunidades
Pontos Fracos
Ameaças

#### Análise FOFA



#### Pontos Fortes

Ligados ao Empreendedor (Questões Internas)

## Oportunidades

Ligadas ao Mercado (Questões Externas)

#### Pontos Fracos

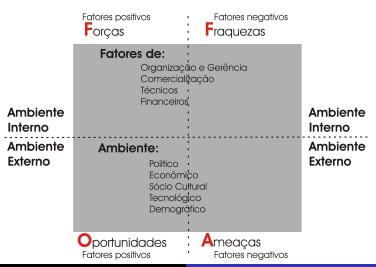
Ligados ao Empreendedor (Questões Internas)

#### **A**meaças

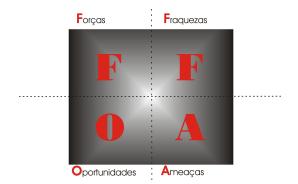
Ligadas ao Mercado (Questões Externas)



#### Análise FOFA



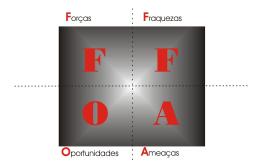
#### Análise FOFA



Cada grupo aplica o instrumento FOFA sobre os projetos escolhidos



#### Análise FOFA



Cada grupo escolhe um negócio a ser implementado e elabore as conclusões sobre as decisões estratégicas que precisam ser tomadas.

# Identificação das Questões estratégicas

"A fonte mais comum de erros de gerenciamento é a enfase na procura da resposta certa ao invés da pergunta certa"

Peter Druker



#### Grupo de Trabalho



Caracteristicas de um negócio de sucesso

# Visitar um negócio e pesquisar:



- Foco
- Diferencial competitivo
- Competência interna

#### Mercado

- Foco
  - Tem claro quem é seu cliente?
  - Tem clientela fiel?
  - Que necessidade das pessoas ele atende?
- Diferencial competitivo
  - Tem claro o que o diferencia de outros?
  - Sabe o que oferece que agrada o cliente?
  - Porque o escolhem ao invés da concorrência?
- Competência interna
  - Tem claro o que faz bem?
  - O que é muito bom em fazer?
  - O que tem orgulho de fazer?

